

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых" (ВлГУ)
Институт туризма и предпринимательства

План одобрен Учебным советом
вуза

Протокол № 1
от 30 августа 2018 г.

38.03.06

УЧЕБНЫЙ ПЛАН

по программе бакалавриата



38.03.06 "Торговое дело" Направленность (профиль) "Коммерция"

Кафедра: Коммерция и гостеприимство

Квалификация: бакалавр
Программа подготовки: академический бакалавриат
Форма обучения: Заочная (ускоренное обучение на базе СПО)
Срок получения образования: 3г 6м

Год начала подготовки (по учебному плану) 2018
Учебный год 2018-2019
Образовательный стандарт № 1334 от 12.11.2015

+	Виды профессиональной деятельности
+	торгово-технологическая
+	организационно-управленческая
+	научно-исследовательская
+	проектная
+	логистическая

СОГЛАСОВАНО

Проректор по ОД / Панфилов А.А./
Начальник УМУ / Шейн И.П./
Директор ИТиП / Полоцкая О.П./
Зав. кафедрой / Ярьс О.Б./

Календарный учебный график

Мес	Сентябрь				Октябрь				Ноябрь				Декабрь				Январь				Февраль				Март				Апрель				Май				Июнь				Июль				Август											
	Числа	1-7	8-14	15-21	22-28	29-5	6-12	13-19	20-26	27-2	3-9	10-16	17-23	24-30	1-7	8-14	15-21	22-28	29-4	5-11	12-18	19-25	26-1	2-8	9-15	16-22	23-1	2-8	9-15	16-22	23-29	30-5	6-12	13-19	20-26	27-3	4-10	11-17	18-24	25-31	1-7	8-14	15-21	22-28	29-5	6-12	13-19	20-26	27-2	3-9	10-16	17-23	24-31			
Нед	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52				
I							Э												К	Э	Э																					Э	Э	Э	К	К	К	К	К	К	К	К	К	К		
II																				К	Э	Э	Э																					Э	Э	Э	К	К	К	К	К	К	К	К	К	К
III																				К	Э	Э	Э																					Э	Э	Э	К	К	К	К	К	К	К	К	К	К
IV												Э	П	П	П	П	П	П	К	Г	Г	Д	Д	Д	Д	К	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	

Сводные данные

		Курс 1	Курс 2	Курс 3	Курс 4	Итого
	Теоретическое обучение и рассредоточенные практики	37	37	37	11	122
Э	Экзаменационные сессии	6	6	6	1	19
П	Производственная практика				6	6
Д	Подготовка к защите и защита выпускной квалификационной работы				4	4
Г	Подготовка к сдаче и сдача гос. экзамена				2	2
К	Каникулы	9	9	9	2	29
Продолжительность обучения (не включая нерабочие праздничные дни и каникулы)		более 39 нед.	более 39 нед.	более 39 нед.	не менее 12 нед. и не более 39 нед.	
Итого		52	52	52	26	182
Студентов						
Групп						

СВОДНЫЕ ДАННЫЕ Учебный план бакалавриата '2018 ТД коммерция 3.5 лет.plx', код направления 38.03.06, год начала подготовки 2018

	Итого								Курс 1	Курс 2	Курс 3	Курс 4
	Баз.%	Вар.%	ДВ(от Вар.)%	з.е.								
				Мин.	Макс.	Итого	Факт	Переат.				
Итого (с факультативами)				234	246	241	211	30	60	61	60	30
Итого по ОП (без факультативов)				234	246	240	210	30	60	60	60	30
Дисциплины (модули)	49%	51%	30.6%	216	219	219	192	27	60	60	60	12
Базовая часть				102	114	108	81	27	47	27	7	
Вариативная часть				105	114	111	111		13	33	53	12
Практики	0%	100%	0%	12	18	12	9	3				9
Вариативная часть				12	18	12	9	3				9
Государственная итоговая аттестация				6	9	9	9					9
Базовая часть				6	9	9	9					9
Факультативы						1	1			1		
Вариативная часть						1	1			1		
Процент ... занятий от аудиторных	лекционных					45.39%						
	в интерактивной форме					29.6%						
Учебная нагрузка (акад.час/нед)	ОП, факультативы					51.7			57.9	51.1	50.3	36
	в период гос. экзаменов											54
Контактная работа (акад.час/год)	ОП без элект. курсов по физ.к.					130			160	160	160	40
Обязательные формы контроля	ЭКЗАМЕНЫ (Экз)								7	8	8	2
	ЗАЧЕТЫ (За)								6	6	5	1
	ЗАЧЕТЫ С ОЦЕНКОЙ (ЗаО)								3			2
	КУРСОВЫЕ РАБОТЫ (КР)								2	1	2	

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1	Дисциплины (модули)	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОК-10; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; ПК-12; ПК-13; ПК-14; ПК-15
Б1.Б	Базовая часть	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОК-10; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; ПК-13; ПК-15
Б1.Б.01	История	ОК-1; ОК-5; ОК-10
Б1.Б.02	Философия	ОК-1; ОК-9
Б1.Б.03	Иностранный язык	ОК-3
Б1.Б.04	Правовое регулирование профессиональной деятельности	ОК-6; ОПК-3; ПК-1; ПК-6
Б1.Б.05	Математика	ОК-5; ОК-9; ОПК-2
Б1.Б.06	Информатика	ОПК-1; ОПК-4
Б1.Б.07	Экология	ОК-1; ОК-8
Б1.Б.08	Информационные технологии в профессиональной деятельности	ОПК-1; ОПК-4
Б1.Б.09	Экономика организации	ОК-2; ПК-2
Б1.Б.10	Статистика	ОК-9; ОПК-4
Б1.Б.11	Маркетинг	ПК-3; ПК-10; ПК-11
Б1.Б.12	Коммерческая деятельность	ОК-2; ОПК-4; ПК-3; ПК-6; ПК-7
Б1.Б.13	Безопасность жизнедеятельности	ОК-8
Б1.Б.14	Теоретические основы товароведения	ОПК-3; ПК-2; ПК-4
Б1.Б.15	Рекламная деятельность	ОК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-13
Б1.Б.16	Логистика	ОПК-2; ОПК-4; ПК-15
Б1.Б.17	Стандартизация, метрология, подтверждение соответствия	ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-8
Б1.Б.18	Торговый менеджмент	ОК-4; ОК-5; ПК-2; ПК-5; ПК-9
Б1.Б.19	Организация, технология и проектирование предприятий торговли	ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-2
Б1.Б.20	Физическая культура и спорт	ОК-7
Б1.Б.21	Русский язык и культура делового письма	ОК-3; ОПК-5
Б1.Б.22	Экономическая теория	ОК-2
Б1.В	Вариативная часть	ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-6; ОК-7; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-11; ПК-12; ПК-13; ПК-14; ПК-15
Б1.В.01	Экономика торговли	ОК-2; ПК-7
Б1.В.02	Экономико-математические методы в торговле	ОК-2; ОПК-2; ПК-14
Б1.В.03	Деловые коммуникации	ОК-3; ОК-4; ПК-6
Б1.В.04	Финансовая математика	ОПК-2; ПК-14
Б1.В.05	Электронная коммерция	ОПК-1; ПК-3
Б1.В.06	Товароведение и экспертиза товаров однородных групп	ОК-6; ОПК-3; ПК-1; ПК-4
Б1.В.07	Поведение потребителей	ПК-3

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1.В.08	Товарная информация	ОПК-3; ОПК-5; ПК-4
Б1.В.09	Управление персоналом торгового предприятия	ОК-4; ПК-5
Б1.В.10	Мерчандайзинг	ПК-1; ПК-2
Б1.В.11	Экономический анализ хозяйственной деятельности	ОК-2; ОПК-2; ПК-7
Б1.В.12	Управление проектом	ПК-12; ПК-13; ПК-14
Б1.В.13	Управление продажами	ПК-7; ПК-8
Б1.В.14	Управление качеством	ОПК-3; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-8; ПК-14
Б1.В.15	Инновации в торговой деятельности	ПК-11
Б1.В.16	Бизнес-планирование	ПК-7; ПК-9; ПК-14
Б1.В.17	Сервисная деятельность	ПК-8
Б1.В.18	Бухгалтерский учет в торговле	ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2
Б1.В.19	Элективные курсы по физической культуре	ОК-7
Б1.В.ДВ.01	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.1	ОК-2; ПК-3; ПК-9
Б1.В.ДВ.01.01	Ценообразование	ОК-2; ПК-3; ПК-9
Б1.В.ДВ.01.02	Закупочная логистика	ОПК-3; ОПК-4; ПК-7
Б1.В.ДВ.02	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.2	ПК-13; ПК-14
Б1.В.ДВ.02.01	Основы инвестиционной деятельности	ПК-13; ПК-14
Б1.В.ДВ.02.02	Транспортная логистика	ОПК-4; ПК-15
Б1.В.ДВ.03	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.3	ОК-2; ОПК-3; ПК-3
Б1.В.ДВ.03.01	Международная и межрегиональная торговля	ОК-2; ОПК-3; ПК-3
Б1.В.ДВ.03.02	Складская логистика	ОПК-4; ОПК-5; ПК-15
Б1.В.ДВ.04	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.4	ОПК-3; ПК-3
Б1.В.ДВ.04.01	Биржевая торговля	ОПК-3; ПК-3
Б1.В.ДВ.04.02	Информационное обеспечение логистики	ОПК-1; ОПК-4; ПК-11
Б1.В.ДВ.05	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.5	ОК-2; ПК-7
Б1.В.ДВ.05.01	Финансово-экономическое обеспечение коммерческой деятельности	ОК-2; ПК-7
Б1.В.ДВ.05.02	Финансово-экономическое обеспечение логистики	ОК-2; ПК-7; ПК-15
Б1.В.ДВ.06	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.6	ОПК-2; ПК-9
Б1.В.ДВ.06.01	Управление коммерческими рисками	ОПК-2; ПК-9
Б1.В.ДВ.06.02	Управление логистическими рисками	ОПК-2; ПК-9; ПК-15
Б1.В.ДВ.07	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.7	ОПК-4; ПК-1; ПК-9
Б1.В.ДВ.07.01	Управление конкурентоспособностью товаров и услуг	ОПК-4; ПК-1; ПК-9
Б1.В.ДВ.07.02	Международная логистика	ОПК-3; ПК-15
Б1.В.ДВ.08	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.8	ОК-2; ПК-9; ПК-13
Б1.В.ДВ.08.01	Организация собственного производства на предприятиях торговли	ОК-2; ПК-9; ПК-13
Б1.В.ДВ.08.02	Проектирование, организация и управление логистическими системами	ОПК-3; ОПК-4; ПК-13; ПК-15

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б2	Практики	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; ПК-12; ПК-13; ПК-14; ПК-15
Б2.В	Вариативная часть	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; ПК-12; ПК-13; ПК-14; ПК-15
Б2.В.01(У)	Практика по получению первичных профессиональных умений и навыков, в том числе первичных умений и навыков научно-исследовательской деятельности	ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-9; ОПК-3; ОПК-5; ПК-8
Б2.В.02(П)	Технологическая практика	ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОПК-3; ОПК-4; ПК-2; ПК-6; ПК-7; ПК-10
Б2.В.03(П)	Преддипломная практика	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; ПК-12; ПК-13; ПК-14; ПК-15
Б3	Государственная итоговая аттестация	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОК-10; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; ПК-12; ПК-13; ПК-14; ПК-15
Б3.Б	Базовая часть	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОК-10; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; ПК-12; ПК-13; ПК-14; ПК-15
Б3.Б.01(Г)	Подготовка к сдаче государственного экзамена	ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-10; ОПК-3; ОПК-5; ПК-1; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-15
Б3.Б.02(Г)	Сдача государственного экзамена	ОК-2; ОК-3; ОК-6; ОПК-3; ОПК-5; ПК-1; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-15
Б3.Б.03(Д)	Подготовка к процедуре защиты выпускной квалификационной работы	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-5; ОК-6; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-2; ПК-5; ПК-10; ПК-11; ПК-12; ПК-13; ПК-14; ПК-15
Б3.Б.04(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-5; ОК-6; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-2; ПК-5; ПК-10; ПК-12; ПК-13; ПК-14; ПК-15
ФТД	Факультативы	ПК-3; ПК-10
ФТД.В	Вариативная часть	ПК-3; ПК-10
ФТД.В.01	Региональный потребительский рынок	ПК-3; ПК-10