

Министерство образования и науки Российской Федерации  
 Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
 высшего образования  
 «Владимирский государственный университет  
 имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»  
 (ВлГУ)



Проректор  
 по образовательной деятельности

А.А. Панфилов

« 01 » 09

2017 г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**  
**ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ**  
 (наименование дисциплины)

Специальность подготовки 38.05.01 "Экономическая безопасность"  
 Специализация подготовки "Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности"  
 Уровень высшего образования специалитет  
 Форма обучения очная

Семестр	Трудоем- кость, зач.ед./ час.	Лек- ций, час.	Практич. занятий, час.	Лаборат. работ, час.	СРС, час.	Форма промежуточного контроля (экс./зачет)
8	3/108	18	36	-	18	Экзамен,36
Итого	3/108	18	36	-	18	Экзамен,36

Владимир 2017

## 1. ЦЕЛИ ПРЕПОДАВАНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Основной целью изучения дисциплины является ознакомление студентов с основами внешнеэкономической деятельности предприятий, факторами и условиями функционирования на международных рынках, подготовка их к дальнейшей самостоятельной трудовой (руководящей) практической деятельности и выполнению выпускной квалификационной работы.

## 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВО

Дисциплина «Внешнеэкономическая деятельность предприятия» относится к базовым дисциплинам учебного плана.

Учебный процесс по курсу «Внешнеэкономическая деятельность предприятия» организован в виде лекционных практических занятий, которые представлены вопросами для обсуждения, конкретными ситуациями, практикующими упражнениями и домашними заданиями по всем основным темам курса. Преподавание данного курса ведется в активной, проблемной постановке. Полученные в ходе изучения учебного курса знания и практические навыки обеспечат учащимся возможность самостоятельно решать сложные экономические задачи, выявлять причины недостаточной результативности организации, грамотно выстраивать стратегию управленческой деятельности. Его изучение предполагает установление и развитие междисциплинарных связей со следующими дисциплинами:

1. антикризисное управление организацией;
2. макроэкономика;
3. мировая экономика и международные экономические отношения.

Основные положения дисциплины должны быть использованы в дальнейшем при выполнении выпускной квалификационной работы, разработке научных статей и формировании отчетов по научно-исследовательской работе и практике.

## 3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Процесс изучения дисциплины направлен на овладение следующей компетенцией:  
способностью ориентироваться в политических, социальных и экономических процессах

ОК-3

В результате освоения дисциплины обучающийся должен демонстрировать следующие результаты

**знать:**

- методы гуманитарных и социальных наук для решения профессиональных задач;
- порядок проведения анализа состояния и перспектив развития внешнеэкономических связей.

**уметь:**

- идентифицировать политические и социальные процессы;
- анализировать перспективы развития внешнеэкономических связей.

**владеть:**

- способностью использовать знания и методы гуманитарных и социальных наук при решении профессиональных задач;
- способностью анализировать влияние внешнеэкономических связей на политические, социальные и экономические процессы.



#### 4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетных единицы, 108 академических часов

№ п/п	Тема дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)							Объем учебной работы, с применением интерактивных методов (в часах / %)	Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра), форма промежуточной аттестации (по семестрам)	
				Лекции	Семинары	Практические занятия	Лабораторные работы	Контрольные работы	СРС	КП / КР			
1	Сущность, формы и условия развития внешнеэкономической деятельности	8	1-2	2		4				2		3/50%	
2	Организация внешне-торговой деятельности предприятия	8	3-4	2		4				2		3 /50%	
3	Коммерческое предложение. Коммерческие переговоры.	8	5-6	2		4				2		3 /50%	Рейтинг-контроль №1
4	Цены и ценообразование во внешней торговле.	8	7-8	2		4				2		3 /50%	
5	Договор международной купли – продажи	8	9-10	2		4				2		3 /50%	
6	Особенности внешне-торговых операции по основным товарным группам	8	11-12	2		4				2		3/50%	Рейтинг-контроль №2
7	Транспортное обеспечение внешнеторговых операций	8	13-14	2		4				2		3 /50%	
8	Базисные условия поставки товаров	8	15-	2		4				2		3/50%	
9	Особенности внешне-торговых операции по основным товарным группам	8	17-18	2		4				2		3 /50%	Рейтинг-контроль №3
Всего				18		36				18		27 /50%	Экзамен, 36

#### 5. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

При освоении дисциплины используются различные сочетания видов учебной работы с методами и формами активизации познавательной деятельности студентов для достижения запланированных результатов обучения и формирования компетенций.

На лекционных и практических занятиях используются активные и интерактивные формы проведения занятий (проблемная лекция, анализ конкретных ситуаций, групповая работа). При работе используется диалоговая форма ведения лекций с постановкой и решением проблемных задач, обсуждением дискуссионных моментов и т.д.

При проведении практических занятий создаются условия для максимально самостоятельного выполнения заданий. Любое практическое занятие включает самостоятельную проработку теоретического материала и изучение методики решения практических задач. Некоторые задачи содержат элементы научных исследований, которые могут потребовать углубленной самостоятельной проработки теоретического материала. При организации внеаудиторной самостоятельной работы по данной дисциплине применяются следующие образовательные технологии: конспекти-



рование темы по вопросам; выполнение индивидуального задания; выполнение практических заданий для самостоятельной проработки студентами; самостоятельное изучение темы; подготовка докладов; подготовка иллюстрационного материала по самостоятельной работе; подготовка к тестированию. Использование прогрессивных методов преподавания предполагает тестирование знаний студентов в соответствии с перечнем вопросов, разрабатываемых ведущим преподавателем по отдельным разделам дисциплины. Тестирование может проводиться как непосредственно на практическом занятии, так и в качестве задания с обязательным промежуточным подведением итогов преподавателем.

Студенты также могут проводить самотестирование по отдельным вопросам изучаемых тем. Результаты самотестирования подводятся ведущим преподавателем и учитываются при промежуточной аттестации.

В процессе преподавания дисциплины предполагается использование современных информационных технологий и Интернет-ресурсов. При этом на каждой лекции и на каждом практическом занятии используется мультимедийный проектор и компьютер для демонстрации заранее подготовленного учебного материала, записанного на современных носителях информации (флеш-картах).

### **6. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ И УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ**

Контроль освоения дисциплины производится в соответствии с положением о рейтинговой системе комплексной оценки знаний студентов ФГБОУ ВО ВлГУ.

Текущий контроль проходит в форме рейтинг-контроля. Рейтинг-контроль предполагает использование преподавателем заданий, включающих как теоретические вопросы, так и практические задачи.

Промежуточная аттестация по результатам семестра по дисциплине проходит в форме экзамена, который включает в себя ответы на теоретические вопросы и выполнение практических задач по темам курса.

#### **Примеры заданий, используемых при проведении рейтинг-контроля Рейтинг-контроль № 1.**

Вопросы	Ответы
Вариант I	Какие факторы влияют на развитие внешнеэкономической деятельности: а) политические взаимоотношения; б) экономические факторы; в) ресурсные факторы; г) научно-техническое развитие; д) особенности географического положения;
Вариант II	Внешнеэкономические отношения охватывают деятельность: а) торговую; б) производственную; в) корпоративную; г) финансовую; д) инвестиционную



Вариант III	<p>Что из перечисленного относится к основным видам внешнеэкономической деятельности:</p> <p>а) внешнеторговую деятельность;</p> <p>б) сотрудничество в области культуры;</p> <p>в) совместное предпринимательство;</p> <p>г) сотрудничество в области спорта;</p> <p>д) инвестиционное сотрудничество;</p>
Вариант IV	<p>Внешнеэкономическая деятельность предприятия – это сфера:</p> <p>а) экспорта товаров и услуг;</p> <p>б) импорта товаров и услуг;</p> <p>в) производственной кооперации с иностранным партнером;</p> <p>г) научно-технической кооперации с зарубежными организациями;</p> <p>д) все перечисленные позиции.</p>

### Рейтинг-контроль № 2.

**Вариант 1.** Определить таможенную стоимость единицы товара, если цена покупки товара равна 200 долларам, курс рубля к доллару (28 руб. за 1\$)

**Вариант 2.** Определить импортную пошлину на товар, если таможенная стоимость единицы товара (по цене покупки) равна 3500 руб., а процентная ставка импортной пошлины на товар равна 10 %

**Вариант 3. Задача.** Определить сумму налога на добавленную стоимость (ставка налога НДС на импортируемый товар 20 %), если таможенная стоимость единицы товара 2600 руб., импортная пошлина составляет 260 руб., сумма акциза 780 руб.

**Вариант 4. Задача.** Требуется рассчитать платежи фирмы-импортера при ввозе товара на территорию России, если известно, что цена покупки единицы товара равна 100 долларам, ставка импортной пошлины на товар равна 10 %, ставка налога на добавленную стоимость на импортируемый товар равна 20 %, а ставка акциза на импортируемый товар равна 30 %.

### Рейтинг-контроль № 3.

**Вариант 1.** Определить выполнение экспортных обязательств по стоимости, если стоимость экспортной продукции в базисном периоде 65 млн. руб., а в отчетном - 63,8 млн. руб.

**Вариант 2.** Определить выполнение экспортных обязательств по физическому объему, если цена за единицу продукции в базисном периоде равна 80 тыс. руб., а количество продукции в базисном периоде равно 500 т., а в отчетном периоде 600 шт.

**Вариант 3.** Сопоставить эффективность экспортных операций в отчетном периоде по сравнению с базисным по уровню эффективности реализации, если чистая масса товара без упаковки в базисном году равна 60 тыс. руб., а в отчетном периоде 58 тыс. руб., а себестоимость продукции в базисном периоде 63 тыс. руб., а в отчетном - 60 тыс. руб.

**Вариант 4.** Проанализируйте влияние факторов количества продукции и цен на выполнение экспортных обязательств предприятия перед зарубежными партнерами, если предприятие имеет следующие итоги выполнения обязательств по экспорту товаров:

Товар	Обязательства			Выполнение		
	Кол-во	Цена долл.	Стоимость	Кол-во	Цена долл.	Стоимость
Товар А, единиц	7	100		7	90	
Товар Б, единиц	5	80		4	85	



### Перечень вопросов к экзамену

1. Роль и значение внешнеэкономической деятельности российских предприятий и организаций в условиях рыночной экономики.
2. Современное состояние и динамика развития внешнеэкономических связей России и международной торговли.
3. Структура внешнеэкономических связей. Формы и методы осуществления внешнеторговой политики.
4. Правовые основы внешнеэкономической деятельности.
5. Внешнеэкономические организации, объединения и предприятия.
6. Формы реализации внешнеэкономической деятельности.
7. Взаимосвязь между различными видами внешнеэкономической деятельности, коммерческими операциями и международными торговыми сделками.
8. Основные направления внешнеэкономической деятельности Российской Федерации на современном этапе.
9. Формы и методы экспортно-импортных операций по торговому сотрудничеству.
10. Торговля или операции по сделкам купли-продажи (свободными ресурсами).
11. Торговля по разовым операциям.
12. Встречная торговля или операции по встречным закупкам.
13. Бартерная торговля или товарообменные операции.
14. Формы и методы торговли по производственному сотрудничеству.
15. Операции по давальческому сырью (толлинг).
16. Лизинговые операции (аренда машин и оборудования) и их виды.
17. Экспортно-импортные операции по компенсационным соглашениям.
18. Арендные операции по ресурсопользованию.
19. Формы и методы торговли по научно-техническому сотрудничеству (результатами творческой деятельности)

### Примерная тематика рефератов

1. Понятие операции, сделки, контракта.
2. Классификация внешнеторговых операций по различным признакам
3. Особенности внешнеторговых операций по основным товарным группам.
4. Этапы осуществления экспортно-импортных операций на внутреннем и внешнем рынках.
5. Эффективность экспортно-импортных операций.
6. Роль и место контракта во внешнеэкономической деятельности.
7. Структура контракта. Общие и индивидуальные статьи контракта. Обязательные реквизиты контракта.
8. Особенности контракта на современном этапе. Виды типовых контрактов.
9. Общие условия закупки товаров. Базисные и транспортные условия. Платежи.
10. Ответственность за нарушение контракта. Виды санкций. Страхование, виды рисков страхования и страховка документов.
11. Понятие и виды форс-мажорных обстоятельств
12. Понятие и сущность коммерческих (деловых) переговоров.
13. Отличия переговоров от контактов, встреч, бесед.
14. Виды переговоров, их преимущества и недостатки.
15. Предметно-содержательные, организационно-процессуальные и морально-психологические аспекты переговоров.
16. Виды и этапы подготовки переговоров.
17. Принципы и общие правила ведения переговоров.
18. Этапы проведения переговоров и их документальное оформление

### Примеры тестовых заданий:

Выберите правильный вариант ответа

1. Каковы действия посредника при договоре поставки?



- а) закупка товара у поставщика и продажа его от своего имени и за свой счет;
  - б) оплата по действующим расценкам за фактически оказанные услуги;
  - в) заключение договора от имени и за счет экспортера.
2. Каковы действия посредника при договоре комиссии?
- а) расчет внешнеторговых цен
  - б) заключение договора от имени и за счет импортера
3. Каковы действия посредника при договоре поручения?
- а) закупка товара у поставщика и продажа его от своего имени и за свой счет;
  - б) организация рекламы и технического обслуживания
  - в) заключение договора от имени и за счет экспортера или импортера
4. Посредники, комиссионеры и сбытовики создают или используют виды сбытовых сетей?
- а) собственную
  - б) независимую
  - в) комиссионную
  - г) возвратную
  - д) смешанные сети.
5. Одна из базисных категорий группировки терминов «Инкотермс», предусматривающая условия, согласно которым продавец несет все риски и затраты, связанные с доставкой груза в пункт назначения:
- а) группа «Е»;
  - б) группа «С»;
  - в) группа «D».
6. Условие EXW действует:
- а) для водных видов транспорта;
  - б) для наземных видов транспорта;
  - в) для всех видов транспорта.
7. Группа условий «Инкотермс», которая подразумевает минимальные обязанности покупателя:
- а) группа «Е»;
  - б) группа «F»;
  - в) группа «С».

### Самостоятельная работа студентов

Самостоятельная работа студентов предполагает изучение теоретических положений дисциплины, работу с литературой и, как следствие, формирование ответов на следующие вопросы:

1. Как устанавливаются цены экспортных и импортных контрактов?
2. Какие факторы влияют на процесс формирования цен на мировом рынке?
3. Чем представлены контрактные цены?
4. В чем суть твердой цены?
5. Что такое твердая фиксированная цена с возможностью последующей корректировки?
6. Раскройте сущность конъюнктурно-ценовой работы предприятия на внешнем рынке.
7. Перечислите отличительные признаки характерные для мировых цен.
8. Перечислите виды контрактных цен, которые могут использоваться в процессе переговоров при заключении контракта.
9. Раскройте отличительную особенность цены с последующей фиксацией.
10. Приведите конкретные примеры применения скользящей цены.
11. Какие основные факторы воздействуют на добычу и международную торговлю сырьевыми товарами?
12. В чем заключается специфика международной торговли сырьевыми товарами?
13. В чем заключается проблема цены при подписании долгосрочного контракта на сырье?
14. Каковы особенности международной торговли продовольственными товарами?
15. Какова роль посредников при торговле продовольственными товарами?



16. Каковы особенности международной торговли товарами широкого потребления? Что влияет на цену консультационных услуг?
17. Каковы особенности международной торговли консультационными услугами?
18. Проанализируйте изменение соотношений удельных весов готовых изделий и сырья в международной торговле, используя статистические справочники.
19. Определите на основе статистических данных три крупнейшие страны-лидера, имеющих максимальную долю товарного рынка по поставке на мировой рынок сырьевых ресурсов, продовольственных товаров и товаров широкого потребления.
20. Раскройте преимущества внутрифирменной торговли.
21. Раскройте роль рекламы для более успешной реализации потребительских товаров.
22. Определите характерные черты международного рынка услуг.
23. Выявите современные тенденции изменения цен на основные группы товаров. Определите важнейшие факторы, повлиявшие на эти процессы. Определите роль государств и экономических организаций в изменении тенденций цен.

## 7. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

### а) Основная литература:

1. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / [Л.Е. Стровский и др.]; под ред. Л.Е. Стровского. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. - 799 с. - (Серия "Золотой фонд российских учебников"). - ISBN 978-5-238-00985-8.
2. Мировая экономика [Электронный ресурс] / Абрамов В.Л. - М.: Дашков и К, 2012. - ISBN 978-5-394-01871-8. Глава 17 Внешнеэкономическая деятельность Российской Федерации.
3. Новиков В.Е. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость [Электронный ресурс] / В. Е. Новиков, В. Н. Ревин, М. П. Цветинский. - Эл. изд. - М.: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2012. - 328 с. : ил. ISBN 978-5-9963-1130-9.

### б) Дополнительная литература:

1. Маркетинг в коммерции [Электронный ресурс] / Синяева И. М. - М.: Дашков и К, 2014. ISBN 978-5-394-02388-0. Глава 9 Внешнеэкономическая деятельность.
2. Стратегический конкурентный анализ в транзитивной экономике России / А.М. Ильшев, Н.Н. Ильшева, Т.С. Селевич. - М.: Финансы и статистика, 2014. - 480 с.: ил. - ISBN 978-5-279-03427-7.
3. Тургунов М. Партизанские продажи: Как увести клиента у конкурентов / Мурат Тургунов. - М.: Альпина Паблишер, 2013. - 191 с. - ISBN 978-5-9614-4316-5.
4. Учет, анализ и стратегическое управление инновационной деятельностью. - М.: Финансы и статистика, 2014. - 216 с.: ил. - ISBN 978-5-279-03542-7.
5. Электронное издание на основе: Внешнеэкономическая деятельность / И. С. Алексеев. - М.: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К°", 2010. - 304 с. - ISBN 978-5-394-00501-5.

### в) Программное обеспечение и Интернет-ресурсы

1. <http://www.e-executive.ru> - Сообщество эффективных менеджеров.
2. HR-Journal.ru Журнал «Работа с персоналом».

### г) Периодические издания:

- 1) Российский экономический журнал (ВлГУ)
- 2) Инновации (ВлГУ)
- 3) Вопросы экономики (ВлГУ)
- 4) Российский журнал менеджмента
- 5) Регионы России. Социально-экономические показатели. 2015.
- 6) Управление компанией

## 8. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ


*Лекционные и практические занятия:*




- комплект электронных презентаций;
- аудитория, оснащенная мультимедийным презентационным проектором BenQ, переносным экраном, ноутбуком, доской настенной;
- фонды оценочных средств для оценки качества усвоения материала.




Рабочая программа дисциплины составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО по специальности 38.05.01 Экономическая безопасность, специализация "Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности"

Рабочую программу составил к.э.н., доцент Фраймович Д. Ю.   
(ФИО, подпись)

Рецензент  
(представитель работодателя капитал-менеджмент ООО "Спарк 33" Санкт-Петербург  
(место работы, должность, ФИО, подпись) 


Программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры "Экономика и управление инвестициями и инновациями"

Протокол № 1 от 1.09.2012 года

Заведующий кафедрой д.э.н., профессор О.А. Доничев   
(ФИО, подпись)

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании учебно-методической комиссии направления 38.05.01 Экономическая безопасность

Протокол № 1 от 1.09.2012 года

Председатель комиссии д.э.н., профессор О.А. Доничев   
(ФИО, подпись)



Министерство образования и науки Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Владимирский государственный университет  
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»

Институт Экономики и Менеджмента  
Кафедра Экономики и управления инвестициями и инновациями

УТВЕРЖДАЮ  
Заведующий кафедрой

  
подпись

О.А. Доничев  
инициалы, фамилия

« 1 » 09 20 17

Основание:  
решение кафедры  
от « 1 » 09 20 17

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ  
ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ  
ПРИ ИЗУЧЕНИИ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ**

«Внешнеэкономическая деятельность предприятия»  
наименование дисциплины

38.05.01 «Экономическая безопасность»  
код и наименование направления подготовки

Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности  
наименование профиля подготовки

специалитет  
Уровень высшего образования

Владимир, 2017



## ПАСПОРТ ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Фонд оценочных средств (ФОС) для текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность предприятия» разработан в соответствии с рабочей программой, входящей в ОПОП специальности подготовки 38.05.01 «Экономическая безопасность» специализация подготовки «Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности».

№ п/п	Контролируемые разделы (темы) дисциплины	Код контролируемой компетенции (или ее части)	Наименование оценочного средства
1	Сущность, формы и условия развития внешнеэкономической деятельности	ОК-3	Тесты, доклады, контрольная работа
2	Организация внешнеторговой деятельности предприятия	ОК-3	Тесты, доклады, контрольная работа
3	Коммерческое предложение. Коммерческие переговоры.	ОК-3	Тесты, доклады, контрольная работа
4	Цены и ценообразование во внешней торговле.	ОК-3	Тесты, доклады, контрольная работа
5	Договор международной купли – продажи	ОК-3	Тесты, доклады, контрольная работа
6	Особенности внешнеторговых операции по основным товарным группам	ОК-3	Тесты, доклады, контрольная работа
7	Транспортное обеспечение внешнеторговых операций	ОК-3	Тесты, доклады, контрольная работа
8	Базисные условия поставки товаров	ОК-3	Тесты, доклады, контрольная работа
9	Особенности внешнеторговых операции по основным товарным группам	ОК-3	Тесты, доклады, контрольная работа

Комплект оценочных средств по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность предприятия» предназначен для аттестации обучающихся на соответствие их персональных достижений поэтапным требованиям образовательной программы, в том числе рабочей программы дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность предприятия», для оценивания результатов обучения: знаний, умений, владений и уровня приобретенных компетенций.

Комплект оценочных средств по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность предприятия» включает:

1. Оценочные средства для проведения текущего контроля успеваемости:
  - комплект вопросов для подробного открытого ответа студентов, который позволяет оценивать и диагностировать знание фактического материала, умение правильно использовать специальные термины и понятия, распознавать объекты изучения в рамках определенного раздела дисциплины, а также провести процедуру измерения уровня знаний и умений обучающихся.
2. Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации в форме
  - контрольных вопросов для проведения экзамена.

Перечень компетенций, формируемых в процессе изучения дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность предприятия» при освоении образовательной программы по направлению подготовки 38.05.01 «Экономическая безопасность»

<i>ОК-3 - способностью ориентироваться в политических, социальных и экономических процессах</i>		
<i>Знать</i>	<i>Уметь</i>	<i>Владеть</i>
- методы гуманитарных и социальных наук для решения профессиональных задач; - порядок проведения анализа состояния и перспектив развития внешнеэкономических связей	- идентифицировать политические и социальные процессы; - анализировать перспективы развития внешнеэкономических связей.	- способностью использовать знания и методы гуманитарных и социальных наук при решении профессиональных задач; - способностью анализировать влияние внешнеэкономических связей на политические, социальные и экономические процессы.

Показатели, критерии и шкала оценивания компетенций текущего контроля знаний по учебной дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность предприятия»

Текущий контроль знаний, согласно «Положению о рейтинговой системе комплексной оценки знаний студентов в ВлГУ» (далее Положение) в рамках изучения дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность предприятия» предполагает письменные/устные ответы на вопросы студентами.

**Критерии оценки ответов студентов**

*Для рейтинг-контролей №1 и №2*

<b>Критерии оценки ответа на задание</b>	<b>Распределение баллов за ответ</b>
<i>Нет ответа /Недостаточно полный ответ / Полный ответ</i>	<i>0 / 1 /2 балла (за каждое задание)</i>

*Для рейтинг-контроля №3*

<b>Критерии оценки ответа на задание</b>	<b>Распределение баллов за ответ</b>
<i>Нет ответа /Недостаточно полный ответ / Полный ответ</i>	<i>0 / 1,5 /3 балла (за каждое задание)</i>

Регламент проведения мероприятия и оценивания

№	Вид работы	Продолжительность
1.	Предел длительности (5 вопросов)	10-15 мин.
2.	Внесение исправлений	до 5 мин.
	Итого	до 20 мин.



**ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА  
ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ  
«Внешнеэкономическая деятельность предприятия»**

**Рейтинг-контроль №1 (ОК-3)**

1. В качестве видов внешнеэкономической деятельности следует назвать:
  - а) внешнеторговую деятельность;
  - б) сотрудничество в области культуры;
  - в) совместное предпринимательство;
  - г) сотрудничество в области спорта;
  - д) инвестиционное сотрудничество;
2. Внешнеэкономическая деятельность предприятия – это сфера:
  - а) экспорта товаров и услуг;
  - б) импорта товаров и услуг;
  - в) производственной кооперации с иностранным партнером;
  - г) научно–технической кооперации с зарубежными организациями;
  - д) все вышеперечисленные позиции.
3. Какие виды деятельности относятся к основным формам ВЭД?
  - а) внешняя торговля;
  - б) оказание услуг на мировом рынке;
  - в) совместное предпринимательство;
  - г) содействие, сотрудничество;
  - д) все ответы правильные;
4. Уровни внешнеторговых связей:
  - а) государственный;
  - б) ведомственный;
  - в) гражданско-правовой;
  - г) хозяйственный
  - д) все ответы правильные.
5. Импортные операции – это:
  - а) операции, направленные на вывоз товара за пределы государства;
  - б) операции по ввозу на внутренний рынок товара, закупленного у другой страны;
  - в) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортируемого и не подвергшегося там переработке товара.

**Рейтинг-контроль №2 (ОК-3)**

1. В товарной структуре экспорта РФ наибольший удельный вес имеют:
  - а) топливо и сырье;
  - б) машины и оборудование;
  - в) потребительские товары.
2. В 1998 г. во внешнеторговом обороте России на страны дальнего зарубежья приходилось:
  - а) 79%;
  - б) 52%;

в) 25%.

3. «Совокупность положений, определяющих статус товаров, перемещаемых через границу РФ для таможенных целей» – это ...

а) таможенное регулирование;

б) основные принципы перемещения товара через границу;

в) таможенный режим.

4. Валюта РФ, иностранные валюты и ценные бумаги:

а) освобождаются от пошлин;

б) облагаются пошлиной по снижению ставки;

в) облагаются установленной пошлиной.

5. Экспортная квота - ... .

а) разрешенный государством объем экспорта товаров;

б) лицензированный объем вывоза товаров по номенклатурным группам;

в) отношение экспорта к валовому внутреннему продукту.

### Рейтинг-контроль №3 (ОК-3)

1. Посредники, которые сводят продавцов и покупателей, но сами не принимают непосредственного участия в делах ни своим именем, ни капиталом:

а) брокеры;

б) дистрибьюторы;

в) агенты;

г) поверенные.

2. Постоянно действующие оптовые рынки качественно однородных взаимосвязанных товаров:

а) ярмарки;

б) аукционы;

в) биржи;

г) торги.

3. Право продажи, предоставленное экспортером посреднику, в течение определенного срока сбывать оговоренный товар на четко обозначенной территории и получать установленное вознаграждение:

а) исключительное (монопольное) право продажи;

б) неисключительное право продажи;

в) преимущественное право продажи (право первой руки).

4. Биржевые операции, которые заключаются с целью получения прибыли за счет разницы в цене:

а) страховые;

б) кассовые;

в) спекулятивные.

5. Торги, в которых могут участвовать только фирмы, получившие приглашение:

а) открытые торги;

б) закрытые торги;

в) гласные торги.



**Оценочные средства для проведения контроля выполнения по осваиваемой дисциплине самостоятельной работы студента**

**Содержание (структура) заданий самостоятельной работы студентов**

*Примерная тематика докладов*

№	Тема (раздел) самостоятельной работы студентов	Контролируемые компетенции
1	Понятие операции, сделки, контракта.	ОК-3
2	Классификация внешнеторговых операций по различным признакам	ОК-3
3	Особенности внешнеторговых операций по основным товарным группам.	ОК-3
4	Этапы осуществления экспортно-импортных операций на внутреннем и внешнем рынках.	ОК-3
5	Эффективность экспортно-импортных операций.	ОК-3
6	Роль и место контракта во внешнеэкономической деятельности.	ОК-3
7	Структура контракта. Общие и индивидуальные статьи контракта. Обязательные реквизиты контракта.	ОК-3
8	Особенности контракта на современном этапе. Виды типовых контрактов.	ОК-3
9	Общие условия закупки товаров. Базисные и транспортные условия. Платежи.	ОК-3
10	Ответственность за нарушение контракта. Виды санкций. Страхование, виды рисков страхования и страховка документов.	ОК-3
11	Понятие и виды форс-мажорных обстоятельств	ОК-3
12	Понятие и сущность коммерческих (деловых) переговоров.	ОК-3
13	Отличия переговоров от контактов, встреч, бесед.	ОК-3
14	Виды переговоров, их преимущества и недостатки.	ОК-3
15	Предметно-содержательные, организационно-процессуальные и морально-психологические аспекты переговоров.	ОК-3
16	Виды и этапы подготовки переговоров.	ОК-3
17	Принципы и общие правила ведения переговоров.	ОК-3
18	Этапы проведения переговоров и их документальное оформление	ОК-3
19	Понятие операции, сделки, контракта.	ОК-3
20	Классификация внешнеторговых операций по различным признакам	ОК-3
21	Особенности внешнеторговых операций по основным товарным группам.	ОК-3
22	Этапы осуществления экспортно-импортных операций на внутреннем и внешнем рынках.	ОК-3
23	Эффективность экспортно-импортных операций.	ОК-3



*Примерная тематика контрольных работ*

№	Тема (раздел) самостоятельной работы студентов	Контролируемые компетенции
1	Понятие операции, сделки, контракта.	ОК-3
2	Классификация внешнеторговых операций по различным признакам	ОК-3
3	Особенности внешнеторговых операций по основным товарным группам.	ОК-3
4	Этапы осуществления экспортно-импортных операций на внутреннем и внешнем рынках.	ОК-3
5	Эффективность экспортно-импортных операций.	ОК-3
6	Роль и место контракта во внешнеэкономической деятельности.	ОК-3
7	Структура контракта. Общие и индивидуальные статьи контракта. Обязательные реквизиты контракта.	ОК-3
8	Особенности контракта на современном этапе. Виды типовых контрактов.	ОК-3
9	Общие условия закупки товаров. Базисные и транспортные условия. Платежи.	ОК-3
10	Ответственность за нарушение контракта. Виды санкций. Страхование, виды рисков страхования и страховка документов.	ОК-3
11	Понятие и виды форс-мажорных обстоятельств	ОК-3
12	Понятие и сущность коммерческих (деловых) переговоров.	ОК-3
13	Отличия переговоров от контактов, встреч, бесед.	ОК-3
14	Виды переговоров, их преимущества и недостатки.	ОК-3
15	Предметно-содержательные, организационно-процессуальные и морально-психологические аспекты переговоров.	ОК-3
16	Виды и этапы подготовки переговоров.	ОК-3
17	Принципы и общие правила ведения переговоров.	ОК-3
18	Этапы проведения переговоров и их документальное оформление	ОК-3
19	Понятие операции, сделки, контракта.	ОК-3
20	Классификация внешнеторговых операций по различным признакам	ОК-3

**Оценочный лист (показатели) выполнения и защиты самостоятельной работы студента по осваиваемой дисциплине**

Наименование показателя		Оценка
<b>I. Качество выполнения контрольной работы студента</b>		
1.	Соответствие содержания работы заданию	2
2.	Грамотность изложения и качество оформления работы	2
3.	Самостоятельность выполнения работы, глубина проработки материала, использование рекомендованной справочной литературы	2
Общая оценка за выполнение		6
<b>II. Качество доклада</b>		
1.	Соответствие содержания доклада заявленной теме	2
2.	Выделение основной мысли работы	2
3.	Качество изложения материала	2
Общая оценка за доклад		6



<b>III. Ответы на дополнительные вопросы</b>		
Общая оценка за ответы на вопросы		<b>3</b>
<b>ИТОГОВАЯ ОЦЕНКА ЗА САМОСТОЯТЕЛЬНУЮ РАБОТУ СТУДЕНТА</b>		<b>15</b>

**Общее распределение баллов текущего контроля по видам учебных работ для студентов (в соответствии с Положением)**

Рейтинг-контроль 1	Ответы на 5 вопросов	До 10 баллов
Рейтинг-контроль 2	Ответы на 5 вопросов	До 10 баллов
Рейтинг контроль 3	Ответы на 5 вопросов	До 15 баллов
Посещение занятий студентом		5 баллов
Дополнительные баллы (бонусы)		5 баллов
Выполнение семестрового плана самостоятельной работы		15 баллов

**Показатели, критерии и шкала оценивания компетенций промежуточной аттестации знаний по учебной дисциплине «Внеэкономическая деятельность предприятия» на экзамене**

Промежуточная аттестация по итогам освоения дисциплины (экзамен) проводится на экзаменационной сессии. Если студент не набрал более 60 баллов в процессе текущего контроля, то ему необходимо подготовиться к экзамену. Экзамен проводится по билетам, содержащим 2 вопроса. Студент пишет ответы на вопросы и задания экзаменационного билета на листах белой бумаги формата А4, на каждом из которых должны быть указаны: фамилия, имя, отчество студента; шифр группы; дата проведения экзамена; номер экзаменационного билета.

Максимальное количество баллов, которое студент может получить на экзамене, в соответствии с Положением составляет 40 баллов.

<b>Оценка в баллах</b>	<b>Критерии оценивания компетенций</b>
30-40 баллов	Студент глубоко и прочно усвоил программный материал, исчерпывающе, последовательно, четко и логически стройно его излагает, умеет тесно увязывать теорию с практикой, свободно справляется с вопросами и другими видами применения знаний, причем не затрудняется с ответом при видоизменении заданий, использует в ответе материал монографической литературы, правильно обосновывает принятое решение, владеет разносторонними навыками и приемами выполнения ситуационных задач, подтверждает полное освоение компетенций, предусмотренных программой экзамена.
	Студент твердо знает материал, грамотно и по существу излагает его, не допуская существенных неточностей в ответе на вопрос, правильно применяет теоретические положения при решении ситуационных задач, владеет необходимыми навыками, допуская некоторые неточности;



20-29 баллов	демонстрирует хороший уровень освоения материала, информационной и коммуникативной культуры и в целом подтверждает освоение компетенций, предусмотренных программой экзамена.
10-19 баллов	Студент показывает знания только основного материала, но не усвоил его деталей, допускает неточности, недостаточно правильные формулировки, в целом, не препятствует усвоению последующего программного материала, нарушения логической последовательности в изложении программного материала, испытывает затруднения при решении ситуационных задач, подтверждает освоение компетенций, предусмотренных программой экзамена на минимально допустимом уровне.
Менее 10 баллов	Студент не знает значительной части программного материала (менее 50% правильно выполненных заданий от общего объема работы), допускает существенные ошибки, неуверенно, с большими затруднениями выполняет ситуационные задачи, не подтверждает освоение компетенций, предусмотренных программой экзамена.

**ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА  
ДЛЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ  
ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ «Внешнеэкономическая деятельность предприятия»**

Вопросы к экзамену

1. Роль и значение внешнеэкономической деятельности российских предприятий и организаций в условиях рыночной экономики.
2. Современное состояние и динамика развития внешнеэкономических связей России и международной торговли.
3. Структура внешнеэкономических связей. Формы и методы осуществления внешнеторговой политики.
4. Правовые основы внешнеэкономической деятельности.
5. Внешнеэкономические организации, объединения и предприятия.
6. Формы реализации внешнеэкономической деятельности.
7. Взаимосвязь между различными видами внешнеэкономической деятельности, коммерческими операциями и международными торговыми сделками.
8. Основные направления внешнеэкономической деятельности Российской Федерации на современном этапе.
9. Формы и методы экспортно-импортных операций по торговому сотрудничеству.
10. Торговля или операции по сделкам купли-продажи (свободными ресурсами).
11. Торговля по разовым операциям.
12. Встречная торговля или операции по встречным закупкам.
13. Бартерная торговля или товарообменные операции.
14. Формы и методы торговли по производственному сотрудничеству.
15. Операции по давальческому сырью (толлинг).
16. Лизинговые операции (аренда машин и оборудования) и их виды.
17. Экспортно-импортные операции по компенсационным соглашениям.
18. Арендные операции по ресурсопользованию.
19. Формы и методы торговли по научно-техническому сотрудничеству (результатами творческой деятельности)

Максимальная сумма баллов, набираемая студентом по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность предприятия» в течение семестра равна 100.



Оценка в баллах	Оценка по шкале	Обоснование	Уровень сформированности компетенций
91 - 100	«отлично»	Теоретическое содержание курса освоено полностью, без пробелов необходимые практические навыки работы с освоенным материалом сформированы, все предусмотренные программой обучения учебные задания выполнены, качество их выполнения оценено числом баллов, близким к максимальному	<b>Высокий уровень</b>
74-90	«хорошо»	Теоретическое содержание курса освоено полностью, без пробелов, некоторые практические навыки работы с освоенным материалом сформированы недостаточно, все предусмотренные программой обучения учебные задания выполнены, качество выполнения ни одного из них не оценено минимальным числом баллов, некоторые виды заданий выполнены с ошибками	<b>Продвинутый уровень</b>
61-73	«удовлетворительно»	Теоретическое содержание курса освоено частично, но пробелы не носят существенного характера, необходимые практические навыки работы с освоенным материалом в основном сформированы, большинство предусмотренных программой обучения учебных заданий выполнено, некоторые из выполненных заданий, возможно, содержат ошибки.	<b>Пороговый уровень</b>
Менее 60	«Неудовлетворительно»	Теоретическое содержание курса не освоено, необходимые практические навыки работы не сформированы, выполненные учебные задания содержат грубые ошибки	<b>Компетенции не сформированы</b>

Разработчик



Д.Ю. Фраймович