

Министерство образования и науки Российской Федерации
 Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
 высшего образования
 «Владимирский государственный университет
 имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
 (ВлГУ)



Проректор
 по образовательной деятельности
 А.А. Панфилов
 « 21 » 02 2017 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ
 (наименование дисциплины)

Специальность подготовки 38.05.01 "Экономическая безопасность"
 Специализация подготовки "Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности"
 Уровень высшего образования специалитет
 Форма обучения заочная

Семестр	Трудоем- кость, зач.ед./ час.	Лек- ций, час.	Практич. занятий, час.	Лаборат. работ, час.	СРС, час.	Форма промежуточного контроля (экс./зачет)
8	4/144	4	8	-	132	Зачет
Итого	4/144	4	8	-	132	Зачет

Владимир 2017

1. ЦЕЛИ ПРЕПОДАВАНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Основной целью изучения дисциплины является ознакомление студентов с основами внешнеэкономической деятельности предприятий, факторами и условиями функционирования на международных рынках, подготовка их к дальнейшей самостоятельной трудовой (руководящей) практической деятельности и выполнению выпускной квалификационной работы.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВО

Дисциплина «Внешнеэкономическая деятельность предприятия» относится к обязательным дисциплинам вариативной части.

Учебный процесс по курсу «Внешнеэкономическая деятельность предприятия» организован в виде лекционных практических занятий, которые представлены вопросами для обсуждения, конкретными ситуациями, практикуемыми упражнениями и домашними заданиями по всем основным темам курса. Преподавание данного курса ведется в активной, проблемной постановке. Полученные в ходе изучения учебного курса знания и практические навыки обеспечат учащимся возможность самостоятельно решать сложные экономические задачи, выявлять причины недостаточной результативности организации, грамотно выстраивать стратегию управленческой деятельности. Его изучение предполагает установление и развитие междисциплинарных связей со следующими дисциплинами:

1. антикризисное управление организацией;
2. макроэкономика;
3. мировая экономика и международные экономические отношения.

Основные положения дисциплины должны быть использованы в дальнейшем при выполнении выпускной квалификационной работы, разработке научных статей и формировании отчетов по производственной практике.

3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Процесс изучения дисциплины направлен на овладение следующей компетенцией:

способностью ориентироваться в политических, социальных и экономических процессах

ОК-3

В результате освоения дисциплины обучающийся должен демонстрировать следующие результаты

знать:

- методы гуманитарных и социальных наук для решения профессиональных задач;
- порядок проведения комплексного анализа угроз экономической безопасности;
- порядок проведения анализа состояния и перспектив развития внешнеэкономических связей.

уметь:

- идентифицировать политические и социальные процессы;
- планировать и осуществлять инновационные проекты;
- анализировать перспективы развития внешнеэкономических связей.

владеть:

- способностью использовать знания и методы гуманитарных и социальных наук при решении профессиональных задач;
- способностью проводить комплексный анализ угроз экономической безопасности при реализации инновационных проектов;
- способностью анализировать влияние внешнеэкономических связей на экономическую безопасность.

4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоемкость дисциплины составляет 4 зачетные единицы, 144 академических часа

№ п/п	Тема дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)							Объем учебной работы, с применением интерактивных методов (в часах / %)	Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра), форма промежуточной аттестации (по семестрам)
				Лекции	Семинары	Практические занятия	Лабораторные работы	Контрольные работы	СРС	КП / КР		
1	Сущность, формы и условия развития внешнеэкономической деятельности	8		1					15		1/100%	
2	Организация внешнеторговой деятельности предприятия			1		1			15		1/50%	
3	Коммерческое предложение. Коммерческие переговоры.					1			15		1/100%	
4	Цены и ценообразование во внешней торговле.			1		1			15		1/50%	
5	Договор международной купли – продажи					1			15		1/100%	
6	Особенности внешнеторговых операции по основным товарным группам					1			15		1/100%	
7	Транспортное обеспечение внешнеторговых операций					1			15		1/100%	
8	Базисные условия поставки товаров					1			12		1/100%	
9	Особенности внешнеторговых операции по основным товарным группам			1		1			15		1/50%	
Всего				4		8			132		9/75%	Зачет

5. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

При освоении дисциплины используются различные сочетания видов учебной работы с методами и формами активизации познавательной деятельности студентов для достижения запланированных результатов обучения и формирования компетенций.

На лекционных и практических занятиях используются активные и интерактивные формы проведения занятий (проблемная лекция, анализ конкретных ситуаций, групповая работа). При работе используется диалоговая форма ведения лекций с постановкой и решением проблемных задач, обсуждением дискуссионных моментов и т.д.

При проведении практических занятий создаются условия для максимально самостоятельного выполнения заданий. Любое практическое занятие включает самостоятельную проработку теоретического материала и изучение методики решения практических задач. Некоторые задачи содержат элементы научных исследований, которые могут потребовать углубленной самостоятельной проработки теоретического материала. При организации внеаудиторной самостоятельной работы по данной дисциплине применяются следующие образовательные технологии: конспектирование темы по вопросам; выполнение индивидуального задания; выполнение практических заданий для самостоятельной проработки студентами; самостоятельное изучение темы; подготовка докладов; подготовка иллюстрационного материала по самостоятельной работе; подготовка к тестированию. Использование прогрессивных методов преподавания предполагает тестирование знаний студентов в соответствии с перечнем вопросов, разрабатываемых ведущим преподавателем по отдельным разделам дисциплины. Тестирование может проводиться как непосредственно на практическом занятии, так и в качестве задания с обязательным промежуточным подведением итогов преподавателем.

Студенты также могут проводить самотестирование по отдельным вопросам изучаемых тем. Результаты самотестирования подводятся ведущим преподавателем и учитываются при промежуточной аттестации.

В процессе преподавания дисциплины предполагается использование современных информационных технологий и Интернет-ресурсов. При этом на каждой лекции и на каждом практическом занятии используется мультимедийный проектор и компьютер для демонстрации заранее подготовленного учебного материала, записанного на современных носителях информации (флеш-картах).

6. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ И УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ

Текущий контроль осуществляется по итогам выполнения студентами тестовых заданий, ответов на вопросы.

Промежуточная аттестация по результатам семестра по дисциплине проходит в форме зачета, который включает в себя ответы на теоретические вопросы и выполнение практических задач по темам курса.

Примеры заданий, используемых при проведении текущего контроля **Теоретическая часть**

Вопросы	Ответы
Вариант I	Какие факторы влияют на развитие внешнеэкономической деятельности: а) политические взаимоотношения; б) экономические факторы; в) ресурсные факторы; г) научно-техническое развитие; д) особенности географического положения;
Вариант II	Внешнеэкономические отношения охватывают деятельность: а) торговую; б) производственную; в) корпоративную; г) финансовую;

	д) инвестиционную
Вариант III	<p>Что из перечисленного относится к основным видам внешнеэкономической деятельности:</p> <p>а) внешнеторговую деятельность;</p> <p>б) сотрудничество в области культуры;</p> <p>в) совместное предпринимательство;</p> <p>г) сотрудничество в области спорта;</p> <p>д) инвестиционное сотрудничество;</p>
Вариант IV	<p>Внеэкономическая деятельность предприятия – это сфера:</p> <p>а) экспорта товаров и услуг;</p> <p>б) импорта товаров и услуг;</p> <p>в) производственной кооперации с иностранным партнером;</p> <p>г) научно-технической кооперации с зарубежными организациями;</p> <p>д) все перечисленные позиции.</p>

Практическая часть

Вариант 1.

1. Определить таможенную стоимость единицы товара, если цена покупки товара равна 200 долларам, курс рубля к доллару (28 руб. за 1\$)
2. Определить выполнение экспортных обязательств по стоимости, если стоимость экспортной продукции в базисном периоде 65 млн. руб., а в отчетном - 63,8 млн. руб.

Вариант 2.

1. Определить импортную пошлину на товар, если таможенная стоимость единицы товара (по цене покупки) равна 3500 руб, а процентная ставка импортной пошлины на товар равна 10 %
2. Определить выполнение экспортных обязательств по физическому объему, если цена за единицу продукции в базисном периоде равна 80 тыс. руб., а количество продукции в базисном периоде равно 500 т., а в отчетном периоде 600 шт.

Вариант 3.

1. Определить сумму налога на добавленную стоимость (ставка налога НДС на импортируемый товар 20 %), если таможенная стоимость единицы товара 2600 руб., импортная пошлина составляет 260 руб., сумма акциза 780 руб.
2. Сопоставить эффективность экспортных операций в отчетном периоде по сравнению с базисным по уровню эффективности реализации, если чистая масса товара без упаковки в базисном году равна 60 тыс. руб., а в отчетном периоде 58 тыс. руб., а себестоимость продукции в базисном периоде 63 тыс. руб., а в отчетном - 60 тыс. руб.

Вариант 4.

1. Требуется рассчитать платежи фирмы-импортера при ввозе товара на территорию России, если известно, что цена покупки единицы товара равна 100 долларам, ставка импортной пошлины на товар равна 10 %, ставка налога на добавленную стоимость на импортируемый товар равна 20 %, а ставка акциза на импортируемый товар равна 30 %.
2. Проанализируйте влияние факторов количества продукции и цен на выполнение экспортных обязательств предприятия перед зарубежными партнерами, если предприятие имеет следующие итоги выполнения обязательств по экспорту товаров:

Товар	Обязательства			Выполнение		
	Кол-во	Цена долл.	Стоимость	Кол-во	Цена долл.	Стоимость
Товар А, единиц	7	100		7	90	
Товар Б, единиц	5	80		4	85	

Перечень вопросов к зачету

1. Роль и значение внешнеэкономической деятельности российских предприятий и организаций в условиях рыночной экономики.
2. Современное состояние и динамика развития внешнеэкономических связей России и международной торговли.
3. Структура внешнеэкономических связей. Формы и методы осуществления внешнеторговой политики.
4. Правовые основы внешнеэкономической деятельности.
5. Внешнеэкономические организации, объединения и предприятия.
6. Формы реализации внешнеэкономической деятельности.
7. Взаимосвязь между различными видами внешнеэкономической деятельности, коммерческими операциями и международными торговыми сделками.
8. Основные направления внешнеэкономической деятельности Российской Федерации на современном этапе.
9. Формы и методы экспортно-импортных операций по торговому сотрудничеству.
10. Торговля или операции по сделкам купли-продажи (свободными
11. ресурсами).
12. Торговля по разовым операциям.
13. Встречная торговля или операции по встречным закупкам.
14. Бартерная торговля или товарообменные операции.
15. Формы и методы торговли по производственному сотрудничеству.
16. Операции по давальческому сырью (толлинг).
17. Лизинговые операции (аренда машин и оборудования) и их виды.
18. Экспортно-импортные операции по компенсационным соглашениям.
19. Арендные операции по ресурсопользованию.
20. Формы и методы торговли по научно-техническому сотрудничеству (результатами творческой деятельности)

Примерная тематика контрольных работ

1. Понятие операции, сделки, контракта.
2. Классификация внешнеторговых операций по различным признакам
3. Особенности внешнеторговых операций по основным товарным группам.
4. Этапы осуществления экспортно-импортных операций на внутреннем и внешнем рынках.
5. Эффективность экспортно-импортных операций.
6. Роль и место контракта во внешнеэкономической деятельности.
7. Структура контракта. Общие и индивидуальные статьи контракта. Обязательные реквизиты контракта.
8. Особенности контракта на современном этапе. Виды типовых контрактов.
9. Общие условия закупки товаров. Базисные и транспортные условия. Платежи.
10. Ответственность за нарушение контракта. Виды санкций. Страхование, виды рисков страхования и страховка документов.
11. Понятие и виды форс-мажорных обстоятельств
12. Понятие и сущность коммерческих (деловых) переговоров.
13. Отличия переговоров от контактов, встреч, бесед.
14. Виды переговоров, их преимущества и недостатки.
15. Предметно-содержательные, организационно-процессуальные и морально-психологические аспекты переговоров.
16. Виды и этапы подготовки переговоров.
17. Принципы и общие правила ведения переговоров.
18. Этапы проведения переговоров и их документальное оформление

Примеры тестовых заданий:

Выберите правильный вариант ответа

1. Каковы действия посредника при договоре поставки?

- а) закупка товара у поставщика и продажа его от своего имени и за свой счет;
 - б) оплата по действующим расценкам за фактически оказанные услуги;
 - в) заключение договора от имени и за счет экспортера.
2. Каковы действия посредника при договоре комиссии?
- а) расчет внешнеторговых цен
 - б) заключение договора от имени и за счет импортера
3. Каковы действия посредника при договоре поручения?
- а) закупка товара у поставщика и продажа его от своего имени и за свой счет;
 - б) организация рекламы и технического обслуживания
 - в) заключение договора от имени и за счет экспортера или импортера
4. Посредники, комиссионеры и сбытовики создают или используют виды сбытовых сетей?
- а) собственную
 - б) независимую
 - в) комиссионную
 - г) возвратную
 - д) смешанные сети.
5. Одна из базисных категорий группировки терминов «Инкотермс», предусматривающая условия, согласно которым продавец несет все риски и затраты, связанные с доставкой груза в пункт назначения:
- а) группа «Е»;
 - б) группа «С»;
 - в) группа «D».
6. Условие EXW действует:
- а) для водных видов транспорта;
 - б) для наземных видов транспорта;
 - в) для всех видов транспорта.
7. Группа условий «Инкотермс», которая подразумевает минимальные обязанности покупателя:
- а) группа «Е»;
 - б) группа «F»;
 - в) группа «С».

Самостоятельная работа студентов

Самостоятельная работа студентов предполагает изучение теоретических положений дисциплины, работу с литературой и, как следствие, формирование ответов на следующие вопросы:

1. Как устанавливаются цены экспортных и импортных контрактов?
2. Какие факторы влияют на процесс формирования цен на мировом рынке?
3. Чем представлены контрактные цены?
4. В чем суть твердой цены?
5. Что такое твердая фиксированная цена с возможностью последующей корректировки?
6. Раскройте сущность конъюнктурно-ценовой работы предприятия на внешнем рынке.
7. Перечислите отличительные признаки характерные для мировых цен.
8. Перечислите виды контрактных цен, которые могут использоваться в процессе переговоров при заключении контракта.
9. Раскройте отличительную особенность цены с последующей фиксацией.
10. Приведите конкретные примеры применения скользящей цены.
11. Какие основные факторы воздействуют на добычу и международную торговлю сырьевыми товарами?
12. В чем заключается специфика международной торговли сырьевыми товарами?
13. В чем заключается проблема цены при подписании долгосрочного контракта на сырье?
14. Каковы особенности международной торговли продовольственными товарами?
15. Какова роль посредников при торговле продовольственными товарами?

16. Каковы особенности международной торговли товарами широкого потребления? Что влияет на цену консультационных услуг?
17. Каковы особенности международной торговли консультационными услугами?
18. Проанализируйте изменение соотношений удельных весов готовых изделий и сырья в международной торговле, используя статистические справочники.
19. Определите на основе статистических данных три крупнейшие страны-лидера, имеющих максимальную долю товарного рынка по поставке на мировой рынок сырьевых ресурсов, продовольственных товаров и товаров широкого потребления.
20. Раскройте преимущества внутрифирменной торговли.
21. Раскройте роль рекламы для более успешной реализации потребительских товаров.
22. Определите характерные черты международного рынка услуг.
23. Выявите современные тенденции изменения цен на основные группы товаров. Определите важнейшие факторы, повлиявшие на эти процессы. Определите роль государств и экономических организаций в изменении тенденций цен.

7. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

а) Основная литература:

1. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / [Л.Е. Стровский и др.]; под ред. Л.Е. Стровского. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. - 799 с. - (Серия "Золотой фонд российских учебников"). - ISBN 978-5-238-00985-8.
2. Мировая экономика [Электронный ресурс] / Абрамов В.Л. - М. : Дашков и К, 2012. - ISBN 978-5-394-01871-8. Глава 17 Внешнеэкономическая деятельность Российской Федерации.
3. Новиков В.Е. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость [Электронный ресурс] / В. Е. Новиков, В. Н. Ревин, М. П. Цветинский. - Эл. изд. - М. : БИНОМ. Лаборатория знаний, 2012.- 328 с. : ил. ISBN 978-5-9963-1130-9.

Б) дополнительная:

1. Маркетинг в коммерции [Электронный ресурс] / Синяева И. М. - М. : Дашков и К, 2014. ISBN 978-5-394-02388-0. Глава 9 Внешнеэкономическая деятельность.
2. Стратегический конкурентный анализ в транзитивной экономике России / А.М. Илышев, Н.Н. Илышева, Т.С. Селевич. - М: Финансы и статистика, 2014. - 480 с.: ил. - ISBN 978-5-279-03427-7.
3. Тургунов М. Партизанские продажи: Как увести клиента у конкурентов / Мурат Тургунов. - М.: Альпина Паблишер, 2013. - 191 с. - ISBN 978-5-9614-4316-5.
4. Учет, анализ и стратегическое управление инновационной деятельностью. - М.: Финансы и статистика, 2014. - 216 с.: ил. - ISBN 978-5-279-03542-7.
5. Электронное издание на основе: Внешнеэкономическая деятельность / И. С. Алексеев. - М.: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К°", 2010. - 304 с. - ISBN 978-5-394-00501-5.

в) Программное обеспечение и Интернет-ресурсы

1. <http://www.e-executive.ru> - Сообщество эффективных менеджеров.
2. HR-Journal.ru Журнал «Работа с персоналом».

г) Периодические издания:

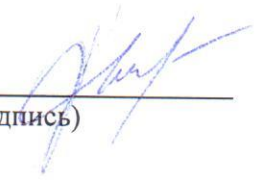
- 1) Российский экономический журнал (ВлГУ)
- 2) Инновации (ВлГУ)
- 3) Вопросы экономики (ВлГУ)
- 4) Российский журнал менеджмента
- 5) Регионы России. Социально-экономические показатели. 2015.
- 6) Управление компанией

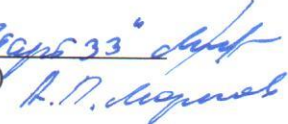
8. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Лекционные и практические занятия:

- комплект электронных презентаций;
- аудитория, оснащенная мультимедийным презентационным проектором BenQ, переносным экраном, ноутбуком, доской настенной;
- фонды оценочных средств для оценки качества усвоения материала.

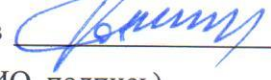
Рабочая программа дисциплины составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО по специальности 38.05.01 Экономическая безопасность, специализация "Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности"

Рабочую программу составил к.э.н., доцент Фраймович Д. Ю. 
(ФИО, подпись)

Рецензент
(представитель работодателя) коммерс. директор ООО "Сатурн 33" 
(место работы, должность, ФИО, подпись)


Программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры "Экономика и управление инвестициями и инновациями"

Протокол № 18 от 16.02.17 года

Заведующий кафедрой д.э.н., профессор О.А. Доничев 
(ФИО, подпись)

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании учебно-методической комиссии направления 38.05.01 Экономическая безопасность

Протокол № 1 от 21.02.17 года

Председатель комиссии д.э.н., профессор О.А. Доничев 
(ФИО, подпись)

**ЛИСТ ПЕРЕУТВЕРЖДЕНИЯ
РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ**

Рабочая программа одобрена на _____ учебный год

Протокол заседания кафедры № _____ от _____ года

Заведующий кафедрой _____

Рабочая программа одобрена на _____ учебный год

Протокол заседания кафедры № _____ от _____ года

Заведующий кафедрой _____

Рабочая программа одобрена на _____ учебный год

Протокол заседания кафедры № _____ от _____ года

Заведующий кафедрой _____