

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Владимирский государственный университет
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»
(ВлГУ)

Институт физической культуры и спорта



**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ
ЭКОНОМИКА ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА**

направление подготовки / специальность

49.03.01 «Физическая культура»

направленность (профиль) подготовки

Спортивный менеджмент

г. Владимир

2021

2021

1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель: обеспечить набор базовых знаний и умений системного анализа и использования современных отношений в сфере экономики физической культуры и спорта.

Задачи дисциплины:

- сформировать экономические знания и умения в сфере физкультурно-спортивной деятельности;

- научить эффективно применять разнообразные экономические механизмы в практической деятельности в сфере физической культуры и спорта.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП

Дисциплина «Экономика физической культуры и спорта» относится к части учебного плана, формируемой участниками образовательных отношений.

3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с планируемыми результатами освоения ОПОП (компетенциями и индикаторами достижения компетенций)

Формируемые компетенции (код, содержание компетенции)	Планируемые результаты обучения по дисциплине, в соответствии с индикатором достижения компетенции		Наименование оценочного средства
	Индикатор достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине	
УК-9. Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности	УК-9.1. Знает основы экономической теории и финансовой грамотности. УК-9.2. Умеет применять экономические знания при выполнении практических задач; принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности. УК-9.3. Владеет навыками применения основных положений и методов экономических наук при решении социальных и профессиональных задач	Знает основы экономической теории и финансовой грамотности. Умеет применять экономические знания при выполнении практических задач; принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности. Владеет навыками применения основных положений и методов экономических наук при решении социальных и профессиональных задач	Тестовые вопросы Ситуационные задачи Практико-ориентированное задание Глоссарий Контрольная работа
ПК-1. Способен руководить физкультурно-оздоровительной и спортивной деятельностью по месту работы, месту жительства и	ПК-1.1. Знает основы экономики, организации труда и управления; методы календарного и сетевого планирования; порядок составления установленной отчетности. ПК-1.2. Умеет определять объем и достаточность	Знает основы финансово-экономического и кадрового обеспечения, документы планирования физкультурно-спортивной и соревновательной деятельности, специфику составления отчетной документации. Умеет определять объем и достаточность инвентаря,	Тестовые вопросы Ситуационные задачи Практико-ориентированное задание Глоссарий Контрольная работа

4. ОБЪЕМ И СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

Трудоемкость дисциплины составляет 4 зачетных единиц, 144 часа

Тематический план форма обучения – очная

№ п/п	Наименование тем и/или разделов/тем дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Контактная работа обучающихся с педагогическим работником				Самостоятельная работа	Формы текущего контроля успеваемости, форма промежуточной аттестации (по семестрам)
				Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	в форме практической подготовки		
1	Экономика физической культуры и спорта как образовательная и научная дисциплина	6	1-2	2	2			9	
2	Экономика физической культуры и спорта как вид экономической деятельности	6	3-4	2	2			9	
3	Особенности правового регулирования экономических отношений в сфере физической культуры и спорта	6	5-6	2	2		1	9	Рейтинг-контроль 1
4	Организационно-правовые основы предпринимательства в сфере физической культуры и спорта	6	7-8	2	2		1	9	
5	Особенности бюджетного финансирования физической культуры и спорта	6	9-10	2	2			9	
6	Особенности внебюджетного финансирования физической культуры и спорта	6	11-12	2	2			9	Рейтинг-контроль 2
7	Структурно-компонентные особенности бюджета физкультурно-спортивной организации	6	13-14	2	2		1	9	
8	Финансово-экономическое обеспечение организации труда физкультурно-спортивной организации	6	15-16	2	2		2	9	
9	Особенности финансово-экономического обеспечения и сопровождения процессов подготовки и проведения	6	17-18	2	2		2	9	Рейтинг-контроль 3

	массовых физкультурных и спортивных мероприятий							
Всего за 6 семестр:				18	18			81 Экзамен, 27 ч.
Наличие в дисциплине КП/КР								
Итого по дисциплине				18	18			81 Экзамен, 27 ч.

**Тематический план
форма обучения – заочная**

Трудоемкость дисциплины составляет 4 зачетных единиц, 144 ч.

№ п/п	Наименование тем и/или разделов/тем дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Контактная работа обучающихся с педагогическим работником				Самостоятельная работа	Формы текущего контроля успеваемости, форма промежуточной аттестации (по семестрам)
				Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	в форме практической подготовки		
1	Экономика физической культуры и спорта как образовательная и научная дисциплина	6	1-2	1				12	
2	Экономика физической культуры и спорта как вид экономической деятельности	6	3-4					12	
3	Особенности правового регулирования экономических отношений в сфере физической культуры и спорта	6	5-6	1				12	Рейтинг-контроль 1
4	Организационно-правовые основы предпринимательства в сфере физической культуры и спорта	6	7-8		1		1	12	
5	Особенности бюджетного финансирования физической культуры и спорта	6	9-10		1			12	
6	Особенности внебюджетного финансирования физической культуры и спорта	6	11-12		1			12	Рейтинг-контроль 2
7	Структурно-компонентные особенности бюджета физкультурно-спортивной организации	6	13-14		1		1	12	
8	Финансово-экономическое	6	15-	1				12	

	обеспечение организации труда физкультурно-спортивной организации		16						
9	Особенности финансово-экономического обеспечения и сопровождения процессов подготовки и проведения массовых физкультурных и спортивных мероприятий	6	17-18	1				13	Рейтинг-контроль 3
Всего за 6 семестр:				4	4			109	Экзамен, 27 ч.
Наличие в дисциплине КП/КР									
Итого по дисциплине				4	4			109	Экзамен, 27 ч.

Тематический план
форма обучения – заочная на базе СПО
Трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетных единиц, 108 ч.

№ п/п	Наименование тем и/или разделов/тем дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Контактная работа обучающихся с педагогическим работником				Самостоятельная работа	Формы текущего контроля успеваемости, форма промежуточной аттестации (по семестрам)
				Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	в форме практической		
1	Экономика физической культуры и спорта как образовательная и научная дисциплина	5	1-2	1				11	
2	Экономика физической культуры и спорта как вид экономической деятельности	5	3-4	1				11	
3	Особенности правового регулирования экономических отношений в сфере физической культуры и спорта	5	5-6		1			12	Рейтинг-контроль 1
4	Организационно-правовые основы предпринимательства в сфере физической культуры и спорта	5	7-8		1		1	11	
5	Особенности бюджетного финансирования физической культуры и спорта	5	9-10		1		1	11	
6	Особенности внебюджетного финансирования физической культуры и спорта	5	11-12		0,5			11	Рейтинг-контроль 2

7	Структурно-компонентные особенности бюджета физкультурно-спортивной организации	5	13-14		0,5			12	
8	Финансово-экономическое обеспечение организации труда физкультурно-спортивной организации	5	15-16	1				11	
9	Особенности финансово-экономического обеспечения и сопровождения процессов подготовки и проведения массовых физкультурных и спортивных мероприятий	5	17-18	1				11	Рейтинг-контроль 3
Всего за 5 семестр:				4	4			100	Зачет с оценкой
Наличие в дисциплине КП/КР									
Итого по дисциплине				4	4			100	Зачет с оценкой

Содержание лекционных занятий по дисциплине

Тема 1. Экономика физической культуры и спорта как образовательная и научная дисциплина

- Предмет экономики физической культуры и спорта как научной дисциплины.
- Исторические предпосылки взаимосвязи сфер экономики и физической культуры и спорта
- Место физической культуры и спорта в экономическом пространстве Российской Федерации.

Тема 2. Экономика физической культуры и спорта как вид экономической деятельности

- Физическая культура и спорт как отрасль непродовственной сферы экономической деятельности.
- Социально-культурная услуга как основной продукт вида экономической деятельности (отрасли) «Физическая культура и спорт».
- Классификация социально-культурных услуг вида экономической деятельности (отрасли) «Физическая культура и спорт».
- Предложение и спрос на рынке услуг вида экономической деятельности (отрасли) «Физическая культура и спорт».

Тема 3. Особенности правового регулирования экономических отношений в сфере физической культуры и спорта

- Федеральный закон «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» (2007) как источник права при регулировании специфики экономических правоотношений в процессе физкультурно-спортивной деятельности.
- Экономические аспекты международных нормативных правовых актов по физической культуре и спорту

Тема 4. Организационно-правовые основы предпринимательства в сфере физической культуры и спорта

- Гражданское право – как отрасль права по регулированию экономических отношений в сфере физической культуры и спорта в отечественной системе законодательства.
- Физкультурно-спортивная организация как юридическое лицо.
- Организационно-правовые формы коммерческих физкультурно-спортивных организаций.
- Организационно-правовые формы некоммерческих физкультурно-спортивных организаций.

Тема 5. Особенности бюджетного финансирования физической культуры и спорта

- Понятие бюджета и бюджетной классификации доходов и расходов в механизме бюджетного финансирования физической культуры и спорта
- Функциональная классификация расходов бюджетов Российской Федерации.
- Ведомственная классификация расходов бюджетов Российской Федерации по виду экономической деятельности «Физическая культура и спорт»

Тема 6. Особенности внебюджетного финансирования физической культуры и спорта

- Доходы физкультурно-спортивных организаций от предпринимательской (приносящий доход) деятельности.
- Поступление из внебюджетных фондов содействия развитию физической культуры и спорта.
- Спонсорство и меценатство как механизм внебюджетного обеспечения физической культуры и спорта.
- Налоговые и иные льготы как опосредованный источник внебюджетного финансирования физкультурно-спортивной организации.

Тема 7. Структурно-компонентные особенности бюджета физкультурно-спортивной организации

- Бюджет некоммерческой физкультурно-спортивной организации.
- Бюджет физкультурно-спортивной организации, находящейся на государственном (муниципальном финансировании) финансировании.
- Отличительные особенности бюджетов казенных, бюджетных и автономных организаций, находящихся на государственном (муниципальном финансировании) финансировании.
- Бюджет некоммерческой физкультурно-спортивной организации.

Тема 8. Финансово-экономическое обеспечение организации труда физкультурно-спортивной организации

- Основы нормирования труда работников физической культуры и спорта.
- Тарифно-квалификационные характеристики должностей работников физической культуры и спорта.
- Особенности материального стимулирования работников физкультурно-спортивных организаций.
- Особенности морального стимулирования работников физкультурно-спортивных организаций.

Тема 9. Особенности финансово-экономического обеспечения и сопровождения процессов, участия подготовки и проведения массовых физкультурных и спортивных мероприятий

- Характеристика массовых физкультурных и спортивных мероприятий.
- Организационно-правовое и финансово-экономическое обеспечение по участию спортсменов и тренеров в выездных массовых физкультурных и спортивных мероприятиях.

- Финансово-экономическое обеспечение и сопровождение процессов подготовки и проведения массовых физкультурных и спортивных мероприятий

Содержание практических занятий по дисциплине

Тема 1. Экономика физической культуры и спорта как образовательная и научная дисциплина

Предметом экономики физической культуры и спорта как научной дисциплины является проблема выбора наиболее рациональных способов потребления ресурсов (факторов производства) для расширения рынка производимых услуг, максимального приближения их ассортимента и качества к потребительским запросам. Решение этой комплексной проблемы предполагает кроме использования чисто экономических инструментов разработку моделей управления и организации производства, применение социально-психологических методов стимулирования работников, системы маркетинговых средств, продвигающих услуги и товары к потребителям, и др.

В понимании предмета отраслевой экономики обнаруживается взаимосвязь двух основных разделов экономической теории – макроэкономики и микроэкономики.

Макроэкономика исследует экономику как целое явление, а также важнейшие ее секторы (государственный сектор, бизнес, промышленность, сельское хозяйство, финансовый и страховые рынки, потребительский рынок и т.д.) с использованием для этого макроэкономических показателей и их связей, например, с деньгами, занятостью, государственными расходами и др.

Микроэкономика изучает относительно маломасштабные экономические процессы, субъекты, явления (предприятия и индивидуальных предпринимателей, их хозяйственную деятельность, а также экономические взаимоотношения между ними). В центре ее внимания находятся конкретные производители и потребители: их решения по поводу объемов производства, продаж, покупок, потребления с учетом потребностей, цен, затрат, прибыли.

Экономика физической культуры и спорта берет свое начало с исторических предпосылок начала взаимодействия, а впоследствии и взаимосвязи сфер экономической и физкультурно-спортивной деятельности. Впервые взаимодействие данных сфер относят к девятнадцатому столетию, когда проведение спортивных соревнований потребовали необходимого финансового экономического на межвузовском, полупрофессиональном и профессиональном уровне. Этапы истории и становления взаимопроникновения сфер экономики и физической культуры рассматриваются в контексте развития олимпийского движения, студенческого и любительского спорта, профессионального спорта как с целью получения прибыли, так целевой установки на достижения результаты. В настоящее время рассматривается с позиции финансово-экономического обеспечения систем массового спорта и спорта высших достижений.

Согласно ОКВЭД, все виды экономической деятельности (отрасли экономики) объединены в две сферы – производственную (материальное производство) и непроизводственную (нематериальное производство). Производственная сфера представляет собой совокупность отраслей материального производства, имеющих конечным результатом своей деятельности некий материальный продукт (средства производства и предметы потребления). К отраслям производственной сферы относятся все отрасли промышленности (энергетика, строительство, сельское, лесное, речное и морское хозяйство; транспорт и связь в той их части, которая обеспечивает функционирование именно производственных отраслей) и торговля, с помощью которой конкретный товар (промежуточный продукт) доводится до потребителя. Непроизводственная сфера – это комплекс отраслей, не производящих, как правило, непосредственно осязаемых материальных ценностей. В большинстве случаев это отрасли, связанные с удовлетворением нематериальных потребностей людей посредством предоставления разнообразных услуг, а именно: услуг жилищно-коммунального хозяйства,

бытового обслуживания, транспорта и связи (для населения), просвещения, культуры, искусства, науки и научного обслуживания, сферы управления и др.

Тема 2. Экономика физической культуры и спорта как вид экономической деятельности

С экономической точки зрения физическую культуру и спорт правомерно рассматривать как вид общественно полезной деятельности по оказанию разнообразных услуг, относящихся к непроизводственной сфере и поэтому прямо не участвующей в создании материального продукта.

Производство и предоставление услуг, удовлетворяющих различные потребности населения, предполагают обеспечение этой деятельности целым рядом условий материально-технического, организационного и кадрового характера, а именно: развитие сети физкультурно-спортивных сооружений и организацию обслуживания их посетителей во время учебно-тренировочных занятий, спортивных соревнований и зрелищных мероприятий; профессиональную подготовку кадров; проведение научно-исследовательской работы; производство и реализация спортивных товаров, ремонт и прокат спортивного инвентаря и др.

Названные виды деятельности обеспечиваются предприятиями (организациями) отличающимися принадлежностью к разным сферам народного хозяйства, направленностью своей основной деятельности, но их интегрированное функционирование как единого хозяйственного комплекса с единым координирующим органом управления объективно оправдано тем, что они вместе, на основе взаимозависимости удовлетворяют одни и те же потребности людей на занятиях физическими упражнениями и видами спорта. Именно это является одним из важнейших оснований утверждать, что физическая культура и спорт сформировались в отрасль народного хозяйства в качестве самостоятельного вида экономической деятельности, относящейся к непроизводственной сфере.

Результатом хозяйственной деятельности в любой отрасли народного хозяйства является производство определенного продукта.

Продукт – это итог человеческого труда, хозяйственной деятельности, воплощенный в материально-вещественной форме (материальный продукт), в духовной, информационной форме (интеллектуальный продукт) либо в виде выполненных работ и услуг.

Производство материального продукта характерно для отраслей производственной сферы, интеллектуального продукта, а также работ и услуг – для отраслевой непроизводственной сферы.

Продукт производственно-экономической деятельности в материально-вещественной форме, т.е. материальный и интеллектуальный продукт, выступающий как объект купли-продажи, называют товаром.

Производство и потребление товаров отделено во времени. В связи с этим товары могут быть накоплены в виде богатства.

Необходимо иметь в виду, что в отрасли «физическая культура и спорт» существуют предприятия по производству спортивных товаров. Однако физическая культура и спорт, является одной из отраслей непроизводственной сферы, результатом в которой выступают услуги.

Услуга представляет собой специфический продукт труда, который не приобретает вещной формы и потребительная стоимость которого, в отличие от овеществленного продукта (товара), заключается в полезном эффекте живого труда, который может быть объектом купли продажи, предметом потребления.

Введенный впервые в действие в 1994 году Государственный стандарт РФ «Услуги населению» подразделяет услуги, оказываемые населению, по их функциональному назначению на материальные и социально-культурные (нематериальные).

Социально-культурная услуга – это услуга по удовлетворению духовных, интеллектуальных потребностей и поддержанию нормальной жизнедеятельности потребителя. Социально-культурная услуга обеспечивает поддержание и восстановление здоровья, духовное и физическое развитие личности, повышение профессионального

мастерства и др. Подавляющее большинство услуг, производимых и потребляемых в отрасли «физическая культура и спорт», относятся именно к социально-культурным услугам, и, в отличие от материальных услуг, а, тем более товаров, присущ ряд специфических характеристик.

Одним из необходимых условий эффективного производства и реализации социально-культурных услуг отрасли «физическая культура и спорт» является представление об их реальном спектре в условиях рыночных отношений.

Развитие материального производства, являющегося фундаментальной основой прогресса сферы услуг, а также продолжающееся разделение труда в непродуцированной сфере привели к значительному разнообразию видов услуг вообще, услуг в отрасли «физическая культура и спорт» в частности.

Спектр социально-культурных услуг отрасли «физическая культура и спорт» можно классифицировать с использованием различных оснований.

Тема 3. Особенности правового регулирования экономических отношений в сфере физической культуры и спорта

Федеральным законодательством РФ определены основные направления расходных обязательств бюджетного финансирования физической культуры и спорта федерального, регионального и местного уровней (ст. 38 ФЗ «О физической культуре и спорте в РФ»). К расходным обязательствам Российской Федерации (федеральный уровень) относятся:

- материально-техническое обеспечение, в том числе спортивной экипировкой, финансовое, научно-методическое, медико-биологическое, медицинское и антидопинговое обеспечение основного и резервного составов спортивных сборных команд Российской Федерации, а также участие в их подготовке к международным спортивным соревнованиям, Олимпийским играм и обеспечение их участия в таких соревнованиях;

- обеспечение спортивных сборных команд Российской Федерации спортсменов-инвалидов, в том числе финансирование их подготовки к всероссийским спортивным соревнованиям и международным спортивным соревнованиям, Паралимпийским играм, Сурдлимпийским играм, Всемирным специальным олимпийским играм, и участия в таких соревнованиях;

- организация и проведение межрегиональных и всероссийских официальных физкультурных мероприятий;

- участие в организации межрегиональных, всероссийских и международных официальных спортивных мероприятий;

- осуществление мер, направленных на противодействие использованию допинговых средств и (или) методов членами спортивных сборных команд Российской Федерации;

- обеспечение деятельности федерального центра спортивной подготовки, научных учреждений, научных организаций в области физической культуры и спорта;

- обеспечение проведения научных исследований федерального значения в области физической культуры и спорта, в том числе в области разработки спортивных изделий;

- осуществление пропаганды физической культуры, спорта и здорового образа жизни;

- оформление и ведение спортивных паспортов;

- обеспечение подготовки граждан допризывного и призывного возрастов по военно-прикладным и служебно-прикладным видам спорта;

- реализация программ развития физической культуры и спорта в Российской Федерации, в том числе строительство и реконструкция объектов спорта;

- осуществление иных мероприятий и программ.

Необходимые финансовые средства для реализации расходных обязательств Российской Федерации в области физической культуры и спорта направляются в соответствии

с объемными показателями, утвержденными в годовом Бюджете РФ, главному распорядителю бюджетных средств – Минспорта России.

Действующая редакция Олимпийской содержит ряд правил (официальных разъяснений), экономическое содержание. Основные правила устанавливают, что:

Олимпийские игры являются исключительной собственностью МОК, которому принадлежат все права, связанные с ними. Все доходы от празднования Олимпийских игр должны использоваться на развития олимпийского движения и спорта;

МОК может принимать подарки и наследства, а также изыскивать все другие средства, позволяющие ему выполнить свои задачи. Он получает все доходы от использования прав, включая телевизионные права, а также празднования Олимпийских игр;

МОК может выделить часть доходов от телевизионных прав в пользу международных спортивных федераций, национальных олимпийских комитетов, включая «Олимпийскую солидарность», и оргкомитета Олимпийских игр.

В официальных разъяснениях НОК рекомендуется изыскивать источники финансирования, которые позволят им сохранить свою автономию во всех отношениях, осуществлять сбор средств в соответствии с Олимпийской хартией таким образом, чтобы сохранить достоинство и независимость соответствующего НОК. Все города-кандидаты должны предложить свои финансовые гарантии, которые Исполком МОК сочтет удовлетворительными. Такие гарантии могут дать сам город, местные, региональные или национальные общественные органы, государство или другие третьи стороны. Сведения о характере, форме и точном содержании требуемых гарантий должны быть представлены в МОК не менее чем за шесть месяцев до открытия Сессии МОК, на которой будет приниматься решение о месте проведения соответствующих Олимпийских игр.

Только Исполком МОК определяет принципы и условия, на которых может быть разрешена любая форма рекламы. В частности, не разрешается возведение коммерческих построек и использование коммерческой рекламы на стадионах и в других местах проведения соревнований. На Олимпийских играх не могут вручаться никакие другие призы и награды, за исключением медалей и дипломов

Тема 4. Организационно-правовые основы предпринимательства в сфере физической культуры и спорта

В настоящее время в России функционирует более 100 тысяч разнообразных физкультурно-спортивных организаций. Их состав весьма разнообразен как по формам собственности и организационно-правовым формам функционирования, так и по функциональному назначению. Это коллективы физической культуры, любительские и профессиональные спортивные клубы, спортивные школы различных типов, средние и высшие профессиональные учебные заведения, федерации по видам и спорта и т.д.

Правовой основой их существования являются нормы Гражданского права. Функционирование физкультурно-спортивных организаций становится возможным после их регистрации как юридического лица в соответствующей государственной инстанции.

Юридическим лицом признается организация, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде. Юридические лица должны иметь самостоятельный баланс и смету.

Предпринимательская деятельность в отрасли «физическая культура и спорт» может осуществляться и индивидуально, т.е. конкретным гражданином (физическим лицом). В этом случае физическое лицо регистрируется как индивидуальный предприниматель и получает разрешение на частную деятельность без образования юридического лица.

По целевым установкам, связанным с использованием прибыли, юридическое лицо может быть коммерческой и некоммерческой организацией.

Коммерческая организация преследует цель максимизации прибыли и может распределять ее по собственному усмотрению, в том числе и среди участников производства в качестве увеличения их личных фондов.

Некоммерческая организация, занимаясь предпринимательской деятельностью, полученную прибыль может использовать только на цели, обозначенные в её уставе.

Тема 5. Особенности бюджетного финансирования физической культуры и спорта

Бюджетное финансирование – это предоставление в безвозвратном порядке средств из государственного бюджета предприятиям и организациям для полного или частичного покрытия их расходов.

Бюджетная классификация является группировкой доходов и расходов бюджетов всех уровней бюджетной системы Российской Федерации, а также источников финансирования дефицитов этих бюджетов, применяется при составлении проектов бюджетов и использования бюджетов всех уровней бюджетной системы Российской Федерации.

В состав бюджетной классификации входят:

- классификация доходов бюджетов;
- функциональная классификация расходов бюджетов;
- экономическая классификация расходов бюджетов;
- классификация источников внутреннего и внешнего финансирования дефицитов бюджетов;
- классификация видов государственных внутренних и внешних долгов Российской Федерации и субъектов Российской Федерации;
- ведомственная классификация расходов федерального бюджета.

Основным нормативным правовым документом, регулирующим вопросы бюджетного финансирования, является Бюджетный кодекс РФ, который устанавливает общие принципы бюджетного законодательства, организации и функционирования бюджетной системы Российской Федерации и т.д. Согласно данному нормативному акту термин «бюджет» означает форму образования и расходования денежных средств, предназначенных для финансового обеспечения задач и функций государства и местного самоуправления, в том числе в области физической культуры и спорта. Понятие «консолидированный бюджет» означает свод бюджетов бюджетной системы Российской Федерации на соответствующей территории (за исключением бюджетов государственных внебюджетных фондов) без учета межбюджетных трансфертов между этими бюджетами.

Тема 6. Особенности внебюджетного финансирования физической культуры и спорта

В условиях построения рыночной экономики все более возрастающее значение приобретают внебюджетные формы финансирования развития физической культуры и спорта, которые могут пополняться за счет различных источников, а именно:

- доходов физкультурно-спортивных организаций от предпринимательской деятельности;
- поступлений из разнообразных внебюджетных фондов содействия развитию физической культуры и спорта;
- спонсоров и меценатов;
- иных доходов, не запрещенных законодательством.

Кроме того, особое место в качестве меры государственной поддержки развития физической культуры и спорта занимают налоговые и иные льготы.

Коммерческие физкультурно-спортивные организации в настоящее время играют заметную роль на рынке социально-культурных услуг в сфере физической культуры и спорта, используя в своей деятельности собственные средства, паевые взносы учредителей, кредиты и другие привлеченные средства.

Помимо основной деятельности любая коммерческая физкультурно-спортивная организация, если это отражено в ее уставе, может оказывать различные дополнительные и сопутствующие услуги (гостиничные, транспортные, банковские, торговые, ремонтные и т.д.).

Тема 7. Структурно-компонентные особенности бюджета физкультурно-спортивной организации

Бюджет представляет собой баланс денежных доходов (поступлений) и расходов (использования), составляемый для государства, местных органов управления, фирм, предприятий, учреждений, семей и отдельного лица на определенный срок.

Применительно к физкультурно-спортивной организации, также как и в большинстве других случаев (за исключением бюджета семьи и отдельного лица), бюджет является официальным планово-финансовым документом по исчислению предстоящих доходов и расходов и часто именуется приходно-расходной сметой в отличие от сметы на проведение физкультурно-спортивных мероприятий и т.д.

Основным требованием к бюджету является соответствие целевых поступлений средств направлению их использования, что подлежит государственному контролю, и в случае несовпадения сумма дохода, использована не по назначению, санкции изымается в федеральный бюджет. В соответствии с федеральным законом «О некоммерческих организациях» (ст. 12) информация о величине и структуре доходов, стоимости имущества, расходах, численности работников и оплате их труда некоммерческой организации не может быть предметом коммерческой тайны.

Любая коммерческая либо некоммерческая организация, ведущая физкультурно-оздоровительную и спортивную работу, имеет свой бюджет, который представляет собой баланс доходов и расходов в стоимостной форме на определенный промежуток времени. Доходная часть содержит источники и размеры поступлений финансовых ресурсов, расходная – направления их использования.

Наиболее распространенными источниками доходов некоммерческих физкультурно-спортивных организаций являются: взносы участников, поступления от учредителей, целевые поступления, добровольные взносы и пожертвования, средства из государственного бюджета, выручка от платной реализации услуг (товаров), дивиденды (доходы, проценты), доходы, получаемые от собственности некоммерческой организации, другие, не запрещенные законодательством поступления.

По источникам поступления денежных средств некоммерческая организация принципиально отличается от любого коммерческого производителя, имеющего в качестве основного источника дохода выручку от реализации произведенных услуг (товаров).

Функционирование некоммерческой физкультурно-спортивной организации связано с осуществлением определенных расходов, которые подразделяют на следующие виды: расходы по выполнению основной уставной деятельности: административно-хозяйственные расходы, а именно содержание штатного персонала (заработная плата, различного рода дополнительные выплаты), отчисления в фонд социального страхования и т.п., затраты по аренде помещений и их содержанию, оплата услуг связи, охрана, командировочные и представительские расходы, амортизационные отчисления, оплата коммунальных услуг, расходы на ремонт и т.д.; целевые расходы на выполнение программ и мероприятий уставной деятельности (покупка инвентаря и оборудования, издательская деятельность, проведение конференций); расходы, связанные с предпринимательской деятельностью; средства, переданные в результате внутрихозяйственных расчетов, а именно затраты, связанные с созданием продукции (работ, услуг), предназначенные для других подразделений некоммерческой организации (типографские расходы, оплата ремонта и обслуживания компьютеров и т.п.); потери и списания: средства пришедших в негодность оборудования, транспортных средств, малоценных и быстроизнашивающихся предметов и т.п.

В том случае, когда учредителем физкультурно-спортивной организации выступает государство, важнейшим источником финансирования ее деятельности выступает бюджет определенного уровня или, в ряде случаев, консолидированный бюджет.

Бюджетное финансирование основывается на использовании нормативного метода, в основе которого лежит принцип возмещения эксплуатационных расходов затрат на расширение материально-технической базы, осуществления капитального ремонта, оплаты труда сотрудников и т.д. Практика использования этого метода в России имеет много нареканий, т.к. часто нормативы, положенные в основу финансирования, не отражают действительных затрат производителей различных услуг в сфере физической культуры и спорта. Это положение усугубляется реальными возможностями государственного бюджета России, бюджетов субъектов Федерации и местных бюджетов.

Вместе с тем в настоящее время бюджетные физкультурно-спортивные организации, так же как и другие некоммерческие организации, могут использовать иные, кроме бюджетных, источники финансирования своей деятельности.

Ориентиром для классификации расходов бюджетной организации может служить бюджетная классификация расходов по предметным статьям и подстатьям экономической классификации расходов бюджетов, хотя такой порядок и не является здесь обязательным.

Бюджет является основным сводом данных, наряду с другими бухгалтерскими и статистическими документами, для проведения экономического анализа деятельности физкультурно-спортивной организации любого типа. Общим критерием экономической эффективности физкультурно-спортивной организации является соотношение расходов с результатом деятельности, т.е. определение того, насколько темп роста результата опережает темп роста расходов.

Тема 8. Финансово-экономическое обеспечение организации труда физкультурно-спортивной организации

Организация труда работников физкультурно-спортивной организации представляет собой способ упорядочения и направления труда на достижение поставленной цели путем объединения работников в определенную систему.

Организация труда подразумевает использование как управленческих, так и экономических инструментов. Среди последних наибольшее значение имеет установление меры труда с помощью нормирования, организация оплаты труда, режим труда и отдыха и т.д. Непосредственной целью нормирования труда является обеспечение в рамках установленной продолжительности рабочего времени общественно необходимой, нормальной интенсивности труда, иными словами такой трудовой нагрузки, при которой достигается высокая эффективность в работе без ущерба для здоровья трудящихся.

Тарифно-квалификационные характеристики каждой должности имеет три раздела. В разделе «Должностные обязанности» установлены основные трудовые функции, которые могут быть поручены полностью или частично работнику, занимающему соответствующую должность с учетом технологической однородности и взаимосвязанности работ, позволяющих обеспечить оптимальную специализацию. В разделе «Должен знать» содержатся основные требования, предъявляемые к работнику в отношении специальных знаний, законодательных и нормативно-правовых актов, положений, инструкций и других руководящих материалов, методов и средств, которые работник должен применять при выполнении своих должностных обязанностей. В разделе «Требования к квалификации» определены уровень профессиональной подготовки работника, необходимой для выполнения предусмотренных должностных обязанностей, и требования к стажу работы. Значительная часть тарифно-квалификационных характеристик предусматривает в пределах одной и той же должности без изменения ее наименования внутридолжностное категорирование по оплате труда. Тарифно-квалификационные характеристики распространяются на работников организаций независимо от организационно-правовых форм их функционирования.

Материальное стимулирование труда есть система конкретных мер в рамках распределительного механизма, с помощью которой экономическая заинтересованность работников используется для развития производства и повышения его эффективности. Оно осуществляется, в первую очередь, через систему заработной платы (включая различные доплаты и надбавки), премирование и т.д.

Моральное стимулирование труда представляет собой систему мотивационного воздействия в виде нематериального поощрения, выступающего в двух основных формах – внутреннего и внешнего вознаграждения. К формам внутреннего вознаграждения относят чувство самоуважения, удовлетворения от достижения результатов, ощущение содержательности и значимости собственного труда и др. Формами внешнего вознаграждения выступают различные символы статуса и престижа, похвалы и признания и т.д.

Тема 9. Особенности финансово-экономического обеспечения и сопровождения процессов, участия подготовки и проведения массовых физкультурных и спортивных мероприятий

Организация массовых физкультурных и спортивных мероприятий с точки зрения производства социально-культурных услуг в области физической культуры и спорта является одним из приоритетных направлений деятельности физкультурно-спортивных организаций. Долгое время в специальной литературе советского и постсоветского периодов, в практической деятельности в сфере физической культуры и спорта широкое распространение имело понятие «массовые физкультурно-спортивные мероприятия». Употребляется оно и в настоящее время.

Однако в действующем законодательстве данный термин не имеет нормативно-правового закрепления. ФЗ «О физической культуре и спорте в РФ» разделяет широко употребляемое понятие «физкультурно-спортивные мероприятия» на два самостоятельных терминологических элемента: «спортивные мероприятия» и «физкультурные мероприятия». Первый из указанных элементов трактуется как спортивные соревнования, а также учебно-тренировочные и другие мероприятия по подготовке к спортивным соревнованиям с участием спортсменов, а второй – как организованные занятия граждан физической культурой (пп. 19, 29 ст. 2).

Данное терминологическое разделение юридически закрепляет разделение целевой направленности и содержательных особенностей подготовки и проведения данных мероприятий.

Система физкультурных мероприятий включает: деятельность по подготовке и проведению физкультурно-оздоровительных, физкультурно-рекреативных и развлекательных мероприятий, деятельность по подготовке и проведению занятий физическими упражнениями учебно-образовательной, физкультурно-оздоровительной, служебно-прикладной, лечебно-оздоровительной, реабилитационной и адаптивной направленности; деятельность по обеспечению процессов проведения мероприятий и занятий.

В настоящее время механизм командирования представляет собой процедуру, с помощью которой спортсмены, тренеры и иные представители физкультурно-спортивных организаций получают возможность участвовать в спортивных соревнованиях и иных мероприятиях, проводимых за пределами населенного пункта – места осуществления их трудовой деятельности. Особенности регулирования процедуры командирования, ее финансового обеспечения, системы отчетности регламентируются законодательством Российской Федерации и иными нормативными правовыми актами. Следует обратить внимание на вид правоотношений между направляемыми и направляющими сторонами при реализации данной процедуры. При отсутствии трудовых взаимоотношений между сторонами возникает необходимость заключения договора гражданско-правового характера с последующим включением механизма по сопровождению командируемым сотрудником как представителем физкультурно-спортивной организации, членом спортивной делегации, имеющих с данной организацией гражданско-правовые правоотношения. Финансовая ответственность и ответственность по выполнению служебного задания во время командировки возлагается на сопровождающее лицо.

Финансово-хозяйственное обеспечение соревнования предусматривает: подготовку или аренду спортивных сооружений, а также подготовку, ремонт и приобретение спортивного инвентаря и оборудования; обеспечение транспорта для перевозки спортсменов; подготовку

мест проживания или оплату гостиницы для иногородних участников; организацию питания спортсменов; изготовление афиш, программ, билетов участников, приглашительных билетов, протоколов, сводок, таблиц и т.п.; приобретение призов, кубков, наградных медалей, грамот, дипломов; оплату изготовления и приобретения оборудования для красочного оформления мест соревнований; приобретение канцелярских товаров; почтово-телеграфные и иные расходы услуг связи; оплату судейской коллегии, медицинского и обслуживающего персонала (коменданта, рабочих, уборщиц, гардеробщиц, радистов и т. д.); непредвиденные и представительские расходы.

В зависимости от масштаба и условий проведения соревнований указанные финансово-хозяйственные мероприятия могут быть сокращены или увеличены. Финансово-хозяйственное обеспечение должно быть отражено в сметной документации по обеспечению соревнований с обязательным указанием источников финансовых и (или) материальных поступлений.

Смета на проведение физкультурного или спортивного мероприятия, в том числе спортивного соревнования, является основным документом по его финансово-хозяйственному обеспечению. Она составляется в соответствии с ЕКП физкультурных и спортивных мероприятий или иного документа, регламентирующего утверждение самого факта проведения мероприятия, а также на основании утвержденных показателей количества участников, обслуживающего персонала, размеров оплаты труда и существующих нормативов на необходимые услуги (питание, проезд, проживание и т.п.). Практика проведения соревнований показывает, что смета как основной документ финансово-хозяйственного обеспечения утверждается вместе с приказом о его проведении и является обязательным его приложением.

5. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ И УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ

Программой дисциплины «Экономика физической культуры и спорта» предусмотрены следующие виды контроля: текущий контроль успеваемости в форме рейтинг-контроля в каждом семестре и промежуточный контроль в форме экзамена (зачета с оценкой).

Рейтинг-контроль 1.

Экономика физической культуры и спорта как образовательная и научная дисциплина. Экономика физической культуры и спорта как вид экономической деятельности. Особенности правового регулирования экономических отношений в сфере физической культуры и спорта

Рейтинг-контроль 2.

Организационно-правовые основы предпринимательства в сфере физической культуры и спорта. Особенности бюджетного финансирования физической культуры и спорта. Особенности внебюджетного финансирования физической культуры и спорта

Рейтинг-контроль 3.

Структурно-компонентные особенности бюджета физкультурно-спортивной организации. Финансово-экономическое обеспечение организации труда физкультурно-спортивной организации. Особенности финансово-экономического обеспечения и сопровождения процессов, участия подготовки и проведения массовых физкультурных и спортивных мероприятий

Перечень контрольных вопросов и заданий для подготовки к экзамену (зачету с оценкой)

1. Предмет экономики физической культуры и спорта как научной дисциплины.
2. Исторические предпосылки взаимосвязи сфер экономики и физической культуры и спорта

3. Место физической культуры и спорта в экономическом пространстве Российской Федерации.
4. Физическая культура и спорт как отрасль непродовственной сферы экономической деятельности.
5. Социально-культурная услуга как основной продукт вида экономической деятельности (отрасли) «Физическая культура и спорт».
6. Классификация социально-культурных услуг вида экономической деятельности (отрасли) «Физическая культура и спорт».
7. Предложение и спрос на рынке услуг вида экономической деятельности (отрасли) «Физическая культура и спорт».
8. Федеральный закон «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» (2007) как источник права при регулировании специфики экономических правоотношений в процессе физкультурно-спортивной деятельности.
9. Экономические аспекты международных нормативных правовых актов по физической культуре и спорту
10. Гражданское право – как отрасль права по регулированию экономических отношений в сфере физической культуры и спорта в отечественной системе законодательства.
11. Физкультурно-спортивная организация как юридическое лицо.
12. Организационно-правовые формы коммерческих физкультурно-спортивных организаций.
13. Организационно-правовые формы некоммерческих физкультурно-спортивных организаций.
14. Понятие бюджета и бюджетной классификации доходов и расходов в механизме бюджетного финансирования физической культуры и спорта
15. Функциональная классификация расходов бюджетов Российской Федерации.
16. Ведомственная классификация расходов бюджетов Российской Федерации по виду экономической деятельности «Физическая культура и спорт»
17. Доходы физкультурно-спортивных организаций от предпринимательской (приносящий доход) деятельности.
18. Поступление из внебюджетных фондов содействия развитию физической культуры и спорта.
19. Спонсорство и меценатство как механизм внебюджетного обеспечения физической культуры и спорта.
20. Налоговые и иные льготы как опосредованный источник внебюджетного финансирования физкультурно-спортивной организации.
21. Бюджет некоммерческой физкультурно-спортивной организации.
22. Бюджет физкультурно-спортивной организации, находящейся на государственном (муниципальном финансировании) финансировании.
23. Отличительные особенности бюджетов казенных, бюджетных и автономных организаций, находящихся на государственном (муниципальном финансировании) финансировании.
24. Бюджет некоммерческой физкультурно-спортивной организации.
25. Основы нормирования труда работников физической культуры и спорта.
26. Тарифно-квалификационные характеристики должностей работников физической культуры и спорта.
27. Особенности материального стимулирования работников физкультурно-спортивных организаций.
28. Особенности морального стимулирования работников физкультурно-спортивных организаций.
29. Характеристика массовых физкультурных и спортивных мероприятий.
30. Финансово-экономическое обеспечение и сопровождение процессов подготовки и проведения массовых физкультурных и спортивных мероприятий

Вопросы для самостоятельной работы студента

1. Современное состояние и тенденции развития вида экономической деятельности (отрасли) «Физическая культура и спорт» в условиях построения рыночных отношений.
2. Показатели вида экономической деятельности (отрасли) «Физическая культура и спорт» в социальных нормах и нормативах Российской Федерации.
3. Особенности производства и предоставления социально-культурных услуг в отличие от материальных услуг и товаров.
4. Оценить правовые и социально-экономические основы деятельности спортивных клубов за рубежом.
5. Основные источники финансирования физической культуры и спорта в зарубежных странах.
6. Общие и специфические критерии бюджетного финансирования зарубежных физкультурно-спортивных организаций.
7. Модели и показатели оценки эффективности деятельности физкультурно-спортивной
8. Особенности рынка труда вида экономической деятельности (отрасли) «Физическая культура и спорт».
9. Основные проявления и пути решения проблемы безработицы в сфере физической культуры и спорта в зарубежных странах.
10. Основные формы оплаты труда работников физкультур не спортивных организаций.
11. Основные фонды вида экономической деятельности (отрасли) «Физическая культура и спорт».
12. Табель общего и дополнительного спортивного инвентаря и оборудования бюджетной физкультурно-спортивной организации.
13. Табель спортивной формы общего и специального назначения бюджетной физкультурно-спортивной организации.
14. Современная сеть физкультурно-спортивных сооружений и тенденции ее развития.
15. Классификаций физкультурно-спортивных сооружений по их функциональному назначению.
16. Потребность населения в сети физкультурно-спортивных сооружений.
17. Структура материальных основных фондов физкультурно-спортивного сооружения.
18. Характеристика паспорта (учетной карточки) физкультурно-спортивного сооружения.
19. Показатели эффективности эксплуатации физкультурно-спортивного сооружения.
20. Методика расчета единовременной пропускной способности физкультурно-спортивного сооружения.
21. Ценообразование на физкультурно-спортивные услуги.
22. Методика расчета стоимости абонемента на занятия физическими упражнениями (видами спорта).
23. Микроэкономический анализ прямых и косвенных расходов на занятия видом спорта.
24. Экономическое значение и виды рекламы разнообразных услуг отрасли «Физическая культура и спорт».
25. Формы организации бизнеса в сфере физической культуры и спорта.
26. Материально-техническая база физической культуры и спорта.
27. Содержание, особенности и основные проблемы маркетинга в сфере физической культуры и спорта.
28. Разновидности физкультурно-спортивных услуг.
29. Профессиональный состав работников физической культуры и спорта и их трудовые функции.
30. Особенности финансирования физической культуры и спорта и зарубежных странах.

6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1. Книгообеспеченность

Наименование литературы: автор, название, вид издания, издательство	Год издания	КНИГООБЕСПЕЧЕННОСТЬ	
		Наличие в электронном каталоге ЭБС	
Основная литература			
Сусикова, Т.С. Экономика физической культуры и спорта: электронное учебное пособие / Т.С. Сусикова, Н.Р. Арбузина. – Омск: Сибирский государственный университет физической культуры и спорта	2020	http://www.iprbookshop.ru/109718.html	
1. Починкин, А.В. Менеджмент в сфере физической культуры и спорта [Электронный ресурс]: учебное пособие / А.В Починкин. – М.: Советский спорт.	2017	http://www.iprbookshop.ru/5041.html	
2. Алексеев, С.В. Спортивный менеджмент. Регулирование организации и проведения физкультурных и спортивных мероприятий [Электронный ресурс]: учебник / С.В. Алексеев; под ред. П.В. Крашенинникова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право.	2017	http://www.iprbookshop.ru/21000.html	
Дополнительная литература			
1. Морозов, В.О. Физкультурно-оздоровительная работа в образовательном учреждении [Электронный ресурс]: учебно-методическое пособие / В.О. Морозов. – М.: Флинта.	2014	http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785976519657.html	
2. Алексеев С.В. Олимпийское право. Правовые основы олимпийского движения [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по направлениям «Юриспруденция» и «Физическая культура и спорт»/ Алексеев С.В.— Электрон. текстовые данные.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017.	2017	http://www.iprbookshop.ru/81811.html	
3. Братановский, С.Н. Система муниципального управления физической культурой и спортом в России: правовые основы организации и деятельности [Электронный ресурс] / С.Н. Братановский, М.Г. Вулах, М.С. Братановская; под ред. д-ра юрид. наук В.А. Юсупова. – Саратов: Изд-во Саратовского уни-та, 2008. – 168 с. – Режим доступа:	2012	http://www.iprbookshop.ru/8999	

6.2. Периодические издания

Журналы

«Теория и практика физической культуры»
<http://www.teoriya.ru>

«Физическая культура: воспитание, образование, тренировка» (архив)

<http://lib.sportedu.ru/press/fkvot>

«Спорт для всех» (архив)

<http://www.infosport.ru/press/sfa/arch.htm>

«Социологические исследования»

<http://www.socis.isras.ru>

«Спортивная жизнь России»

<http://www.sgros.nm.ru>

Издательский дом «Первое сентября»

Спорт в школе spo. 1 september.ru

Здоровье детей zdd. 1 september.ru

6.3. Интернет-ресурсы

1. Национальная информационная сеть «Спортивная Россия» <http://www.infosport.ru>
2. Справочно-информационные источники <http://www.schooi.edu.ru>
3. Центральная отраслевая библиотека по физической культуре и спорту
<http://lib.sportedu.ru>
4. Библиотека Ихтика» (полнотекстовая) <http://ihtik.lib.ru>
5. Российский гуманитарный Интернет- университет <http://www.vusnet.ru/biblio>

7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Для реализации данной дисциплины имеются специальные помещения для проведения занятий лекционного типа, занятий практического типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы.

Лабораторные работы проводятся в кабинете «Лекционная аудитория мульти-медиа».

Перечень используемого лицензионного программного обеспечения

Перечень используемого лицензионного программного обеспечения: ОС. Microsoft Windows 8.1 Professional 6.3.9600.18202 (Win8.1 RTM), пакет офисных программ Microsoft Office Professional Plus 2013, Microsoft Visio Professional Plus 2013.

Рабочую программу составила: к.п.н., доцент Власов А.В.

(ФИО, подпись)



Рецензент (представитель работодателя)

ВЮИ ФСИН России, начальник кафедры БиТСП к.п.н. Колеватов А.В.

(место работы, должность, ФИО, подпись)

Программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры ТМБОФК

Протокол № 1 от 30.08.21 года

Заведующий кафедрой Батоцыренова Т.Е.



(ФИО, подпись)

Рабочая программа рассмотрена и одобрена

на заседании учебно-методической комиссии направления 49.03.01, 49.03.02

Протокол № 1 от 30.08.21 года

Председатель комиссии Батоцыренова Т.Е.



(ФИО, должность, подпись)

**ЛИСТ ПЕРЕУТВЕРЖДЕНИЯ
РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ**

Рабочая программа одобрена на 2012/2013 учебный год

Протокол заседания кафедры № 1 от 30.08.10 года

Заведующий кафедрой _____



Рабочая программа одобрена на _____ учебный год

Протокол заседания кафедры № _____ от _____ года

Заведующий кафедрой _____

Рабочая программа одобрена на _____ учебный год

Протокол заседания кафедры № _____ от _____ года

Заведующий кафедрой _____