

Министерство образования и науки Российской Федерации
 Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
 высшего профессионального образования
«Владимирский государственный университет
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
(ВлГУ)



УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебно-методической работе

Панфилов А.А.

2015 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ
ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Специальность подготовки – 38.05.02 «Таможенное дело»

Специализация подготовки _____

Уровень высшего образования – _____ *специалитет* _____

Форма обучения _____ *заочная* _____

Семестр	Трудоемкость в зач. ед, час.	Лекции, час.	Практич. занятия, час.	Лаборат. работы, час.	СРС, час.	Форма промежуточного контроля (экз./зачет)
3	3/108	4	6	-	98	зачет
Итого	3/108	4	6	-	98	зачет

Владимир, 2015 г.

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Целью освоения дисциплины является получение базовых знаний о содержании, видах, формах, инфраструктуре, правовом регулировании внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации, основных направлениях внешнеэкономической политики России, порядке заключения и оформления международных торговых сделок во внешней торговле, а также подготовка студентов к профессиональной организационно-управленческой и внешнеэкономической деятельности в таможенных органах и организациях, связанных с внешнеэкономической деятельностью.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВО

Дисциплина «Основы ВЭД» относится к дисциплинам базовой части ОПОП.

Для изучения дисциплины студент должен обладать знаниями, полученными при изучении дисциплин «Экономическая география и регионалистика мира (базовая часть)», «Экономический потенциал Таможенного союза» (базовая часть), «Мировая экономика», (базовая часть), «Теория государственного управления», «Основы таможенного дела» (базовая часть).

Учебная дисциплина «Основы ВЭД» является предшествующей для дисциплин «Ценообразование во внешней торговле» (базовая часть), «Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности» (базовая часть), «Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности» (базовая часть), «Валютное регулирование и валютный контроль» (базовая часть), «Контракты и внешнеторговая документация» (базовая часть), «Внешнеэкономическая деятельность предприятия» (вариативная часть), «Международная инвестиционная деятельность» (вариативная часть), «Международные валютно-финансовые отношения» (вариативная часть), «Торгово-экономические отношения России в современных условиях» (вариативная часть).

3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Дисциплина «Основы ВЭД» направлена на формирование следующих **компетенций**:

Общепрофессиональных:

- способности понимать экономические процессы, происходящие в обществе, и анализировать тенденции развития российской и мировой экономик (ОПК-4);

Профессиональных:

- способностью осуществлять контроль за соблюдением таможенного законодательства и законодательства Российской Федерации о таможенном деле при совершении таможенных операций участниками ВЭД и иными лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела (ПК-1);

- умением обеспечить защиту гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела (ПК-12);

- владением навыками применения методов сбора и анализа данных таможенной статистики внешней торговли и специальной таможенной статистики (ПК-33).

- способностью обеспечивать информацией в сфере таможенного дела государственные органы, организации и отдельных граждан (ПК-34).

В результате освоения дисциплины обучающийся должен демонстрировать следующие результаты обучения:

Знать:

- понятие, виды, формы внешнеэкономической деятельности;
- инфраструктуру ВЭД РФ;

- принципы, методы, инструменты государственного регулирования ВЭД;
- нормативно-правовую базу регулирования ВЭД в РФ;
- классификацию участников ВЭД;
- понятие международной торговой сделки, ее характерные особенности, виды и способы оформления
- международные организации, регулирующие международные торговые сделки
- принципы и методы организации и регламентации международного экономического сотрудничества в торговой, инвестиционной, финансово-кредитной и кооперационной сферах

Уметь:

- анализировать тенденции развития российской экономики в контексте основных закономерностей изменения мировой экономики и оптимизации государственного регулирования ВЭД;
- обеспечивать информацией в сфере таможенного дела государственные органы, организации и отдельных граждан
- осуществлять контроль за соблюдением таможенного законодательства и законодательства Российской Федерации о таможенном деле при совершении таможенных операций участниками ВЭД и иными лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела
- обосновать выбор приоритетных форм и направлений национального участия в международном разделении труда – внешняя торговля, инвестиционное, научно-техническое и производственное сотрудничество, финансово-кредитные отношения.

Владеть:

- основными положениями классических и альтернативных теорий мировой экономики и торговли;
- общими и специфическими методами анализа развития мировой и национальной экономики, которые лежат в основе объективной оценки места и роли внешнеэкономической деятельности страны в международном разделении труда;
- методикой расчетов экономических показателей, характеризующих динамику внешнеэкономической сферы страны;
- организационно-институциональными основами взаимоотношений национальных хозяйств в мировой экономике.

4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачётные единицы, 108 часов.

№ п/п	Раздел (тема) дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студента и трудоёмкость (в часах)							Объём учебной работы с применением интерактивных методов (в часах/%)	Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра), форма промежуточной аттестации (по семестрам)
				Лекции	Семинары	Практические занятия	Лабораторные занятия	Контрольные работы	СРС	КП/КР		

1.	Понятие, виды, формы внешнеэкономической деятельности	3	-	1	0,5			1 0		1ч. /67%	
2.	Государственное регулирование ВЭД в РФ. Принципы, методы, инструменты, нормативно-правовая база	3	-	1	0,5			1 0		1ч. /67%	
3.	Инфраструктура ВЭД РФ	3	-	1	0,5			1 0		1ч. /67%	
4.	Участники ВЭД как субъекты государственного регулирования, правовое положение участников ВЭД	3	-	0,5	0,5			1 0		-	
5.	Институт международной торговой сделки во ВЭД	3	-	0,5	2			1 0		1,5 ч. /60%	
6.	Основы международной инвестиционной деятельности	3	-		0,5			1 2		-	
7.	Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности	3	-		0,5			1 2		-	
8.	Международные посреднические операции	3	-		0,5			1 2		-	
9.	Арендные операции и технологическое сотрудничество во внешнеэкономической деятельности	3	-		0,5			1 2		-	
Всего			-	4	6			9 8		4,5 ч. / 45%	Зачет

4.1. Содержание тем дисциплины

ТЕМА 1. Понятие, виды, формы внешнеэкономической деятельности

Основные теории международной торговли. Характеристика понятий - внешнеэкономическая деятельность (ВЭД), внешнеторговая деятельность, внешнеэкономические связи, внешнеэкономический комплекс страны.

Сущность внешнеэкономической деятельности. Виды внешнеэкономической деятельности и их характеристика. Внешнеторговая деятельность – приоритетный способ осуществления ВЭД.

ТЕМА 2. Государственное регулирование ВЭД в РФ. Принципы, методы,

инструменты, нормативно-правовая база.

Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ. Основные положения Федерального закона №164 «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». Полномочия органов государственной власти РФ в сфере государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Инструменты государственного регулирования внешней торговли и их характеристика. Международные торговые соглашения ВТО. Международные торговые организации – ВТО, ЮНКТАД, ОЭСР, УНИДРУА, ЮНСИТРАЛ. Методология ведения таможенной статистики внешней торговли.

ТЕМА 3. Инфраструктура ВЭД в РФ. Государственные органы, регулирующие ВЭД и их функции. Государственная программа развития ВЭД в РФ. Институты и инструменты поддержки и развития ВЭД. Внешнеэкономическая деятельность регионов России и ее инфраструктура.

ТЕМА 4. Участники ВЭД как субъекты государственного регулирования, правовое положение участников ВЭД

Классификации и характеристика предприятий-участников ВЭД. Порядок государственной регистрации российских участников внешнеэкономической деятельности. Институт уполномоченного экономического оператора во ВЭД. Институт таможенного представителя.

ТЕМА 5. Институт международной торговой сделки во ВЭД

Понятие «международная торговая сделка». Характерные черты международных торговых сделок. Способы оформления международной торговой сделки. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция). Внешнеторговый контракт купли-продажи товаров: правовой режим и структура. Типовые контракты купли-продажи.

ТЕМА 6. Основы международной инвестиционной деятельности

Сущность, функции, содержание и формы международной инвестиционной деятельности и международных инвестиций. Нормативно-правовая база осуществления международной инвестиционной деятельности. Международная инвестиционная деятельность как вид внешнеэкономической деятельности. Теории международного инвестирования. Методы регулирования и стимулирования международной инвестиционной деятельности. Создание предприятий с участием иностранных инвесторов. Особые экономические зоны как инструмент привлечения международных инвестиций. Институты международной инвестиционной деятельности. Транснациональные компании как основные участники международных процессов прямого иностранного инвестирования. Регулирование международной инвестиционной деятельности региональными соглашениями и международными экономическими организациями.

ТЕМА 7. Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности.

Валютные операции. Формы международных расчетов. Банковский перевод. Аккредитив. Инкассо. Банковская гарантия. Кредитование внешней торговли. Коммерческий (товарный) кредит. Кредит покупателя. Банковское кредитование. Факторинг. Форфейтинг. Операции на международных биржах. Товарные биржи. Фондовые биржи. Валютные биржи. Международные торги (открытые торги, закрытые торги). Международные аукционы.

ТЕМА 8. Международные посреднические операции

Виды посреднических операций (дилерские, комиссионные, агентские поручения и др.). Торгово-посреднические фирмы (торговые фирмы, комиссионные фирмы, торговые агенты, брокеры, торговые дома). Договоры консигнации. Торговые агенты. Агентские соглашения. Дистрибьюторские услуги. Права посредников на рынках. Неисключительное право продажи. Исключительное (монопольное) право продажи. Преимущественное право продажи (право «первой руки»). Ассоциации делового сотрудничества.

Тема 9. Арендные операции и технологическое сотрудничество во внешнеэкономической деятельности

Понятие и виды аренды. Условия арендного договора. Субаренда. Лизинг. Лизинговые операции. Виды лизинга (финансовый, операционный, возвратный, компенсационный, групповой и др.).

Виды объектов интеллектуальной собственности. Классификация форм передачи технологий. Виды лицензий. Лицензионные соглашения. Инжиниринг. Франчайзинг. Современные тенденции развития торговли технологиями.

4.2 Тематика практических занятий

Тема 1. Понятие, виды, формы внешнеэкономической деятельности

Темы докладов:

1. Экспортные, импортные, реэкспортные, реимпортные операции как виды ВЭД
2. Встречная торговля: сущность и формы
3. Внешнеэкономическая деятельность регионов России: современное состояние и перспективы
4. Приграничное сотрудничество как средство эффективной интеграции регионов РФ в международную экономику
5. Торгово-экономические отношения России со странами СНГ
6. Торгово-экономические отношения России со странами ЕС
7. Российско-азиатские торгово-экономические отношения
8. Российско-американские торгово-экономические отношения

Тема 2. Государственное регулирование ВЭД в РФ. Принципы, методы, инструменты, нормативно-правовая база.

1. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности
2. Нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности
3. Налоговое регулирование внешнеторговой деятельности (ВТД)
4. Проблемы и направления совершенствования Методологии ведения таможенной статистики внешней торговли и статистики взаимной торговли государств – членов Таможенного союза
5. Государственная программа развития ВЭД в РФ
6. Международные торговые соглашения ВТО
7. Международные торговые организации – ВТамО, ЮНКТАД, ОЭСР, УНИДРУА, ЮНСИТРАЛ, Международная торговая палата
8. Нормативное регулирование ВЭД в РФ

Тема 3. Инфраструктура ВЭД в РФ

Темы докладов:

1. Минэкономразвития РФ: структура и деятельность в области регулирования внешнеэкономической деятельности
2. Минпромторг РФ: структура и деятельность в области регулирования внешнеэкономической деятельности
3. ФСТЭК России: структура и деятельность в области регулирования внешнеэкономической деятельности
4. Финансовые и нефинансовые институты поддержки и развития ВЭД в РФ (ГК «Внешэкономбанк», ТПП РФ и т.д.)
5. Управление внешнеэкономической деятельностью в регионе (на примере Владимирской области)

Тема 4. Участники ВЭД как субъекты государственного регулирования, правовое положение участников ВЭД

1. Классификация участников ВЭД в зависимости от выполняемых функций (международные организации, государство в лице законодательных органов, государство в лице контролирующих органов, агенты валютного контроля, экспортеры, импортеры, посредники)
2. Институт уполномоченного экономического оператора: современное состояние и перспективы развития
3. Институт таможенного представителя: современное состояние и перспективы развития

Тема 5. Институт международной торговой сделки во ВЭД

Вопросы к теме:

- Дать определение международной торговой сделки, указать признаки, определяющие международный характер сделки и привести ее характерные черты
- Привести классификацию международных торговых сделок (внешнеторговых сделок), дать определение внешнеторгового контракта как наиболее распространенного способа оформления международной торговой сделки
- Описать порядок заключения внешнеторговых сделок, дать определение оферты, акцепта.
- Дать определение института международной коммерческой сделки (указать правовые основы международных торговых контрактов)
- Охарактеризовать Венскую конвенцию ООН о договорах международной купли-продажи товаров, как универсальную правовую норму в области международного торгового права, раскрыть ее основные положения
- Раскрыть принципы международных коммерческих договоров (УНИДРУА)
- Раскрыть международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС-2010)

Тема 6. Основы международной инвестиционной деятельности

Темы докладов

1. Иностранные инвестиции: понятие и характеристика
2. Создание предприятий с участием иностранных инвесторов
3. Особые экономические зоны России как инструмент привлечения международных инвестиций: современное состояние и тенденции развития
4. Транснациональные компании как основные участники международных процессов прямого иностранного инвестирования.
5. Таможенные аспекты привлечения иностранных инвестиций в экономику РФ
6. Тенденции международного инвестиционного сотрудничества
7. Государственное регулирование иностранных инвестиций в России

Тема 7. Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности

Темы докладов:

1. Формы международных расчетов: Банковский перевод
2. Формы международных расчетов: Аккредитив
3. Формы международных расчетов: Инкассо
4. Формы международных расчетов: Банковская гарантия.
5. Кредитование внешней торговли.
6. Лизинг как форма кредитования внешнеэкономической деятельности
7. Факторинг.
8. Форфейтинг.
9. Товарные биржи.
10. Фондовые биржи.
11. Валютные биржи.
12. Международные торги (открытые торги, закрытые торги).
13. Международные аукционы.

Тема 8. Технологическое сотрудничество во внешнеэкономической деятельности

Темы докладов:

- 1) Международное производственное сотрудничество
- 2) Международное научно-техническое сотрудничество
- 3) Международные инжиниринговые операции с участием российских компаний.
- 4) Организация и техника международной торговли услугами.
- 5) Организация международного обмена объектами интеллектуальной собственности.

Тема 9. Международные посреднические операции

Темы докладов:

- 1) Система внутренних посредников в России.
- 2) Система зарубежных посредников.
- 3) Формы торгового посредничества во внешнеэкономических сделках.
- 4) Нормативная правовая база деятельности торговых посредников во внешнеэкономической сфере.

5. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В процессе освоения дисциплины «Основы ВЭД» используются следующие виды образовательных технологий:

- Информационно-коммуникационные технологии
- Case-study
- Проблемное обучение
- Контекстное обучение
- Самостоятельная работа

6. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ И УЧЕБНО – МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ

Формами контроля освоения дисциплины является промежуточная аттестация (зачет, 3 семестр), который проходит в устной форме и включает в себя ответ на два теоретических вопроса и практическое задание.

6.1. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Вопросы к зачету

1. Основные теории международной торговли.
2. Характеристика понятий - внешнеэкономическая деятельность (ВЭД), внешнеторговая деятельность, внешнеэкономические связи, внешнеэкономический комплекс страны.
3. Виды внешнеэкономической деятельности и их характеристика.
4. Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ. Основные положения Федерального закона №164 «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». Полномочия органов государственной власти РФ в сфере государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
5. Международные торговые соглашения ВТО.
6. Международная торговая палата и ее деятельность

7. Международные торговые организации – ВТамО, ЮНКТАД, ОЭСР, УНИДРУА, ЮНСИТРАЛ.
8. Методология ведения таможенной статистики внешней торговли.
9. Государственные органы, регулирующие ВЭД и их функции.
10. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности.
11. Нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности.
12. Классификации и характеристика предприятий-участников ВЭД. Порядок государственной регистрации российских участников внешнеэкономической деятельности.
13. Институт уполномоченного экономического оператора.
14. Институт таможенного представителя.
15. Понятие «международная торговая сделка». Характерные черты международных торговых сделок
16. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция).
17. Внешнеторговый контракт купли-продажи товаров: правовой режим и структура.
18. Сущность, функции, содержание и формы международной инвестиционной деятельности и международных инвестиций.
19. Особые экономические зоны как инструмент привлечения международных инвестиций.
20. Формы международных расчетов.
21. Кредитование внешней торговли.
22. Операции на международных биржах.
23. Международные торги (открытые торги, закрытые торги). Международные аукционы.
24. Виды посреднических операций. Права посредников на рынках.
25. Лизинг как вид внешнеэкономической деятельности
26. Виды объектов интеллектуальной собственности. Классификация форм передачи технологий.
27. Инжиниринг.
28. Франчайзинг

ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАДАНИЯ НА ЗАЧЕТЕ

1. Благодаря давним партнерским отношениям с компанией, занимающейся грузоперевозками, поставщик может получать у нее скидки в размере 20 % от стоимости перевозки груза до порта экспортера и на основном этапе транспортировки. Покупатель может получить скидку в размере 25 % на этапе транспортировки из порта импортера на его склад. Базовая стоимость транспортировки груза до порта экспортера 60 д .е., основного этапа транспортировки 160 д .е., перевозки из порта импортера на склад покупателя 90 д .е. Какова будет общая стоимость перевозки товара со склада поставщика на склад покупателя при условиях поставки EXW? FCA? CPT? DDP?
2. Саратовская компания получила предложение на регулярную закупку яиц для выращивания бройлеров от голландской фирмы. Выращивание бройлеров должно производиться на Михайловской птицефабрике (12 км от Саратова). Голландская фирма предложила базис поставки ФСА Саратов, оставив открытым вопрос страхования товара. Важным условием контрактов на поставку яиц для выращивания бройлеров является их срочная инспекция по качеству, так как впоследствии это отразится на выращивании бройлеров и получении куриного мяса в планируемых объемах. По предложению голландской компании они берутся доставить яйца в Саратов автотранспортом. Причем в автофургоне будет находиться не только партия яиц для данной саратовской компании, но и грузы других получателей. Оплата доставки товара до

птицефабрики после растаможивания в Саратове может осуществиться тем же автотранспортом, но за отдельную плату.

Сделка состоялась, и трейлер с товаром прибыл в Саратов. По прибытии трейлера с грузом выяснилось, что вместе с грузом яиц в автотранспортном средстве прибыли апельсины для другой фирмы. Таможенник, мотивируя тем, что представитель "апельсиновой" компании отсутствует, отказался вскрывать трейлер, никак не реагируя на то, что для груза яиц инспекция по качеству необходима самым срочным образом. Телефонные звонки на "апельсиновую" компанию никакого результата не дали. Сотрудник, занимающийся растаможиванием грузов, отсутствовал. Остальным данный вопрос был безразличен.

Исходя из данной ситуации, требуется определить соответствие базиса поставки Инкотермс-2010, предложив, возможно, другой базис и обосновав его; дать свои предложения по страхованию груза; определить место и порядок приемки товара по качеству; дать предложения по транспортировке груза до пункта назначения.

3. Предприятие в Саратове закупило партию компьютеров в Корею с базисом поставки "СИФ Саратов". Каковы обязательства сторон по исполнению контракта в соответствии с этим базисом? В чем ошибка предприятия с точки зрения:

неадекватности применения базиса;

излишних затрат на транспортировку;

дополнительных валютных затрат, возникших при исполнении этого контракта?

Какой правильный базис поставки, с вашей точки зрения, должен быть применен?

4. Предприятие в Воронеже продало 35 т проволоки немецкому предприятию, расположенному примерно в 150 км от г. Гамбурга, с обязательством доставить все проданное количество автотранспортом до места назначения.

Укажите, в чем ошибка воронежского предприятия с точки зрения организации поставки товара? Ответьте:

какой, на ваш взгляд, должен быть базис поставки в данном случае?

какой маршрут транспортировки Вы бы выбрали?

какой вид (ы) транспорта Вы бы использовали?

5. Предприятие в Москве продало небольшую партию женских велосипедов в США с условием доставки авиатранспортом в Нью-Йорк на базисе поставки "FCA свободно у перевозчика в аэропорту Шереметьево", оплатив авиаперевозчику стоимость транспортировки от Шереметьево до аэропорта в Нью-Йорке.

Каковы обязанности предприятия по осуществлению данной поставки? В чем ошибочность его действий?

6. Между немецкой фирмой и российским покупателем заключен контракт на поставку соевого масла в Россию на условиях "EXW Берлин (Центральный склад масла)". Транспортные условия, согласованные в контракте, предусматривали, что поставка товара производится в соответствии с инструкциями, которые покупатель передает по факсу продавцу не позднее 14 дней до начала поставки. Кроме того, погрузка товара должна осуществляться в чистые цистерны, которые предоставляет покупатель. Товар был подготовлен к отправке в согласованный срок. Но поставка не была осуществлена из-за отсутствия пригодных к перевозке масла цистерн по вине покупателей.

Есть ли в этой ситуации основания для преждевременного перехода рисков и расходов с продавца на покупателя?

7. Российский продавец должен был поставить товар из Саратова в Роттердам через порт Санкт-Петербурга на условиях CIF в течение 6 месяцев с даты открытия аккредитива. В ответ на просьбу продавца об открытии аккредитива покупатель заявил об отказе от контракта, так как он больше не нуждается в товаре. Российский продавец потребовал от покупателя возмещения расходов по транспортировке товара в порт отгрузки, хранению его в порту отгрузки и убытков в виде упущенной выгоды. На возмещение каких издержек продавец в действительности имеет право и на основании чего?

8. При заключении контракта на поставку оборудования из Милана на условиях "DDP ст. Покровск" (Инкотермс - 2010) покупатель настаивал на включении в его условия положения о том, что право собственности на товар переходит с продавца на покупателя в момент передачи товара первому перевозчику.

Является ли требование покупателя правомерным? Каковы возможные варианты решения данной ситуации?

9. Российское предприятие поставляет автомобили из Ульяновска в порт Триполи на судах типа ролл-он/ролл-офф на базисном условии поставки "FOB Новороссийск".

В чем ошибочность выбора базиса поставки с учетом специфики транспортировки товара?

10. При поставке одновременно 50 тыс. т руды из порта Мармагоа (Индия) в порт Осака (Япония) используется базисное условие контракта "CIF без выгрузки". Каковы особенности транспортных условий контракта в данном случае?

11. Заключен контракт на поставку партии электроприборов из Лондона в Москву на базисе поставки "СРТ склад получателя".

Каким видом транспорта может осуществляться доставка груза по этому контракту? Какими критериями вы руководствовались при принятии решения? Когда риск случайной гибели или повреждения товара перейдет с продавца на покупателя?

12. Производственное предприятие из России поставляет металлические трубы из порта Новороссийск в порт Солоники (Греция). Базисное условие доставки определено как "FOB с укладкой, Новороссийск".

В чем особенность распределения рисков и расходов по транспортным операциям между продавцом и покупателем? Как должны быть сформулированы транспортные условия контракта? Должны ли транспортные условия контракта быть скоординированы с положениями договора перевозки от п. Новороссийск до п. Солоники? Если да, то по каким пунктам?

13. Укажите вид внешнеэкономической операции:

- ООО "Тяжпромэкспорт", Москва, и фирма "Зинат Шерт Фэктори", Пакистан, подписали контракт о поставке металлопроката из России в обмен на швейные изделия из Пакистана.

- При техническом содействии российской организации в Гвинее построен Бокситодобывающий комплекс. Гвинейская сторона оплатила расходы российской организации поставками бокситов.

- Российская фирма закупает автомобили у германского производителя и продает их китайской фирме.

14. Уставный капитал российского предприятия – 300 000 руб. Доля иностранного инвестора в уставном капитале составляет 20 000 руб. Является ли это прямой иностранной инвестицией?

6.2. УЧЕБНО – МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ

Освоение дисциплины основано на комплексном формировании заданных компетенций. Показатели компетенций «Знать» формируются в основном на основе лекционного материала и частично в результате выполнения заданий на самостоятельную работу. Показатели компетенций «Уметь» и «Владеть» формируются в результате выполнения практических заданий и в результате выполнения заданий на самостоятельную работу.

Практическое занятие включает доклады студентов по вопросам для самостоятельного изучения.

К самостоятельной работе студентов относится конспектирование первоисточников и другой учебной литературы, проработка учебного материала по конспектам, учебной и научной литературе, изучение учебного материала, перенесенного с аудиторных занятий на

самостоятельную проработку, выполнение домашних заданий, подготовке выступлений и презентаций на практических занятиях, подготовка к зачету.

Целью практического занятия является проверка усвоения программного материала, осуществление контроля и помощи в организации самостоятельной работы студента.

На практическом занятии закрепляется обучение студентов самостоятельной работе с литературой и вспомогательным материалом. Студенты вырабатывают навык исследования по проблемным вопросам ВЭД. Занятие проводится после прочитанной лекции по теме учебной программы. При подготовке к практическим занятиям рекомендуется использовать как учебную литературу, нормативные акты, относящиеся к изучаемой теме, так и научные работы монографического характера и научные статьи.

При этом, прежде всего, необходима обязательная работа со следующей нормативно-правовой базой:

- Федеральный закон от 08.12.2003 N 164-ФЗ (ред. от 30.11.2013) "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности".
- Федеральный закон от 10.12.2003 N 173-ФЗ (ред. от 04.11.2014) "О валютном регулировании и валютном контроле" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2015)
- Федеральный закон от 09.07.1999 N 160-ФЗ (ред. от 05.05.2014) "Об иностранных инвестициях в Российской Федерации"
- Федеральный закон от 22.07.2005 N 116-ФЗ (ред. от 23.07.2013) "Об особых экономических зонах в Российской Федерации".
- Таможенный кодекс Таможенного союза (ред. от 10.10.2014)
- Закон РФ от 21.05.1993 N 5003-1 (ред. от 24.11.2014) "О таможенном тарифе"
- ЕДИНАЯ МЕТОДОЛОГИЯ ведения таможенной статистики внешней торговли и статистики взаимной торговли государств – членов Таможенного союза. Решение Комиссии Таможенного союза от 28 января 2011 г. № 525

Также необходимую дополнительную информацию (аналитического, прикладного характера) по тем или иным аспектам ВЭД, можно получить на следующих официальных сайтах:

- Единый портал внешнеэкономической информации [Электронный ресурс] - <http://www.ved.gov.ru/>
- Официальный сайт Министерства промышленности и торговли РФ [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://minpromtorg.gov.ru/>
- Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.customs.ru> - Загл. с экрана.
- Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.gks.ru>
- Официальный сайт Евразийского экономического союза <http://www.eaeunion.org>
- Официальный сайт Евразийской экономической комиссии <http://www.eurasiancommission.org>
- Министерство экономического развития РФ <http://www.economy.gov.ru/minec/main>
- Аналитический портал, право и таможня «Таможня. РУ» www.tamognia.ru
- Аналитический портал, таможенное законодательство, новости, обзоры прессы «Виртуальная таможня» www.vch.ru
- Новости ВЭД и таможенного законодательства, обзоры прессы «Таможня для всех» www.tks.ru
- Независимое обозрение Таможенный союз <http://www.customsunion.ru>
- Аналитический портал «Таможенная статистика» <http://www.customstat.ru>
- Аналитический портал «Российский Центр внешней торговли» - <http://www.rusimpex.ru>
- Официальный сайт Всемирной таможенной организации - www.wcoomd.org

- Международный таможенный электронный журнал www.worldcustomsjournal.org

Темы для самостоятельного изучения

Представлены в разделе 4.2 рабочей программы

Вопросы для самопроверки знаний по курсу

1. Основные теории международной торговли и их сущность?
2. Что входит в содержание внешнеэкономической деятельности предприятия? В чем ее отличие от внешнеторговой деятельности?
3. Каковы основные виды ВЭД предприятий (ее основные направления) на современном этапе?
4. Из каких этапов складывается подготовка внешнеторговой сделки?
5. Как можно определить понятие "международная торговая сделка"?
6. В чем основная специфика реэкспортных и реимпортных сделок?
7. Какие виды товарообменных сделок встречаются в международной торговле?
8. Классификация участников ВЭД?
9. Какова нормативно-правовая база регулирования ВЭД?
10. Перечислите государственные органы, регулирующие ВЭД?
11. Перечислите международные организации, регулирующие правила внешней торговли?
12. Какие формы международных расчетов и средства платежа используются во внешней торговле?
13. В чем сущность платежа наличными?
14. В чем сущность аккредитивной формы расчетов?
15. В чем сущность инкассовой формы расчетов?
16. В чем заключаются основные принципы международного кредитования?
17. Какие преимущества дает применение чека в международных расчетах?
18. Каковы основные виды внешнеторгового кредитования?
19. Валютно-финансовые условия внешнеторгового контракта?
20. В чем особенности факторинга и форфейтинга?
21. Каковы условия арендного договора?
22. Охарактеризуйте механизм осуществления лизинговой сделки.
23. Каковы преимущества и недостатки лизинга для лизингодателя, лизингополучателя и продавца оборудования?
24. Что такое трансфер технологий?
25. Каковы основные формы правовой охраны результатов интеллектуальной деятельности?
26. Каковы основные стратегии использования объектов ИС в качестве инструмента повышения конкурентоспособности предприятия?
27. Дайте определение патентной чистоты продукции и основные критерии ее определения.
28. Какова роль правовой охраны ИС при трансфере технологий?
29. В чем состоят особенности работы дистрибьюторских фирм? Чем дистрибьютор отличается от дилера?
30. Что такое исключительное, неисключительное и преимущественное право продажи?
31. Как классифицируются торгово-посреднические фирмы?
32. Что необходимо учитывать при выборе посредника?
33. Каковы преимущества консигнационного соглашения?
34. С какими рисками сталкиваются посредники при внешнеторговых сделках?
35. Что представляют собой дилерские, комиссионные операции и операции по договорам поручения?

6.3. СПЕЦИАЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

При освоении дисциплины используются различные сочетания видов учебной работы с методами и формами активизации познавательной деятельности обучающихся для достижения запланированных результатов обучения и формирования компетенций. Форма проведения промежуточной и итоговой аттестации для обучающихся-инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья устанавливается с учетом индивидуальных психофизиологических особенностей. По личной просьбе обучающегося с ограниченными возможностями здоровья по дисциплине «Основы внешнеэкономической деятельности» предусматривается:

- замена устного ответа на письменный ответ на практическом занятии, при сдаче зачета;
- увеличение продолжительности времени на подготовку ответа на зачете;

7. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

а) Основная литература:

1. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / [Л.Е. Стровский и др.]; под ред. Л.Е. Стровского. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА. - 799 с. (*ЭБС Консультант студента*)
2. Семенихин В.В. Внешнеэкономическая деятельность. - М.: ГроссМедиа, РОСБУХ, 2015. - 949 с. (*ЭБС Консультант студента*)
3. Унификация правовых основ экономических инструментов государственного регулирования внешнеторговой деятельности в государствах - членах Таможенного союза ЕврАзЭС: монография / И.Л. Аверичева, А.В. Богданова, О.В. Гутарина и др.; под ред. Т.Н. Трошкиной. М.: Институт публично-правовых исследований, 2014. 230 с. (*ЭБС Консультант студента*)

б) Дополнительная литература:

1. Внешнеэкономическая деятельность / И. С. Алексеев. - М.: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К°", 2010. - 304 с. (*ЭБС Консультант студента*)
2. Мировая экономика. Практикум: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / под ред. И.П. Николаевой. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. - 223 с. (*ЭБС Консультант студента*)

в) Периодические издания

1. Российский внешнеэкономический вестник. Ежемесячный научно-практический журнал
2. Таможенное дело. Научно-практический журнал

г) Интернет-ресурсы:


1. Единый портал внешнеэкономической информации [Электронный ресурс] - <http://www.ved.gov.ru/>
2. Официальный сайт Министерства промышленности и торговли РФ [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://minpromtorg.gov.ru/>
3. Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.customs.ru> - Загл. с экрана.
4. www.customsexpert.ru - Загл. с экрана.
5. Справочно-поисковая система «Гарант» [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.garant.ru> - Загл. с экрана.


6. Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] - Режим доступа: [http:// www.consultantplus.ru](http://www.consultantplus.ru) - Загл. с экрана.
7. Информационный портал для декларантов и участников ВЭД [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.alta.ru>
8. Таможенный правовой портал «Таможня.ру» [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.tamognia.ru> - Загл. с экрана.
9. Торгово-промышленная палата РФ - <http://tpprf.ru/ru>
10. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.gks.ru>
11. Официальный сайт Евразийского экономического союза <http://www.eaeunion.org>
12. Официальный сайт Евразийской экономической комиссии <http://www.eurasiancommission.org>
13. Министерство экономического развития РФ <http://www.economy.gov.ru/minec/main>
14. Аналитический портал, право и таможня «Таможня. РУ» www.tamognia.ru
15. Аналитический портал, таможенное законодательство, новости, обзоры прессы «Виртуальная таможня» www.vch.ru
16. Новости ВЭД и таможенного законодательства, обзоры прессы «Таможня для всех» www.tks.ru
17. Независимое обозрение Таможенный союз <http://www.customsunion.ru>
18. Аналитический портал «Таможенная статистика» <http://www.customstat.ru>
19. Аналитический портал «Таможенная статистика» <http://www.customstat.ru>


8. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Занятия проводятся в аудиториях Юридического института ВлГУ (корп. № 11) по адресу ул. Студенческая, д. 8. Все аудитории оснащены компьютерной техникой с операционной системой Windows и стандартным пакетом Microsoft Office, с доступом в Интернет, видео мультимедийным оборудованием, которое позволяет визуализировать процесс представления презентационного материала, а также проводить компьютерное тестирование обучающихся по учебным дисциплинам; доской настенной, фломастером


Рабочая программа дисциплины составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО
Приказ МОиН РФ № 850 от 17.08.2015 г. по направлению **38.05.02 – «Таможенное дело»**
Рабочую программу составил:

Старший преподаватель кафедры международного права
и внешнеэкономической деятельности: Иваницкая А.Е. 

Рецензент (представитель работодателя):
Вице-президент ТПП Владимирской области Кузин Д.В. 

Программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры МПВЭД
Протокол № 2 от 18.09.15 года
Заведующий кафедрой международного права
и внешнеэкономической деятельности
д.ю.н., доцент Богатырев В.В. 

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании учебно-методической комиссии
направления **38.05.02 – «Таможенное дело»**

Протокол № 5 от 23.09.15 года
Председатель комиссии
Заведующий кафедрой финансового права
и таможенной деятельности
к.ю.н., доцент Погодина И.В. 

**ЛИСТ ПЕРЕУТВЕРЖДЕНИЯ
РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ**

Рабочая программа одобрена на 2016/2017 учебный год
Протокол заседания кафедры № 1 от 30.08.16 года
Заведующий кафедрой В.С.

Рабочая программа одобрена на 2017/2018 учебный год
Протокол заседания кафедры № 1 от 31.08.17 года
Заведующий кафедрой В.С.

Рабочая программа одобрена на 2018/2019 учебный год
Протокол заседания кафедры № 1 от 29.08.18 года
Заведующий кафедрой В.С.

Рабочая программа одобрена на 2019/2020 учебный год
Протокол заседания кафедры № 1 от 29.08.19 года
Заведующий кафедрой В.С.

Рабочая программа одобрена на 2020/2021 учебный год
Протокол заседания кафедры № 1 от 28.08.20 года
Заведующий кафедрой В.С.

Рабочая программа одобрена на _____ учебный год
Протокол заседания кафедры № _____ от _____ года
Заведующий кафедрой _____

Рабочая программа одобрена на _____ учебный год
Протокол заседания кафедры № _____ от _____ года
Заведующий кафедрой _____
