

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Владимирский государственный университет  
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»  
(ВлГУ)

Институт экономики и менеджмента



УТВЕРЖДАЮ:

Директор института

П.Н. Захаров

08 2021 г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ  
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

**направление подготовки / специальность**  
38.05.01 Экономическая безопасность

---

(код и наименование направления подготовки (специальности))

**направленность (профиль) подготовки**

---

Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности  
(направленность (профиль) подготовки)

г. Владимир

2021

## 1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

**Целью** освоения дисциплины Внешнеэкономическая деятельность является ознакомление студентов с основами внешнеэкономической деятельности предприятий, факторами и условиями функционирования на международных рынках, подготовка их к дальнейшей самостоятельной трудовой (руководящей) практической деятельности и выполнению выпускной квалификационной работы.

**Задачи:**

1. формирование целостного представления об организации внешнеэкономической деятельности предприятий (организаций).
2. изучение методов государственного регулирования внешнеэкономической деятельности предприятий (организаций).
3. изучение организационных, и методических аспектов поведения на международных рынках
4. изучение методики и техники проведения внешнеторговых операций
5. проведение расчетов определения экономической эффективности и целесообразности осуществления внешнеэкономической деятельности предприятия.

## 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП

Дисциплина Внешнеэкономическая деятельность относится к обязательной части

## 3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с планируемыми результатами освоения ОПОП (компетенциями и индикаторами достижения компетенций)

Формируемые компетенции (код, содержание компетенции)	Планируемые результаты обучения по дисциплине, в соответствии с индикатором достижения компетенции		Наименование оценочного средства
	Индикатор достижения компетенции (код, содержание индикатора)	Результаты обучения по дисциплине	
ПК-3. Способен обеспечивать стабильное функционирование интегрированной системы управления рисками для поддержания экономической безопасности, принимать оптимальные организационно-управленческие решения по нейтрализации рисков и угроз	ПК-3.3. Владеет навыками адаптации и актуализации системы управления рисками под изменения бизнес среды для поддержания оптимального уровня экономической безопасности	Знает методику анализа данных отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах для поддержания оптимального уровня экономической безопасности Умеет использовать основы полученных знаний системы управления рисками среды при подготовке, заключении и исполнении внешнеторговых сделок. Владеет практическими навыками применения типовых методик управления рисками для поддержания оптимального уровня экономической безопасности	Тестовые вопросы Практико-ориентированное задание Эссе
ПК-6. Способен выполнять необходимые для составления стратегических и оперативных планов экономические расчеты и представлять их	ПК-6.1. Знает методы разработки стратегических и оперативных планов финансово-хозяйственной и экономической деятельности организации	Знает основные формы и методы осуществления внешнеэкономической деятельности. Технологии осуществления внешнеторговых сделок. Особенности взаимодействия с иностранными партнерами.	Тестовые вопросы Практико-ориентированное задание Эссе

<p>результаты в соответствии с принятыми стандартами</p>		<p>Основы правовой специфики ВЭД при подготовке экономической информации при составлении договора международной купли-продажи, правовые основы заключения и исполнения сделки в соответствии с российским и международным законодательством.</p> <p>Экономические подходы к выработке организационно-правовых решений при исполнении внешнеторговых сделок.</p> <p>Умеет применять экономические знания для решения практических задач; выявлять, ранжировать и оценивать риски, сопровождающие предпринимательскую деятельность организаций, ориентированных на внешнеэкономическую деятельность, осуществлять профессиональную деятельность на основе развитого правосознания, правового мышления и правовой культуры. Готовить аналитические материалы для принятия необходимых решений в ходе осуществления работы в области ВЭД.</p> <p>Владеет навыками применения правовых знаний при подготовке материалов экономического характера и методами сбора, сохранения, управления и обработки внешнеэкономических данных, предназначенных для решения задач предприятия и принятия управленческих решений</p>	
	<p>ПК-6.2. Умеет составлять и анализировать финансово-экономическую отчетность организации как исходную базу для планирования</p>	<p>Знает способы и формы получения необходимой аналитической информации по проблемам ВЭД.</p> <p>Умеет проводить экономический анализ информации, полученной из доступных зарубежных и отечественных источников, и представлять полученные выводы в виде грамотно подготовленных обзоров и отчетов.</p>	<p>Тестовые вопросы Практико-ориентированное задание Эссе</p>

		Владеет современными методами, инструментами и технологией поиска, обобщения и анализа информации в области экономической науки в целом и конкретно в области ВЭД и способами обработки аналитических материалов, проведении расчетов и сопоставления обоснования для принятия управленческого решения.	
--	--	---	--

#### 4. ОБЪЕМ И СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

Трудоемкость дисциплины составляет  
очная 4 зачетные единицы 144 часа  
очно-заочная 6 зачетных единиц 216 часов  
очно-заочная, ускоренное обучение на базе СПО 6 зачетных единиц 216 часов

#### Тематический план форма обучения – очная

№ п/п	Наименование тем и/или разделов/тем дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Контактная работа обучающихся с педагогическим работником				Самостоятельная работа	Формы текущего контроля успеваемости, форма промежуточной аттестации (по семестрам)
				Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	в форме практической подготовки		
1	Организация внешнеэкономических связей	5	1-2	2	4		4	6	
2	Проблемы интеграции России в систему мирохозяйственных связей	5	3-4	2	4		4	6	
3	Международная торговля и торговая политика	5	5-6	2	4		4	6	Рейтинг – контроль №1
4	Международная валютная система и ее эволюция.	5	7-8	2	4		4	6	
5	Валютный курс и международная ликвидность.	5	9-10	2	4		4	6	
6	Валютный рынок и валютное регулирование.	5	11-12	2	4		4	6	Рейтинг-контроль №2
7	Внешнеторговые операции и международные контракты.	5	13-14	2	4		4	6	
8	Платежно – расчетные отношения во внешнеэкономической	5	15-16	2	4		4	6	

	деятельности.								
9	Транспортные операции во внешней торговле. Базисные условия поставки.	5	16-18	2	4		4	6	Рейтинг-контроль №3
Всего за 5 семестр:				18	36		36	54	Экзамен (36)
Наличие в дисциплине КП/КР		нет							
Итого по дисциплине				18	36		36	54	Экзамен (36)

**Тематический план  
форма обучения – очно-заочная**

№ п/п	Наименование тем и/или разделов/тем дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Контактная работа обучающихся с педагогическим работником				Самостоятельная работа	Формы текущего контроля успеваемости, форма промежуточной аттестации (по семестрам)
				Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	в форме практической подготовки		
1	Организация внешнеэкономических связей	7	1-2	2	2		2	21	
2	Проблемы интеграции России в систему мирохозяйственных связей	7	3-4	2	2		2	21	
3	Международная торговля и торговая политика	7	5-6	2	2		2	21	Рейтинг – контроль №1
4	Международная валютная система и ее эволюция.	7	7-8	2	2		2	21	
5	Валютный курс и международная ликвидность.	7	9-10	2	2		2	21	
6	Валютный рынок и валютное регулирование.	7	11-12	2	2		2	21	Рейтинг-контроль №2
7	Внешнеторговые операции и международные контракты.	7	13-14	2	2		2	21	
8	Платежно – расчетные отношения во внешнеэкономической деятельности.	7	15-16		2		2	21	
9	Транспортные операции во внешней торговле. Базисные условия поставки.	7	16-18		2		2	16	Рейтинг-контроль №3
Всего за 7 семестр:				14	18		18	184	Зачет с оценкой
Наличие в дисциплине КП/КР		нет							
Итого по дисциплине				14	18		18	184	Зачет с оценкой

**Тематический план**  
**форма обучения – очно-заочная (ускоренное обучение на базе СПО)**

№ п/п	Наименование тем и/или разделов/тем дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Контактная работа обучающихся с педагогическим работником				Самостоятельная работа	Формы текущего контроля успеваемости, форма промежуточной аттестации (по семестрам)
				Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	в форме практической подготовки		
1	Организация внешнеэкономических связей	5	1-2	2	2		1	22	
2	Проблемы интеграции России в систему мирохозяйственных связей	5	3-4		2		1	22	
3	Международная торговля и торговая политика	5	5-6	2			1	22	Рейтинг – контроль №1
4	Международная валютная система и ее эволюция.	5	7-8		2		1	22	
5	Валютный курс и международная ликвидность.	5	9-10	2	2		2	22	
6	Валютный рынок и валютное регулирование.	5	11-12		2		2	22	Рейтинг-контроль №2
7	Внешнеторговые операции и международные контракты.	5	13-14	2			2	22	
8	Платежно – расчетные отношения во внешнеэкономической деятельности.	5	15-16		2		2	22	
9	Транспортные операции во внешней торговле. Базисные условия поставки.	5	16-18	2	2		2	16	Рейтинг-контроль №3
Всего за 5 семестр:				10	14		14	192	Зачет с оценкой
Наличие в дисциплине КП/КР		нет							
Итого по дисциплине		216 ч		10	14		14	192	Зачет с оценкой

**Содержание лекционных занятий по дисциплине**

**Тема 1. Организация внешнеэкономических связей**

Сущность функции и классификация внешнеэкономических связей. Внешнеэкономическая политика и ее основные составляющие: внешнеторговая политика, внешнеинвестиционная политика, валютная политика, таможенная политика.

**Тема 2. Проблемы интеграции России в систему мирохозяйственных связей**

Россия в мировой экономике: экономический потенциал, уровень экономического развития, уровень участия и место России в мировом хозяйстве. Соотношение и структура экспорта и импорта. Конкурентные преимущества и слабости России. Перспективы международной торговой специализации для России.

**Тема 3. Международная торговля и торговая политика**

Международная торговля. Эволюция теории международной торговли. Выгоды международной торговли и связанные с ней проблемы. Структура международной торговли. Особенности различных видов торговой политики. Тарифные и нетарифные методы регулирования международной торговли. Сравнительный анализ квоты и тарифа. Политика

демпинга и антидемпинговые мероприятия. Международное регулирование внешнеторговых операций. Система внешнеторгового регулирования России.

Тема 4. Международная валютная система и ее эволюция.

Национальные и международные валютные системы. Общая характеристика валютных систем. Этапы развития международной валютной системы. Золотой стандарт. Бреттон – Вудская система и причины ее развала. Система управляемых плавающих валютных курсов. Европейская валютная система.

Тема 5. Валютный курс и международная ликвидность.

Сущность и виды валютного курса. Фиксированные и плавающие валютные курсы. Факторы, влияющие на валютный курс. Валютный курс и валютная котировка. Конвертируемость валют. Условие и виды конвертируемости. Кросс – курс. Курсы платежных средств в иностранной валюте. Валютные операции. Валютные сделки с немедленной поставкой. Форвардные сделки. Валютный арбитраж.

Тема 6. Валютный рынок и валютное регулирование.

Сущность, типы и функции валютного рынка. Участники валютного рынка. Современные тенденции развития валютного рынка. Становление и развитие валютного рынка в России. Основы валютного законодательства РФ. Валютное регулирование и валютный контроль.

Тема 7. Внешнеторговые операции и международные контракты.

Содержание, сущность и виды внешнеторговых операций. Основные виды внешнеторговых контрактов. Особенности правового содержания договоров во внешнеэкономической сфере. Структура и содержание контракта купли – продажи. Ключевые положения внешнеторгового контракта. Валютнофинансовые условия. Типичные ошибки, допускаемые при составлении внешнеторговых контрактов. Подрядные контракты. Контракты аренды и их особенности. Контракты при встречной торговле: бартерные, контракты на переработку давальческого сырья, контракты со встречными закупками; контракты с комплектацией закупаемого оборудования.

Тема 8. Платежно – расчетные отношения во внешнеэкономической деятельности.

Организация платежно – расчетных отношений во внешнеэкономических связях РФ. Корреспондентские отношения. Зарубежные отделения банков и представительства. Система СВИФТ. Порядок платежно – расчетных отношений. Особенности платежно – расчетных отношений в СНГ. Основные формы международных расчетов: их преимущества и недостатки. Аккредитивы и их разновидности. Документарное и телеграфное инкассо. Банковский перевод. Открытый счет. Средства платежа: вексель, чек.

Тема 9. Транспортные операции во внешней торговле. Базисные условия поставки.

Правовая основа и этапы транспортных операций. Формы посредничества: брокерская деятельность по фрахтованию морских и речных судов, транспортно – экспедиторское обслуживание, бондовые операции, транзитные перевозки, лизинг транспортных средств, стивидорные операции. Оценка затрат на транспортные операции и рынки транспортных услуг РФ. Базисные условия поставок, согласно «Инкотермс – 2020».

### **Содержание практических занятий по дисциплине**

Тема 1. Регулирование внешнеэкономической деятельности на уровне предприятия.

Тема 2 Общая характеристика и анализ фирм по виду хозяйственной деятельности в регионе.

Тема 3. Анализ внешнеэкономической деятельности предприятия в регионе (практическая работа).

Тема 4. Валютно-финансовые условия контрактов.

Тема 5. Договоры консигнации.

Тема 6. Алгоритм доставки груза (решение задач).

Тема 7. Анализ и оценка стоимости предприятия региона.

Тема 8. PR-проект формирования позитивного имиджа предприятия, занимающегося внешнеэкономической деятельностью.

Тема 9. Кредитование внешней торговли.

## **5. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ И УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ**

### **5.1. Текущий контроль успеваемости**

#### **Рейтинг-контроль 1 (примеры тестовых заданий)**

1. Что подразумевает внешнеторговый договор?
  - a – безвозмездную передачу товаров, работ, услуг
  - b – возмездную передачу товаров, охраняемой информации, исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, выполнение работ, оказание услуг
  - c – договор для покупателя, подтверждающий поставку товаров, работ, услуг на безвозмездной основе
2. Что должна содержать маркировка?
  - a – наименование покупателя и его адрес, номер контракта, номер ящика, вес нетто и брутто
  - b – ФИО, контактный телефон, семейное положение
  - c – адрес, наименование покупателя, количество судимостей, контактный телефон
3. Что подразумевает продавец-покупатель под упаковкой?
  - a – любая оклейка, лишь бы спрятать товар от посторонних глаз
  - b – упаковка предусматривает, что продавец обязан передать покупателю товар в таре и упаковке, за исключением тех случаев, когда товар не требует упаковки
  - c – упаковка предусматривает, скрытие товара от посторонних людей и таможи
4. Какой товар не требует упаковки?
  - a – одежда, косметика, обувь
  - b – сырьевые грузы, трубы
  - c – строительные инструменты, садовые принадлежности
5. Какая причина обеспечивает расширение и углубление внешнеэкономической деятельности?
  - a – одинаковые природно-климатические условия
  - b – равномерная обеспеченность ресурсами
  - c – неравномерный уровень развития различных стран мира
6. Какой правовой источник не связан с регулированием ВЭД?
  - a – бюджетный кодекс
  - b – налоговый кодекс
  - c – уголовный кодекс
7. Год, когда была сделана последняя редакция международных правил ИНКОТЕРМС:
  - a – 2000
  - b – 2010
  - c – 2020
8. Количество групп на которые сформулированы термины ИНКОТЕРМС?
  - a – 8
  - b – 16
  - c – 4
9. Что понимается под сроком поставки?
  - a – моменты, когда потребитель сделал заказ и товар покинул склад
  - b – момент, когда продавец обязан передать товар в собственность покупателя
  - c – момент, когда осуществилась оплата товара



10. Каким количеством в срок поставки продавец осуществляет отдачу продукта покупателю?  
 а – количество товара может быть поставлено единовременно или по частям  
 б – количество товара может быть поставлено только единовременно  
 с – количество товара может быть поставлено только по частям
11. Отметьте сторон договора купли-продажи?  
 а – продавец и посредник  
 б – продавец и покупатель  
 с – покупатель и посредник
12. Сколько существует видов договора купли продажи?  
 а – 5  
 б – 9  
 с – 7

### *Рейтинг-контроль № 2*

1. Денежная сумма или имущественная ценность, передаваемая покупателем продавцу до отгрузки товара в счет исполнения обязательств по контракту...  
 а) Аккредитив  
 б) Авансовый платёж  
 в) Инкассо
2. При получении, каких документов от продавца платёж будет осуществлён по расчёту «оплата после отгрузки»  
 а) Спецификации поставленного товара  
 б) Сертификата качества товара  
 в) Все ответы верны
3. Перевододатель это ...  
 а) Продавец  
 б) Покупатель  
 в) Нет верного ответа
4. В каком году был утверждён закон о международных банковских переводах  
 а) 1990  
 б) 1991  
 в) 1992
5. На какой фазе при расчёте банковским переводом происходит зачисление средств на счёт переводополучателя  
 а) Договорённость об условиях перевода  
 б) Оформление перевода  
 в) Получение экспортёров выручки за товар (услуги)
6. Основная форма международных расчётов  
 а) Авансовый платёж  
 б) Банковский перевод  
 в) Аккредитив
7. Лицо, дающее поручение банку на открытие аккредитива...  
 а) Бенефициар  
 б) Авизующий банк  
 в) Приказодатель
8. Что за принцип предполагает, что банк может осуществить платёж или произвести иное исполнение только против документов, которые чётко соответствуют условиям аккредитива:  
 а) Строго соответствия  
 б) Обособленности  
 в) Автономности

9. Какая форма аккредитива не предоставляет бенефициару достаточного обеспечения:
- Покрытые
  - Отзывные
  - Безотзывные
10. По способу обеспечения платежа аккредитивы подразделяются на:
- Подтверждение и неподтвержденные
  - Покрытые и непокрытые
  - Оба ответа верны
11. Какой вид безотзывного аккредитива даёт преимущество продавцу
- Подтверждений
  - Неподтвержденный
  - Покрытый
12. В зависимости от способа оплаты, какие аккредитивы бывают:
- Аккредитивы с акцептом тратт и неоговоркой тратт
  - Аккредитивы с красной оговоркой и резервный
  - Возобновляемый и не возобновляемый
13. Какой вид аккредитива, представляет собой обязательство банка осуществить платеж в случае отказа от платежа со стороны приказодателя аккредитива и по своей сути является банковской гарантией:
- Переводной
  - Резервный
  - Аккредитив с «красной оговоркой»
14. Все ли виды аккредитивов урегулированы в унифицированных правилах и внутреннем законодательстве?
- Да
  - Нет
  - Некоторые
15. В каком случае аккредитив может быть переведен:
- Если он прямо обозначен банком-эмитентом как переводной
  - Если он прямо обозначен банком-эмитентом как резервный
  - Если он прямо обозначен банком-эмитентом как возобновляемый

*Рейтинг-контроль № 3.*

1. Дайте определение понятию «чек»
- распоряжение владельца счёта (плательщика) обслуживающему его банку, оформленное расчётным документом, перевести определённую денежную сумму на счёт получателя средств, открытый в этом или другом банке.
  - ценная бумага, содержащая ничем не обусловленное распоряжение чекодателя банку произвести платеж указанной в нем суммы чекодержателю.
  - вид ценной бумаги, письменное долговое обязательство, установленной формы, наделяющее его владельца (векселедержателя) безоговорочным правом требовать с векселедателя безусловной оплаты указанной суммы денег к определенному сроку.
2. Осуществляются ли в Российской Федерации расчеты чеками между физическими лицами?
- да, осуществляются
  - нет, не осуществляется
  - осуществляются, но в определенных случаях
3. Как называется лицо, в пользу которого выдан чек?
- чекодатель
  - чекодержатель
  - плательщик
4. Выберите один из существующих видов чека.
- расчетный
  - срочный

- в) финансовый
5. За чей счет оплачивается чек?
- а) чекодатель
- б) плательщик
- в) чекодержатель
6. Подлежит ли передаче именной чек?
- а) да
- б) нет
7. В течение какого времени индоссант должен довести до сведения своего индоссанта полученное им извещение?
- а) в течение трех рабочих дней, следующих за днем получения им извещения
- б) в течение четырех рабочих дней, следующих за днем получения им извещения
- в) в течение двух рабочих дней, следующих за днем получения им извещения
8. Как по-другому называется переводной вексель?
- а) тратта
- б) аваль
- в) аккредитив
9. Кто решает, какие документы в контракте входят в состав товаросопроводительных?
- а) покупатель
- б) продавец
- в) покупатель и продавец
10. Какой документ в расчетах при совершении внешнеторговых операций является важнейшим?
- а) счет-фактура
- б) страховой договор
- в) сертификат качества
11. Кем заверяется сертификат происхождения товара?
- а) консульством страны экспортера в стране импортера
- б) консульством страны импортера в стране экспортера
12. Погашает ли чек денежное обязательство?
- а) да, погашает
- б) нет, не погашает
- в) погашает, но в конкретных случаях
13. В соответствии с чем осуществляются расчеты чеками?
- а) в соответствии с федеральным законом и договором
- б) в соответствии с федеральным законом
- в) в соответствии с договором
14. Какие документы являются товаросопроводительные?
- а) транспортный документ
- б) страховой договор
- в) спецификация
15. Какие документы являются товарораспорядительные?
- а) сертификат
- б) спецификация
- в) упаковочный лист

## 5.2. Промежуточная аттестация

### *Вопросы к экзамену /зачету с оценкой*

1. Роль и значение внешнеэкономической деятельности российских предприятий и организаций в условиях рыночной экономики.
2. Современное состояние и динамика развития внешнеэкономических связей России и международной торговли.

3. Структура внешнеэкономических связей. Формы и методы осуществления внешнеторговой политики.
4. Правовые основы внешнеэкономической деятельности.
5. Внешнеэкономические организации, объединения и предприятия.
6. Формы реализации внешнеэкономической деятельности.
7. Взаимосвязь между различными видами внешнеэкономической деятельности, коммерческими операциями и международными торговыми сделками.
8. Основные направления внешнеэкономической деятельности Российской Федерации на современном этапе.
9. Формы и методы экспортно-импортных операций по торговому сотрудничеству.
10. Торговля или операции по сделкам купли-продажи (свободными
11. ресурсами).
12. Торговля по разовым операциям.
13. Встречная торговля или операции по встречным закупкам.
14. Бартерная торговля или товарообменные операции.
15. Формы и методы торговли по производственному сотрудничеству.
16. Операции по давальческому сырью (толлинг).
17. Лизинговые операции (аренда машин и оборудования) и их виды.
18. Экспортно-импортные операции по компенсационным соглашениям.
19. Арендные операции по ресурсопользованию.
20. Формы и методы торговли по научно-техническому сотрудничеству (результатами творческой деятельности)

### **5.3. Самостоятельная работа обучающегося.**

#### *Темы для самостоятельных работ*

1. Как устанавливаются цены экспортных и импортных контрактов?
2. Какие факторы влияют на процесс формирования цен на мировом рынке?
3. Чем представлены контрактные цены?
4. В чем суть твердой цены?
5. Что такое твердая фиксированная цена с возможностью последующей корректировки?
6. Раскройте сущность конъюнктурно-ценовой работы предприятия на внешнем рынке.
7. Перечислите отличительные признаки характерные для мировых цен.
8. Перечислите виды контрактных цен, которые могут использоваться в процессе переговоров при заключении контракта.
9. Раскройте отличительную особенность цены с последующей фиксацией.
10. Приведите конкретные примеры применения скользящей цены.
11. Какие основные факторы воздействуют на добычу и международную торговлю сырьевыми товарами?
12. В чем заключается специфика международной торговли сырьевыми товарами?
13. В чем заключается проблема цены при подписании долгосрочного контракта на сырье?
14. Каковы особенности международной торговли продовольственными товарами?
15. Какова роль посредников при торговле продовольственными товарами?
16. Каковы особенности международной торговли товарами широкого потребления? Что влияет на цену консультационных услуг?
17. Каковы особенности международной торговли консультационными услугами?
18. Проанализируйте изменение соотношений удельных весов готовых изделий и сырья в международной торговле, используя статистические справочники.
19. Определите на основе статистических данных три крупнейшие страны-лидера, имеющих максимальную долю товарного рынка по поставке на мировой рынок сырьевых ресурсов, продовольственных товаров и товаров широкого потребления.
20. Раскройте преимущества внутрифирменной торговли.
21. Раскройте роль рекламы для более успешной реализации потребительских товаров.

22. Определите характерные черты международного рынка услуг.
23. Выявите современные тенденции изменения цен на основные группы товаров. Определите важнейшие факторы, повлиявшие на эти процессы. Определите роль государств и экономических организаций в изменении тенденций цен.

### Темы контрольных работ

1. Понятие операции, сделки, контракта.
2. Классификация внешнеторговых операций по различным признакам
3. Особенности внешнеторговых операций по основным товарным группам.
4. Этапы осуществления экспортно-импортных операций на внутреннем и внешнем рынках.
5. Эффективность экспортно-импортных операций.
6. Роль и место контракта во внешнеэкономической деятельности.
7. Структура контракта. Общие и индивидуальные статьи контракта. Обязательные реквизиты контракта.
8. Особенности контракта на современном этапе. Виды типовых контрактов.
9. Общие условия закупки товаров. Базисные и транспортные условия. Платежи.
10. Ответственность за нарушение контракта. Виды санкций. Страхование, виды рисков страхования и страховка документов.
11. Понятие и виды форс-мажорных обстоятельств
12. Понятие и сущность коммерческих (деловых) переговоров.
13. Отличия переговоров от контактов, встреч, бесед.
14. Виды переговоров, их преимущества и недостатки.
15. Предметно-содержательные, организационно-процессуальные и морально-психологические аспекты переговоров.
16. Виды и этапы подготовки переговоров.
17. Принципы и общие правила ведения переговоров.
18. Этапы проведения переговоров и их документальное оформление

Фонд оценочных материалов (ФОМ) для проведения аттестации уровня сформированности компетенций обучающихся по дисциплине оформляется отдельным документом.

## 6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

### 6.1. Книгообеспеченность

Наименование литературы: автор, название, вид издания, издательство	Год издания	КНИГООБЕСПЕЧЕННОСТЬ	
		Наличие в электронном каталоге ЭБС	
<b>Основная литература</b>			
1. Внешнеэкономическая деятельность организации : учебник / А.А. Чурсин, С.Ю. Муртузалиева. — М. : ИНФРА-М	2018	<a href="http://znanium.com/catalog/product/9226">http://znanium.com/catalog/product/9226</a> 59	
2. Гуреева, М. А. Внешнеэкономическая деятельность : учебное пособие / М. А. Гуреева. - Москва : ФОРУМ : ИНФРА-М	2020	URL: <a href="https://znanium.com/catalog/product/1045371">https://znanium.com/catalog/product/1045371</a>	
3. Иванов, М. Ю. Внешнеэкономическая деятельность : учебное пособие / М. Ю. Иванов, М. Б. Иванова. - 4-е изд. - Москва : РИОР : Инфра-М	2020	URL: <a href="https://znanium.com/catalog/product/1052246">https://znanium.com/catalog/product/1052246</a>	
<b>Дополнительная литература</b>			
1. Баринов, В. А. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / В. А. Баринов. - 2-е изд.,	2020	URL: <a href="https://znanium.com/catalog/product/106">https://znanium.com/catalog/product/106</a>	

испр. - Москва : Форум		3355
2.Лихачева, Т. П. Внешнеэкономическая деятельность : учебное пособие / Т. П. Лихачева. - Красноярск : Сиб. федер. ун-т	2019	URL: <a href="https://znanium.com/catalog/product/1819329">https://znanium.com/catalog/product/1819329</a>
3.Внешнеэкономическая деятельность как источник экономического роста / А.Ю. Кнобель, А.Н. Спартак, М.А. Баева [и др.]. — Москва : Издательский дом «Дело» РАНХиГС	2019	URL: <a href="https://znanium.com/catalog/product/1043163">https://znanium.com/catalog/product/1043163</a>
4.Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Л. Е. Стровский, С. К. Казанцев, А. Б. Неткачев [и др.] ; под редакцией Л. Е. Стровского. — 5-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА,	2017	URL: <a href="https://www.iprbookshop.ru/81751.html">https://www.iprbookshop.ru/81751.html</a>
5.Ашмаров, И. А. Основы мировой экономики и внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / И. А. Ашмаров. — Саратов : Вузовское образование	2019	URL: <a href="https://www.iprbookshop.ru/82230.html">https://www.iprbookshop.ru/82230.html</a>
Наименование литературы: автор, название, вид издания, издательство	Год издания	КНИГООБЕСПЕЧЕННОСТЬ
		Наличие в электронном каталоге ЭБС

### 6.2. Периодические издания

1. <http://economist-online.ru/> - Сайт журнала «Экономист»
2. <http://www.m-economy.ru/> - Сайт журнала «Проблемы современной экономики»
3. <http://www.fd.ru/> - Сайт журнала «Финансовый директор»
4. <http://www.forbes.ru/> - Сайт журнала «Форбс»
5. <http://www.hbr-russia.ru/> - Сайт журнала Harvard Business Review

### 6.3. Интернет-ресурсы

1. <http://www.minregion.ru> – Министерство регионального развития Российской Федерации
2. <http://www.obrnadzor.gov.ru> – Федеральное агентство по науке и инновациям
3. <http://www.gks.ru/> - Федеральная служба государственной статистики.
4. <http://www.gusp.gov.ru/> - Главное управление специальных программ Президента РФ

## 7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Для реализации данной дисциплины имеются специальные помещения для проведения занятий лекционного и практического типа, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы.

Перечень используемого лицензионного программного обеспечения:  
пакет MS Office (MS Word, MS Excel, MS PowerPoint), Adobe Reader.

Рабочую программу составил Закирова М.И доц. каф.ЭИиФ *ЗМФ*

(ФИО, должность, подпись)

Рецензент

(представитель работодателя)

*Исп. директор ООО "ВЭТ"*  
*А.В. Бураев*

(место работы, должность, ФИО, подпись)

Программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры ЭИиФ

Протокол № 1 от 30.08.2021 года

Заведующий кафедрой *Д.А. Демидов*

(ФИО, подпись)

Рабочая программа рассмотрена и одобрена

на заседании учебно-методической комиссии направления \_\_\_\_\_

Протокол № 1 от 30.08.2021 года

Председатель комиссии *Д.А. Демидов*

(ФИО, должность, подпись)



**ЛИСТ ПЕРЕУТВЕРЖДЕНИЯ  
РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ**

Рабочая программа одобрена на 20\_\_\_\_ / 20\_\_\_\_ учебный года

Протокол заседания кафедры № \_\_\_\_\_ от \_\_\_\_\_ года

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_

Рабочая программа одобрена на 20\_\_\_\_ / 20\_\_\_\_ учебный года

Протокол заседания кафедры № \_\_\_\_\_ от \_\_\_\_\_ года

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_

Рабочая программа одобрена на 20\_\_\_\_ / 20\_\_\_\_ учебный года

Протокол заседания кафедры № \_\_\_\_\_ от \_\_\_\_\_ года

Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_



