

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Владимирский государственный университет
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
(ВлГУ)

ИНСТИТУТ ТУРИЗМА И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
(Наименование института)

УТВЕРЖДАЮ:
Директор института
Яресь О.Б.
20 24 г.



РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ КОММЕРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
(наименование дисциплины)

направление подготовки / специальность

38.04.06. «ТОРГОВОЕ ДЕЛО»

(код и наименование направления подготовки (специальности))

направленность (профиль) подготовки

«КОММЕРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НА РЫНКЕ ТОВАРОВ И УСЛУГ»

(направленность (профиль) подготовки)

г. Владимир

2021

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Целью освоения дисциплины «Правое регулирование коммерческой деятельности» является формирование у магистрантов целостного представления о системе обеспечения законности и правопорядка в деятельности, связанной с коммерческими отношениями, возникающими при реализации торговой и коммерческой деятельности.

Задачи:

- дать теоретические знания об основных методах, системе и источниках коммерческого права;
- изучить правовой механизм государственного регулирования коммерческой деятельности в Российской Федерации;
- дать целостное представление о правовом положении субъектов коммерческой деятельности, договорных правоотношениях, формах и методах защиты прав и законных интересов участников коммерческой деятельности и юридической ответственности.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВО

Дисциплина «Правое регулирование коммерческой деятельности» относится к вариативной части учебного плана, формируемой участниками образовательных отношений, программы магистратуры по направлению 38.04.06 «Торговое дело».

3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Планируемые результаты обучения по дисциплине «Правое регулирование коммерческой деятельности», соотнесенные с планируемыми результатами освоения ОПОП (компетенциями и индикаторами достижения компетенций)

Формируемые компетенции (код, содержание компетенции)	Планируемые результаты обучения по дисциплине, в соответствии с индикатором достижения компетенции		Наименование оценочного средства
	Индикатор достижения компетенции (код, содержание индикатора)	Результаты обучения по дисциплине	
ПК-7 Способность к управлению контрактной работой в системе закупок	ПК-7.1 Осуществляет организацию разработки и согласования условий контракта	<i>Знает:</i> - методики осуществления организации разработки условий контракта - формы и методы согласования условий контракта <i>Умеет:</i> – осуществлять организацию разработки условий контракта; - организовывать согласование условий контракта ; <i>Владеет:</i> - различными методами осуществления организации разработки условий контракта; –техниками организации согласования условий контракта	Тестовые вопросы Ситуационные задачи Практико-ориентированное задание

	<p>ПК-7.2. Организует процедуры приемки отдельных этапов исполнения контракта и создание приемочной комиссии</p>	<p><i>Знает:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> – порядок организации процедуры приемки отдельных этапов исполнения контракта; – порядок организации приемочной комиссии; <p><i>Умеет:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> – организовывать процедуры приемки отдельных этапов исполнения контракта; - организовывать процедуры создания приемочной комиссии. <p><i>Владеет:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - навыками организации процедуры приемки отдельных этапов исполнения контракта; – навыками создания приемочной комиссии. 	<p>Тестовые вопросы Ситуационные задачи Практико-ориентированное задание</p>
	<p>ПК-7.3. Осуществляет проверку, анализ и оценку информации о ходе исполнения обязательств поставщика (подрядчика, исполнителя), в том числе о сложностях, возникающих при исполнении контракта</p>	<p><i>Знает:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> – порядок проверки, анализа и оценки информации о ходе исполнения обязательств поставщика (подрядчика, исполнителя); - возможные сложности, возникающие при исполнении контракта. <p><i>Умеет:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> – осуществлять проверку, анализ и оценку информации о ходе исполнения обязательств поставщика (подрядчика, исполнителя); - анализировать и осуществлять оценку сложностей, возникающих при исполнении контракта. <p><i>Владеет:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - навыками осуществления проверки, анализа, оценки информации о ходе исполнения обязательств поставщика (подрядчика, исполнителя); – навыками оценки сложностей, возникающих при исполнении контракта. 	<p>Тестовые вопросы Ситуационные задачи Практико-ориентированное задание</p>
	<p>ПК-7.4. Осуществляет взаимодействие с поставщиком (подрядчиком, исполнителем) при изменении, расторжении контракта;</p>	<p><i>Знает:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - специфику взаимодействия с поставщиком (подрядчиком, исполнителем) при изменении, расторжении контракта; <p><i>Умеет:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - осуществлять взаимодействие с поставщиком (подрядчиком, ис- 	<p>Тестовые вопросы Ситуационные задачи Практико-ориентированное задание</p>

		<p>полнителем) при изменении, расторжении контракта;</p> <p><i>Владеет:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - навыками осуществления взаимодействия с поставщиком (под-рядчиком, исполнителем) при изменении, расторжении контракта;. 	
	<p>ПК-7.5. Применяет меры ответственности и совершает иные действия в случае нарушения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) условий контракта, в том числе организация включения в реестр недобросовестных поставщиков</p>	<p><i>Знает:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - меры ответственности в случае нарушения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) условий контракта; - порядок включения в реестр недобросовестных поставщиков; <p><i>Умеет:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - применять меры ответственности и совершать иные действия в случае нарушения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) условий контракта; - организовывать процедуру включения в реестр недобросовестных поставщиков; <p><i>Владеет:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - навыками применения меры ответственности и совершения иных действий в случае нарушения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) условий контракта, в том числе организация включения в реестр недобросовестных поставщиков. 	<p>Тестовые вопросы Ситуационные задачи Практико-ориентированное задание</p>
<p>ПК-10 Способность проводить экспертизу результатов закупок, приёмку контракта</p>	<p>ПК-10.1. Оценивает степень достижения целей и обоснованность закупок</p>	<p><i>Знает:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - порядок оценки степени достижения целей закупок; - специфику оценки обоснованности закупок; <p><i>Умеет:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - оценивать степень достижения целей закупок; - оценивать обоснованность закупок; <p><i>Владеет:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - навыками оценки степени достижения целей закупок; - методами оценки обоснованности закупок. 	<p>Тестовые вопросы Ситуационные задачи Практико-ориентированное задание</p>

	<p>ПК-10.2. Способен к организации процедуры приемки поставленного товара, выполненной работы (ее результатов), оказанной услуги и создание приемочной комиссии</p>	<p><i>Знает:</i> –порядок организации процедуры приемки поставленного товара, выполненной работы (ее результатов), оказанной услуги; - процедуру создания приемочной комиссии; <i>Умеет:</i> - организовывать процедуры приемки поставленного товара, выполненной работы (ее результатов), оказанной услуги; - организовать процедуру создания приемочной комиссии; <i>Владеет:</i> - навыками организации процедуры приемки поставленного товара, выполненной работы (ее результатов), оказанной услуги; - навыками создания приемочной комиссии;</p>	<p>Тестовые вопросы Ситуационные задачи Практико-ориентированное задание</p>
	<p>ПК-10.3. Составляет отчет по результатам проверки</p>	<p><i>Знает:</i> –порядок составления отчета по результатам проверки; <i>Умеет:</i> - составлять отчет по результатам проверки <i>Владеет:</i> - навыками составления отчета по результатам проверки</p>	<p>Тестовые вопросы Ситуационные задачи Практико-ориентированное задание</p>

4. ОБЪЕМ И СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

Трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетных единицы, 108 часов

Тематический план форма обучения – заочная (2 года 6 мес)

№ п/п	Наименование тем и/или разделов/тем дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Контактная работа обучающихся с педагогическим работником				Самостоятельная работа	Формы текущего контроля успеваемости, форма промежуточной аттестации (по семестрам)
				Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	В форме практической подготовки		
1	Понятие коммерческого права. Предмет и система коммерческого права	2		1				10	
2	Источники правового регулирования коммерческой деятельности	2		1				10	
3	Нормативная правовая база, регламентирующая вопросы закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд	2			1		1	10	Рейтинг-контроль №1
4	Субъекты коммерческой деятельности и объекты торгового права. Структура и инфраструктура товарного рынка	2		1				10	
5	Договоры, регулирующие торговый оборот. Заключение, изменение и расторжение торговых договоров.	2		1				10	
6	Конкуренция в коммерческой деятельности. Защита от недобросовестной конкуренции.	2			1		1	10	Рейтинг-контроль №2
7	Имущественная ответственность в торговом обороте. Проведение экспертизы закупочной деятельности.	2			1		1	10	
8	Меры ответственности за нарушение законодательства РФ в сфере коммерческой деятельности.	2			1		1	10	

9	Правоприменительная практика в сфере закупочной деятельности и организация претензионной работы.	2			1		1	10	Рейтинг-контроль №3
10	Конфликт интересов и коррупция в сфере коммерческой деятельности.	2			1		1	8	
Всего за семестр:				4	6		6	98	Зачет
Наличие в дисциплине КП/КР									
Итого по дисциплине				4	6		6	98	Зачет

Содержание лекционных занятий по дисциплине

Тема 1. Понятие коммерческого права. Предмет и система коммерческого права

Коммерческое право как один из разделов правоведения. Предмет изучения коммерческого права. Понятие и сущность коммерции как одного из видов предпринимательства, деятельности, направленной на получение прибыли в результате торговых сделок. Торговый оборот как процесс продвижения товаров на возмездной договорной основе от изготовителей к потребителям. Соотношение коммерческой деятельности и торгового оборота.

Роль коммерческой деятельности в обеспечении жизненных интересов общества, нормального функционирования хозяйственного механизма.

Тема 2. Источники правового регулирования коммерческой деятельности

Понятие торгового законодательства. Торговое законодательство в системе гражданского законодательства. Соотношение торгового законодательства и законодательства о предпринимательстве. Структура и состав торгового законодательства. Законы и подзаконные акты как источники коммерческого права. Обычаи делового оборота. Международные, межгосударственные и межправительственные соглашения по вопросам торговли как источники коммерческого права.

Тема 4. Субъекты коммерческой деятельности и объекты торгового права. Структура и инфраструктура товарного рынка

Понятие и виды субъектов коммерческой деятельности. Порядок и условия участия индивидуальных предпринимателей в коммерческой деятельности. Полные и смешанные товарищества как субъекты коммерческой деятельности. Специальная правоспособность юридических лиц по осуществлению отдельных видов коммерческой деятельности. Участие государства, различных национально-государственных и административно-территориальных образований в торговом обороте. Выбор формы предприятия в зависимости от функций в процессе создания и реализации товара. Особенности создания и регистрации организаций с иностранными инвестициями, и осуществления ими торговых операций на территории РФ. Участие иностранных юридических лиц, их филиалов, представительств, а также граждан во внутреннем торговом обороте РФ.

Тема 5. Договоры, регулирующие торговый оборот. Заключение, изменение и расторжение торговых договоров.

Государственное регулирование торговых операций с отдельными видами товаров. Основные цели регулирования: защита национальной экономики, интересы безопасности, охрана здоровья населения, экологические требования и др. Государственная монополия на производство и продажу отдельных видов товаров и исключительные права предприятий на продажу определенных товаров. Правовые основания, условия и порядок ограничения реализации отдельных видов товаров. Законодательное установление перечней вещей, изъятых из оборота. Установление квот, лицензий, лимитов продажи и употребления отдельных товаров. Защита предпринимателей от введения необоснованных ограничений на реализацию товаров.

Содержание практических/лабораторных занятий по дисциплине

Тема 3. Нормативная правовая база, регламентирующая вопросы закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд

Основы гражданского, бюджетного, земельного, трудового и административного законодательства в части применения к закупкам. Основы антимонопольного законодательства. Гражданский кодекс РФ. Бюджетный кодекс РФ. Постановления и распоряжения Правительства РФ, нормативные и методические документы Минэкономразвития России, Федеральной антимонопольной службы, Федерального казначейства, Счетной палаты и иных федеральных органов исполнительной власти.

Государственное регулирование государственных и муниципальных закупок в РФ. Федеральный закон от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров,

работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»: основные положения, требования к обеспечению торгов и порядку их проведения, контроль за проведением торгов.

Тема 6. Конкуренция в коммерческой деятельности. Защита от недобросовестной конкуренции.

Правовые вопросы создания конкурентной среды в сфере коммерческой деятельности. Механизмы создания и развития конкурентных отношений. Запреты на монополистическую деятельность. Ответственность за нарушение антимонопольного законодательства. Законодательное запрещение ограничения конкуренции и нарушений правил конкуренции. Правовые способы защиты от недобросовестной конкуренции.

Организация торгового оборота - объективное требование рыночной экономики, условие восстановления и развития и комплекса. Организационные формы оптовой торговли: товарные биржи, постоянные и временные оптовые ярмарки, оптовые торговые организации, дилерские сети, аукционные и конкурсные торги. Законодательное регулирование учета, отчетности коммерческой деятельности, совершаемых в процессе нее сделок и операций. Требования к форм и содержанию документов, составляемых при осуществлении расчетов, перевозок, грузов, приема-передачи материальных ценностей и др. Права государственных контролирующих органов по проверке и изъятию документации торговых организаций, обеспечение коммерческой тайны при проверке и изъятии торговой документации.

Тема 7. Имущественная ответственность в торговом обороте. Проведение экспертизы закупочной деятельности. Понятие объектов торгового оборота. Движимое имущество, имеющее стоимостную оценку и не изъятое из обращения, основной объект торгового оборота. Применение терминов «товар» и «продукция» в законодательстве РФ. Сельскохозяйственная продукция как предмет договоров контрактации, заготовительных отношений. Товарный знак, знак обслуживания: их значение, виды, порядок регистрации. Наименование места происхождения товара, его регистрация и право пользования им. Защита прав участников торгового оборота на товарный знак, знак обслуживания и наименование места происхождения товара. Ответственность за незаконное использование товарного знака, знака обслуживания и наименования места происхождения товара.

Организация и проведение экспертизы закупочной деятельности. Создание комиссии. Привлечение экспертов и экспертных организаций. Составление документа по результатам экспертизы.

Тема 8. Меры ответственности за нарушение законодательства РФ в сфере коммерческой деятельности.

Понятие торговой сделки. Соглашения о возмездной реализации оптовых партий товара - основной вид торговых сделок. Договор оптовой купли-продажи и его подвиды. Договоры поставки и контрактации сельскохозяйственной продукции как разновидности договора купли-продажи. Требования закона к форме договора оптовой купли-продажи, поставки, контрактации. Порядок заключения контрактов. Государственная контрактная система.

Обеспечение исполнения торговых договоров. Неустойка, залог, задаток, поручительство, банковская гарантия, удержание имущества должника. Организация претензионной работы в сфере закупок. Возврат товаров. Государственный контроль за соблюдением правил коммерческой деятельности. Защита от неправомерных действий контролирующих органов. Ответственность за неисполнение торговых договоров. Претензии и иски. Судебное рассмотрение споров.

Тема 9. Правоприменительная практика в сфере закупочной деятельности и организация претензионной работы

Обеспечение исполнения торговых договоров. Неустойка, залог, задаток, поручительство, банковская гарантия, удержание имущества должника. Организация претензионной работы в сфере закупок. Возврат товаров. Государственный контроль за соблюдением правил коммерческой деятельности. Защита от неправомерных действий контролирующих органов.

Ответственность за неисполнение торговых договоров. Претензии и иски. Судебное рассмотрение споров. Ответственность за нарушение законодательства о размещении заказов.

Способы защиты прав и законных интересов участников размещения заказа. Порядок действий участника размещения заказа при обжаловании действий (бездействия) заказчика, уполномоченного органа, специализированной организации, конкурсной, аукционной или котировочной комиссии. Сроки обжалования.

Тема 10. Конфликт интересов и коррупция в сфере коммерческой деятельности.

Конфликт интересов в сфере коммерческой деятельности. Коррупционные риски и индикаторы коррупции. Формы и методы противодействия коррупции в системе размещения государственных и муниципальных заказов: российский и международный опыт.

Международный опыт публичных закупок в развитых странах и странах с переходной экономикой, а также в международных финансовых организациях. Обзор международных норм размещения государственных заказов, применяемых способов размещения заказа и условий применения таких способов.

5. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ И УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ

5.1. Текущий контроль успеваемости.

Текущий контроль успеваемости по дисциплине «Правое регулирование коммерческой деятельности» проводится в форме рейтинг-контроля три раза в семестр. Типовые тестовые вопросы, практико-ориентированные задания и задачи для текущего контроля приведены ниже.

Рейтинг-контроль № 1

Темы рефератов

1. Коммерческая деятельность как один из видов предпринимательства.
2. Торговый оборот как область имущественных отношений.
3. Предмет и система торгового законодательства.
4. Проблемы правового регулирования сферы закупок в РФ.
5. Особенности участия иностранных лиц в торговом обороте РФ.
6. Правовая среда создания государственной контрактной системы: российское закупочное законодательство и его развитие
7. Объекты торгового оборота.
8. Правовое обеспечение средств индивидуализации участников коммерческой деятельности.
9. Правовое регулирование реализации отдельных видов товаров.
10. Организация торгового оборота.
11. Организационно-правовые формы сбыта товаров производителями.
12. Правовые вопросы создания конкурентной среды в сфере коммерческой деятельности.
13. Правовые вопросы материального и товарного снабжения.
14. Оценка влияния условий контракта на эффективность его исполнения
15. Механизмы управления рисками в сфере закупочной деятельности.
16. Правовое регулирование конкуренции.
17. Правовое регулирование учета и отчетности коммерческой деятельности.
18. Торговые и юрисдикционные документы.
19. Торговые сделки.
20. Договор купли-продажи
21. Договор поставки
22. Договор контрактации сельскохозяйственной продукции.
23. Биржевые сделки.

24. Заключение договоров на ярмарках и аукционах.
25. Правовое регулирование транспортировки товаров.
26. Ответственность за нарушение торговых договоров.
27. Государственный контроль за соблюдением правил коммерческой деятельности.

Рейтинг-контроль № 2

Темы эссе

1. Императивность и диспозитивность метода коммерческого права.
2. Коммерческое право как элемент частного права.
3. Принцип свободы договора и основные положения договорного права в сфере предпринимательской деятельности.
4. Особенности заключения договоров в сфере предпринимательства: публичный договор, договор присоединения, предварительный договора, смешанный договор, договоры, заключаемые на торгах.
5. Проблемы исполнения обязательств по договорам в сфере закупок.
6. Изменение, расторжение и прекращение договора в сфере предпринимательства.
7. Принципы исполнения коммерческих обязательств. Способы обеспечения исполнения обязательств в сфере предпринимательства: виды и общая характеристика.
8. Юридические факты, служащие основанием для расторжения договора.
9. Обязательства в договоре, классификация и основания возникновения.
10. Особенности договора мены, основные права и обязанности сторон. Встречное исполнение обязательства по договору мены.
11. Договор аренды и его отличие от других видов договоров.
12. Договор лизинга и его особенности.
13. Права и обязанности по сделкам, заключенным поверенным.
14. Договор комиссии и договор поручения: отличие и особенности заключения.
15. Основные права и обязанности комитента и комиссионера. Ответственность сторон.
16. Договор возмездного оказания услуг, его особенности и условия.
17. Договор коммерческой концессии.
18. Договор подряда: особенности заключения, обязанности сторон.
19. Договор хранения: особенности заключения, обязанности, специфика оформления.
20. Договор страхования, виды, особенности. Сострахование и перестрахование.

Тест к рейтинг-контролю № 3

1. Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» регулирует отношения, направленные на обеспечение государственных и муниципальных нужд в целях?
 - а) межотраслевой конкуренции;
 - б) эффективного ценообразования;
 - в) предотвращения коррупции;
2. При осуществлении закупки предусмотрены единые требования к участникам закупки?
 - а) отсутствие у участника закупки недоимки по налогам, сборам,
 - б) задолженности по иным обязательным платежам в бюджеты бюджетной системы РФ
 - в) отсутствие у участника закупки судимости за преступления в сфере экономики
 - г) все варианты верны
3. На какой срок осуществляется аккредитация у участника электронного аукциона на электронной торговой площадке:
 - а) на 3 года;

- б) на 2 года;
 - в) на 1 год.
4. При проведении открытого конкурса заказчик:
- а) имеет право вносить изменения, связанные с объектом закупки в документацию;
 - б) не имеет право вносить изменения, связанные с объектом закупки, в конкурсную документацию;
 - в) имеет право вносить изменения, связанные с объектом закупки, в конкурсную документацию только по согласованию с участниками.
5. Заказчик имеет право отказаться от проведения запроса котировок не позднее чем за:
- а) 2 дня до окончания приема заявок на участие в запросе котировок;
 - б) 3 дня до окончания приема заявок на участие в запросе котировок;
 - в) 4 дня до окончания приема заявок на участие в запросе котировок;
6. Договор, в котором законом установлен претензионный порядок урегулирования споров, - это:
- а) договор строительного подряда;
 - б) договор поставки товаров;
 - в) договор перевозки грузов.
7. Законодательство о рекламе выделяет следующие формы недобросовестной рекламы:
- а) заведомо ложная реклама, скрытая реклама, некорректная реклама;
 - б) неэтичная реклама, контрреклама, некорректная реклама;
 - в) некорректная реклама, реклама, порочащая честь, достоинство и деловую репутацию;
 - г) реклама товара, реклама которого запрещена; реклама, которая является актом недобросовестной конкуренции.
8. Предметом требования по векселю могут быть:
- а) вещи, включая деньги и ценные бумаги, а так же имущественные права;
 - б) расчеты по аккредитиву;
 - в) расчеты платежными поручениями.
9. Для какой формы расчетов характерно принятие на себя банком обязательства по получению от плательщика платежа и (или) акцепта платежа:
- а) расчеты по инкассо;
 - б) расчеты по аккредитиву;
 - в) расчеты платежными поручениями.
10. Юридическое лицо считается неспособным удовлетворить требования кредиторов, если соответствующие обязательства не исполнены в течение:
- а) 1 месяца с даты надлежащего исполнения;
 - б) 2 месяцев с даты надлежащего исполнения;
 - в) 3 месяцев с даты надлежащего исполнения;
 - г) 6 месяцев с даты надлежащего исполнения.
11. Доход, полученный в результате нарушения антимонопольного законодательства, взыскивается в судебном порядке:
- а) в пользу антимонопольного органа РФ;
 - б) в бюджет соответствующего субъекта РФ;
 - в) в федеральный бюджет.
12. Государственный контроль за соблюдением законодательства РФ о рекламе возложен на:
- а) Правительство РФ;
 - б) Федеральное агентство по печати и массовым коммуникациям;
 - в) Федеральную службу по финансовому мониторингу;
 - г) Федеральную антимонопольную службу;
 - д) Министерство экономического развития РФ.
13. Стандартизация товаров (работ, услуг) является:

- а) добровольной;
 - б) обязательной;
 - в) обязательной в отношении определенного перечня товаров, работ, услуг.
14. Условие договора купли-продажи о товаре считается согласованным, если договор позволяет определить:
- а) наименование и цену товара;
 - б) количество товара;
 - в) наименование и количество товара;
 - г) наименование, количество и цену товара.
15. Если договор купли-продажи не позволяет определить срок исполнения продавцом обязанности передать товар покупателю, то продавец обязан исполнить это со дня предъявления покупателем требования о его исполнении в течение:
- а) 30 дней;
 - б) 10 дней;
 - в) 7 дней.
16. Поставщик вправе принять решение об одностороннем отказе от исполнения контракта:
- а) да;
 - б) нет;
 - в) если в контракте предусмотрено такое право.
17. Изменение при исполнении контракта объема выполняемых работ:
- а) допускается;
 - б) не допускается;
 - в) допускается по согласованию с подрядчиком.
18. Являются ли письма и разъяснения Минфина России по Федеральному закону № 44-ФЗ нормативно-правовыми актами, обязательными для применения?
- а) являются;
 - б) не являются;
 - в) в некоторых случаях являются обязательными;
- 19). Победитель электронного аукциона, с которым заключен контракт, включается в реестр недобросовестных поставщиков:
- а) при расторжении контракта по решению суда;
 - б) при одностороннем отказе от исполнения контракта;
 - в) в любом случае.
- 20) В каком случае Заказчик обязан привлекать экспертов, экспертные организации к проведению экспертизы поставленного товара?
- а) в любом случае;
 - б) при нарушении сроков контракта;
 - в) если закупка осуществляется у единственного поставщика;
 - г) эта процедура носит добровольный характер.

5.2. Промежуточная аттестация по итогам освоения дисциплины проводится в форме зачета.

Вопросы к зачету

- 1 Понятие коммерческого права. Предмет и система коммерческого права
- 2 Источники правового регулирования коммерческой деятельности
- 3 Нормативная правовая база, регламентирующая вопросы закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд
- 4 Понятие и виды субъектов коммерческой деятельности.
- 5 Объекты торгового права.
- 6 Структура и инфраструктура товарного рынка

- 7 Договоры, регулирующие торговый оборот.
- 8 Заключение, изменение и расторжение торговых договоров.
- 9 Конкуренция в коммерческой деятельности.
- 10 Защита от недобросовестной конкуренции.
- 11 Имущественная ответственность в торговом обороте.
- 12 Проведение экспертизы закупочной деятельности.
- 13 Меры ответственности за нарушение законодательства РФ в сфере закупок.
- 14 Правоприменительная практика в сфере закупочной деятельности
- 15 Организация претензионной работы в сфере закупочной деятельности.
- 16 Соотношение коммерческой деятельности и торгового оборота.
- 17 Торговое законодательство в системе гражданского законодательства.
- 18 Источники коммерческого права.
- 19 Порядок и условия участия индивидуальных предпринимателей в коммерческой деятельности.
- 20 Специальная правоспособность юридических лиц по осуществлению отдельных видов коммерческой деятельности.
- 21 Особенности создания и регистрации организаций с иностранными инвестициями и осуществления ими торговых операций на территории РФ.
- 22 Товарный знак, знак обслуживания: их назначение, виды, порядок регистрации.
- 23 Защита прав участников торгового оборота.
- 24 Ответственность за незаконное использование товарного знака, знака обслуживания и наименования происхождения товара.
- 25 Государственное регулирование торговых операций с отдельными видами товаров.
- 26 Правовые основания, условия и порядок ограничения реализации отдельных видов товаров.
- 27 Защита предпринимателей от введения необоснованных ограничений на реализацию товаров.

Самостоятельная работа предполагает:

- 1) выполнение самостоятельной работы по теме «Анализ судебной практики в сфере коммерческой деятельности».
- 2) выполнение самостоятельной работы по теме «Анализ судебной практики в сфере закупочной деятельности»
- 3) Составление глоссария

Фонд оценочных материалов (ФОМ) для проведения аттестации уровня сформированности компетенций обучающихся по дисциплине оформляется отдельным документом.

6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1. Книгообеспеченность

Наименование литературы: автор, название, вид издания, издательство	Год издания	КНИГООБЕСПЕЧЕННОСТЬ
		Наличие в электронном каталоге ЭБС
Основная литература		
1. <i>Колычев, А. М.</i> Правовое обеспечение экономики : учебник и практикум для вузов / А. М. Колычев, И. М. Рассолов. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 403 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-04562-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт	2021	https://urait.ru/bcode/468971
2. <i>Мамедова, Н. А.</i> Управление государственными и муниципальными закупками : учебник и практикум для вузов / Н. А. Мамедова, А. Н. Байкова, О. Н. Морозова. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 421 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-12339-5. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/447373	2021	https://urait.ru/bcode/447373
3. <i>Кнутов, А. В.</i> Управление государственными и муниципальными закупками и контрактами : учебник и практикум для вузов / А. В. Кнутов. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 316 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-04912-1. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/472990	2021	https://urait.ru/bcode/472990
Дополнительная литература		
1. <i>Вайпан В.А.</i> Правовое регулирование деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства : учебно-методический комплекс (учебное пособие в рамках дисциплины "предпринимательское право российской федерации") / Вайпан В. А. - Москва : Юстицинформ, 2019. - 92 с. - ISBN 978-5-7205-1390-0.	2019	https://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785720513900.htm
2. <i>Казанина, Т.В.</i> Правовое регулирование предпринимательской деятельности: вопросы истории, теории и практики: монография / Казанина Т. В., Палеев Р. Н., Шагиева Р. В. - Москва: Прометей, 2019. - 228 с. - ISBN 978-5-907100-52-7.	2019	https://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785907100527.html
3. <i>Васенков, В. А.</i> Правоведение: Сборник задач и упражнений / В.А. Васенков, И.Л. Корнеева, И.Б. Субботина; отв. ред. В.А. Васенков. — М.: ФОРУМ : ИНФРА-М, 2020. — 160 с. - ISBN 978-5-91134-946-2.	2020	https://znanium.com/catalog/product/1072214

6.2. Периодические издания

1. Менеджмент в России и за рубежом*
 2. Проблемы теории и практики управления *
- * – литература из фонда библиотеки ВлГУ

6.3. Интернет ресурсы

1. <http://www.gks.ru/> - Официальный интернет-портал Федеральной службы государственной статистики (Росстат) [Электронный ресурс] : офиц. сайт – Электрон. дан. — [Москва], 1999-2019.
- 2.3. <http://panor.ru/magazines/sovremennaya-torgovlya.html> Современная торговля
4. www.consultant.ru – Справочно-правовая система «Консультант Плюс»
5. <http://library.vlsu.ru/> – сайт научной библиотеки ВлГУ
6. <http://www.scopus.com/> – библиографическая и реферативная база данных научных публикаций Scopus
7. webofscience.com – база данных международных индексов научного цитирования Web of Science

7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Для реализации данной дисциплины имеются специальные помещения для проведения занятий лекционного типа, занятий практического/лабораторного типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы: аудитории, оснащенные мультимедиа оборудованием, компьютерные классы с доступом в интернет, аудитории без специального оборудования.

Перечень используемого лицензионного программного обеспечения: пакет MS-Office, Microsoft Windows, 7-Zip, AcrobatReader; СПС «Консультант Плюс» (инсталлированный ресурс ВлГУ).

Примечание

В соответствии с нормативно-правовыми актами для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья при необходимости тестирование может быть проведено только в письменной или устной форме, а также могут быть использованы другие материалы контроля качества знаний, предусмотренные рабочей программой дисциплины.

Рабочую программу составил А.А.И. Яресян Кет Артур Э.П. Яресян
(ФИО, должность, подпись)

Рецензент
(представитель работодателя) Руководитель отдела персонала ООО - "Интершоп"
Играва С.В.
(место работы, должность, ФИО, подпись)



Программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры «Коммерция и гостеприимство»
Протокол № 1 от 25.08.24 года
Заведующий кафедрой О.Б.Яресян
(ФИО, подпись)

Рабочая программа рассмотрена и одобрена
на заседании учебно-методической комиссии направления 38.04.06. «Торговое дело»
Протокол № 1 от 30.08.24 года
Председатель комиссии Анна Красова М.В.
(ФИО, должность, подпись)