

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
**«Владимирский государственный университет
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
(ВлГУ)**

Юридический институт



УТВЕРЖДАЮ:
Директор института

О.Д. Третьякова
_____ 2022 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ
ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

направление подготовки / специальность
38.05.02 Таможенное дело

направленность (профиль) подготовки
Таможенное дело

г. Владимир

2022

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Целью освоения дисциплины «Основы внешнеэкономической деятельности» является формирование базовых знаний о содержании, видах, формах, инфраструктуре, правовом регулировании внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации, основных направлениях ее внешнеэкономической политики, порядке заключения и оформления международных торговых сделок во внешней торговле, а также подготовка студентов к профессиональной организационно-управленческой деятельности в таможенных органах и организациях-участниках внешнеэкономической деятельности.

Задачи:

- формирование базовых представлений о сущности и видах внешнеэкономической деятельности, механизме ее государственного и правового регулирования;
- овладение терминологией в сфере внешнеэкономической деятельности;
- овладение навыками внешнеэкономического анализа.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВО

Дисциплина «Основы внешнеэкономической деятельности» относится к базовой (обязательной) части учебных дисциплин основной профессиональной образовательной программы высшего образования (далее – ОПОП ВО), предусмотренных федеральным государственным образовательным стандартом по специальности 38.05.02 Таможенное дело (далее – ФГОС ВО).

Пререквизиты дисциплины: «Экономическая география и регионалистика мира», «Экономический потенциал Таможенного союза», «Мировая экономика», «Теория государственного управления», «Основы таможенного дела».

3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с планируемыми результатами освоения ОПОП:

Код формируемых компетенций	Планируемые результаты обучения по дисциплине характеризующие этапы формирования компетенций (показатели освоения компетенции)		Наименование оценочного средства
	Индикатор достижения компетенции (код, содержание индикатора)	Результаты обучения по дисциплине	
1	2	3	
ОПК-1 способен применять знания в сфере экономики и управления, анализировать потенциал и тенденции развития российской и мировой экономик для решения практических и (или) исследовательских задач в профессиональной деятельности;	ОПК-1.1	Знать: основные понятия и законы экономики; теорию управления; экономические процессы, происходящие в обществе; особенности развития российской и мировой экономик.	Тестовые вопросы, практические задания.
	ОПК-1.2	Уметь: применять знания экономической теории, организационной и управленческой теории для решения практических и (или) исследовательских задач в профессиональной деятельности; анализировать экономические процессы, происходящие в обществе.	
	ОПК-1.3	Владеть: навыками анализа потенциала и тенденций развития	

		российской и мировой экономик; решения практических и (или) исследовательских задач в профессиональной деятельности.	
ПК-10 осуществлять в пределах своей компетенции функции в сфере внешнеэкономической деятельности	ПК-10.1	Знать: знает понятие, особенности, виды внешнеэкономической деятельности (ВЭД); участников ВЭД, требования к ним; основы таможенно-тарифного регулирования ВЭД.	Тестовые вопросы, практико-ориентированные задания.
	ПК-10.2	Уметь: умеет применять нормы права для осуществления ВЭД.	
	ПК-10.3	Владеть: владеет навыками осуществления внешнеэкономической деятельности.	

4. ОБЪЕМ И СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

Трудоемкость дисциплины составляет 4 зачетные единицы, 144 часа

Тематический план форма обучения – очная

№ п/п	Наименование тем и/или разделов/тем дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)				Самостоятельная работа студентов	Формы текущего контроля успеваемости, форма промежуточной аттестации (по семестрам)
				Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	в том числе в форме практической подготовки		
1.	Тема № 1. Понятие, виды, формы внешнеэкономической деятельности.	3	1-2	2	4			8	
2.	Тема № 2. Государственное регулирование ВЭД в РФ. Принципы, методы, инструменты, нормативно-правовая база.	3	3-4	2	4			6	
3.	Тема № 3. Инфраструктура ВЭД РФ.	3	5-6	2	4			6	Рейтинг-контроль № 1
4.	Тема № 4. Участники ВЭД как субъекты государственного регулирования, правовое положение участников ВЭД.	3	7-8	2	4			6	
5.	Тема № 5.	3	9-10	2	4			6	

	Институт международной торговой сделки во ВЭД.								
6.	Тема № 6. Основы международной инвестиционной деятельности.	3	11-12	2	4			6	Рейтинг-контроль № 2
7.	Тема № 7. Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности.	3	13-14	2	4			6	
8.	Тема № 8. Международные посреднические операции.	3	15-16	2	4			6	
9.	Тема № 9. Арендные операции и технологическое сотрудничество во внешнеэкономической деятельности.	3	17-18	2	4			6	Рейтинг-контроль № 3
Всего за III семестр:		144 часа		18	36			63	Экзамен (27)
Наличие в дисциплине КП/КР		нет							
Итого по дисциплине		144 часа		18	36			63	Экзамен (27)

**Тематический план
форма обучения – заочная**

№ п/п	Наименование тем и/или разделов/тем дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)				Самостоятельная работа студентов	Формы текущего контроля успеваемости, форма промежуточной аттестации (по семестрам)
				Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	в том числе в форме практической подготовки		
1.	Тема № 1. Понятие, виды, формы внешнеэкономической деятельности.	3		2	1			11	
2.	Тема № 2. Государственное регулирование ВЭД в РФ. Принципы, методы, инструменты, нормативно-правовая база.	3		2	1			11	
3.	Тема № 3. Инфраструктура ВЭД РФ.	3			1			11	Рейтинг-контроль № 1
4.	Тема № 4. Участники ВЭД как субъекты государственного регулирования, правовое положение участников ВЭД.	3			1			11	

5.	Тема № 5. Институт международной торговой сделки во ВЭД.	3			1			11	
6.	Тема № 6. Основы международной инвестиционной деятельности.	3			1			11	Рейтинг-контроль № 2
7.	Тема № 7. Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности.	3			1			11	
8.	Тема № 8. Международные посреднические операции.	3			1			11	
9.	Тема № 9. Арендные операции и технологическое сотрудничество во внешнеэкономической деятельности.	3			1			11	Рейтинг-контроль № 3
Всего за III семестр:		144 часа	4	8				105	Экзамен (27)
Наличие в дисциплине КП/КР		нет							
Итого по дисциплине		144 часа	4	8				105	Экзамен (27)

СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Тема 1. Понятие, виды, формы внешнеэкономической деятельности.

Основные теории международной торговли. Характеристика понятий - внешнеэкономическая деятельность (ВЭД), внешнеторговая деятельность, внешнеэкономические связи, внешнеэкономический комплекс страны.

Сущность внешнеэкономической деятельности. Виды внешнеэкономической деятельности и их характеристика. Внешнеторговая деятельность – приоритетный способ осуществления ВЭД.

Тема 2. Государственное регулирование ВЭД в РФ. Принципы, методы, инструменты, нормативно-правовая база.

Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ. Основные положения Федерального закона №164 «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». Полномочия органов государственной власти РФ в сфере государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Инструменты государственного регулирования внешней торговли и их характеристика. Международные торговые соглашения ВТО. Международные торговые организации – ВТО, ЮНКТАД, ОЭСР, УНИДРУА, ЮНСИТРАЛ. Методология ведения таможенной статистики внешней торговли.

Тема 3. Инфраструктура ВЭД в РФ.

Государственные органы, регулирующие ВЭД и их функции. Государственная программа развития ВЭД в РФ. Институты и инструменты поддержки и развития ВЭД. Внешнеэкономическая деятельность регионов России и ее инфраструктура.

Тема 4. Участники ВЭД как субъекты государственного регулирования, правовое положение участников ВЭД.

Классификации и характеристика предприятий-участников ВЭД. Порядок государственной регистрации российских участников внешнеэкономической деятельности. Институт уполномоченного экономического оператора во ВЭД. Институт таможенного представителя.

Тема 5. Институт международной торговой сделки во ВЭД.

Понятие «международная торговая сделка». Характерные черты международных

торговых сделок. Способы оформления международной торговой сделки. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция). Внешнеторговый контракт купли-продажи товаров: правовой режим и структура. Типовые контракты купли-продажи.

Тема 6. Основы международной инвестиционной деятельности.

Сущность, функции, содержание и формы международной инвестиционной деятельности и международных инвестиций. Нормативно-правовая база осуществления международной инвестиционной деятельности. Международная инвестиционная деятельность как вид внешнеэкономической деятельности. Теории международного инвестирования. Методы регулирования и стимулирования международной инвестиционной деятельности. Создание предприятий с участием иностранных инвесторов. Особые экономические зоны как инструмент привлечения международных инвестиций. Институты международной инвестиционной деятельности. Транснациональные компании как основные участники международных процессов прямого иностранного инвестирования. Регулирование международной инвестиционной деятельности региональными соглашениями и международными экономическими организациями.

Тема 7. Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности.

Валютные операции. Формы международных расчетов. Банковский перевод. Аккредитив. Инкассо. Банковская гарантия. Кредитование внешней торговли. Коммерческий (товарный) кредит. Кредит покупателя. Банковское кредитование. Факторинг. Форфейтинг. Операции на международных биржах. Товарные биржи. Фондовые биржи. Валютные биржи. Международные торги (открытые торги, закрытые торги). Международные аукционы.

Тема 8. Международные посреднические операции.

Виды посреднических операций (дилерские, комиссионные, агентские поручения и др.). Торгово-посреднические фирмы (торговые фирмы, комиссионные фирмы, торговые агенты, брокеры, торговые дома). Договоры консигнации. Торговые агенты. Агентские соглашения. Дистрибьюторские услуги. Права посредников на рынках. Неисключительное право продажи. Исключительное (монопольное) право продажи. Преимущественное право продажи (право «первой руки»). Ассоциации делового сотрудничества.

Тема 9. Арендные операции и технологическое сотрудничество во внешнеэкономической деятельности.

Понятие и виды аренды. Условия арендного договора. Субаренда. Лизинг. Лизинговые операции. Виды лизинга (финансовый, операционный, возвратный, компенсационный, групповой и др.).

Виды объектов интеллектуальной собственности. Классификация форм передачи технологий. Виды лицензий. Лицензионные соглашения. Инжиниринг. Франчайзинг. Современные тенденции развития торговли технологиями.

СОДЕРЖАНИЕ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Тема 1. Понятие, виды, формы внешнеэкономической деятельности.

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Экспортные, импортные, реэкспортные, реимпортные операции как виды ВЭД
2. Встречная торговля: сущность и формы
3. Внешнеэкономическая деятельность регионов России: современное состояние и перспективы
4. Приграничное сотрудничество как средство эффективной интеграции регионов РФ в международную экономику
5. Торгово-экономические отношения России со странами СНГ

6. Торгово-экономические отношения России со странами ЕС
7. Российско-азиатские торгово-экономические отношения
8. Российско-американские торгово-экономические отношения

Литература: [1-8]

Тема 2. Государственное регулирование ВЭД в РФ. Принципы, методы, инструменты, нормативно-правовая база.

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности
2. Нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности
3. Налоговое регулирование внешнеторговой деятельности (ВТД)
4. Проблемы и направления совершенствования Методологии ведения таможенной статистики внешней торговли и статистики взаимной торговли государств – членов Таможенного союза
5. Государственная программа развития ВЭД в РФ
6. Международные торговые соглашения ВТО
7. Международные торговые организации – ВТамО, ЮНКТАД, ОЭСР, УНИДРУА, ЮНСИТРАЛ, Международная торговая палата
8. Нормативное регулирование ВЭД в РФ

Литература: [1-8]

Тема 3. Инфраструктура ВЭД в РФ.

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Минэкономразвития РФ: структура и деятельность в области регулирования внешнеэкономической деятельности
2. Минпромторг РФ: структура и деятельность в области регулирования внешнеэкономической деятельности
3. ФСТЭК России: структура и деятельность в области регулирования внешнеэкономической деятельности
4. Финансовые и нефинансовые институты поддержки и развития ВЭД в РФ (ГК «Внешэкономбанк», ТПП РФ и т.д.)
5. Управление внешнеэкономической деятельностью в регионе (на примере Владимирской области)

Литература: [1-8]

Тема 4. Участники ВЭД как субъекты государственного регулирования, правовое положение участников ВЭД.

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Классификация участников ВЭД в зависимости от выполняемых функций (международные организации, государство в лице законодательных органов, государство в лице контролирующих органов, агенты валютного контроля, экспортеры, импортеры, посредники)
2. Институт уполномоченного экономического оператора: современное состояние и перспективы развития
3. Институт таможенного представителя: современное состояние и перспективы развития

Литература: [1-8]

Тема 5. Институт международной торговой сделки во ВЭД.

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Дать определение международной торговой сделки, указать признаки, определяющие международный характер сделки и привести ее характерные черты

2. Привести классификацию международных торговых сделок (внешнеторговых сделок), дать определение внешнеторгового контракта как наиболее распространенного способа оформления международной торговой сделки
3. Описать порядок заключения внешнеторговых сделок, дать определение оферты, акцепта.
4. Дать определение института международной коммерческой сделки (указать правовые основы международных торговых контрактов)
5. Охарактеризовать Венскую конвенцию ООН о договорах международной купли-продажи товаров, как универсальную правовую норму в области международного торгового права, раскрыть ее основные положения
6. Раскрыть принципы международных коммерческих договоров (УНИДРУА)
7. Раскрыть международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС-2010)

Литература: [1-8]

Тема 6. Основы международной инвестиционной деятельности.

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Иностранные инвестиции: понятие и характеристика
2. Создание предприятий с участием иностранных инвесторов
3. Особые экономические зоны России как инструмент привлечения международных инвестиций: современное состояние и тенденции развития
4. Транснациональные компании как основные участники международных процессов прямого иностранного инвестирования.
5. Таможенные аспекты привлечения иностранных инвестиций в экономику РФ
6. Тенденции международного инвестиционного сотрудничества
7. Государственное регулирование иностранных инвестиций в России

Литература: [1-5]

Тема 7. Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности.

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Формы международных расчетов: Банковский перевод
2. Формы международных расчетов: Аккредитив
3. Формы международных расчетов: Инкассо
4. Формы международных расчетов: Банковская гарантия.
5. Кредитование внешней торговли.
6. Лизинг как форма кредитования внешнеэкономической деятельности
7. Факторинг.
8. Форфейтинг.
9. Товарные биржи.
10. Фондовые биржи.
11. Валютные биржи.
12. Международные торги (открытые торги, закрытые торги).
13. Международные аукционы.

Литература: [1-8]

Тема 8. Технологическое сотрудничество во внешнеэкономической деятельности.

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Международное производственное сотрудничество.
2. Международное научно-техническое сотрудничество.
3. Международные инжиниринговые операции с участием российских компаний.
4. Организация и техника международной торговли услугами.

5. Организация международного обмена объектами интеллектуальной собственности.

Литература: [1-8]

Тема 9. Международные посреднические операции.

Вопросы, выносимые на обсуждение:

1. Система внутренних посредников в России.
2. Система зарубежных посредников.
3. Формы торгового посредничества во внешнеэкономических сделках.
4. Нормативная правовая база деятельности торговых посредников во внешнеэкономической сфере.

Литература: [1-8]

5. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ И УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ

5.1. ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ

III семестр

Рейтинг-контроль № 1

Тестовые задания

1. Внешнеэкономическая деятельность это:

а) совокупность организационно-экономических, производственно-хозяйственных и оперативно-коммерческих функций предприятий, ориентированных на мировой рынок, с учётом избранной внешнеэкономической стратегии, форм и методов работы на зарубежных рынках;

б) комплекс действий контрагентов (иностранных партнеров по внешнеторговой операции) разных стран, направленных на подготовку, совершение и обеспечение торгового обмена;

в) выполнение совместных и заказных работ, исполнение заказов на подготовку научно-технической документации, научного оборудования и опытных образцов изделий и материалов, проведение научно-технических экспертиз, консультаций за рубежом.

2. Внешнеторговая операция это:

а) перевозка товаров из одной страны в другую через территорию или воздушное пространство третьей страны;

б) сделка, по которой продавец обязуется передать товар в собственность покупателя в обусловленные сроки и на определенных условиях, а покупатель обязуется принять товар и уплатить за него согласованную цену;

в) комплекс действий контрагентов (иностранных партнеров по внешнеторговой операции) разных стран, направленных на подготовку, совершение и обеспечение торгового обмена.

3. Правовой формой, опосредствующей международные коммерческие операции, является:

а) международная торговая сделка, обязательным условием которой является ее заключения с иностранным контрагентом;

б) сделка, по которой продавец обязуется передать товар в собственность покупателя в обусловленные сроки и на определенных условиях, а покупатель обязуется принять товар и уплатить за него согласованную цену;

в) выполнение совместных и заказных работ, исполнение заказов на подготовку научно-технической документации, научного оборудования и опытных образцов изделий и материалов, проведение научно-технических экспертиз, консультаций.

4. Какой из перечисленных видов международных коммерческих операции не является основным:

- а) по обмену товарами в материально-вещественной форме;
- б) по обмену техническими услугами (консультативный и строительный инжиниринг);
- в) по страхованию грузов.

5. Резэкспортная операция – это:

- а) возврат в страну ранее вывезенного для экспорта товара;
- б) продажа с вывозом за границу ранее импортированного товара, не подвергшегося значительной переработке;
- в) продажа с вывозом за границу товаров национального производства
- г) покупка и ввоз иностранных товаров в страну для реализации их на внутреннем рынке.

6. Реимпортная операция – это:

- А) возврат в страну ранее вывезенного для экспорта товара;
- Б) продажа с вывозом за границу ранее импортированного товара, не подвергшегося переработке;
- В) продажа с вывозом за границу товаров национального производства
- покупка и ввоз иностранных товаров в страну для реализации их на внутреннем рынке.

7. Какова отличительная особенность сделок во встречной торговле?

- А) заключение торговых договоров между странами;
- Б) обеспечение активного торгового баланса;
- В) в контрактах купли-продажи фиксируются твердые обязательства контрагентов произвести полный или частичный сбалансированный обмен товарами.

8. В соответствии с законом о государственном регулировании ВЭД...

- А) центр самостоятельно осуществляет координацию ВЭД субъектов.
- Б) иностранные лица осуществляют ВЭД в РФ в соответствии с их национальными законами;
- В) страхование ВЭД может осуществлять только российский страховщик;
- Г) верно А, Б, В;
- Д) неверно А, Б, В.

9. В соответствии с законом о государственном регулировании ВЭД...

- А) одним из инструментов регулирования является формирование курса рубля.
- Б) участниками ВЭД могут быть физические лица – индивидуальные предприниматели;
- В) участниками ВЭД могут быть юридические лица;
- Г) верно А, Б, В;
- Д) верно А, В.

10. Выделите основные формы организации международной торговли:

- А) сделки купли-продажи;
- Б) ссудные операции;
- В) аукционная торговля;
- Г) бартерные сделки;
- Д) биржевая торговля.

11. Существуют следующие методы регулирования внешнеторговой деятельности:

- а) таможенно-тарифное регулирование;
- б) нетарифное регулирование;
- в) ограничения, устанавливаемые органами власти какого-либо региона.

12. Таможенные пошлины по объекту взимания в РФ различают:

- а) импортные;
- б) экспортные;
- в) транзитные;
- г) сезонные.

13. Таможенные пошлины по способу взимания:

- а) адвалорные;
- б) специфические;
- в) комбинированные;
- г) автономные;
- д) конвенционные.

14. Как называются ограничения в стоимостном или физическом выражении на импорт или экспорт конкретных товаров на определенный период времени (например, год, квартал)?

- а) лицензирование;
- б) квотирование (контингентирование);
- г) сертифицирование

15. В 1947 году для регулирования таможенно-тарифных вопросов мировой торговли была создана международная организация :

- а) ГАТТ/ ВТО;
- б) ЮНКТАД;
- в) ЮНИДО;
- г) НАФТА

16. Когда внутренняя экономика страны ослаблена или ее отдельные отрасли не достаточно конкурентоспособны на мировом рынке, приоритет обычно отдается политике:

- а) свободной торговли;
- б) протекционизма;
- в) сверхпротекционизма.

17. По трактовке ГАТТ/ВТО национальный режим обеспечивает товарам иностранного происхождения те же условия, что и товарам отечественного производства. Предоставлять национальный режим – это значит, создавать одинаковые условия для импортных товаров:

- а) до осуществления таможенного оформления;
- б) после таможенного оформления;
- в) как до, так и после осуществления таможенного оформления.

18. Демпинг (англ. *dumping* - букв. сбрасывание) как экономическая категория обозначает продажу по заниженной цене (иногда ниже издержек производства и обращения) товаров:

- а) иностранного происхождения;
- б) отечественного происхождения;
- в) как иностранного, так и отечественного происхождения.

19. Укажите меры и мероприятия, относящиеся к нетарифным ограничениям:

- а) субсидирование производства и экспорта товаров;
- б) антидемпинговые пошлины;
- в) методы оценки таможенной стоимости товаров;
- г) количественные ограничения импорта и экспорта.

20. Одним из основополагающих принципов системы ГАТТ/ВТО является принцип «связывания». Прочитайте два утверждения и оцените их справедливость:

1. Условие о не повышении таможенных пошлин в одностороннем порядке составляет суть принципа "связывания".

2. Принцип "связывания" - это взаимное снижение таможенных пошлин и не повышение их в дальнейшем

- а) первое утверждение верно;
- б) второе утверждение верно;
- в) оба верны;
- г) оба не верны.

Рейтинг-контроль № 2

Тестовые задания

1. Основным международным документом, применяемым в международной коммерческой практике, содержащим толкование базисных условий поставки, является издаваемый Международной Торговой Палатой (МТП) «ИНКОТЕРМС», в редакции:

- а) 1976 г.;
- б) 1990 г.;
- в) 2000 г.;
- г) 2010 г.

2. 11 базисных условий поставки в Инкотермс, расположенные по мере увеличения расходов и ответственности продавца по доставке товара, внутренне сгруппированы:

- а) в четыре раздела;
- б) в три раздела;
- в) в два раздела.

3. Что Вы понимаете под международной торговой сделкой:

а) выполнение совместных и заказных работ, исполнение заказов на подготовку научно-технической документации, научного оборудования и опытных образцов изделий и материалов, проведение научно-технических экспертиз, консультаций;

б) понимается договор (соглашение, контракт) между двумя или несколькими сторонами, находящимися в разных странах, по поставке установленного количества и качества товарных единиц и/или оказанию услуг в соответствии с согласованными сторонами условиями;

в) продажа иностранному покупателю товара с вывозом из страны продавца, то есть вывоз товаров и услуг за границу.

4. Признаком международной коммерческой сделки является:

- А) перемещение предмета сделки за границу страны продавца;
- Б) совершение платежа в иностранной валюте.

5. Какая из ниже перечисленных сделок не относится к международным:

А) сделка между российским и германским предприятием, находящимися на территории России;

Б) сделка между германским предприятием, расположенным в Германии, и российским предприятием, находящимся на территории России;

В) сделка между двумя российскими предприятиями, одно из которых находится в России, другое в Германии;

Г) все перечисленные сделки являются международными

6. Признаками международной коммерческой сделки являются:

- а) перемещение предмета сделки за границу страны-продавца;
- б) совершение платежа в иностранной валюте;
- в) совершение сделки между сторонами разной национальности;
- г) совершение сделки между партнерами, предприятия которых находятся в разных странах.

г) совершение сделки между партнерами, предприятия которых находятся в разных странах.

7. Согласно международным нормам международная коммерческая сделка может быть заключена:

- а) устно;

- б) письменно;
- в) как письменно, так и устно.

8. Письменной формой международной коммерческой сделки согласно международным нормам считается:

- а) контракт;
- б) переписка контрагентов;
- в) предложение экспортера и ответ покупателя;
- г) предложение экспортера и акцепт покупателя;
- д) запрос покупателя и оферта продавца.

9. Продажа на зарубежном рынке товара, ранее купленного на другом рынке, без его переработки называется:

- а) экспорт;
- б) импорт;
- в) реэкспорт;
- г) реимпорт.

10. Контракт со сроком поставки "немедленно" исполняется:

- а) на следующий день после заключения контракта;
- б) после извещения покупателя о готовности принять товар;
- в) в течение 14 рабочих дней с даты подписания контракта.

11. Оговорка по качеству, используемая во внешнеторговых контрактах:

- а) соответствие стандарту;
- б) соответствие мировым стандартам;
- в) такой, какой есть.

12. Базисные условия поставки в контракте определяют:

- а) распределение расходов по доставке товара между продавцом и покупателем,
- б) степень риска сделки;
- в) ответственность сторон за исполнение контракта.

13. Споры по внешнеторговым контрактам обычно рассматриваются:

- а) в местном суде ответчика;
- б) в любом арбитраже;
- в) арбитражным судом, указанным сторонами контракта.

14. Какие обстоятельства могут считаться форс-мажорными:

- а) любые стихийные бедствия;
- б) любые правительственные меры регулирования международной торговли;
- в) обстоятельства чрезвычайного характера, которые стороны не могли предвидеть?

15. Официальный документ, разрешающий осуществление экспортных или импортных операций в течение установленного срока

- 1) лицензия,
- 2) квота,
- 3) патент.

Рейтинг-контроль № 3

Тестовые задания

1. Расположите в нужной последовательности этапы создания предприятия за рубежом с участием российского капитала:

- а) Получение разрешения Минэкономразвития на создание зарубежной компании;
- б) Внесение компании в Государственный реестр зарубежных предприятий с российским участием;
- в) Получение разрешения ЦБ РФ на перевод средств в уставный капитал зарубежной компании;

г) Регистрация компании за рубежом.

2. Понятие "договорная территория" в посредническом соглашении представляет собой:

- а) территорию, на которой расположено предприятие посредника;
- б) территорию, на которой посредник реализует товары экспортера;
- в) территорию, на которой экспортер самостоятельно реализует свою продукцию;
- г) территорию на которой, заключено посредническое соглашение.

3. Оговорка об "исключительном праве" в посредническом соглашении означает, что:

- а) посредник получает исключительное право на реализацию продукции экспортера;
- б) экспортер имеет исключительные права на реализацию своей продукции;
- в) посреднику предоставляется исключительное право выбирать продукцию экспортера;
- г) посреднику предоставляется исключительное право выбирать территорию реализации продукции экспортера.

4. По договору консигнации товары экспортера до их реализации — продажи конечному потребителю — находятся:

- а) на складе экспортера в стране экспорта;
- б) на складе посредника в стране импорта;
- в) на складе экспортера в стране импорта;
- г) на складе посредника в третьей стране.

5. Товары экспортера, не реализованные консигнатором в течение срока консигнации:

- а) уничтожаются;
- б) покупаются консигнатором либо возвращаются экспортеру;
- в) списываются;
- г) могут быть использованы по любому другому назначению.

6. Формами передачи технологий на коммерческой основе являются:

- А) Лицензия;
- Б) Публикация научных статей;
- В) Передача информации о патентоспособном изобретении;
- Г) Международные семинары и конференции.

7. Видами международных операций по обмену результатами научно-технической и творческой деятельности являются:

- а) международные лизинговые операции;
- б) международные лицензионные операции;
- в) экспортные сделки;
- г) импортные сделки;
- д) международные операции по обмену объектами авторского права.

8. Охарактеризуйте международную промышленную (производственную) кооперацию.

9. Кто такие франчайзер и франчайзиат?

10. Каковы задачи инжиниринга?

5.2. ПРОМЕЖУТОЧНАЯ АТТЕСТАЦИЯ

III семестр

Примерный перечень вопросов к экзамену

1. Основные теории международной торговли.

2. Характеристика понятий - внешнеэкономическая деятельность (ВЭД), внешнеторговая деятельность, внешнеэкономические связи, внешнеэкономический комплекс страны.
3. Виды внешнеэкономической деятельности и их характеристика.
4. Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ. Основные положения Федерального закона №164 «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». Полномочия органов государственной власти РФ в сфере государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
5. Международные торговые соглашения ВТО.
6. Международные торговые организации – ВТамО, ЮНКТАД, ОЭСР, УНИДРУА, ЮНСИТРАЛ.
7. Государственные органы, регулирующие ВЭД и их функции.
8. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности.
9. Нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности.
10. Классификации и характеристика предприятий-участников ВЭД. Порядок государственной регистрации российских участников внешнеэкономической деятельности.
11. Институт уполномоченного экономического оператора.
12. Институт таможенного представителя.
13. Понятие «международная торговая сделка». Характерные черты международных торговых сделок
14. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция).
15. Внешнеторговый контракт купли-продажи товаров: правовой режим и структура.
16. Сущность, функции, содержание и формы международной инвестиционной деятельности и международных инвестиций.
17. Особые экономические зоны как инструмент привлечения международных инвестиций.
18. Теории международного инвестирования.
19. Формы международных расчетов.
20. Кредитование внешней торговли.
21. Операции на международных биржах.
22. Международные торги (открытые торги, закрытые торги). Международные аукционы.
23. Виды посреднических операций. Права посредников на рынках.
24. Лизинг как вид внешнеэкономической деятельности
25. Виды объектов интеллектуальной собственности. Классификация форм передачи технологий.
26. Инжиниринг. Франчайзинг.

Примерный перечень практических заданий к экзамену

1. Решить задачу.

Благодаря давним партнерским отношениям с компанией, занимающейся грузоперевозками, поставщик может получать у нее скидки в размере 20 % от стоимости перевозки груза до порта экспортера и на основном этапе транспортировки. Покупатель может получить скидку в размере 25 % на этапе транспортировки из порта импортера на его склад. Базовая стоимость транспортировки груза до порта экспортера 60 д.е., основного этапа транспортировки 160 д.е., перевозки из порта импортера на склад покупателя 90 д.е. Какова будет общая стоимость перевозки товара со склада поставщика на склад покупателя при условиях поставки EXW? FCA? CPT? DDP?

Образец решения задачи

Согласно ИНКОТЕРМС-2010, условие EXW означает самовывоз товара со склада продавца, все расходы по перевозке покупатель несет самостоятельно, в связи с этим стоимость перевозки на условиях EXW = $60+160+90*0,75=287,5$ д.е.

Условие FCA означает, что продавец оплачивает все расходы до момента передачи товара перевозчику на территории своей страны, в связи с этим стоимость перевозки на условиях FCA = $60*0,8+160+90*0,75=275,5$ д.е.

Условие CPT означает, что продавец оплачивает все расходы по доставке до оговоренного с покупателем места на территории страны покупателя, в связи с этим стоимость перевозки на условиях CPT = $60*0,8+160*0,8+90*0,75=243,5$ д.е.

Условие DDP означает, что продавец оплачивает все расходы до склада покупателя, стоимость перевозки при этом условии составит = $60*0,8+160*0,8+90=266$ д.е.

Задача № 2. При заключении контракта на поставку оборудования из Милана на условиях "DDP ст. Покровск" (Инкотермс - 2010) покупатель настаивал на включении в его условия положения о том, что право собственности на товар переходит с продавца на покупателя в момент передачи товара первому перевозчику. Является ли требование покупателя правомерным? Каковы возможные варианты решения данной ситуации?

Задача № 3. Заключен контракт на поставку партии электроприборов из Лондона в Москву на базе поставки "CPT склад получателя". Каким видом транспорта может осуществляться доставка груза по этому контракту? Когда риск случайной гибели или повреждения товара перейдет с продавца на покупателя?

Задача № 4. Уставный капитал российского предприятия – 300 000 руб. Доля иностранного инвестора в уставном капитале составляет 20 000 руб. Является ли это прямой иностранной инвестицией?

Задача № 5. Определить вид внешнеэкономической операции: При техническом содействии российской организации в Гвинее построен Боксито-добывающий комплекс. Гвинейская сторона оплатила расходы российской организации поставками бокситов.

Задача № 6. Определить вид внешнеэкономической операции: Российская фирма вывозит для участия в международном аукционе в г. Шри-Ланке партию чая. Непроданная часть партии по окончании аукциона ввозится обратно в Россию.

Задача № 7. Укажите вид внешнеэкономической операции: ООО "Тяжпромэкспорт", Москва, и фирма "Зинат Шерт Фэктори", Пакистан, подписали контракт о поставке металлопроката из России в обмен на швейные изделия из Пакистана.

Задача № 8. Укажите вид внешнеэкономической операции: Российская фирма закупает автомобили у германского производителя и продает их китайской фирме.

Задача № 9. На основе официальных статистических данных ФТС России проанализировать динамику товарной и страновой структуры экспорта и импорта за период 2014-2016 гг.

Задача № 10. На основе официальных данных таможенной статистики, данных департамента статистики Евразийской экономической комиссии проанализировать динамику взаимной торговли государств-членов ЕАЭС за последние 2 года.

5.3. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА ОБУЧАЮЩЕГОСЯ

III семестр

Тема 1. Понятие, виды, формы внешнеэкономической деятельности

Вопросы для самостоятельного изучения:

1. Основные теории международной торговли и их сущность.
2. Что входит в содержание внешнеэкономической деятельности предприятия? В чем ее отличие от внешнеэкономической деятельности.
3. Каковы основные виды ВЭД предприятий (ее основные направления) на

современном этапе

Темы для рефератов

Меркантилистская теория и теория Д. Рикардо сравнительный аспект.

Сравнительный Анализ теории А. Смита и теории М. Портера.

Тема 2. Государственное регулирование ВЭД в РФ. Принципы, методы, инструменты, нормативно-правовая база

Вопросы для самостоятельного изучения:

1. Какова нормативно-правовая база регулирования ВЭД?
2. Перечислите государственные органы, регулирующие ВЭД?
3. Перечислите международные организации, регулирующие правила внешней торговли.

Темы для рефератов

Основы государственного регулирования за рубежом.

Значимость и цели ведения таможенной статистики.

Тема 3. Инфраструктура ВЭД в РФ

Вопросы для самостоятельного изучения:

1. Виды инфраструктурных направлений
2. Финансовые и нефинансовые институты поддержки и развития ВЭД в РФ (ГК «Внешэкономбанк», ТПП РФ и т.д.)
3. Управление внешнеэкономической деятельностью в регионе (на примере Владимирской области)

Темы рефератов

Страховая инфраструктура – значение и сущность

Особенности обеспечения финансовой инфраструктуры в РФ.

Тема 4. Участники ВЭД как субъекты государственного регулирования, правовое положение участников ВЭД

Вопросы для самостоятельного изучения:

1. Классификация участников ВЭД
2. Потребители и посредники как участники ВЭД
3. Особенности встречной торговли.

Темы для рефератов

Особенности в классификации субъектов ВЭД за рубежом

Тема 5. Институт международной торговой сделки во ВЭД

Вопросы для самостоятельного изучения:

1. Охарактеризовать Венскую конвенцию ООН о договорах международной купли-продажи товаров, как универсальную правовую норму в области международного торгового права, раскрыть ее основные положения
2. Раскрыть принципы международных коммерческих договоров (УНИДРУА)
3. Раскрыть международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС-2010)

Темы для рефератов

Этапы подготовки внешнеторговой сделки

Особенности проведения международной торговой сделки

Тема 6. Основы международной инвестиционной деятельности

Вопросы для самостоятельного изучения:

1. Транснациональные компании как основные участники международных процессов прямого иностранного инвестирования.
2. Таможенные аспекты привлечения иностранных инвестиций в экономику РФ

3. Тенденции международного инвестиционного сотрудничества
4. Государственное регулирование иностранных инвестиций в России

Темы для рефератов

Теоретические аспекты инвестиционной деятельности за рубежом

Тема 7. Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности

Вопросы для самостоятельного изучения:

1. В чем сущность инкассовой формы расчетов
2. В чем заключаются основные принципы международного кредитования
3. Какие преимущества дает применение чека в международных расчетах
4. Каковы основные виды внешнеторгового кредитования

Темы для рефератов

Особенности проведения международных трансакций

Процедуры Факторинга и форфейтинга.

Классификация бирж

Тема 8. Технологическое сотрудничество во внешнеэкономической деятельности

Вопросы для самостоятельного изучения:

1. Что такое трансфер технологий.
2. Формы технического сотрудничества на международном уровне
3. Каковы основные стратегии использования объектов ИС в качестве инструмента повышения конкурентоспособности предприятия

Темы рефератов

Основные формы правовой охраны результатов интеллектуальной деятельности.

Тема 9. Международные посреднические операции

Вопросы для самостоятельного изучения:

1. Как классифицируются торгово-посреднические фирмы.
2. Что необходимо учитывать при выборе посредника.
3. Каковы преимущества консигнационного соглашения.
4. С какими рисками сталкиваются посредники при внешнеторговых сделках.

Темы рефератов

Сравнительный анализ комиссионерских и консигнаторских операций

Классификация торгово-посреднических фирм

Фонд оценочных материалов (ФОМ) для проведения аттестации уровня сформированности компетенций обучающихся по дисциплине оформляется отдельным документом.

6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1. КНИГООБЕСПЕЧЕННОСТЬ

Наименование литературы (автор, название, вид издания, город, издательство)	Год издания	КНИГООБЕСПЕЧЕННОСТЬ
		Наличие в электронном каталоге ЭБС
Основная литература		
1. Внешнеэкономическая деятельность: налогообложение, учет, анализ и аудит : учебник / Е.В. Бурденко, Е.В. Быкасова, О.Н. Ковалева ; под ред. Е.В. Бурденко. — М. : ИНФРА-М, 2019. — 249 с. ISBN 978-5-16-012441-4.	2019	http://znanium.com/catalog/product/1016712

2. Управление внешнеэкономической деятельностью в РФ в условиях интеграции в рамках ЕАЭС : учеб. пособие / под ред . О. И. Дегтяревой. - М. : Магистр : ИНФРА-М, 2019. -368 с. ISBN 978-5-9776-0430-7.	2019	http://znanium.com/catalog/product/1003322
3. Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник / под ред. засл. деят. науки РФ, д-ра экон. наук, проф. И.Н. Иванова. - М. : ИНФРА-М, 2019. - 297 с. ISBN 978-5-16-003330-3.	2019	http://znanium.com/catalog/product/995937
4. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс] / Акимова Е.М. - М. : Издательство МИСИ - МГСУ, 2017. - 83 с. - ISBN 978-5-7264-1770-7	2017	http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785726417707
5. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в условиях вступления Российской Федерации во Всемирную торговую организацию : монография / под ред. Г. К. Дмитриевой. - М. : Норма : ИНФРА-М, 2017. - 192 с. ISBN 978-5-91768-417-8.	2017	http://znanium.com/catalog/product/898956
Дополнительная литература		
6. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям [Электронный ресурс] / [Л.Е. Стровский и др.]; под ред. Л.Е. Стровского. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА. - 799 с ISBN 978-5-238-00985-8.	2016	http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785238009858.html
7. Внешнеэкономическая деятельность [Электронный ресурс] : учебник. / В.В. Семенихин. - М.: ГроссМедиа, РОСБУХ, 2015. – 949 с.	2015	Доступ из справ.- правовой системы «КонсультантПлюс».
8. Унификация правовых основ экономических инструментов государственного регулирования внешнеторговой деятельности в государствах - членах Таможенного союза ЕврАзЭС [Электронный ресурс] : монография / И.Л. Аверичева, А.В. Богданова, О.В. Гутарина и др.; под ред. Т.Н. Трошкиной. М.: Институт публично-правовых исследований, 2014.	2014	Доступ из справ.- правовой системы «КонсультантПлюс».

6.2. ПЕРИОДИЧЕСКИЕ ИЗДАНИЯ

1. «Бюллетень таможенной информации «Таможенные ведомости» (библиотека ЮИ, ул. Студенческая, 10)
2. «Вестник Института экономики Российской академии наук» (библиотека ИЭиМ, ул. Горького, 79)
3. «Проблемы современной экономики» (библиотека ИЭиМ, ул. Горького, 79)
4. «Российский экономический журнал» (библиотека ИЭиМ, ул. Горького, 79)
5. «Инвестиции в России» (библиотека ИЭиМ, ул. Горького, 79)

6.3. ИНТЕРНЕТ-РЕСУРСЫ

1. <http://www.kodeks.ru> – Официальный сайт информационно-правового консорциума «Кодекс»
2. <http://www.law.edu.ru> – Федеральный правовой портал
3. <http://www.consultant.ru> – СПС КонсультантПлюс
4. <http://www.garant.ru> – ООО "НПП "ГАРАНТ-СЕРВИС"
5. <http://library.vlsu.ru> – Научная библиотека ВлГУ им. А.Г. и Н.Г. Столетовых
6. <http://www.elibrary.ru> – Научная электронная библиотека (eLibrary.ru)
7. <http://www.un.org> – Организация Объединенных Наций
8. <https://www.wto.org> – Всемирная торговая организация
9. <http://www.worldbank.org> – Всемирный банк

10. <http://www.uncitral.org> – Комиссия Организации Объединенных Наций по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ)
11. www.unidroit.org – Международный институт унификации частного права (УНИДРУА)
12. <http://www.iccwbo.org> – Международная торговая палата (МТП)
13. <http://www.wcoomd.org> – Всемирная таможенная организация
14. <http://www.ved.gov.ru/unsitral> – Портал внешнеэкономической информации
15. <http://www.imf.org> – Международный валютный фонд
16. <http://www.worldbank.org> – Группа Всемирного банка
17. <http://www.eurasiancommission.org> – Евразийская экономическая комиссия
18. <http://www.europa.eu> – Европейский Союз
19. <http://www.mid.ru> – Министерство иностранных дел Российской Федерации
20. <http://www.economy.gov.ru> – Министерство экономического развития Российской Федерации
21. <http://www.minpromtorg.gov.ru> – Министерство промышленности и торговли – Российской Федерации
22. <http://www.tpprf.ru/ru> – Торгово-промышленная палата Российской Федерации
23. <http://www.customs.ru> – Федеральная таможенная служба Российской Федерации
24. [http:// www.eaeunion.org](http://www.eaeunion.org) – Евразийский экономический союз (ЕАЭС)

7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Занятия проводятся в аудиториях Юридического института ВлГУ (корп. № 11) по адресу г. Владимир, ул. Студенческая, д. 8. Все аудитории оснащены компьютерной техникой с операционной системой Windows и стандартным пакетом Microsoft Office, с доступом в Интернет; видео мультимедийным оборудованием, которое позволяет визуализировать процесс представления презентационного материала, а также проводить компьютерное тестирование обучающихся по учебным дисциплинам; доской настенной; фломастером.

Компьютерная техника, используемая в учебном процессе, имеет лицензионное программное обеспечение:

- Операционная система семейства Microsoft Windows.
- Пакет офисных программ Microsoft Office.
- Консультант+.

Рабочую программу составил старший преподаватель кафедры Международного права и внешнеэкономической деятельности _____ Р.И. Кудряков

Рецензент
Вице-президент ТПП Владимирской области _____ С.В. Кирьянов



Программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры Международного права и внешнеэкономической деятельности протокол № 11 от 28 июня 2022 года
Заведующий кафедрой _____ В.В. Богатырев

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании учебно-методической комиссии специальности подготовки 38.05.02 Таможенное дело, протокол № 6 от 30 июня 2022 года
Председатель комиссии _____ И.В. Погодина

ЛИСТ ПЕРЕУТВЕРЖДЕНИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

Рабочая программа одобрена на _____ учебный год
Протокол заседания кафедры № _____ от _____ года
Заведующий кафедрой _____

Рабочая программа одобрена на _____ учебный год
Протокол заседания кафедры № _____ от _____ года
Заведующий кафедрой _____

Рабочая программа одобрена на _____ учебный год
Протокол заседания кафедры № _____ от _____ года
Заведующий кафедрой _____

