

**И.Ф. ЖУКОВСКАЯ, М.В. ЖУРАВЛЕВА**

**УЧЕБНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС**

**ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

**МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА**

**КОПИЯ**

**Владимир 2010**

УДК 33 (07)  
ББК 65.5я7  
Ж 86

**Рецензенты:**

**Тесленко Ирина Борисовна** – доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой экономики ГОУ ВПО «Владимирский государственный гуманитарный университет»;

**Баландин Денис Алексеевич** – кандидат юридических наук, начальник кафедры экономических и финансово-правовых дисциплин Владимирского юридического института ФИСН России;

**Попова Тамара Владимировна** – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономических и финансово-правовых дисциплин Владимирского юридического института ФИСН России.

**Авторы:**

**Жуковская Ирина Феодосиевна**, кандидат экономических наук, профессор кафедры экономической теории АНО ВПО «Владимирский институт бизнеса»;

**Журавлёва Мильяна Васильевна**, старший преподаватель кафедры экономической теории АНО ВПО «Владимирский институт бизнеса»

**Ж86** Жуковская, И.Ф. Учебно-практический комплекс по дисциплине «Мировая экономика» / И.Ф. Жуковская, М.В. Журавлева. / под ред. И.Ф. Жуковской. – Владимир: АНО ВПО ВИБ, 2010. - 195 с.

Данный учебно-практический комплекс включает в себя семнадцать тем, охватывающих все дидактические единицы, предусмотренные Государственным образовательным стандартом по дисциплине «Мировая экономика». В каждой теме приведены краткое изложение теоретического материала, практические и тестовые задания. В конце комплекса приведен список литературы и словарь терминов (глоссарий).

Предназначен для студентов, обучающихся на экономических специальностях.

УДК 33(07)  
ББК 65.5я7

ISBN 978-5-98448-029-1

© Жуковская И.Ф., 2010  
© Журавлева М.В., 2010  
© АНО ВПО ВИБ, 2010

## ВВЕДЕНИЕ

Изучение дисциплины «Мировая экономика» приобретает особое значение в связи с развитием процесса глобализации, укреплением позиций российской экономики на мировых рынках и в международных экономических отношениях.

Современное мировое хозяйство сформировалось в результате международного разделения труда и кооперации, возникших несколько столетий назад. В наше время ни одна страна не может эффективно развиваться без участия в международной торговле, в движении капиталов и рабочей силы. Поэтому ученые и практики уделяют все большее внимание анализу новых явлений в мировом хозяйстве, закономерностей и тенденций развития международных экономических связей и отношений.

Процессы, происходящие в мировом хозяйстве, непосредственно отражаются на развитии национальных экономик отдельных стран, затрагивают их экономические интересы. Поэтому знание тенденций и закономерностей развития мировой экономики объективно необходимо любому экономисту и менеджеру, так или иначе связанному с партнерами из других стран, а если учесть, что такие связи постоянно расширяются, то эти знания могут потребоваться каждому.

В настоящем учебно-практическом комплексе рассмотрены такие аспекты мировой экономики, как сущность мирового хозяйства, международное движение товаров и услуг, международная миграция рабочей силы, международное движение капитала, проблемы международных валютно-кредитных отношений, особенности участия России в системе мирового хозяйства.

Комплекс содержит семнадцать тем курса «Мировая экономика». Их количество и последовательность расположения основаны на требованиях Государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования по дисциплине «Мировая экономика» для студентов, обучающихся по экономическим специальностям, и отражают структуру изложения учебного курса «Мировая экономика».

По каждой теме после краткого конспекта основных положений предусмотрен круг заданий, которые студент выполняет самостоятельно или под контролем преподавателя. Для закрепления материалов также целесообразно ответить на данные тесты и попытаться решить задачи.

Принципиально важным для студентов при изучении каждой темы курса является необходимость сосредоточиться на понимании базовых, фундаментальных категорий, характеризующих происходящие экономические процессы на мировом рынке. От этого напрямую зависит умение и возможность разбираться в протекании экономических законов и их преломлении в ходе мирохозяйственной деятельности субъектов. Поэтому студентам следует выполнить все задания по темам курса.

Успех в изучении мировой экономики зависит во многом от формализации теоретического материала и определенного его упрощения. Формализация изложения материала может происходить через структурно-логические схемы. Предложенные структурно-логические схемы в каждой теме позволяют наглядно представить обширный теоретический материал.

Учебно-практический комплекс подготовлен преподавателями кафедры «Экономическая теория» Автономной некоммерческой организации высшего профессионального образования «Владимирский институт бизнеса» в составе: профессор кафедры экономической теории И.Ф. Жуковская, старший преподаватель кафедры экономической теории М.В. Журавлева.

Авторский коллектив будет благодарен всем, кто сочтет возможным сделать отдельные замечания, конструктивные предложения как по отдельным темам, так и по комплексу в целом.

E-mail: IF@vib.vladimir.ru

## Тема 1. Сущность, становление и развитие мирового хозяйства

Становление современной мировой экономики объективно было предопределено закономерностями развития производства и международного разделения труда, втягиванием в совокупный процесс воспроизводства все новых стран, превращением мировой торговли в один из важнейших факторов экономического роста, удовлетворения потребностей национальных хозяйств и населения в разнообразных товарах и услугах.

Мировая экономика является сложной системой, включающей в себя множество составляющих ее элементов. Основу этой системы образуют международное и ограниченное рамками отдельных государств национальное производство материальных и духовных благ, их распределение, обмен и потребление. Каждая из этих фаз мирового воспроизводственного процесса как в глобальном масштабе, так в рамках отдельных государств в зависимости от их места и доли в целом оказывает влияние на функционирование всей мировой хозяйственной системы.

*Мировая экономика, или мировое хозяйство, - это совокупность национальных хозяйств, находящихся в постоянной динамике, в движении, обладающих растущими международными связями и соответственно сложнейшим взаимовлиянием, подчиняющаяся объективным законам рыночной экономики, в результате чего формируется крайне противоречивая, но вместе с тем более или менее целостная мировая экономическая система.*

Однако отдельные государства уже не являются единственными, как ранее в XX веке, субъектами мировой экономики.

В развитии современной мировой экономики и вовлеченности в нее национальных хозяйств выделяются несколько периодов (см. таблицу 1.1).

Таблица 1.1

Периоды развития мировой экономики

Этап	Продолжительность	Характеристика
1	2	3
<b>Становление</b>	конец XVI в. - 70-е гг. XIX в.	<ul style="list-style-type: none"> <li>• В средневековье сформировались центры международной торговли (Генуя, Флоренция, Ганзейский союз и т.д.)</li> <li>• Великие географические открытия</li> <li>• Буржуазная промышленная революция в Англии 1642-1649гг.</li> <li>• Появление и революция в средствах транспорта</li> <li>• Мировая колониальная система (увеличение товарных потоков между метрополиями и колониями)</li> </ul>
<b>I</b>	80-ые гг. XIX в. – 1 августа 1914г. (начало Первой мировой войны)	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Завершение процесса формирования мировой экономики на основе колониальной системы. На базе колониализма возникли раздоры между Англией, Францией, Испанией, Бельгией, Португалией и странами без колониальных владений – США, Япония, Германия. Назревал кардинальный передел мира.</li> <li>• Быстрое развитие капитализма на основе действия «золотого стандарта». Инфляция практически отсутствует, и, как следствие, надежность долгосрочного кредита.</li> <li>• Противоречия между странами привели к Первой мировой войне, страны активно вооружались, золото изымалось из обращения, что привело к неравенству денежной бумажной массы золотой массе. Появились монополии, которые добились резкого повышения цен и получения сверхприбылей. Впервые в истории существовала продолжительная инфляция, разрушилась система «золотого стандарта».</li> </ul>

1	2	3
II	1 августа 1914г. – начало 1950-х гг.	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Насыщенность масштабными политическими событиями: две мировых войны, революции 1917 г. в России, образование СССР и т.д. Сложилось и начали конкурировать две системы – капиталистическая и социалистическая. Созданы СЭВ, НАТО, Варшавский пакт – начало поляризации мира.</li> <li>• Создание международных организаций – ООН, МВФ, МБРР, ГАТТ.</li> <li>• Экономике капиталистических стран пережили волну кризисов, самый мощный из которых – Великая Депрессия 1929-1933 гг.</li> <li>• Золото изъято из оборота. Вследствие того, что после двух мировых войн, США многократно нарастили свою экономическую мощь и стали мировым гегемоном, место мировой валюты занял доллар, началась долларизация экономики</li> </ul>
III	Начало 1950-х гг. – 1974 г.	<ul style="list-style-type: none"> <li>• «Золотой век торговли»: мировая торговля охватила все регионы мира, возникли новые формы международных экономических отношений.</li> <li>• Развал колониальной системы</li> <li>• СССР наращивает влияние на трех континентах: Европа, Азия и Америка</li> <li>• Доллар достиг своего апогея, и в конце третьего этапа началось резкое понижение его значимости</li> <li>• У США появились новые соперники – Япония и Объединенная Европа в форме общего рынка.</li> </ul>
IV	Начало 1970-х гг. – конец 1980-х гг.	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Мировое хозяйство столкнулось с проблемой ограниченности ресурсов.</li> <li>• Резкое подорожание минеральных ресурсов. «Нефтяной шок» (цены на нефть выросли в 10 раз).</li> <li>• Массовое снижение темпов экономического роста</li> <li>• Выход из кризиса - смена экономической парадигмы: переход с экстенсивного на интенсивный тип развития, к ресурсосберегающим технологиям</li> <li>• Решение проблем мирового масштаба, в том числе экологических, требует объединенных усилий стран. Как следствие – усиление интеграционных процессов в мире</li> <li>• Проигрыш социализма капитализму в экономическом соревновании.</li> </ul>
V	Конец 1980-х гг. – настоящее время	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Распад СССР, сложилось капиталистическое единство мира.</li> <li>• Интернационализация хозяйственной жизни</li> <li>• Региональная экономическая интеграция</li> <li>• Глобализация мирового хозяйства.</li> <li>• Развитые страны переходят от индустриального к постиндустриальному обществу</li> <li>• Противостояние востока и запада сменилось противостоянием богатого севера и бедного юга (развивающиеся страны)</li> <li>• Либерализация внешнеэкономических связей</li> <li>• Международный терроризм</li> <li>• Бурное экономическое развитие Китая.</li> </ul>

В основе становления и развития мирового хозяйства лежит действие двух экономических законов, открытых классиками экономической теории А. Смитом и Д. Рикардо. Согласно теории абсолютных издержек производства А. Смита, страна будет специализироваться на выпуске товара, на производство которого она затрачивает меньше ресурсов. Д. Рикардо в теории сравнительных издержек производства (теория сравнительных преимуществ) считал, что абсолютные издержки не обязательно являются предпосылкой международного обмена. Страна будет специализироваться на выпуске и экспорте товара, который ей обходится относительно дешевле, и импорта товаров, которые производятся за границей сравнительно дешевле, чем внутри страны.

Теория соотношения факторов производства шведских ученых Э. Хекшера и Б. Олина утверждает, что неодинаковая относительная обеспеченность стран производственными ресурсами порождает разницу в относительных ценах на товары, что, в свою очередь, создает предпосылки для возникновения и развития международной торговли. Суть теоремы Хекшера-Олина можно сформулировать следующим образом: страны стремятся экспортировать те фактороинтенсивные товары, в производстве которых они используют относительно избыточные производственные ресурсы, и импортировать те товары, для производства которых требуются относительно дефицитные для них ресурсы.

Следствиями из теории Хекшера-Олина являются теоремы Столпера-Самуэльсона и Рыбчинского.

Согласно теореме о выравнивании соотношения «факторы-цены» Столпера-Самуэльсона, если повышается цена товара, то повышается и стоимость того фактора производства, которым в большей степени насыщен этот товар.

Теорема Рыбчинского звучит следующим образом: когда в стране наблюдается рост одного из факторов производства, то увеличивается выпуск товара, наиболее насыщенного этим фактором, и сравнительные преимущества страны изменяются в пользу данного товара.

Поскольку теория соотношения факторов производства с момента своего возникновения являлась одной из наиболее значимых теорий международной экономики, она стала объектом многочисленных проверок на базе статистических данных по ряду стран применительно к различному набору производственных ресурсов. Результаты такого тестирования были противоречивы: иногда они не соответствовали теории, а иногда подтверждали ее.

Наиболее известное тестирование теории соотношения факторов производства было проведено Василием Леонтьевым на базе статистических данных по США (1947). Полученные результаты позволили Леонтьеву сделать вывод о том, что США экспортируют преимущественно трудоемкие виды продукции, а импортируют капиталоемкие товары, что противоречит выводам шведских ученых. Таким образом, «парадокс Леонтьева» состоит в том, что страна с относительным избытком капитала может экспортировать товары, насыщенные трудом, и наоборот. Парадокс Леонтьева был впоследствии разрешен на путях разукрупнения факторов производства.

Наряду с целостностью и единством, современному мировому хозяйству присущи и проблемы.

Во-первых, формирование замкнутой экономической системы в рамках ведущих западных стран. Ведь на их взаимную торговлю приходится более 75% мировой торговли, 60% мировых прямых зарубежных инвестиций, около 90% всех зарегистрированных в мире патентов.

Во-вторых, проблема состоит в том, что сравнительно небольшое количество государств (чаще всего страны «Большой семерки») через контролируемые ими международные экономические организации (МВФ, институты Мирового банка, Парижский клуб кредиторов и др.) формирует современный мировой экономический порядок. А уделом развивающегося мира и стран с переходной экономикой остается приспособление к созданным без их участия правилам мирохозяйственных связей.

В-третьих, неравномерность распределения выгод от глобализации мирового хозяйства между странами: на 20% населения планеты, проживающего в индустриальном мире,

приходится 86% мирового ВВП, а на 20% живущих в развивающихся странах, - только 1%.

В-четвертых, проблема экономической безопасности стран в процессе развития их мирохозяйственных связей.

В-пятых, проблема совершенствования созданной после Второй мировой войны системы межгосударственного регулирования мирохозяйственных связей.

Субъектами мировой экономики являются национальные хозяйства (экономики отдельных стран), исторически сложившиеся в определенных территориальных (национальных) границах системы общественного воспроизводства (в настоящее время в мире существует 210 государственных территориальных образований, т.е. стран и территорий, отличающиеся социальной структурой, политическим устройством, уровнем развития производительных сил и производственных отношений, а также характером, масштабами и методами международных экономических отношений), региональные экономические объединения (объединения стран, возникающие на базе межгосударственных соглашений, согласованно регулируемые национальными или межгосударственными органами в целях создания преференций друг другу и в процессах внутрирегионального перемещения факторов и результатов производства), международные корпорации, международные экономические организации, отдельные фирмы.

Основными субъектами мирохозяйственных связей чаще выступают не национальные хозяйства (государства), а физические и юридические лица, т.е. отдельные частные лица и организации. Они делятся на резидентов и нерезидентов. К резидентам относятся субъекты хозяйствования, постоянно проживающие на территории данной страны. К нерезидентам – хозяйствующие субъекты, которые постоянно живут за границей.

**Задание 1. Выберите и впишите правильную категорию**

Категория	Определение
	- сфера товарно-денежных отношений, охватывающая весь торговый оборот страны и включающая в себя внутренний рынок, а также ту часть торгового оборота, которая ориентирована на границу.
	- сфера экономического обмена и товарно-денежных отношений, в рамках которой вся произведенная и предназначенная для продажи продукция реализуется внутри данной страны.
	- совокупность сегментов национальных рынков, ориентированных на границу.
	- совокупность всех национальных рынков, охватывает весь торговый оборот между странами.
	- система национальных хозяйств (национально-государственных экономических структур) и транснациональных структур, многоукладное и многомерное экономическое пространство, в рамках которого на основе объективных экономических закономерностей интернационализации хозяйственной жизни осуществляется взаимодействие различных хозяйствующих субъектов.

Категории:

1. Внутренний рынок
2. Международный рынок
3. Национальный рынок
4. Мировое хозяйство
5. Мировой рынок

**Задание 2. Верно / Неверно. Обоснуйте свой ответ**

1. Верно ли утверждение, что понятие мировой рынок шире, чем мировое хозяйство?

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

2. Оказывает ли влияние мировой рынок на то, что, сколько и для кого производить?

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

3. Конкуренция на внутренних рынках жестче, чем на мировом.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

**Задание 3. Впишите базовые признаки национальных экономических систем, которые определяют их уникальность**

<b>Страна</b>	<b>Базовые признаки</b>
<b>США</b>	
<b>ФРГ</b>	
<b>Франция</b>	
<b>Великобритания</b>	
<b>Япония</b>	





**Задание 6.**

В странах А и В производится уголь и сталь, причем альтернативные вмененные издержки (ВИ) их производства не зависят от объемов выпуска. В таблице заданы максимально возможные объемы производства каждого продукта в каждой стране.

Страна	Уголь	Сталь	ВИ угля	ВИ стали	Товар на экспорт	Импорт на ед. экспорта
А	40	20				
В	10	30				

Ответьте на вопросы и заполните таблицу.

А) Найдите вмененные издержки производства угля в каждой стране. Какая страна имеет сравнительные преимущества при производстве угля?

Б) Найдите вмененные издержки производства стали в каждой стране.

В) Допустим, страна А стремится сократить потребление угля на 1 млн. т. и увеличить потребление стали. Что для нее выгоднее: направить на производство стали ресурсы, затрачиваемые ранее на производство данного количества угля, или произвести это количество угля и обменять его на 0,4 млн. т. стали? При каком именно условии обмен будет выгоден для страны А?

Г) Допустим, страна В стремится сократить потребление стали на 1 млн. т. и увеличить потребление угля. Что для нее выгоднее: направить на производство угля ресурсы, затрачиваемые ранее на производство данного количество стали, или произвести это количество стали и обменять его на 0,5 млн. т. угля? При каком именно условии обмен будет выгоден для страны В?

Д) Определите, во сколько раз увеличится максимально возможный объем потребления импортируемого товара в каждой стране, если обмен будет произведен 1:1?



- в) преобладанием отношений, основанных на политических соображениях
- г) тотальным преобразованием рыночных отношений

**6. Системообразующим фактором в современной рыночной системе мировой экономики выступает:**

- а) МРТ
- б) спрос
- в) предложение
- г) капитал

**7. Отметьте основную черту группы стран третьего мира в 1960-е гг.:**

- а) экономическое процветание
- б) экономическая и политическая независимость.
- в) экономическая зависимость
- г) достаточно высокий уровень индустриального развития.

**8. Совокупность взаимодействующих национальных экономик всех стран мира и международных экономических отношений – это:**

- а) мировой рынок
- б) мировое хозяйство
- в) мировая экономика
- г) международные экономические отношения

**9. Время начала формирования мирового хозяйства, как правило, датируется:**

- а) концом XIX – началом XX вв.
- б) началом XVIII вв.
- в) XV-XVI вв.
- г) серединой XX вв. (после окончания второй мировой войны)

**10. Переход экономики на постиндустриальную ступень развития характерен:**

- а) для стран с переходной экономикой;
- б) новых индустриальных стран;
- в) промышленно развитых стран;
- г) развивающихся стран.

**11. Одним из конкретных проявлений закономерности, описываемой теоремой Рыбчинского, является:**

- а) болезнь Дауна
- б) кессонская болезнь
- в) бельгийская болезнь
- г) голландская болезнь

**12. Какое из существующих утверждений соответствует теории Хекшера-Олина:**

- а) рост цены на продовольствие приводит к росту доходов владельцев фактора, который интенсивно используется для производства продовольствия и сокращению доходов владельцев других факторов;
- б) при увеличении размеров рабочей силы производство трудоёмких товаров растёт, а капиталоемких – сокращается;
- в) относительно трудоизбыточная страна будет иметь более трудоемкий экспорт и капиталоемкий импорт;
- г) когда технология производства и выпуск в странах – торговых партнерах одинаковы, владельцы капитала получают прибыль от роста цены на капиталоемкие товары;
- д) относительно трудоизбыточная страна будет импортировать капиталоемкие товары.

**13. В чем заключается парадокс Леонтьева?**

- а) трудонасыщенные страны экспортируют капиталоемкую продукцию, капиталонасыщенные страны экспортируют трудоемкую продукцию;
- б) трудонасыщенные страны импортируют капиталоемкую продукцию, а капиталонасыщенные страны импортируют трудоемкую продукцию;
- в) один и тот же товар может быть трудоемким в трудоизбыточной стране и капиталоемким в капиталонасыщенной стране.

емким в капиталоизбыточной стране;

г) верно все вышеперечисленное.

**14. В чем заключается теория преимуществ А. Смита?**

- а) экспортировать следует товары, в производстве которых страна обладает некоторыми преимуществами, а импортировать товары по более низким ценам, чем могли бы сложиться при производстве товаров внутри страны;
- б) страна обладает абсолютными преимуществами перед другими странами, если имеет монополию на мировом рынке;
- в) каждая нация обладает конкурентными преимуществами местных производителей по отношению к иностранным.

**15. «В случае однородности факторов производства, идентичности техники, совершенной конкуренции и полной мобильности товаров международный обмен выравнивает цену факторов производства между странами»,- это:**

- а) теория абсолютных преимуществ А. Смита;
- б) теория факторов производства;
- в) теория НОС (Хекшера – Олина – Самуэльсона);
- г) «парадокс Леонтьева»;
- д) теория относительных преимуществ Д. Рикардо.

**16. Мировой рынок это –**

- а) сфера устойчивых товарно-денежных отношений
- б) сфера денежно-кредитных политик разных стран
- в) сфера перелива капиталов из одной страны в другую
- г) площадка на которой осуществляются мировые торги

**17. Что из перечисленного относится к факторам производства:**

- а) труд
- б) земля
- в) капитал
- г) технология
- д) всё вышеперечисленное

**18. Рядом с факторами производства укажите цифру с соответствующей ценой на этот фактор:**

цена труда  
цена технологии  
цена земли  
цена капитала

1. земельная рента; 2. заработная плата; 3. банковский процент; 4. патентный платёж

**19. Что из перечисленного относится к субъектам мирового хозяйства:**

- а) государства
- б) национальные предприятия
- в) транснациональные корпорации
- г) транснациональные банки

**20. На какой стадии экономического развития находится Россия?**

- а) доиндустриальное общество
- б) индустриальное общество
- в) постиндустриальное общество

## Тема 2. Международное разделение труда и его факторы

В основе объединения национальных хозяйств в единое мировое хозяйство лежит *международное разделение труда (МРТ)*, представляющее собой специализацию отдельных стран на производстве отдельных видов продукции, которой страны обмениваются между собой.

МРТ – основа мирового хозяйства, позволяющая ему прогрессировать в своем развитии, создавать предпосылки для более полного проявления общих (универсальных) экономических законов. Сущность МРТ проявляется в динамическом единстве двух процессов производства – его расчленении и объединении. Причины МРТ приведены на рисунке 2.1.

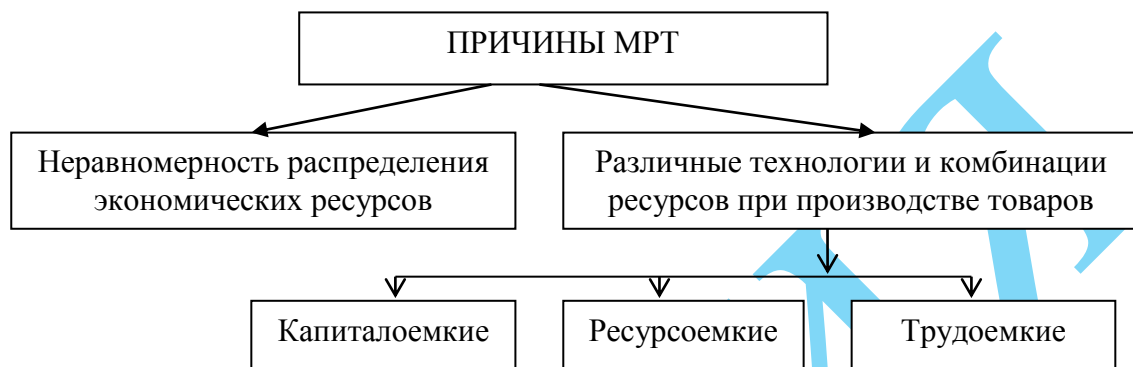


Рис. 2.1. Причины МРТ

Основным побудительным мотивом МРТ для всех стран мира, независимо от их социальных и экономических различий, является их стремление к получению экономических выгод. Реализация получаемого участниками МРТ эффекта в этом случае происходит в результате действия закона стоимости, проявляющегося в различиях между национальной и интернациональной стоимостью товара. Закон стоимости – движущая сила МРТ в условиях товарного производства.

Выделяют три основные формы международного разделения труда:<sup>1</sup>

- 1) общее (деление стран на индустриальные, аграрные и сырьевые);
- 2) частное (связано с экспортом отдельных товаров и услуг);
- 3) единичное (производство отдельных узлов и деталей на предприятиях, зависимых от транснациональных корпораций).

Согласно другой классификации, международное разделение труда проявляется в двух формах международной специализации производства:<sup>2</sup>

- 1) межотраслевой (проявляется в специализации по сферам народного хозяйства и отраслям промышленности, сельского хозяйства, сферы услуг);
- 2) внутриотраслевой специализации, выступающей в следующих разновидностях:
  - предметная специализация – выпуск определенных видов продукции;
  - поддетальная специализация – выпуск отдельных видов деталей и комплектующих;
  - технологическая специализация – выполнение специфических видов работ.

Можно выделить две основные группы факторов, влияющих на международное разделение труда:

1. Национальные факторы, которые в свою очередь делятся на три группы:

1.1. Социально-географические факторы – проявляются в различии государств по их территориальному расположению, численности, структуре населения, историческому опыту,

<sup>1</sup> См.: Макроэкономика / Под ред. Т.В. Юрьевой. – М., 2004. С. 144.

<sup>2</sup> См.: Международные экономические отношения / Под ред. И.П. Фаминского. – М., 2001. С. 101.

традициям и менталитету народа;

1.2. Природно-климатические факторы – обусловлены различиями в климатических условиях государств, обеспеченностью природными ресурсами, такими как полезные ископаемые, реки, озера, моря, пахотные земли, лес, разнообразие животного мира и др.;

1.3. Техничко-экономические факторы – связаны с тем, что страны имеют различный уровень экономического и научно-технического развития, это обуславливает разную степень целесообразности производства того или иного вида продукции для разных государств, наличие собственных технологий и ноу-хау, научных открытий, новых технологий, машин и оборудования. Этими достижениями можно воспользоваться только путем обмена ценной информацией между государствами и содружествами, что приводит в результате к взаимодействию и формированию единой экономической системы мира. Научно-технический прогресс обуславливает усиленное развитие процесса разделения труда и приоритетов между производством государств, т. к. происходит постоянное обновление продукции, внедрение новых технологий в производство, изменение потребностей населения, а значит, и спроса, поэтому становится нерациональным, нерентабельным и неэффективным производство всех видов продукции в одном государстве, что обуславливает необходимость специализации стран на производстве отдельных видов товаров.

2. Международные факторы:

2.1. Спрос на мировом рынке;

2.2. Система международных расчетов;

2.3. Экологические факторы, влияющие на размещение производства.

Под влиянием МРТ торговые связи между странами усложняются, все более перерастая в комплексную систему мирохозяйственных связей, в которой торговля в традиционном ее понимании хотя и продолжает занимать ведущее место, но постепенно теряет свое значение. Внешнеэкономическая сфера мирового хозяйства обладает сложной структурой. Она включает международную торговлю, международную специализацию и кооперацию производства, научно-техническое сотрудничество, совместное строительство предприятий и их последующую эксплуатацию на международных условиях, международные хозяйственные организации, различного рода услуги и многое другое.

*Международная специализация* – это концентрация производства однородной продукции в одной или нескольких странах для удовлетворения своих потребностей и потребностей заинтересованных стран.

Выделяют следующие направления и формы международной специализации:<sup>3</sup>

- производственная (межотраслевая, внутриотраслевая, внутрифирменная);
- территориальная (по странам и регионам, внутри регионов);
- предметная (более крупная форма, производство конкурентной продукции);
- подстальная (более мелкая; производство деталей, узлов, полуфабрикатов);
- технологическая (направленность производственной технологии).

*Международное кооперирование* – это объединение производственных аппаратов двух или более стран в интересах выполнения единой производственной программы, для технического совершенствования производимой продукции.

Классификация международного кооперирования производится по следующим направлениям:

- по числу субъектов – двусторонне, многостороннее;
- по числу объектов – однопредметное, многпредметное;
- по структуре отраслевых связей – внутриотраслевое, межотраслевое, в структуре промышленности, в сельском хозяйстве, в строительстве, в области транспорта и связи, в торговле;
- по виду деятельности – между промышленностью и сельским хозяйством, между промышленностью и строительством и т.д.;

<sup>3</sup> См.: Раджабова З.К. Мировая экономика. – М.: ИНФРА-М, 2010. С. 32.

- по используемым методам – выполнение совместных производственно-экономических, научно-технических программ, совместные предприятия, договорная специализация.

Степень участия стран в мировом хозяйстве определяется в зависимости от уровня международного разделения труда и международной специализации производства (МСП) рядом показателей, представленных в таблице.

Таблица 2.1

Показатели уровня МРТ и МСП

Показатель	Расчетная формула	Пояснение
1	2	3
Экспортная квота в производстве отрасли ( $K_1$ )	$K_1 = \frac{\mathcal{E}}{ПП}$	$\mathcal{E}$ – объем экспорта отрасли, $ПП$ – объем промышленной продукции отрасли. Чем выше значение показателя, тем выше степень участия страны в МРТ. $\mathcal{E}$ и $ПП$ должны быть представлены в сопоставимых ценах.
Удельный вес экспорта в общей стоимости экспорта ( $K_{\mathcal{E}}$ )	$K_{\mathcal{E}} = \frac{\mathcal{E}_{отр}}{\mathcal{E}}$	$\mathcal{E}_{отр}$ – объем экспорта отрасли, $\mathcal{E}$ – общий объем отрасли. Значительно более высокое значение коэффициента соответствует международно специализированным отраслям.
Темп роста отраслей МПС ( $Tr_{отр}$ ) по сравнению с темпами роста всей промышленности ( $Tr_{пр}$ )	$Tr_{\mathcal{E},отр} = \frac{ПП_{\mathcal{E},отр}^{факт}}{ПП_{\mathcal{E},отр}^{баз}}$ $Tr_{пр} = \frac{ПП^{факт}}{ПП^{баз}}$	$ПП_{\mathcal{E},отр}^{факт}$ – объем промышленной продукции отраслей МСП в отчетном году, $ПП_{\mathcal{E},отр}^{баз}$ – объем промышленной продукции отраслей МСП в базисном году; $ПП^{факт}$ – объем промышленной продукции страны в фактическом году, $ПП^{баз}$ – объем промышленной продукции в базисном году. Сравнение темпов роста позволяет сделать вывод о динамике развития отраслей МСП по сравнению со всей промышленностью. Тенденции развития отраслей МСП определяются по большей частью внешними по отношению к стране (экзогенными) факторами, развитие остальных отраслей – внутренними (эндогенными) факторами
Экспортная ( $K_{экс}$ ), импортная ( $K_{имп}$ ) и внешнеторговая ( $K_{во}$ ) квота	$K_{экс} = \frac{\mathcal{E}}{ВВП} \cdot 100\%$ $K_{имп} = \frac{И}{ВВП} \cdot 100\%$ $K_{во} = \frac{ВО}{ВВП} = \frac{\mathcal{E} + И}{ВВП} \cdot 100\%$	$ВО$ – объем внешнеторгового оборота, $ВО = \mathcal{E} + И$ , где $\mathcal{E}$ – объем экспорта, $И$ – объем импорта. Данные коэффициенты позволяют судить о степени открытости экономики страны: если внешнеторговый оборот составляет более 25% ВВП, то экономика страны считается открытой.



1	2	3
Коэффициент структурной специализации отраслей промышленности ( $K_{стр.спец}$ )	$K_{стр.спец} = \frac{\mathcal{E}_{отр} / \mathcal{E}}{\mathcal{P}_{отр} / \mathcal{P}}$	$\mathcal{E}_{отр}$ – объем экспорта отрасли, $\mathcal{E}$ – общий объем экспорта $\mathcal{P}_{отр}$ – объем производства отрасли, $\mathcal{P}$ – общий объем производства $K_{стр.спец} > 1$ – отрасль МСП. Чем выше значение показателя, тем более экспортоориентированной является отрасль.
Коэффициент относительной экспортной специализации отрасли ( $K_o$ )	$K_o = \frac{\mathcal{E}_o}{\mathcal{E}_м}$	$\mathcal{E}_o$ – удельный вес товара (совокупности товаров отрасли) в экспорте страны, $\mathcal{E}_o = \mathcal{E}_{отр} / \mathcal{E}$ , $\mathcal{E}_м$ – удельный вес товара (товаров-аналогов) в мировом экспорте. Чем выше значение показателя (>1), тем более явной является международная специализация соответствующей отрасли.

Несмотря на преимущества, которые дает международное разделение труда, оно имеет свои недостатки и негативные стороны: чрезмерная специализация на производстве отдельного вида продукции конкретной страны может вызвать нежелательные последствия в случае, если в какой-то момент эта продукция потеряет конкурентоспособность на мировом рынке или будет внедрен на рынок более дешевый или качественный заменитель или аналог. Тогда неминуемо произойдут падение экономики страны, обширный кризис и потеря этим государством достаточно значительного источника национального дохода (прибыли от экспорта продукции).

Наряду с разделением труда как экономического фактора, существует и международное разделение других факторов производства, таких как капитал, технологии, научные ресурсы и земля.

Международное разделение такого фактора, как земля, означает, что страны в разной степени наделены природными ресурсами: водой, лесами, полезными ископаемыми. Они имеют различное географическое положение, количество выпадающих осадков, температурный режим.

Международное разделение капитала включает различную обеспеченность стран запасами материальных и финансовых средств, разные исторические традиции опыта производства, различия в денежных сбережениях населения.

Международное разделение технологий представляет собой различные уровни внедрения достижений НТП в экономику стран мира.

Наконец международное разделение научных ресурсов – различная обеспеченность государств суммой передовой информации, сосредоточенной в научных учреждениях и банках данных.

В настоящее время происходит постоянное перемещение и движение факторов производства из одной национальной экономики в другую, избыточный фактор выгодно перемещать туда, где он является дефицитным как для производителей, так и для потребителей, как для «продавцов» фактора, так и для его «покупателей». Таким образом, факторы производства обладают не только внутренней мобильностью, но и внешней – международной.

### **Задание 1. Верно / Неверно. Обоснуйте свой ответ**

1. Действительно ли внутригосударственное разделение труда и МРТ ничем не отличаются друг от друга?

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

2. Международное разделение труда не служит средством экономии затрат общественного труда и не выступает средством рационализации общественных производительных сил.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

3. Территориальное разделение труда существует как внутри государств, так и между ними.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

### Задание 2.

По данным таблицы определите экспортную квоту представленных стран. Сделайте вывод о степени открытости экономики этих стран

Страна	США	Бельгия	Италия	Франция	Россия
Объем ВВП, млрд. долл. США	13841	447,3	1626,3	1862,2	582,3
Объем экспорта, млрд. долл. США	1163	431,6	499,9	546,4	352

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

### Задание 3.

Используя данные таблицы, сравните темпы роста экспорта товаров и ВВП развивающихся стран во второй половине XX века и сделайте выводы.

Годы	1950	1960	1970	1980	1990	2000
Объем ВВП, млрд. долл. США	1680	2785	4305	7205	11220	18280

Объем экспорта, млрд. долл. США	7,5	8,5	10,5	13,5	15	19

**Задание 4.**

Имеются статистические данные о товарной структуре экспорта в РФ (в фактически действовавших ценах)

	1995	2000	2003	2004	2005	2006	2007	2008
	Миллиардов долларов США							
<b>Экспорт - всего</b>	<b>78,2</b>	<b>103</b>	<b>134</b>	<b>182</b>	<b>241</b>	<b>301</b>	<b>352</b>	<b>468</b>
в том числе:								
продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	1,4	1,6	3,4	3,3	4,5	5,5	9,1	9,4
минеральные продукты	33,3	55,5	76,6	105	156	199	228	326
продукция химической промышленности, каучук	7,8	7,4	9,2	12,0	14,4	16,7	20,8	30,3
кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,3	0,3	0,3	0,4	0,3	0,4	0,3	0,4
древесина и целлюлозно-бумажные изделия	4,4	4,5	5,6	7,0	8,3	9,5	12,3	11,6
текстиль, текстильные изделия и обувь	1,1	0,8	0,9	1,1	1,0	1,0	1,0	0,9
металлы, драгоценные камни и изделия из них	20,9	22,4	23,7	36,7	40,6	48,9	56,0	62,2
машины, оборудование и транспортные средства	8,0	9,1	12,0	14,1	13,5	17,4	19,7	23,0
прочие	1,0	1,6	1,9	2,1	2,5	3,1	4,4	4,5

На основании этих данных рассчитайте структуру экспорта и сделайте вывод о специализации России в международном разделении труда.


**Задание 5.**

Имеются следующие статистические данные по российской экономике:

Годы	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Валовый внутренний продукт (млрд.руб.)	7350,6	8943,5	10803,5	13243,2	17048,1	21625,0	26904	33111	41668
Объем экспорта (млрд.долл. США)	103,1	100,0	106,7	133,7	181,7	241,5	301	352	468
Объем импорта (млрд.долл. США)	33,9	41,9	46,2	57,3	75,6	98,7	164,3	223,5	292,0
Курс долл. США (в руб.)	28,16	30,14	31,78	29,45	27,75	28,78	26,33	24,54	27,61

Рассчитайте внешнеторговую квоту и сделайте вывод о ее динамике в течение последних трех лет.

### Задание 6.

Имеются следующие статистические данные по российской экономике:

Годы	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Валовый внутренний продукт (млрд.руб.)	7350,6	8943,5	10803,5	13243,2	17048,1	21625,0	26904	33111	41668
Объем импорта (млрд. долл. США)	33,9	41,9	46,2	57,3	75,6	98,7	164,3	223,5	292,0
Курс долл. США (в руб.)	28,16	30,14	31,78	29,45	27,75	28,78	26,33	24,54	27,61

Рассчитайте импортную квоту и сделайте вывод о ее динамике в РФ

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

### Задание 7.

Россия купила в Венгрии сушеный картофель, произведенный совместным российско-венгерским предприятием. Какие формы международной экономики были задействованы в этой сделке? Прокомментируйте свой ответ.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

### Тесты

1. Основным побудительным мотивом участия стран в международном разделении труда является:

- а) получения доступа к новым технологиям и знаниям
- б) передел сфер влияния между странами
- в) получение экономических выгод
- г) доступ к источникам сырья и энергии

**2. Отметьте основную причину развития разделения труда между странами:**

- а) различия в природно-климатических условиях
- б) геополитические особенности положения страны
- в) уровень оплаты труда
- г) проведение политики импортозамещения

**3. Открытость национальной экономики выражается показателем:**

- а) объемом внутренних инвестиций в национальную экономику
- б) импортной квоты
- в) числа занятых работников в экспортном производстве
- г) производительности труда на предприятиях, ориентированных на экспорт
- д) количества предприятий с иностранными инвестициями в принимающей стране

**4. Специализация стран на производстве отдельных видов готовой продукции и услуг – это:**

- а) общее международное разделение труда
- б) частное международное разделение труда
- в) единичное международное разделение труда
- г) подетальное международное разделение труда

**5. Форма разделения труда между странами, когда отрасли, подотрасли и отдельные технологические процессы предприятий национальных хозяйств ориентируются на выпуск однородной продукции сверх внутренних потребностей называется:**

- а) единичным разделением труда
- б) международным разделением труда
- в) международной кооперацией
- г) международной специализацией производства

**6. Форма взаимодействия между странами, при которой разделение труда предстает как форма объединения труда на различных стадиях производства и реализации товаров и услуг, называется:**

- а) международной специализацией
- б) международной кооперацией
- в) производственным сотрудничеством
- г) международным разделением труда

**7. Для успешного осуществления международной кооперации необходимо:**

- а) увеличение выпуска производимых материальных благ
- б) использование международных норм, которые обеспечивают участникам кооперации достижение совместно поставленных целей
- в) повышение производительности труда
- г) изучение спроса

**8. Показатель экспортной квоты свидетельствует о:**

- а) уровне кооперации производства
- б) характере внешнеэкономических связей страны
- в) степени ориентации отдельных отраслей национальной экономики на внешние рынки
- г) международной миграции ресурсов

**9. Увеличение экспортной квоты отражает:**

- а) повышение уровня конкурентоспособности продукции, специализированной на международный рынок
- б) повышение производительности труда
- в) повышение уровня заработной платы рабочей силы
- г) благоприятную конъюнктуру мировых товарных рынков

- 10. В мировом хозяйстве можно выделить следующие типы разделения труда:**
- а) технологическое
  - б) подетальное
  - в) общее
  - г) отраслевое
  - д) сырьевое
  - е) частное
  - ж) поузловое
  - з) единичное
- 11. Наиболее динамично развивающимся направлением международного разделения труда на рубеже 20-21-го веков становится сфера:**
- а) производства
  - б) обмена технологиями, патентами, ноу-хау
  - в) информационных услуг
  - г) транспорта
  - д) туризма
  - е) инвестиций
- 12. Наиболее сложная и перспективная система международного разделения труда, которая определяет взаимодействие национальных экономик с учетом отдельных корпораций и фирм, – это:**
- а) общее международное разделение труда
  - б) частное международное разделение труда
  - в) единичное международное разделение труда
  - г) отраслевое международное разделение труда
- 13. Экономические выгоды от участия страны в международном разделении труда заключается в:**
- а) получении новой и новейшей информации о конкурентах
  - б) экономии национальных затрат путем отказа от внутреннего производства товаров и услуг за счет их более дешевого импорта
  - в) получении земельной ренты
  - г) получении ресурсов
- 14. Отметьте страны, которые практически полностью удовлетворяют потребности в топливно-энергетических ресурсах за счет собственных источников:**
- а) США
  - б) Монголия
  - в) Китай
  - г) Россия
  - д) Великобритания
  - е) Польша
  - ж) Германия
  - з) Франция
- 15. Важнейшей тенденцией изменения структуры ВВП промышленно развитых стран на рубеже 20-21-го вв. явилось превращение следующей сферы в преобладающую часть их экономики:**
- а) производственной
  - б) непроизводственной
  - в) добывающей
  - г) обрабатывающей
  - д) сельскохозяйственной
  - е) перерабатывающей
- 16. Каким явлением по своей сути является международное разделение труда:**
- а) регрессивным

- б) прогрессивным
  - в) пассивным по отношению к другим процессам
  - г) прогрессивным или регрессивным, в зависимости от уровня развития страны
- 17. А. Смит считал, что для страны выгодно её:**
- а) полное участие в международном разделении труда
  - б) незначительное влияние в международное разделение труда
  - в) не участие в международное разделение труда
  - г) международное разделение труда А Смит вообще не рассматривал
- 18. Одной из характерных тенденций развития международного разделения труда на рубеже 20-21 века стала:**
- а) интеллектуализация международного обмена
  - б) монополизация отдельных отраслей экономики
  - в) криминализация различных уровней экономики
  - г) концентрация и накопление капитала в отдельных странах мира
- 19. Назовите основные черты международного разделения труда**
- а) специализация производства
  - б) обязательное наличие известной торговой марки
  - в) обмен
  - г) монополизация хозяйственной деятельности
- 20. Движущей силой всемирного разделения труда является**
- а) закон стоимости
  - б) местные законы стран
  - в) мировые конвенции
  - г) соглашения ООН

### **Тема 3. Основные тенденции мирового хозяйства начала XXI века. Глобализация мирового хозяйства**

В 1980–1990-е годы в мире произошли масштабные экономические, политические, социальные процессы огромной преобразующей силы, которые оказали воздействие на мировое хозяйство, его качественные характеристики. После ликвидации раскола мира на две противоположные системы в мире, особенно в Европе, произошли кардинальные перестановка сил и переоценка ценностей, в результате чего стереотипы, существовавшие у нас и за рубежом десятилетиями (вплоть до 1990-х годов) относительно проблем мирового хозяйства, МРТ и международных экономических отношений, изжили себя.

Важнейшей проблемой все более взаимозависимого мира становится взаимодействие разноуровневых структур, которые характеризуются не только степенью развитости, но и степенью вовлеченности в МРТ и мировое хозяйство. Знамение времени - глобализация и интеграция, причем интеграция всеобщая - капиталов, производств, труда. Особенностью этого процесса является то, что он, возникнув первоначально в Европе (Европейское экономическое сообщество - ЕЭС, Совет Экономической Взаимопомощи - СЭВ), за последние годы охватил новые страны и целые регионы.

Основные тенденции развития мирового хозяйства представлены на рисунке 3.1.



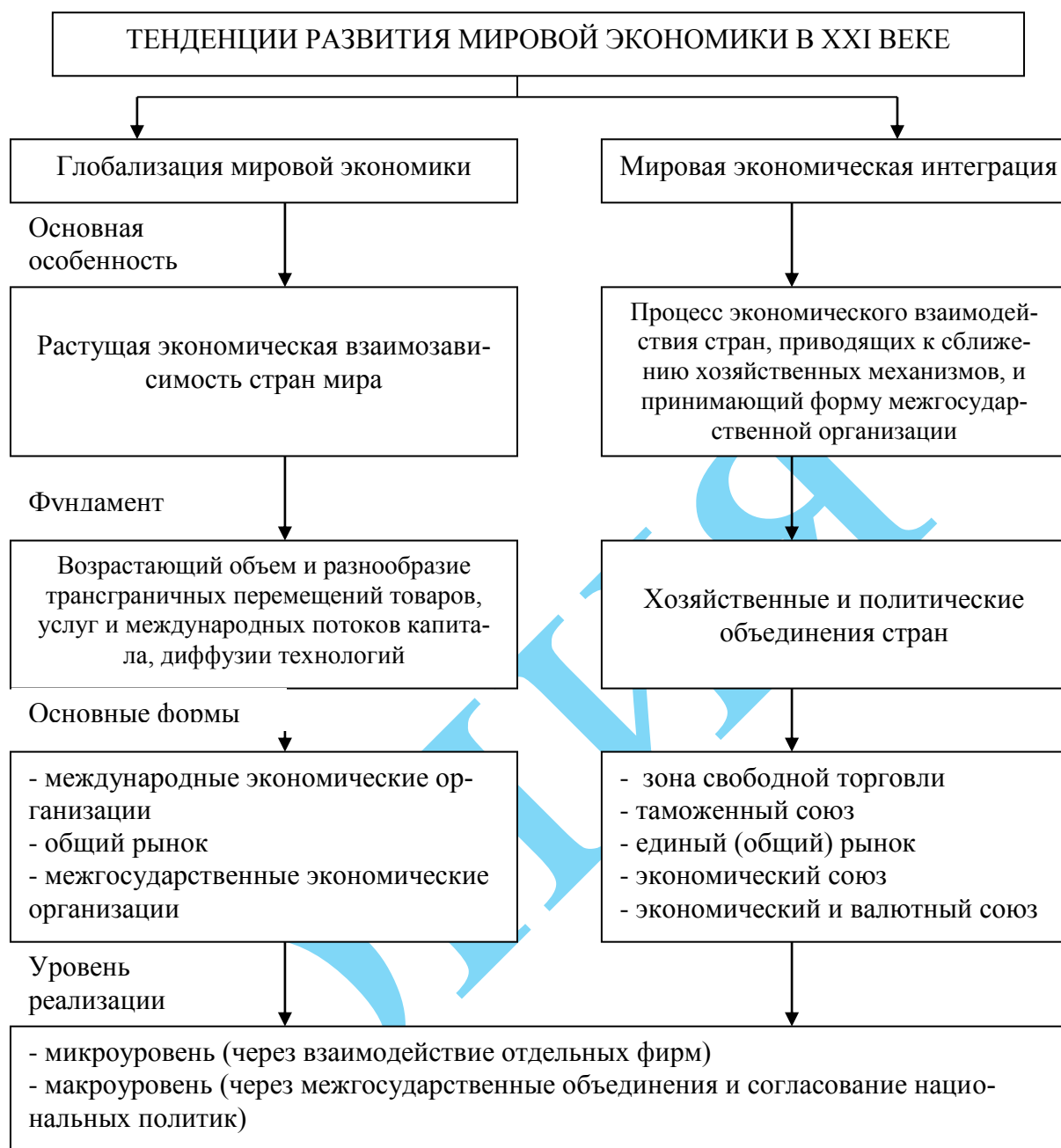


Рис. 3.1. Тенденции развития мировой экономики в XXI веке.

Следует отметить, что перемены, происходящие в мировой экономике за последние десятилетия, привели к кардинальной трансформации как ее характера в целом, так и самой ее сути. Крушение биполярной системы геополитических блоков, революционные изменения в технологическом развитии, расширение и укрупнение банков, компаний и корпораций, усиление процесса взаимопроникновения субъектов мировой экономики на рынки других государств - все это привело к формированию глобальной экономики и глобальной финансовой системы. В новую динамично развивающуюся эру глобальных коммуникаций и создания новой финансовой парадигмы, все большего развития электронного бизнеса, Интернет-коммерции и интерактивного банковского обслуживания, в том числе в Интернет, экономическая деятельность не может более протекать в рамках только национальных границ отдельных государств.

Неспособность того или иного государства создать и поддерживать активно действующую экономику и войти в глобальный бизнес означает, что оно останется экономически

слабым, не будет иметь возможности динамично развиваться и не сможет обеспечить экономический рост со всеми вытекающими отсюда последствиями для уровня благосостояния своего населения.

Современная глобализация мировой экономики выражается в следующих процессах (рис.3.2):

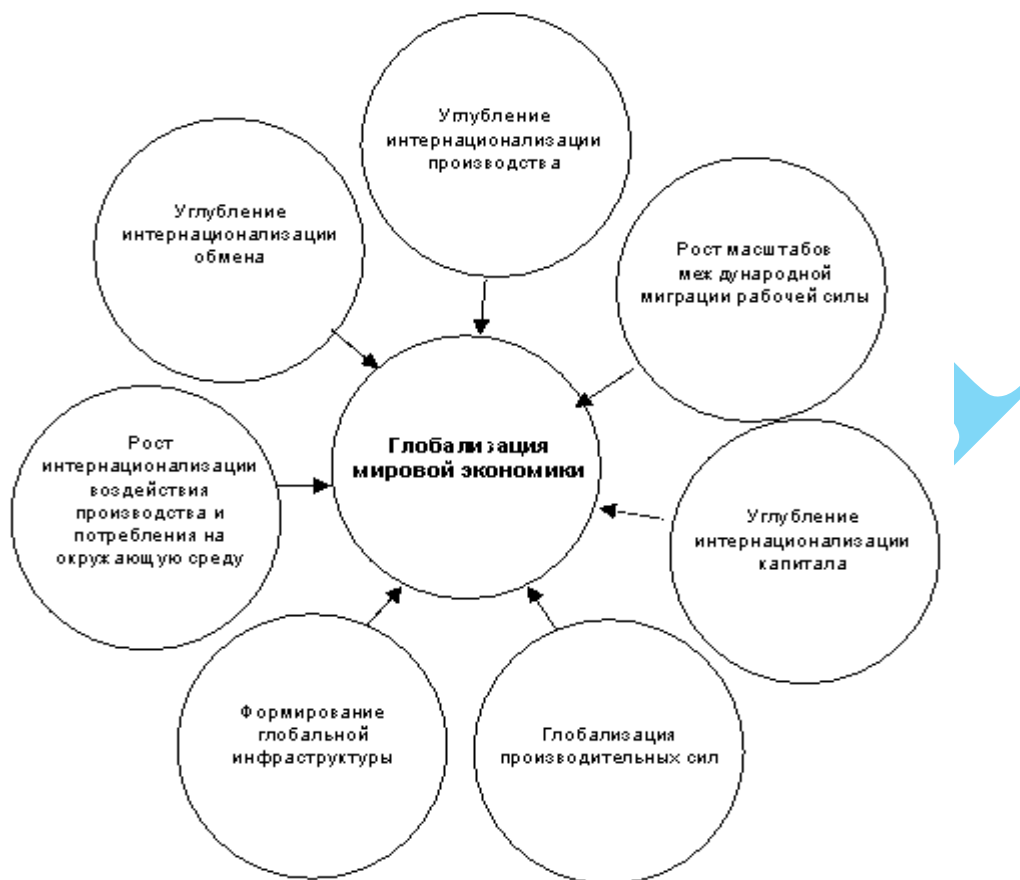


Рис. 3.2. Компоненты глобализации мировой экономики

В качестве позитивных последствий (преимуществ) глобализационных процессов можно назвать:

1. Глобализация способствует углублению специализации и международного разделения труда. В ее условиях более эффективно распределяются средства и ресурсы, что в конечном счете способствует повышению среднего уровня жизни и расширению жизненных перспектив населения (при более низких для него затратах).

2. Важным преимуществом глобализационных процессов является экономия на масштабах производства, что потенциально может привести к сокращению издержек и снижению цен, а, следовательно, к устойчивому экономическому росту.

3. Преимущества глобализации связаны также с выигрышем от свободной торговли на взаимовыгодной основе, удовлетворяющей все стороны.

4. Глобализация, усиливая конкуренцию, стимулирует дальнейшее развитие новых технологий и распространение их среди стран. В ее условиях темпы роста прямых инвестиций намного превосходят темпы роста мировой торговли, что является важнейшим фактором в трансфере промышленных технологий, образовании транснациональных компаний, что оказывает непосредственное воздействие на национальные экономики. Преимущества глобализации определяются теми экономическими выгодами, которые получают от использования передового научно-технического, технологического и квалификационного уровня ведущих в соответствующих областях зарубежных стран в других странах, в этих случаях

внедрение новых решений происходит в краткие сроки и при относительно меньших затратах.

5. Глобализация способствует обострению международной конкуренции. Подчас утверждается, что глобализация ведет к совершенной конкуренции. На деле речь скорее должна идти о новых конкурентных сферах и о более жестком соперничестве на традиционных рынках, которое становится не под силу отдельному государству или корпорации. Ведь к внутренним конкурентам присоединяются неограниченные в действиях сильные внешние конкуренты. Глобализационные процессы в мировой экономике выгодны, прежде всего, потребителям, так как конкуренция дает им возможность выбора и снижает цены.

6. Глобализация может привести к повышению производительности труда в результате рационализации производства на глобальном уровне и распространения передовых технологий, а также конкурентного давления в пользу непрерывного внедрения инноваций в мировом масштабе.

7. Глобализация дает странам возможность мобилизовать более значительный объем финансовых ресурсов, поскольку инвесторы могут использовать более широкий финансовый инструментарий на возросшем количестве рынков.

8. Глобализация создает серьезную основу для решения всеобщих проблем человечества, в первую очередь, экологических, что обусловлено объединением усилий мирового сообщества, консолидацией ресурсов, координацией действий в различных сферах.

Конечным результатом глобализации, как надеются многие специалисты, должно стать всеобщее повышение благосостояния в мире.

Негативные последствия, потенциальные проблемы и опасности глобализации:

- неравномерность распределения преимуществ от глобализации в разрезе отдельных отраслей национальной экономики;
- возможная деиндустриализация национальных экономик;
- возможность перехода контроля над экономикой отдельных стран от суверенных правительств в другие руки, в том числе к более сильным государствам, ТНК или международным организациям;
- возможная дестабилизация финансовой сферы, потенциальная региональная или глобальная нестабильность из-за взаимозависимости национальных экономик на мировом уровне. Локальные экономические колебания или кризисы в одной стране могут иметь региональные или даже глобальные последствия.

Глобализация для менее развитых стран порождает множество проблем:

- увеличение технологического отставания менее развитых стран от развитых стран;
- рост социально-экономического расслоения, маргинализация (т.е. разрушение государственного общества, представляющее собой процесс распада социальных групп, разрыв традиционных связей между людьми, потерю индивидами объективной принадлежности к той или иной общности, чувства причастности к определенной профессиональной или этнической группе);
- обнищание основной массы населения;
- усиление зависимости менее развитых стран от стабильности и нормального функционирования мирохозяйственной системы;
- ограничение ТНК способности государств проводить национально ориентированную экономическую политику;
- рост внешнего долга, прежде всего международным финансовым организациям, который препятствует дальнейшему прогрессу.

В качестве социально-политических проблем, потенциально имеющих место в развитых странах в связи с процессами глобализации, можно назвать:

- рост безработицы в результате:

- внедрения новых технологий, что приводит к сокращению рабочих мест в промышленности, усиливает социальную напряженность;
- изменения структуры производства и перемещения массового выпуска трудоемких ви-

дов товаров в развивающиеся страны, что тяжело ударяет по традиционным отраслям этих стран, вызывая там закрытие многих производств;

- возросшей мобильности рабочей силы;

- выдвинувшиеся на первый план ТНК нередко ставят собственные интересы выше государственных, в результате чего роль национальных государств ослабевает и часть функций переходит к различным надгосударственным организациям и объединениям.

Негативные аспекты глобализации связывают и с потенциальными конфликтами, которыми она чревата, хотя их можно смягчить путем развития глобального сотрудничества на основе соглашений политического характера или создания новых международных институтов. Но, как образно отмечает ряд авторов, джин глобализации вырвался на свободу и не стоит пытаться снова загнать его в бутылку. Странам необходимо адекватно реагировать на глобализационные процессы, чтобы адаптироваться к новым условиям и воспользоваться шансами, которые предоставляет интернационализация мировой экономики.

***Задание 1. Верно / Неверно. Обоснуйте свой ответ***

1. Глобализация означает распространение капитализма свободного рынка на все регионы мира и подчинение его правилам суверенных государств, сопровождающееся снижением их самостоятельности.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

2. Глобализация – это процесс формирования и последующего развития единого общемирового финансово-экономического пространства на базе новых, преимущественно компьютерных технологий.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

3. Для глобализации не характерно стирание границ между различными технологиями, она не старается собрать их в единую и целостную информационную структуру.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

**Задание 2.**

Впишите глобальные проблемы мирового хозяйства по приведенным ниже направлениям:

Группы проблем	Глобальные проблемы
<b>Политические</b>	
<b>Экономические</b>	
<b>Социальные</b>	
<b>Экологические</b>	

**Задание 3.**

В таблице представлены данные по динамике численности населения мира, ВВП и ВВП на душу населения за последнее тысячелетие.

Страны	1000 г.	1500 г.	1600 г.	1700 г.	1820 г.	1998 г.
Население, млн. человек						
Развитые	35	76	95	110	175	838
Другие	233	362	461	493	866	5069
ВВП, млн. долл. в ценах 1990 г.						
Развитые	14,1	53,2	76,1	100	198	17998
Другие	102,7	194	252,9	271,8	496,5	15727
ВВП на душу населения, долл.						
Развитые	405	704	805	907	1130	21470
Другие	440	535	548	551	573	3102

Источник: Maddison A. *The World Economy. A Millennial Perspective*. P.46

Укажите, какие изменения в уровне доходов были характерны для мировой экономики во втором тысячелетии.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

**Задание 4.**

Страна с населением 30 млн. человек производит ВВП равный 900 млрд. ден. ед. Объем экспорта ( $Q_{экс}$ ) составляет 175 млрд. ден. ед., а объем импорта – 275 млрд. ден. ед. Определите степень открытости национальной экономики.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

**Задание 5.**

Проанализируйте приведенные в таблице данные изменения окружающей среды и предложите варианты решения существующих проблем.

Таблица

Изменения окружающей среды и ожидаемые тенденции до 2030 г.

Проблема	Тенденция 1972-1992 гг.	Сценарий 2030 г.
Сокращение площадей естественных экосистем	Сокращение со скоростью 0,5-0,6% в год на суше	Сохранение тенденции, приближение к почти полной ликвидации на суше
Изменение концентрации парниковых газов в атмосфере	Рост концентрации парниковых газов от десятых процента до первых процентов ежегодно	Рост концентрации и ускорение концентрации CO <sub>2</sub> и CH <sub>4</sub> за счет ускорения разрушения биоты
Истошение озонового слоя, рост озоновой дыры над Антарктидой	Истошение на 1-2% в год озонового слоя, рост площади озоновых дыр	Сохранение тенденции

Сокращение площади лесов (особенно тропических)	Сокращение со скоростью 117 (1980 г.) до $180 \pm 20$ тыс. км <sup>2</sup> (1989 г.) в год; лесовосстановление относится к сведению как 1:10	Сокращение площади лесов в тропиках с 18 (1990 г.) до 9-11 млн. км <sup>2</sup> ; сокращение площади умеренного пояса
Опустынивание	Расширение площади пустынь (60 км <sup>2</sup> в год), рост техногенного опустынивания, токсичных пустынь	Возможен рост темпов роста за счет уменьшения влагооборота на суше и накопления поллютантов <sup>4</sup> в почве
Повышение уровня океана	Подъем уровня океана на 1-2 мм в год	Сохранение тенденции, возможно ускорение подъема уровня до 7 мм/год
Стихийные бедствия, техногенные аварии	Рост числа на 5-7%, рост ущерба на 5-10%, рост количества жертв на 6-12% в год	Сохранение и усиление тенденций
Исчезновение биологических видов	Быстрое исчезновение биологических видов	Усиление тенденции по мере разрушения биосферы
Качественное истощение вод суши	Рост объемов сточных вод, точечных и площадных источников загрязнения, числа поллютантов и их концентрации	Сохранение и нарастание тенденций
Накопление поллютантов в средах и организмах	Рост массы и числа поллютантов, накопленных в организмах; рост радиоактивности среды	Сохранение тенденций
Ухудшение качества жизни, рост числа заболеваний, связанных с загрязнением окружающей среды, в том числе генетических, появление новых болезней	Рост бедности, нехватка продовольствия, высокая смертность, высокий уровень заболеваемости, необеспеченность чистой питьевой водой в развивающихся странах; рост генетических заболеваний, высокий уровень аварийности, рост потребления лекарств и т.д.	Сохранение тенденций, рост нехватки продовольствия, рост заболеваний, связанных с экологическими нарушениями, в том числе генетических, расширение территории инфекционных заболеваний, появление новых болезней

*Источник: Арский Ю.М. и др. Экологические проблемы: что происходит, кто виноват и что делать? – М.: МНЭПУ, 1997.*

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

<sup>4</sup> Поллютант - один из видов загрязнителей, любое химическое вещество или соединение, которое находится в объекте окружающей природной среды в количествах, превышающих фоновые значения и вызывающие тем самым химическое загрязнение.

---

---

---

---

## Тесты

**1. Вопросами развития образования, науки и культуры в ООН занимается:**

- а) МОТ
- б) НАТО
- в) ЮНЕСКО
- г) ЮНКТАД

**2. Членами ОПЕК являются:**

- а) Алжир
- б) Бруней
- в) Нигерия
- г) Венесуэла
- д) Иран
- е) Оман
- ж) Кувейт
- з) Мексика
- и) ЮАР
- к) Бахрейн

**3. Число независимых государств, являющихся членами ООН, в настоящее время достигло:**

- а) 120
- б) 160
- в) 192
- г) 240

**4. Доминирующей тенденцией в развитии современного мирового хозяйства является:**

- а) локализация
- б) развитие мирового рынка
- в) глобализация

**5. Численность населения нашей планеты в настоящее время составляет:**

- а) 6,8 млрд. человек
- б) 3,9 млрд. человек
- в) около 8 млрд. человек
- г) около 8 трлн. человек

**6. К современным тенденциям развития мирового хозяйства относятся все, кроме:**

- а) роста материальной заинтересованности в постоянном экономическом сотрудничестве между странами
- б) роста мирового производства в рыночных условиях
- в) стремления стран к сокращению экономических контактов с другими странами
- г) становления многополярного мира
- д) развития интеграционных объединений на микро- и макроуровнях
- е) обострения глобальных проблем

**7. В начале 21-го века лидером по показателю уровня общественного развития в течение ряда лет является:**

- а) США
- б) Германия
- в) Япония
- г) Норвегия
- д) Великобритания

**8. Главным противоречием, возникающим в процессе глобализации, является противоречие между:**

- а) странами и интеграционными региональными структурами
- б) странами с рыночной экономикой и странами с переходной экономикой
- в) странами с развитой экономикой (в основном, северными странами) и наименее раз-



витыми странами мирового хозяйства (в основном, расположенными на юге)

- г) ведущими странами мира
- д) развивающимися странами

**9. От процесса глобализации менее всего могут выиграть:**

- а) страны, в структуре обмена которых доминируют ноу-хау, патенты, передовые технологии и технические решения
- б) страны, которые обмениваются с внешним миром возобновляемыми ресурсами
- в) страны, которые поставляют на мировой рынок естественные ресурсы
- г) страны с высоким уровнем социально-экономического развития

**10. Факторами, сдерживающими процесс глобализации, не являются:**

- а) неравномерность социально-экономического развития стран
- б) различия в уровне благосостояния населения
- в) либерализация мировой экономики
- г) возникновение новых глобальных проблем
- д) нежелание менее развитых стран оказаться под давлением ведущих стран мира

**11. Основной чертой глобализации мирового хозяйства является:**

- а) усиление роли транснациональных корпораций в мировой экономике
- б) усиление международного терроризма
- в) возрастание регулирующей роли международных финансово-экономических организаций
- г) либерализация внешней торговли
- д) переход от вертикальной организации экономических отношений к горизонтальной на основе новых информационных технологий

**12. Процесс глобализации отличается от процесса международной интеграции тем, что:**

- а) является объективным необратимым процессом
- б) усиливает неустойчивость мировой экономики
- в) включает в себя более широкий спектр социально-экономических процессов и субъектов
- г) является более сложным и противоречивым процессом, который приводит к неоднозначным последствиям для развития мировой экономики в целом

**13. В внутриобщественным глобальным проблемам в настоящее время не относится:**

- а) продовольственная проблема
- б) проблема исчерпаемости ресурсов
- в) демографическая проблема
- г) проблема преодоления бедности
- д) проблема развития человеческого потенциала

**14. Кто является автором теории мировых систем?**

- а) И. Валлерстайн
- б) Р. Робертсон
- в) А. Смит
- г) Д. Рикардо

**15. Какие города-мегаполисы имеют в начале третьего тысячелетия численность населения более 8 млн. человек?**

- а) Берлин
- б) Лондон
- в) Мехико
- г) Москва
- д) Париж
- е) Пекин

**16. Какой тип экономики преобладает в настоящее время?**

- а) закрытая
- б) открытая

в) авторитарная

г) традиционная

**17. Глобализация – это высшая стадия процесса:**

а) девальвации

б) монополизации

в) интернационализации

г) кооперации

**18. Глобализация приводит к:**

а) увеличению потребительских кредитов как способа дальнейшего роста потребления

б) быстрому распространению финансовой информации по всему миру

в) размыванию чётких различий между информацией и рекламой

г) стиранию национальной принадлежности продукции

д) усилению роли транснациональных корпораций

**19. Глобализация способствует:**

а) изменению и сокращению суверенитета государств

б) процессу регионализации

в) увеличению налогов на прибыль предприятий

г) отмене свободных экономических зон

**20. Приватизация – это:**

а) временные, переходящие колебания конъюнктуры, приводящие к долгосрочным негативным изменениям на данном рынке

б) сфера перелива капиталов из одной страны в другую

в) переход в руки частных лиц государственной, кооперативной, коллективной и прочих форм собственности

г) переход частной собственности в собственность государства

## **Тема 4. Ресурсы мирового хозяйства**

Земля, территория – это основа, базис, фундамент жизни человека, жизненное пространство, на котором человечество возникло, развивается, где протекает его деятельность. Без земли, без территории нет и не может быть взаимодействия людей, составляющих общество, и самой их жизни. От этого, скорее пассивного, значения земли как пространства, на котором существует общество, отличается ее активное значение в производстве прежде всего как основы сельского хозяйства, как главного средства производства продовольствия и сырья. Землю, покрытую лесом — источником получения древесины и другого сырья, надо тоже относить к производственной сфере, поскольку лес используется и воспроизводится обществом. Наконец, недра земли содержат различные виды минерального сырья, являются средой, вмещающей их, ископаемые также служат средствами производства. Таким образом, все элементы природы, используемые в хозяйственной деятельности и являющиеся средствами существования человека, образуют природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства.

Классификация природных ресурсов приведена на рисунке 4.1.



Рис. 4.1. Классификация природных ресурсов

Виды природных ресурсов и методы их оценки представлены в таблице 4.1.

Таблица 4.1

Виды ресурсов и методы их оценки

Ресурс	Методы оценки
1	2
<p>Минеральные ресурсы (такие полезные ископаемые, как уголь, нефть, природный газ, металлические руды, неметаллическое сырье – фосфаты, калийные соли, асбест и т.д.)</p>	<p>Геологические запасы полезных ископаемых имеют различную степень изученности. По степени достоверности определения запасов их разделяют на категории:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• в России различают 4 категории запасов: <i>A</i>, <i>B</i>, <i>C1</i> и <i>C2</i>. К категории <i>A</i> относятся детально разведанные месторождения с точно определенными границами залегания; <i>B</i> – разведанные месторождения с примерно определенными границами залегания; <i>C1</i> – разведанные в общих чертах месторождения с запасами, подсчитанными с учетом экстраполяции данных о хорошо известных залежах; <i>C2</i> – предварительно оцененные запасы. Существует также категория прогнозных геологических запасов, оцениваемых как возможные.</li> <li>• в зарубежных странах применяется иная классификация запасов: разведанные (конечные извлекаемые), т.е. те, которые доказаны геологоразведочными работами; достоверные (извлекаемые при современном уровне развития техники); прогнозные, или геологические (наличие которых в недрах Земли предполагается на основе научных прогнозов и гипотез).</li> </ul>
<p>Лесные ресурсы</p>	<p>Мировые лесные ресурсы характеризуются показателями:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1) лесистости - размер территории, покрытой лесами, в том числе на душу населения;</li> <li>2) лесной площади - отношение площади лесов к общей территории страны;</li> </ol>

	3) запаса древесины на корню - определяется умножением среднего количества древесины (в кубических метрах) с 1 м <sup>2</sup> на площадь, занятую лесами.
Земельные ресурсы	<p>Земельные ресурсы характеризуют коэффициенты структуры – удельный вес различных видов земельных ресурсов в их общем объеме. В структуре мирового земельного фонда:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 11% приходится на обрабатываемые земли (пашни, сады, виноградники);</li> <li>• 23% – на луга и пастбища;</li> <li>• 30% – на леса;</li> <li>• 3% – на антропогенные ландшафты (населенные пункты, промышленные зоны, транспортные линии);</li> <li>• 33% – на малопродуктивные земли (пустыни, болота и экстремальные территории с низкой температурой или в горах).</li> </ul> <p>Из общей площади поверхности Земли (510 млн. км<sup>2</sup>) на долю суши приходится 149 млн. км<sup>2</sup>. Общая площадь мирового земельного фонда (площадь суши за вычетом ледяных пустынь Арктики и Антарктики) составляет 134 млн. км<sup>2</sup>.</p>
Водные ресурсы	<p>Водные ресурсы характеризуют коэффициенты структуры – удельный вес различных видов водных ресурсов в их общем объеме. Общие запасы воды на Земле составляют 1386 млн. км<sup>3</sup>, но:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 96,5% водных ресурсов планеты приходится на соленые воды Мирового океана;</li> <li>• 1 % – на соленые подземные воды;</li> <li>• на пресные воды приходится всего 2,5% общего объема гидросферы, а если исключить из расчета полярные льды, которые еще практически не используются, то в распоряжении человечества остается лишь 0,3% общего количества воды на земле.</li> </ul>

*Источник: Батманова Е.С., Томилов П.С. Мировая экономика и международные экономические отношения (раздаточный материал к курсам): учебное электронное текстовое издание. – Екатеринбург: ГОУ ВПО УГТУ-УПИ, 2005.*

Человеческие ресурсы также являются одним из важнейших факторов общественного производства. Однако следует учитывать, что численность населения постоянно изменяется. Поэтому в сравнительном анализе необходимо принимать во внимание точный момент времени, к которому приурочена численность населения (обычно это либо дата переписи, либо начало, середина или конец года) и административные границы территории, на которой население живет. Однако во многих странах переписей уже давно не было.

Так, в середине 1950 г. численность населения Земли, по оценкам ООН, составляла 2516 млн., в середине 1987 г. - 4994 млн. человек. За 36 лет она увеличилась на 2478 млн. человек, 11 июля 1987 г. ООН отметила дату рождения пятимиллиардного жителя Земли.

В 1995 г. население Земли составляло 5716 млн. человек, а в 2006 году численность населения мира преодолела отметку в 6,5 млрд. человек. На июль 2008 года численность населения Земли - 6 706 993 152 человек. Относительно быстрее растет население развивающихся стран.

Предполагается, что с 2010 года прирост численности населения в мире будет постоянно падать. Если в 1990 году годичный прирост составил рекордные с 1950 года почти 90 миллионов человек, то к 2050 году прирост населения Земли опустится до уровня 1950 года

и составит порядка 40 миллионов человек в год. По разным данным, рубеж численности населения Земли в 7 млрд. будет преодолен приблизительно в конце 2012 – начале 2013 года, а к 2050 году население Земли превысит 9 млрд. человек.

Занятость с точки зрения экономических позиций общества - это деятельность трудоспособного населения по созданию общественного продукта или национального дохода, а предоставление всем желающим и способным трудиться в общественном производстве ведет в идеале к полной занятости. Занятость в общественном производстве не исчерпывает всех видов полезной занятости, таких как учеба в общеобразовательных и специальных учебных заведениях, служба в армии, занятость в домашнем хозяйстве, воспитание детей, уход за больными и престарелыми, участие в работе общественных организаций (не по найму) и т. д.

Учет всех видов экономической и социально-полезной деятельности нашел свое отражение в понятии глобальной занятости. За ее пределами остаются те, кто по субъективным или объективным причинам не смог найти для себя полезную сферу деятельности, не противоречащую закону.

Решающее значение с точки зрения развития самого общества имеет занятость в общественном производстве, которая определяет как экономический потенциал общества, так и уровень и качество жизни населения в целом и благосостояние отдельных граждан. Занятость в общественном производстве можно рассматривать как продуктивную занятость, а соотношение продуктивной занятости с другими видами полезной занятости дает возможность определить рациональную занятость.

Экономика различных стран становится все более зависимой от мировых тенденций развития цивилизации. Бурно происходящая интернационализация производства и капитала сопровождается интернационализацией рынка труда. Международная миграция стала неотъемлемой частью современной системы мирового хозяйства. Использование иностранной рабочей силы уже давно стало неперенным условием нормального процесса воспроизводства. В странах, активно использующих иностранных рабочих, целые отрасли экономики находятся в зависимости от импорта рабочей силы.

Воздействие научно-технического прогресса на развитие экономики и всех сфер деятельности человеческого общества в современных условиях чрезвычайно велико и определяется многими факторами. Степень же этого воздействия главным образом зависит от возможностей данной страны активно участвовать в процессе научно-технического развития, внося в него свой вклад, и максимально использовать его результаты в практической деятельности в интересах повышения эффективности общественного производства. Эти возможности в свою очередь определяются целым комплексом слагаемых, которые объединяются общим понятием «научно-технический потенциал».

С точки зрения развития мировой экономики представляется целесообразным рассматривать научно-технический потенциал в широком смысле этого понятия. Именно в этом смысле научно-технический потенциал государства (промышленности, отдельной отрасли) можно представить как совокупность научно-технических возможностей, характеризующих уровень развития данного государства как субъекта мирового хозяйства и зависящих от количества и качества ресурсов, определяющих эти возможности, а также от наличия фонда идей и разработок, подготовленных к практическому использованию (внедрению в производство). В процессе практического освоения нововведений происходит материализация научно-технического потенциала.

Таким образом, научно-технический потенциал, с одной стороны, характеризует реальные возможности государства использовать объективные достижения научно-технического прогресса, а с другой - степень непосредственного участия в нем.

Большинство экономистов, изучающих закономерности НТП, считают наращивание масштабов научной деятельности позитивным фактором экономического роста. Американский ученый Ф. Шерер даже сформулировал «естественный закон технического прогресса», в соответствии с которым затраты на НИОКР в каждой отдельной стране должны расти опережающими производством валового национального продукта темпами. При этом оптималь-

ный масштаб ресурсного обеспечения науки составляет 3% ВВП.

В XXI века наиболее глобализированным экономическим ресурсом считаются финансовые ресурсы. Об этом говорят огромные обороты на некоторых сегментах мирового финансового рынка и, прежде всего на валютном рынке и рынке депривантов, а также все возрастающее присутствие нерезидентов на рынках кредитов.

Финансовые ресурсы мира находятся преимущественно в движении, перераспределяясь между участниками международных экономических отношений. Механизм перераспределения (перелива) финансовых ресурсов приведен на рисунке 4.2.



Рис. 4.2. Механизм перераспределения мировых финансовых ресурсов

**Задание 1. Верно / Неверно. Обоснуйте свой ответ**

1. Минеральными ресурсами принято называть полезные ископаемые, извлеченные из недр.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

2. В мире отмечается ухудшение, или деградация земель.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

3. Лесистость показывает отношение площади лесов к вырубленным площадям, а также к общему коэффициенту использования лесов.

### Задание 2.

В таблице приведены данные о глобальном балансе удобрений (в млн. т). Проанализируйте их тенденции в производстве и потреблении и сделайте выводы.

Показатели	1970 г.	1980 г.	1990 г.	1999 г.	2000 г.	2001 г.	Среднегодовой темп прироста, %		
							1970–1980 гг.	1980–1990 гг.	1990–2000 гг.
<b>Азотные удобрения</b>									
Производство	33,30	62,78	82,28	88,30	87,75	84,62	6,53	3,12	0,28
Потребление	31,76	60,78	77,18	82,77	84,95	81,62	6,86	2,60	0,56
Экспорт	6,77	13,15	19,59	23,00	23,94	24,70	7,23	5,10	2,34
<b>Фосфатные удобрения</b>									
Производство	22,04	34,51	39,18	33,09	32,51	31,70	3,72	1,70	-2,10
Потребление	21,12	31,70	35,90	33,35	33,46	32,65	3,85	1,39	-0,90
Экспорт	2,92	7,51	10,50	12,59	12,70	12,11	8,37	5,01	1,44
<b>Калийные удобрения</b>									
Производство	17,59	27,46	26,82	25,01	25,01	25,54	3,97	-0,03	-0,49
Потребление	16,43	24,24	24,68	22,04	22,12	22,16	3,93	0,05	-1,07
Экспорт	9,45	16,72	19,82	22,23	22,65	23,41	4,89	0,73	1,68

Источник: Global Economic Prospects and the Developing Countries. 2003. World Bank. P. 187.

### Задание 3.5

Заполните таблицу, рассчитав такие показатели, как чистые национальные сбережения и скорректированные чистые сбережения<sup>6</sup>. Объясните полученный результат.

#### Норма сбережения в отдельных странах мира в 2005 г., % от ВВП

Страна	Валовые национальные сбережения	Потребление основного капитала	Чистые национальные сбережения	Расходы на образование	Истощение энергетических ресурсов	Истощение минеральных ресурсов	Чистое истощение лесных ресурсов	Ущерб от выбросов двуокиси углерода	Ущерб от загрязнения	Скорректированные чистые сбережения
Алжир	53,8	11,6		4,5	46,9	0,1	0,1	1,3	0,3	
Беларусь	30,9	11,0		5,5	2,4	0,0	0,0	1,8	...	
Бельгия	23,4	15,4		3,0	0,0	0,0	0,0	0,2	0,2	
Бразилия	23,0	11,9		4,1	4,1	2,4	0,0	0,3	0,3	
Исламская Республика Иран	41,6	11,1		4,4	48,1	0,5	0,0	1,4	0,8	
Казахстан	28,5	12,5		4,4	53,6	1,7	0,0	2,5	0,3	
Канада	21,7	14,6		5,2	6,8	0,4	0,0	0,3	0,2	
Китай	50,4	10,2		2,0	6,8	0,8	0,0	1,4	1,4	
Мексика	21,5	12,5		5,3	9,6	0,2	0,0	0,4	0,4	3,7
Россия	32,7	7,0		3,5	36,8	0,8	0,0	1,6	0,4	
Сингапур	40,0	14,6		2,7	0,0	0,0	0,0	0,4	0,9	
Узбекистан	35,1	8,7	26,4	9,4	75,4	0,0	0,0	7,1	1,1	-47,8
Чили	19,1	13,4		3,9	0,4	13,6	0,0	0,4	0,6	

Источник: *The Little Green Data Book 2007. World Bank, 2007. P. 27–227.*

<sup>5</sup> Для выполнения задания необходимо определить показатель специализации, который рассчитывается посредством сопоставления доли патентов страны в определенной области во всей численности ее патентов и доли патентов данной области для группы стран в целом. Если первый показатель превышает второй, то коэффициент специализации превышает единицу, что указывает на то, что страна специализируется в данной области в рамках данной группы стран. При этом неважно, какую долю эта страна имеет в общем числе патентов. Например, самый высокий показатель специализации в области ИКТ в рамках ОЭСР имеет Финляндия (1,6), но при этом доля этой страны в общей численности всех патентов в области ИКТ, зарегистрированных в ЕПО, где регистрируется большинство патентов стран ОЭСР, составляет всего 2%.

<sup>6</sup> Чистые национальные сбережения – это часть валовых национальных сбережений, которая остается после возмещения потребленного основного капитала в целях обеспечения воспроизводства. Чистые сбережения – это показатель, который характеризует возможности экономического роста в стране, так как они направляются на создание новых производственных мощностей в целях увеличения объемов производства. Однако в современном обществе наблюдается рост значимости других факторов экономического роста: квалифицированного труда, благоприятных экологических условий. В целях комплексной оценки потенциала экономического роста в странах мира Всемирный банк предлагает новый показатель – скорректированные чистые сбережения. Он учитывает со знаком «+» затраты на образование и со знаком «-» ущерб, нанесенный окружающей среде.



**Задание 4.**

В группе стран ОЭСР в 2000 г. доля патентов в области информационных и телекоммуникационных технологий составила 35% всех патентов, при этом в Германии – 26%, Израиле – 50%, Республике Корея – 49%, Нидерландах – 46%, США – 39%, Финляндии – 57%, Японии – 45%. В числе всех патентов в области ИКТ, зарегистрированных в ЕПО, на долю Германии приходится 14,9%, Израиля – 1,2%, Республики Кореи – 1,6%, Нидерландов – 4,0%, США – 29,2%, Финляндии – 2,0%, Японии – 24,6%. Определите, для каких из перечисленных стран ИКТ являются областью специализации в научно-технической деятельности. Объясните почему.

**Задание 5.**

В условиях низких темпов роста численность населения растет медленно, а если темпы роста высоки, то численность населения растет очень быстро. Количество лет, необходимое для удвоения численности населения, можно определить путем деления числа 70 на темп прироста населения. По данным, приведенным в таблице, рассчитайте темп прироста населения и определите, сколько лет потребуется для удвоения численности населения стран, перечисленных в данной таблице.

Страна	Население, млн человек	Рождаемость, человек на 1 тыс. жителей	Смертность, человек на 1 тыс. жителей	Среднегодовой темп прироста населения, %	Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, годы	Детская смертность в возрасте до года на 1 тыс. живорожденных	Общий показатель фертильности, число деторождений на одну женщину
Австралия	20,7	12,9	6,5		80,5	5,0	1,76
Египет	73,7	25,2	6,1		70,7	19,4	5,8
Индия	1118,0	23,5	7,5		67,9	57,1	2,85

Канада	33,7	10,7	7,1		80,2	5,4	1,61
Нигер	12,5	50,7	20,9		43,8	118,3	7,46
Россия	142,5	10,4	15,2		66,6	10,3	1,38
Франция	61,4	13,0	8,5		81,0	3,6	1,99
Украина	46,6	9,8	16,2		68,1	10,7	1,24
Япония	127,8	8,7	8,6		82,3	2,6	1,24
<i>Справочно:</i>							
Мир в целом	6593	–	-	1,2	68,1*	54,0	2,58

\* Данные за 2005 г.

*Источники: Россия и страны мира. Стат.сборник. – М.: Росстат, 2008. С. 29-54.;  
Народонаселение мира в 2006 году. Путь к воплощению надежды: женщины и международная миграция. Фонд Организации Объединенных Наций в области народонаселения, 2006. С. 106, 110. Доклад о развитии человека за 2007/2008 г. - ООН, 2007. С. 232, 246.*

## Тесты

**1. Что из перечисленных элементов можно отнести к понятию «природно-ресурсный потенциал мировой экономики»:**

- а) минеральное сырье
- б) земля
- в) трудовые ресурсы
- г) аграрно-промышленный комплекс
- д) водные ресурсы
- е) леса
- ж) топливо
- з) население
- и) транспорт
- к) химический комплекс
- л) металлургический комплекс

**2. Что доминирует в геологических запасах минерального топлива в мире?**

- а) газ
- б) уголь
- в) нефть
- г) сланцы

д) торф

**3. Назовите основные пути противодействия истощению природных ресурсов:**

- а) сокращение объемов геолого-разведочных работ
- б) снижение материалоемкости и энергоемкости производства готовой продукции
- в) вторичное использование многих видов сырья
- г) замена природных материалов композитивными материалами

**4. Какая из названных тенденций преобладает в структуре населения мира?**

- а) демографическое омоложение
- б) демографическое старение
- в) высокая доля населения детского возраста в развивающихся странах
- г) высокая доля населения детского возраста в развитых странах

**5. Исходя из каких принципов формируется цена на минеральное сырье в условиях мирового рынка?**

- а) цена определяется худшими условиями разработок
- б) цена определяется лучшими условиями разработок
- в) цена определяется средними условиями разработок

**6. Какие виды хозяйственной деятельности включаются в первичный сектор экономики?**

- а) добыча полезных ископаемых
- б) операции с недвижимостью
- в) сельское хозяйство
- г) строительство
- д) черная и цветная металлургия

**7. Какие виды хозяйственной деятельности включаются во вторичный сектор экономики?**

- а) добыча полезных ископаемых
- б) переработка нефти
- в) производство пищевых продуктов
- г) рыболовство
- д) транспорт

**8. Какие виды деятельности включаются в третичный сектор экономики?**

- а) лесное хозяйство
- б) производство строительных материалов
- в) производство оборудования
- г) строительство
- д) финансовые услуги

**9. В каких секторах экономики могут производиться сырьевые продукты?**

- а) в первичном секторе экономики
- б) во вторичном секторе экономики
- в) в промышленности
- г) в сельском хозяйстве
- д) в третичном секторе экономики

**10. Какие природные ресурсы мирового хозяйства относятся к невозобновляемым?**

- а) животный мир
- б) нефть
- в) растительный мир
- г) руды цветных металлов

**11. Какие природные ресурсы мирового хозяйства относятся к возобновляемым?**

- а) железные руды
- б) леса
- в) почвы
- г) ядерное топливо

- 12. Какая международная организация непосредственно занимается глобальными экологическими проблемами?**
- а) Всемирный банк
  - б) Гринпис
  - в) МВФ
  - г) ОЭСР
- 13. Непатентованное научно-техническое достижение и производственный опыт конфиденциального характера - это:**
- а) патент
  - б) лицензия
  - в) ноу-хау
  - г) лизинг
- 14. Укажите основные показатели, употребляемые при оценке научно-технического потенциала страны**
- а) количество нобелевских премий
  - б) количество национальных патентных заявок
  - в) объем продаж наукоемкой продукции
  - г) верны все ответы
- 15. Определите страны мира с высоким уровнем научно-технического потенциала**
- а) Япония
  - б) Россия
  - в) Германия
  - г) Франция
  - д) США
  - е) Канада
  - ж) Великобритания
- 16. Что относится к нестандартным источникам энергии:**
- а) энергия приливов и отливов
  - б) энергия ветра
  - в) геотермальная энергия
- 17. К топливно-энергетическому сырью относятся полезные ископаемые, используемые для производства энергии:**
- а) нефть
  - б) каменные и бурые угли
  - в) горючий газ
  - г) уран
  - д) битуминозные сланцы
- 18. Крупнейшие месторождения угля сосредоточены в:**
- а) США
  - б) Китае
  - в) России
  - г) Кении
  - д) Кипре
- 19. Наибольшими запасами нефти обладают:**
- а) Саудовская Аравия
  - б) Россия
  - в) Ирак
  - г) ОАЭ
  - д) Япония
  - е) Франция
  - ж) Норвегия
- 20. Россия вынуждена импортировать:**

- а) бокситы
- б) древесину
- в) нефть
- г) марганец
- д) олово

## Тема 5. Показатели мирового хозяйства

Основными показателями, характеризующими размер экономики страны, служат ее население, территория, ВНД (НД) и его ежегодный прирост, НД на душу населения, а также прирост ВВП и валового продукта на душу населения. Данные по странам мира и их ранжирование по показателям ВНД и ВНД на душу населения отражают текущие и потенциальные возможности каждой страны.

Численность населения страны включает всех резидентов, проживающих на ее территории, независимо от их правового статуса, за исключением беженцев, которые не имеют постоянного места жительства в стране размещения и составляют часть населения страны своего происхождения. Численность населения характеризует экономику страны с точки зрения обеспеченности таким фактором производства, как рабочая сила.

Показатель территории также имеет большое значение, так как может характеризовать обеспеченность страны природными ресурсами.

С учетом особенностей хозяйственной организации выделяют понятие «экономическая территория страны». Она состоит из географической территории, находящейся в управлении правительства, в рамках которой люди, товары и капитал свободно перемещаются. Она также включает в себя космическое пространство, территориальные воды, континентальный шельф, расположенный в международных водах, по отношению к которому страна располагает эксклюзивными правами либо имеет юрисдикцию или заявляет о ней в отношении права заниматься ловом рыбы или добычи топлива или минеральных ресурсов, расположенных ниже морского дна; территориальные анклавы и в остальном мире; свободные зоны или приграничные товарные склады и фабрики, управляемые оффшорными предприятиями под таможенным контролем и формирующие часть экономической территории, на которой они физически расположены.

Территория страны и численность ее населения характеризуют потенциал страны, однако не дают адекватного представления о масштабах и результатах ее хозяйственной деятельности.

ВВП и ВНД – это важнейшие макроэкономические показатели, определяющие размер экономики страны и результаты ее текущей деятельности. Для характеристики производительности страны в мировом хозяйстве и уровня ее социально-экономического развития используют такие показатели как ВВП и ВНД на душу населения.

Основные макроэкономические показатели мирового хозяйства приведены в таблице.

Показатель	Характеристика	Особенности исчисления
1	2	3
Валовой внутренний продукт (ВВП)	Совокупная добавленная стоимость продукции сферы материального производства и сферы услуг, независимо от национальной принадлежности предприятий, расположенных на территории данной страны.	Подсчитывается по территориальному признаку Расчет по отраслям, по расходам, по доходам
Валовой национальный продукт (ВНП)	Совокупная добавленная стоимость всего объема продукции и услуг в	Рассчитывается по национальному при-

	национальной экономике, независимо от местонахождения национальных предприятий (в своей стране или за рубежом)	знаку Расчет по отраслям, по расходам, по доходам
Чистый национальный продукт (ЧНП)	Общий годовой объем производства товаров и услуг, который страна произвела и потребила во всех секторах экономики	ЧНП=ВВП/ВНП – амортизационные отчисления (амортизационные фонды не повышают реального благосостояния общества)
Национальный доход (НД) - произведенный (НД <sub>пр</sub> ) - использованный (НД <sub>исп</sub> )	Вновь созданная за год стоимость, показывающая, что прибавило производство данного года к благосостоянию общества  Произведенный НД за минусом потерь (от стихийных бедствий, ущерба при хранении и т.д.) и внешнеторгового сальдо	НД <sub>пр</sub> = ВВП – амортизационные отчисления – косвенные налоги  НД <sub>исп</sub> = НД <sub>пр</sub> – потери – внешнеторговое сальдо
<b>Уровень экономического развития</b>	Каждый этап развития мировой экономики вносит те или иные коррективы в состав и интерпретацию его основных показателей	
- ВВП/ВНД на душу населения	По классификации Всемирного Банка (2003г.): <ul style="list-style-type: none"> <li>• Страны с низким доходом: ВНД/нас. &lt; 745 долл. США (Китай);</li> <li>• Страны со средним доходом: 745\$ &lt;ВНД &lt; 9206\$ <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Страны с доходом ниже среднего: 745\$ &lt;ВНД &lt; 2975\$ (Россия)</li> <li>○ Страны с доходом выше среднего: 2975\$ &lt;ВНД &lt; 9206\$ (Чехия)</li> </ul> </li> <li>• Страны с высоким доходом: ВНД &gt; 9206\$ (Япония, США, ЕС-15)</li> </ul>	
- Отраслевая структура национальной экономики	Анализ проводится на основе ВВП, подсчитанного по отраслям. Учитывается соотношение между отраслями материального производства и сферой услуг. Исследуется структура отдельных отраслей, например, анализ обрабатывающей промышленности показывает, какой удельный вес в ней занимает машиностроение и химия – отрасли, обеспечивающие НТП. Учитывается степень диверсификации ведущих отраслей, например, количество машиностроительных подотраслей и производств в развитых странах достигает 150-200 и более, а в некоторых развивающихся -15-20.	
- Производство основных видов продукции на душу населения	Данные показатели позволяют судить о возможностях удовлетворения потребностей страны в основных видах продукции: Производство электроэнергии на душу населения Производство основных продуктов питания на душу населения Производство непродовольственных товаров на душу населения	

	ния
- Уровень и качество жизни	Характеризуется структурой ВВП по использованию, особенно важен анализ конечного потребления, анализ потребительской корзины и прожиточного минимума. Оценивается состояние трудовых ресурсов (средняя продолжительность жизни, уровень образования и т.д.), развития сферы услуг (число врачей на 10тыс. чел. и т.д.).
- Показатели экономической эффективности	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Производительность труда</li> </ul> Капиталоемкость единицы ВВП или конкретного вида продукции Фондоотдача единицы основных фондов Материалоемкость и1077 единицы ВВП или конкретных видов продукции
<b>Тип экономического роста</b>	<p>Экстенсивный тип: экономический рост достигается за счет количественного увеличения факторов производства при неизменной технической основе, что приводит практически к неизменной эффективности производства.</p> <p>Интенсивный тип: экономический рост базируется на увеличении масштабов выпуска продукции путем качественного совершенствования факторов производства</p>
<b>Уровень и характер внешнеэкономических связей</b>	Чем выше уровень экономического развития страны, тем активнее и многообразнее формы ее внешнеэкономических связей.
- активность в мировой торговле	<p>Экспортная квота</p> <p>Структура экспорта, т.е. соотношение и удельные веса экспортируемых товаров по видам и степени их переработки, позволяет выявить сырьевую или машинно-техническую направленность экспорта. Удельный вес обрабатывающих отраслей в экспорте страны свидетельствует о высоком научно-техническом и производственном уровне соответствующих отраслей</p> <p>Структура импорта, особенно соотношение объемов ввозимого сырья и готовой конечной продукции, что показывает зависимость экономики от внешнего рынка и уровень развития отраслей национальной экономики. Целесообразно сопоставить со структурой экспорта</p>
- показатели вывоза капитала	<p>Объем зарубежных активов страны</p> <p>Соотношение объема зарубежных прямых инвестиций страны с объемом иностранных инвестиций на ее территории.</p> <p>Объем внешнего долга страны и его соотношение с ВВП страны</p>
<b>Величина экономического потенциала страны</b>	Масштаб производительных сил, численности населения, размеров территории, размеров территории, наделенности природными ресурсами

В современном мировом хозяйстве макроэкономические показатели рассчитываются на основе системы национальных счетов (СНС).

Расчет ВВП на основе разных составляющих неизбежно приводит к несовпадению его количественных оценок. Чаще всего возникающие расхождения вызваны тем, что собранные статистические данные не дают абсолютно достоверного отражения количественного содержания экономических операций.

В странах с развитой статистической службой подобные отклонения незначительны и

на уровне ВВП, как правило, не превышают 1-2%. В статистических справочниках несовпадения между исчисленными различными способами значениями ВВП, а также некоторых других макроэкономических показателей отражаются в специальной графе «статистические расхождения».

При проведении международных сравнений уровней цен и реальных доходов населения используется паритет покупательной способности.

*Паритет покупательной способности (ППС)* – это индикатор состояния соотношения валютных курсов, улавливающих разницу в уровне цен между различными странами.

Согласно теории ППС цена товара в одной стране должна соответствовать цене такого же товара в другой стране, пересчитанной по текущему курсу. Иначе одна и та же корзина товаров должна одинаково стоить в разных странах.

**Задание 1. Верно / Неверно. Обоснуйте свой ответ**

1. Система национальных счетов - это система взаимосвязанных показателей развития экономики на макроуровне.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

2. Такого понятия как валовой мировой продукт не существует.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

3. Индекс потребительских цен становится особенно актуальным для периодов инфляции, когда рост цен опережает рост заработной платы и других доходов.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

**Задание 2.**

Рассчитайте ВВП методом использования расходов: амортизационные отчисления – 150; расходы домашних хозяйств на приобретение потребительских товаров и услуг – 1000; расходы государственных учреждений на потребительские товары и услуги, предназначенные для индивидуального потребления – 400; импорт – 450; расходы государственного бюджета на оборону, общегосударственное управление, фундаментальную науку и др. – 600; ко-







Израсходованные сырье, материалы, электроэнергия.....	80 млрд. долл.
Услуги других отраслей.....	5 млрд. долл.
Выплаченная заработная плата и жалование с доплатами.....	25 млрд. долл.
Плата за аренду земельных участков и помещений.....	5 млрд. долл.
Налог на добавленную стоимость.....	10 млрд. долл.
Налог на прибыль.....	30% от суммы прибыли

## Тесты

### 1. Чему равен ВВП за вычетом ВВП?

- а) амортизации
- б) чистым инвестициям
- в) чистому объему экспорта
- г) чистому национальному продукту

### 2. Какие из перечисленных статей не следует учитывать при исчислении национального дохода?

- а) пенсии и пособия из-за границы
- б) сумма продаж поддержанных автомобилей
- в) пособия по безработице
- г) заработная плата учителей и врачей

### 3. Гипотеза паритета покупательной способности:

- а) используется при расчете валютного курса в условиях галопирующей и гиперинфляции
- б) была бы полностью верной при условии, что все товары являются объектом международной торговли
- в) дает основание считать, что колебания реального обменного курса незначительны и носят временный характер
- г) была бы полностью верной при условии, что все потребители имеют одинаковые предпочтения

### 4. Какой из перечисленных ниже показателей точнее отражает богатство страны?

- а) номинальный ВВП
- б) номинальный ВНД
- в) реальный ВВП
- г) реальный ВВП на душу населения

### 5. ВВП — это:

- а) совокупная рыночная стоимость всего объема производства продукции и услуг в национальной экономике, независимо от местонахождения национальных предприятий (в своей стране или за рубежом)
- б) совокупная рыночная стоимость продукции сферы материального производства и сферы услуг, независимо от национальной принадлежности предприятий, располо-

женных на территории данной страны

- в) вновь созданная за год стоимость, характеризующая, что именно прибавило производство данного года к благосостоянию общества
- г) часть национального дохода, обеспечивающая удовлетворение материальных и культурных потребностей отдельных людей и потребностей общества в целом (на образование, оборону и т.д.)

**6. ВВП можно рассчитать:**

- а) по доходам
- б) по расходам
- в) по приоритетам
- г) по конъюнктуре
- д) по индексации

**7. Подберите синоним к показателю количественный ВВП:**

- а) ВВП в постоянных ценах
- б) ВВП в международных ценах
- в) ВВП в текущих ценах
- г) ВВП в сбалансированных ценах

**8. Что означает понятие чистый экспорт:**

- а) разница между объёмами экспорта и импорта
- б) превышение расходов страны на покупку активов
- в) превышение отечественного производства над количеством ввозимого товара
- г) изменение объёма экспорта при изменении на единицу национального дохода

**9. Коэффициент эластичности внешнеторгового оборота по отношению к ВВП это критерий:**

- а) сопоставления экспорта и импорта в торговом балансе
- б) показывающий доходность инвестиций данной страны
- в) открытого характера экономики
- г) определения курса валют в период экономической нестабильности

**10. К относительным относятся показатели:**

- а) рассчитанные на душу населения
- б) отражающие динамику того или иного явления в целом
- в) не имеют особой важности и поэтому существуют только в теории
- г) которые рассчитываются другими странами

**11. Самый общий ценовой индекс – это:**

- а) ВВП
- б) дефлятор ВВП
- в) балансовый индекс
- г) дефлятор НДС

**12. Показатель ВВП по экономике СССР явно завышался, так как:**

- а) это нужно было для поддержания авторитета
- б) не было правильных статистических данных
- в) он не рассчитывался, а выставлялся экспертно
- г) учитывал показатель валовой продукции каждого предприятия

**13. Доля амортизации несколько повышается в периоды:**

- а) подъёма
- б) спада
- в) на амортизацию не влияет положение экономики в стране
- г) амортизация не учитывается в расчётах показателей мирового хозяйства

**14. НДС количественно отличается от ВВП:**

- а) на величину чистых налогов
- б) на величину косвенных налогов
- в) на величину фонда оплаты труда наёмным работникам

г) на величину чистого дохода, полученного из-за рубежа

**15. К абсолютным показателям экономического развития страны относятся:**

- а) доля иностранных инвестиций в общем балансе страны
- б) ВВП
- в) ВНД
- г) ЛД
- д) экспортная квота
- е) величина экспорта
- ж) ВВП на душу населения
- з) импортная квота
- и) доля страны в мировом ВВП

**16. К относительным показателям экономического развития страны относятся:**

- а) доля иностранных инвестиций в общем балансе страны
- б) ВВП
- в) ВНД
- г) ЛД
- д) экспортная квота
- е) величина экспорта
- ж) ВВП на душу населения
- з) импортная квота
- и) доля страны в мировом ВВП

**17. Каким показателем не характеризуется кризис экономического развития мировой экономики?**

- а) ростом безработицы
- б) ростом инфляции
- в) снижением уровня жизни населения
- г) стабильным ростом основных экономических показателей

**18. Индекс человеческого развития (ИРЧП) рассчитывается как среднеарифметическая следующих показателей:**

- а) индекса предстоящей продолжительности жизни, индекса охвата населения образованием, индекса уровня жизни
- б) коэффициента рождаемости, индекса охвата населения образованием, индекса потребительских цен
- в) сумма интеллектуальных баллов, набранная жителями страны при их выборочном тестировании
- г) интегральный показатель, получаемый путем определения количества военных, политических и научных деятелей, приходящихся на каждые 10000 жителей страны

**19. Фактор конверсии Атласа – это:**

- а) отношение национальной валюты к доллару США, рассчитываемый для определенного года
- б) среднегодовой обменный курс
- в) дефлятор СДР
- г) среднегодовой валютный курс

**20. К методам получения сопоставимых статистических данных по странам мира относятся все кроме:**

- а) метод текущих валютных курсов
- б) метод конверсии на основе ППС
- в) метод системного анализа
- г) метод Атласа

## Тема 6. Классификация стран по экономическому потенциалу и уровню социально-экономического развития

Наиболее полное представление о группах стран в мировой экономике дают международные организации, членами которых являются почти все страны. Это ООН, Международный валютный фонд (МВФ) и Всемирный банк (Мировой банк).

Каждая международная организация классифицирует страны по своим критериям, т.е. исходя из целей и задач самой организации. Например, ООН обращает больше внимания на социальные аспекты и демографическую ситуацию, а Мировой банк – на уровень экономического развития каждой страны.

В 1980 г. ЭКОСОС (экономический и социальный совет ООН) разделил все страны мира на три группы:

- развитые страны с рыночной экономикой;
- страны с переходной экономикой;
- развивающиеся страны.

В настоящее время эта разбивка на группы пересматривается с учетом происшедших в последнее время кардинальных экономических изменений.

Выделение стран в те или иные группы или подгруппы связано с особенностями их исторического, экономического, культурного и политического развития. Как правило, в те или иные группы в мировой экономике объединяются страны, имеющие общие или близкие характеристики экономического развития, сложную институциональную структуру хозяйственного управления, близкие принципы организации производства, общие проблемы и цели.

В классификации стран группы экспертов ООН страны мирового хозяйства разделяются на четыре группы по уровню развития и региональным особенностям:

- А – афро-азиатские страны;
- В – промышленно развитые страны;
- С – латиноамериканские страны;
- Д – страны с централизованно планированной экономикой.

Сумма двух групп А+С – это развивающиеся страны, которые по своей структуре очень дифференцированы по уровню развития и подразделяются на три группы:

- I – страны с максимальным уровнем развития (верхний эшелон) – новые индустриальные страны – экспортеры нефти;
- II – страны со средним уровнем развития;
- III – страны с низким уровнем развития.

Критерии отнесения к новым индустриальным странам таковы:

- доля промышленной продукции в ВВП - не менее 30%;
- доля готовой продукции в экспорте более 50%;
- ВВП на душу населения более 1000 долл.;
- страна должна иметь способную к оперативным (не более 5 лет) перестройкам экономику.

По времени образования новые индустриальные страны делятся на следующие группы: первой волны (Южная Корея, Сингапур, Гонконг, Тайвань), второй волны (Бразилия, Мексика, Аргентина), третьей волны (Филиппины, Малайзия, Таиланд).

Классификация стран мира на базе исследований и расчетов учреждений и ООН:

Группа развитых стран с рыночной экономикой (24 страны, куда входят семь стран с большими объемами ВВП плюс страны Западной Европы, включая Европейское сообщество и Северную Америку);

Группа стран с переходной экономикой (подразделяется на страны Восточной Европы и новые государства, возникшие после распада СССР и Югославии);

Развивающиеся страны (обычно группируются по регионам с учетом географического положения).

Классификация стран ЮНКТАД разделяет существующие страны по региональному признаку:

- 1 группа – страны с развитой рыночной экономикой, включая 27 стран ЕС;
- 2 группа – бывшие государства СССР и Россия;
- 3 группа – социалистические страны Азии (Китай, КНДР, Монголия, Вьетнам);
- 4 группа – развивающиеся страны (все оставшиеся страны).

В свою очередь, развивающиеся страны классифицированы по следующим критериям:

1) критерий «А» - по специализации экспорта:

- Страны-экспортеры нефти (20 стран);
- Страны - промышленные экспортеры (Бразилия, Мексика, Южная Корея, Сингапур, Тайвань, Страны на территории бывшей Югославии);
- Наименее развитые страны (Бангладеш, Чад и др.);
- Другие страны;

3) критерий «В» - их уровень развития по показателям на душу населения:

- Высокий уровень развития (более 3-4 тыс. долл. ВВП на душу населения);
- Средний уровень развития (от 500 долл. до 3 тыс. долл. ВВП на душу населения);
- Низкий уровень развития – (менее 500 долл. ВВП на душу населения).

Классификация Международного валютного фонда (МВФ) выделяет две группы стран, которые являются его членами (не включает, например, Кубу, КНДР и др.):

- индустриальные;
- все оставшиеся.

Каждая группа, в свою очередь, делится на подгруппы.

Состав группы промышленно развитых стран не изменился. Она по-прежнему включает 29 промышленно развитых стран Европы, Северной Америки, Азии и Океании. Сохранилось и выделение подгрупп: основные промышленно развитые страны, или «Большая семерка»; страны зоны евро; новые индустриальные страны Азии.

Затем идет деление стран на аналитические группы. При этом выделяются страны по доминирующему экспорту, в частности:

- страны - экспортеры жидкого топлива;
- страны - экспортеры другого сырья;
- страны - экспортеры промышленно-готовой продукции;
- страны - экспортеры услуг.

Первый аналитический критерий - критерий доминирующего экспорта выделяет:

1) Первую группу стран, в которых 50% и более составляет экспорт нефти (например, Алжир, Бахрейн, Конго, Эквадор, Габон, Индонезия, Иран, Ирак, Кувейт, Ливийская Арабская Джамахирия, Мексика, Нигерия, Оман, Катар, Саудовская Аравия, Сирия, Тринидад и Тобаго, Тунис, Объединенные Арабские Эмираты, Венесуэла и др.);

2) Вторую группу стран, в которых 50% и более экспорта страны составляют сырьевые продукты (минеральное сырье и сырье сельскохозяйственного происхождения);

3) Третью группу стран, в которых более 50% экспорта составляет готовая продукция (Китай, Гонконг, Венгрия, Индия, Израиль и др.);

4) Четвертая группа – страны депортирующие торговые услуги, и т.д.

Следующий критерий - финансовый. Здесь выделяются две группы стран: страны экспорта капитала и страны импорта капитала.

Другие критерии:

- страны высокой задолженности;
- страны с низким уровнем доходов на душу населения;
- страны, не экспортирующие нефть.

МВФ и ЮНКТАД выделяют страны с низким уровнем дохода, причем ЮНКТАД

низшую планку держит на уровне 500 долл., а МВФ - 410 долл. Классификацию стран валютный фонд проводит периодически.

Классификация ЮНИДО (Международная Организация Объединенных Наций по промышленному развитию и ускоренной индустриализации развивающихся стран путем мобилизации национальных и межгосударственных ресурсов, насчитывающая 137 государств-членов) выделяет три группы стран:

1. страны с централизованно планируемой экономикой;
2. страны с развитой рыночной экономикой;
3. развивающиеся страны, которые в свою очередь делятся на:
  - по уровню дохода на душу населения – высокие, средние, низкие;
  - по уровню промышленного развития – высокие, средние, низкие.

В классификации ЮНИДО в качестве основного критерия принята НДС (новая добавленная стоимость). Далее ЮНИДО рассматривает структуру стран по группам отраслей, по доле отраслей обрабатывающей промышленности во всей структуре, а также по конечному использованию продукта.

Всемирный банк выделяет три основные группы:

- страны с низким уровнем доходов, в которых ВВП на душу населения составляет менее 825 долл.);
- страны с доходами ниже среднего уровня, в которых ВВП на душу населения от 826 до 3255 долл.);
- страны с доходами выше среднего уровня, в которых ВВП на душу населения от 3256 до 10065 долл.);
- страны с высоким уровнем доходов, в которых ВВП на душу населения составил более 10066 долл.).

Страны с низким уровнем доходов и с доходами ниже среднего уровня являются развивающимися. Страны с доходами выше среднего уровня – это страны с переходной экономикой, часть новых индустриальных стран и страны – экспортеры нефти из группы развивающихся стран. Страны с высоким уровнем доходов – прежде всего развитые страны и несколько новых индустриальных стран. Россия относится к группе стран с доходами ниже среднего уровня, при этом – ближе к началу этой группы.

**Задание 1. Верно / Неверно. Обоснуйте свой ответ**

1. Верно ли утверждение, что в экономике США преобладает частная собственность.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

2. Основным критерием отнесения страны к той или иной группе выступает тип её экономики и уровень социально-экономического развития.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---



3. Самой многочисленной является группа стран с переходной рыночной экономикой.

---

---

---

---

---

---

---

---

### **Задание 2.**

На примере одной из стран, проведите анализ социально-экономического положения в современных условиях, используя статистический материал по следующим вопросам, и определите к какому типу (из трех) она относится. Анализ должен быть проведен по статистическим данным не ранее 2007 г. При проведении анализа рекомендуется использовать отчет МВФ «Перспективы мировой экономики» (World Economic Outlook 200\_). Отчет МВФ можно найти на официальном сайте организации - [www.imf.org](http://www.imf.org).

#### **I. Общие характеристики**

1. Географическое положение
2. Демографическая ситуация
3. Природные ресурсы

#### **II. Экономика**

1. Темпы роста.
2. Уровень экономического развития
3. Особенности структуры производства
4. Отраслевая структура экономики
5. Сельское и лесное хозяйство
6. Промышленность и строительство
7. Сфера услуг
8. Структура занятости

#### **III. Национальная специфика**

#### **IV. Характер экономического развития**

#### **V. Характер экономических реформ**

1. Политика занятости
2. Социальная политика
3. Внешнеэкономическая политика
4. Денежно-кредитная система
5. Бюджетная политика

Работу можно оформить в виде таблицы:

Критерии сравнения	Показатели и анализ	Выводы



- б) Саудовская Аравия
  - в) Ангола
  - г) все перечисленные
- 3. Какие из перечисленных стран относятся к экономически развитым:**
- а) США
  - б) Канада
  - в) Нидерланды
  - г) все вышеперечисленные
- 4. На какую группу стран приходится наибольший прирост населения мира:**
- а) развитые
  - б) развивающиеся
  - в) страны с переходной экономикой
- 5. К странам Большой восьмёрки относятся:**
- а) Россия
  - б) Вьетнам
  - в) Ирак
  - г) Франция
  - д) Великобритания
  - е) Украина
  - ж) Канада
  - з) Боливия
- 6. По классификации МБРР выделяются следующие группы стран по уровню доходов:**
- а) страны с низким уровнем доходов
  - б) страны с доходами ниже среднего уровня
  - в) страны с доходами выше среднего уровня
  - г) страны с высоким уровнем доходов
- 7. Как расшифровывается аббревиатура НИС:**
- а) не использованные средства
  - б) новая интеграционная система
  - в) новые индустриальные страны
  - г) не исправность информационной системы
- 8. Наименьшей страной, как по территории, так и по численности является:**
- а) Китай
  - б) Латвия
  - в) Египет
  - г) Ватикан
  - д) Марокко
  - е) Пакистан
- 9. Степень открытости страны мировому рынку измеряется:**
- а) количеством иностранных поставщиков
  - б) долей заключённых договоров с иностранными компаниями и банками
  - в) долей экспорта в ВВП
  - г) количеством иностранной рабочей силы на территории, данной страны
- 10. Все страны с развитой экономикой относятся к:**
- а) коммунистической модели развития
  - б) аграрной модели развития
  - в) капиталистической модели развития
  - г) смешанной модели развития
- 11. Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) относит число развитых стран:**
- а) Турцию
  - б) Индонезию

- в) Ирак
  - г) Мексику
  - д) Белоруссию
- 12. Страны с переходной рыночной экономикой часто называют:**
- а) индустриальными
  - б) колониальными
  - в) постсоциалистическими
  - г) преференциальными
- 13. Так называемое затухание импульсов экономического роста характерно для:**
- а) развитых стран Запада
  - б) стран Восточной Европы
  - в) развивающихся стран
  - г) все ответы верны
- 14. «Боллезнь лидера», которая проявляется в экономической жизни отдельных стран выражена в:**
- а) снижении конкурентоспособности части продукции
  - б) увеличении конкурентоспособности части продукции
  - в) сокращении объемов международных перевозок
  - г) увеличении объёмов международных перевозок
  - д) росте внутреннего и внешнего долга
  - е) уменьшении внутреннего и внешнего долга
- 15. Возможности для иностранных инвестиций в странах с развитой рыночной экономикой:**
- а) неограниченны
  - б) относительно сужаются
  - в) постоянно увеличиваются
  - г) очень ограничены, в связи с переизбытком денег в экономике данных группах стран
- 16. Пакистан, Китай, Алжир – это:**
- а) промышленно развитые страны
  - б) развивающиеся страны
  - в) страны с переходной экономикой
- 17. В новых индустриальных странах темпы экономического роста:**
- а) ниже темпов развития других стран
  - б) превышают темпы развития других стран
  - в) примерно одинаковы с темпами развития стран третьего мира
  - г) такие же как и у остальных стран
- 18. Институциональная открытость экономики измеряется:**
- а) уровнем либерализации торгового режима страны
  - б) уровнем либерализации валютного режима страны
  - в) уровнем безработицы в стране
  - г) уровнем инфляционных процессов в стране
  - д) уровнем диверсифицированности платёжного баланса
- 19. Что из перечисленного характерно для развивающихся стран:**
- а) низкие темпы роста населения
  - б) высокие темпы роста населения
  - в) сильно развитые рыночные отношения
  - г) сосредоточение производства в руках государства
- 20. Когда говорят о неравномерности экономического развития, то имеют в виду:**
- а) разницу в уровне жизни населения
  - б) неодинаковые уровни индустриального развития и технической вооруженности труда
  - в) разные стадии социально-политического развития страны.
  - г) различную степень открытости национальной экономики

## Тема 7. Неравномерность экономического развития в современном мировом хозяйстве

Мировая экономика, поскольку она является совокупностью национальных экономик, подвержена тем же объективным закономерностям экономического развития, что и любая экономическая система. Современной мировой экономике, как и национальной, присущ циклический характер развития. Примерно с середины XIX в., после того как циклическая динамика сложилась в ведущих промышленно развитых странах, экономические кризисы стали разворачиваться более или менее одновременно во всем капиталистическом мире. Сложились мировые циклы и появились мировые экономические кризисы. Слияние экономических циклов в отдельных странах в один мировой цикл является результатом хозяйственного сближения между ними, происходящего под воздействием процесса интернационализации мировой хозяйственной жизни.

Следует отметить каналы распространения циклических колебаний между странами мировой экономики.

1. Самым старым и до сих пор наиболее важным каналом распространения экономического цикла является международная торговля.

2. С конца XIX и начала XX в. огромную роль в распространении циклических колебаний стал играть вывоз капитала.

3. Со второй половины XX в. деятельность международных компаний, подчиняющих себе десятки и сотни предприятий в разных странах, становится новым каналом передачи циклических колебаний, связанным с движением капитала в форме прямых инвестиций.

4. Развитие мировых финансовых рынков и функционирование фондовых бирж, связанные с движением капитала в форме портфельных инвестиций, оказывает непосредственное влияние на колебания инвестиционного климата разных стран и способствует распространению циклических колебаний.

5. Колоссальный рост масштабов миграции краткосрочных денежных капиталов (спекулятивных денег) дестабилизирует денежную и валютную сферу и влияет на ход экономического цикла.

6. Определенное влияние на образование мирового экономического цикла имеют такие формы международных экономических связей, как экспорт-импорт технологий и миграция рабочей силы.

При анализе современных мировых циклов необходимо учитывать возросшее взаимодействие экономических процессов в развитых и развивающихся странах. Характерной современной тенденцией является усиление амплитуды колебаний цен на сырье и продовольственные товары (сырьевые и продовольственный кризисы), которое оказывает серьезное воздействие как на развивающиеся страны с монокультурной специализацией, так и на развитые страны, являющиеся основными потребителями этой продукции.

Особенности современного цикла:

1) ослабление синхронности мировых экономических кризисов, возникшее после Второй мировой войны. Причинами асинхронности является различная экономическая обстановка в странах после Второй мировой войны (разные стартовые условия), воздействие государства на экономику, отказ от системы фиксированных валютных курсов и др.;

2) ослабление глубины кризиса – главной фазы цикла;

3) стирание границ цикла и его фаз – «вползание в кризис»;

4) появление особого вида кризисов – структурных, охватывающих отдельные структурообразующие отрасли и сферы экономики и оказывающие серьезное влияние на ее динамику.

Кроме того, за последние 10-20 лет картина мировой экономики меняется стремительно, как никогда ранее. Неравномерность и противоречивость экономического развития отдельных стран и регионов нарастают с такой быстротой, что привели к кардинальным сдвигам в мировой экономике. В результате обозначались контуры нового мира, который не

укладывается в привычные теоретические постулаты закона неравномерного экономического и политического развития стран в эпоху империализма. Последний описывал неравномерность, как довольно простой процесс по своей форме, содержанию, причинам и последствиям. Представлялось, что неравномерность есть непосредственный результат капиталистического характера производства, а, в конечном счете, результат погони за прибылью. При империализме неравномерный, но плавный, эволюционный ход развития сменился скачкообразным, что обострило противоречия между империалистическими державами вплоть до военных столкновений и войн за передел мира. Очевидно, что в настоящее время данные положения уже не отражают существующее положение вещей, поскольку кардинальным образом изменился мир, а экономическая теория отодвинула идеологические подходы на задний план.

После второй мировой войны до 1970-х годов, несмотря на существование неравномерности экономического развития, мировая экономика сохраняла известную устойчивость и в целом находилась в состоянии равновесия. Это состояние довольно адекватно, хотя и весьма упрощенно, выражалось в традиционных схемах: «Север-Юг» и «Запад-Восток». Сначала начали разрушаться привычные представления об отношениях богатого Севера и бедного Юга, так как на Юге появились новые индустриальные страны. Затем изменилась и другая ось «Запад-Восток», поскольку последовал крах командно-административных систем бывших социалистических стран. На месте СССР образовался ряд независимых государств, а Россия обнаружила явную тенденцию к усилению неравномерности развития регионов. Мировая экономика стала, с одной стороны, многополярной, потеряв свой симметричный вид, а с другой стороны, она вступила в состояние неравновесия.

Если мы обратимся к экономической истории, то увидим, что не раз уже расцветали и разорялись одни государства, а другие - приобретали экономическое могущество. Последний пример их этого ряда - расцвет и падение мирового величия Британской империи. Вся экономическая история говорит о том, что равномерное развитие невозможно. Для каждого конкретного случая потери лидерства и выдвижения новых лидеров можно найти свои объяснения. Однако в наше время явление неравномерности приобрело не только своеобразные формы, но и новую сущность.

Кроме того, неравномерность экономического развития лежит также в рамках техногенного характера экономического развития в условиях глобализации, т.к. глобализация развивается на основе глобальных производительных сил (транспорт, связь, информационные системы и т.п.), которые размещаются неравномерно. В этой связи сложилась иерархия мировой техносферы, связанная асимметричной каскадной взаимозависимостью.

Неравномерность экономического развития связана также с тем, что мировая цивилизация с конца XIX века вступила на путь техногенного развития. Создалась иерархия государств в зависимости от их положения в техносфере. На центры техносферы – наиболее развитые страны работают различные группы стран: во-первых, страны - источники сырья и энергоресурсов; во-вторых, обладающие наиболее емкими рынками сбыта. Еще одна группа стран находится в противоречивых отношениях с лидерами – это страны - претенденты на скорое вхождение в техносферу. Они, с одной стороны, сотрудничают с главными центрами, а с другой, находя свои ниши, начинают с ними конкурировать (Индия, например). Наконец, имеются страны, которые не участвуют в жизнедеятельности техносферы в силу своей слаборазвитости или же по политическим мотивам (КНДР, например).

В XX веке возникла асимметричная каскадная взаимозависимость стран на основе транснационализации производства, которая продолжает нарастать и в XXI веке.

При анализе неравномерности экономического развития обращает на себя внимание еще одна тенденция: неравномерность имеет и волнообразный характер (о чем уже говорилось выше). Новые индустриальные страны «первой волны» (Гонконг, Сингапур, Тайвань, Республика Корея) постепенно переходя к техногенному развитию производства, высвобождают место для стран «второй волны» (Малайзия, Тайланд, Индонезия и др.), которые занимают их «ниши» в мировом хозяйстве. Тем временем постепенно формируется уже «третья

волна» новых индустриальных стран (Турция, Тунис, Пакистан, Вьетнам и др.)

Следующая группа проблем связана с исследованием конкретных форм проявления неравномерности экономического развития, тенденциями его эволюции. Анализ статистических данных по ряду показателей (ВВП, уровень жизни, производительность труда, темпы экономического роста и др.) свидетельствует о том, что неравномерность экономического развития стран усиливается.

Важнейшим аспектом неравномерности экономического развития является и разделение стран по уровню освоения информационных технологий. Образовался так называемый «цифровой разрыв». В то же время освоение информационных технологий дает отдельным странам шанс подняться по ступеням мировой технологической иерархии.

Растет разрыв между наиболее развитыми и беднейшими странами, многие из которых «выпадают» из мирового развития. «Центр» усиливает свою гегемонию. В целом наблюдается тенденция сползания некоторых полупериферийных стран к периферийным. Движение от Периферии и Полупериферии к Центру прослеживается в немногих случаях (Китай, Индия). Россия является полупериферийной страной. «Замыкание» проявляется и в том, что наиболее интенсивно хозяйственное взаимодействие происходит внутри региональных и субрегиональных экономических союзов и группировок (ЕС, НАФТА, АСЕАН, МЕРКОСУР и т.д.).

**Задание 1. Верно / Неверно. Обоснуйте свой ответ**

1. Низкое значение показателя сопоставимого уровня цен свидетельствует о том, что страна является «дешевой» для туристов.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

2. Отраслевая структура экономики является одним из показателей неравномерного развития стран, применяемого в международной практике.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

3. Суть теории квазистабильного равновесия Х. Лебстайна заключается в том, что всякий прирост производительности сельского хозяйства сводится не к приросту населения.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

**Задание 2.**

Используя данные таблицы рассчитайте коэффициент Кузнеца: отношение доходов 20% самых богатых к доходам 40% самых бедных слоев населения.

Ответьте на вопросы:

а) если доходы распределены практически равномерно, то какое значение должно принять это отношение?

б) Наблюдается ли тренд в полученных данных при движении от бедных стран к богатым?

Страна	Среднедушевой доход, долл.	Доля 40% самых бедных	Доля 20% самых богатых	Коэффициент Кузнеца
Годовой доход 0-3000 долл.				
Танзания	580	18	45	
Уганда	900	17	48	
Индия	1220	21	41	
Бангладеш	1290	19	46	
Сенегал	1650	11	59	
Никарагуа	1900	12	55	
Пакистан	2170	21	40	
Сальвадор	2350	12	53	
Шри-Ланка	2990	22	39	
Годовой доход 3000-9000 долл.				
Перу	3220	14	50	
Гватемала	3350	8	63	
Бразилия	5370	7	65	
Колумбия	5490	12	54	
Коста-Рика	5520	13	50	
Панама	5840	8	60	
Таиланд	6260	11	59	
Мексика	6810	10	60	
Малайзия	7930	13	54	
Венесуэла	8130	11	59	
Годовой доход более 9000 долл.				
Республика Корея	9630	20	42	
Португалия	10710	18	40	
Маврикий	12420	18	43	
Испания	13510	23	35	
Великобритания	17210	20	41	
Франция	19000	19	42	
Япония	20850	18	42	
США	24740	15	44	





**4. Экспансия – это:**

- а) интеграция различных стран мирового хозяйства, по средствам мирохозяйственных связей и направлений
- б) один из видов недобросовестной конкуренции, приводящей к полному выведению конкурента из экономического оборота
- в) расширение границ государства путём завоеваний, а также распространение его политического и экономического влияния на другие государства
- г) незавершённая стадия модернизация отдельных отраслей хозяйства или экономики в целом

**5. Какое из перечисленных понятий существует:**

- а) «страны четвертого мира»
- б) «страны большого мира»
- в) «страны движущего мира»
- г) «страны третьего мира»
- д) «страны большой девятки»

**6. Последствием, какого явления выступает неравномерность экономического развития стран мирового хозяйства:**

- а) приватизации
- б) глобализация
- в) повышенная инфляция в отдельных странах
- г) демпинговых мероприятий

**7. К так называемым «странам триады» относятся:**

- а) США
- б) Япония
- в) Россия
- г) страны ЕС

**8. Маргинализация – это:**

- а) процесс разрушения гражданского общества, проявляющийся в распаде социальных групп
- б) процесс обесценивания национальной валюты, вследствие ведения неправильной валютной политики государством
- в) прохождение ненадлежащего качества товаром таможенного досмотра
- г) одно из направлений экологичного перерабатывания отходов

**9. Ведущей отраслью экономического развития почти всех НИС стала:**

- а) отрасль сельского хозяйства
- б) обрабатывающая промышленность
- в) горнодобывающая отрасль
- г) авиастроение

**10. Основными показателем экономического развития страны в России считается:**

- а) соотношение нововведений на предприятиях в базисном и текущих годах
- б) рост числа занятых и как следствие уменьшение уровня безработицы
- в) применение новых экономических режимов, позволяющих проводить более гибкую политику
- г) увеличение показателей ВВП или ВНП на душу населения

**11. Кто является автором теории постиндустриального развития?**

- а) Белл
- б) Смит
- в) Риккардо
- г) Арон
- д) Хантингтон

**12. Главной отраслью мировой промышленности является:**

- а) сельское хозяйство

- б) металлургия
- в) машиностроение
- г) топливно-энергетический комплекс

**13. Наиболее глобализованный экономический ресурс мира – это:**

- а) финансовые ресурсы
- б) природные ресурсы
- в) научные ресурсы
- г) трудовые ресурсы

**14. Совокупность факторов, характеризующих состояние и возможности развития технического прогресса в данной стране или отрасли – это:**

- а) научные ресурсы
- б) НИОКР
- в) технополис
- г) природные ресурсы

**15. Экономическое регулирование в области развития национальных хозяйств должна быть направлена на:**

- а) то, чтобы сохранить состояние равновесия
- б) приведение к так называемому типу разбалансированности
- в) недопущение сильных отклонений от равновесного состояния
- г) скачкообразное развитие

**16. По какому показателю можно определить степень открытости национальной экономики?**

- а) импортной квоты
- б) экспортной квоты
- в) ВВП
- г) ВНД
- д) дефицита бюджета

**17. Какую долю составляют промышленно развитые страны в мировом ВВП?**

- а) 10%
- б) 30%
- в) 50%
- г) 70%
- д) 90%

**18. Так называемая тенденция старения населения характерна для:**

- а) развивающихся стран
- б) промышленно развитых стран
- в) стран с переходной экономикой

**19. Наиболее высокий показатель по внешнему долгу у:**

- а) промышленно развитых стран
- б) новых индустриальных стран
- в) развивающихся стран
- г) стран с переходной экономикой

**20. Можно ожидать некоторого выравнивания уровней экономического развития между странами мира, если:**

- а) группа НИС расширится за счет постсоциалистических стран
- б) увеличатся темпы роста ВВП на душу населения
- в) увеличится торговый дефицит США в торговле с Китаем
- г) сохранятся тенденции более быстрого развития части «периферии» по сравнению с «центром»

## Тема 8. Мировой товарный рынок: конъюнктура и ценообразование

Мировой рынок товаров и услуг – сфера международного баланса спроса и предложения на экспортируемые и импортируемые товары. Мировое хозяйство имеет товарный характер, мировые рынки подчиняются тем же объективным экономическим законам, что и внутренние рынки, однако конъюнктура мировых рынков и ценообразование имеют некоторые особенности. На мировых рынках конкуренция гораздо более жесткая и монополии встречаются гораздо реже, чем на внутренних рынках. Тем не менее, наряду с совершенной конкуренцией на мировых рынках существуют проявления несовершенной конкуренции, такие как монополистическая конкуренция, олигополия, ценовая дискриминация и т.д.

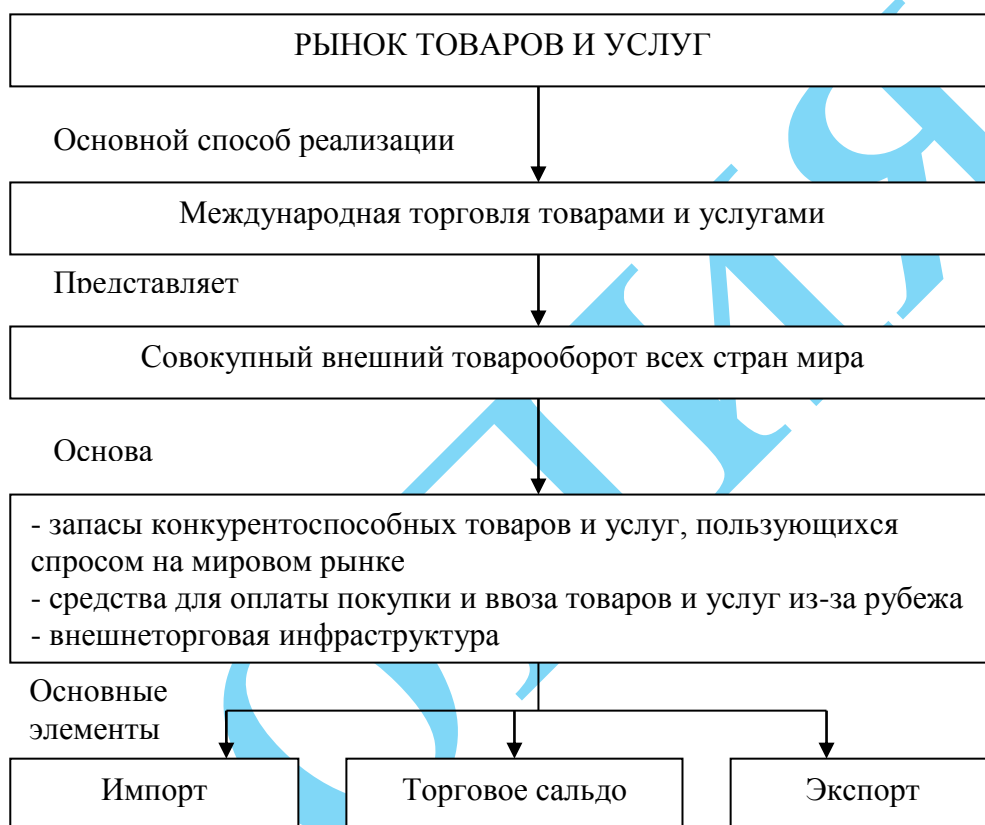


Рис. 8.1. Мировой рынок товаров и услуг

Состояние мирового товарного рынка определяется взаимодействием совокупного спроса и совокупного предложения (объемов производства всех товаров в национальных и международных масштабах в зависимости от обобщенной мировой цены на них).

Совокупный спрос – объем товаров, который потребители готовы приобрести на мировом рынке при существующем уровне цен. Совокупный спрос предъядвляется изнутри страны и из-за рубежа и состоит из объема потребления отечественных товаров и экспорта.

Совокупное предложение – объем товаров, который производители готовы предложить на мировой рынок при существующем уровне цен. Совокупное предложение обеспечивается изнутри страны и из-за рубежа и состоит из внутреннего производства и импорта.

В рамках мировой экономики совокупный спрос должен быть равен совокупному предложению. В то же время в краткосрочной перспективе баланс совокупного спроса и совокупного предложения может отсутствовать.

Равновесная мировая цена – это цена, при которой достигается равенство совокупного

спроса и совокупного предложения. При отклонении мировой цены от равновесного уровня и нарушении соответствия совокупного спроса и предложения вступает в действие механизм регуляции рынка.

Торговля между двумя странами имеет смысл в случае несовпадения внутренних цен на одинаковые товары. В этой ситуации страны могут получить экономический выигрыш от взаимной торговли. Страна, имеющая более низкую внутреннюю цену на товар, становится экспортером, а страна, имеющая более высокую цену, – импортером.

Таким образом:

1) мировой рынок представляет собой сферу международного баланса спроса и предложения на экспортируемые и импортируемые товары;

2) размеры экспорта определяются размерами избыточного предложения товаров в стране-экспортере, а размеры импорта – величиной избыточного спроса (дефицита) в стране-импортере;

3) факт наличия избыточного предложения и спроса устанавливается в процессе сравнения на мировом рынке внутренних равновесных цен на одинаковые товары в разных странах;

4) мировая цена, по которой будет осуществляться мировая торговля, находится между минимальной (внутренняя цена страны-экспортера) и максимальной (внутренняя цена страны-импортера) внутренними ценами равновесия в странах до торговли;

5) изменение мировой цены ведет к изменению количества экспортируемых и импортируемых товаров на мировом рынке. С другой стороны – изменение количества экспортируемых и импортируемых товаров приводит к изменению мировой цены.

Таким образом, положение на товарных рынках характеризуется отсутствием стабильности, резкими колебаниями конъюнктуры.

Факторы, оказывающие влияние на мировую цену отражены на рисунке 8.2.

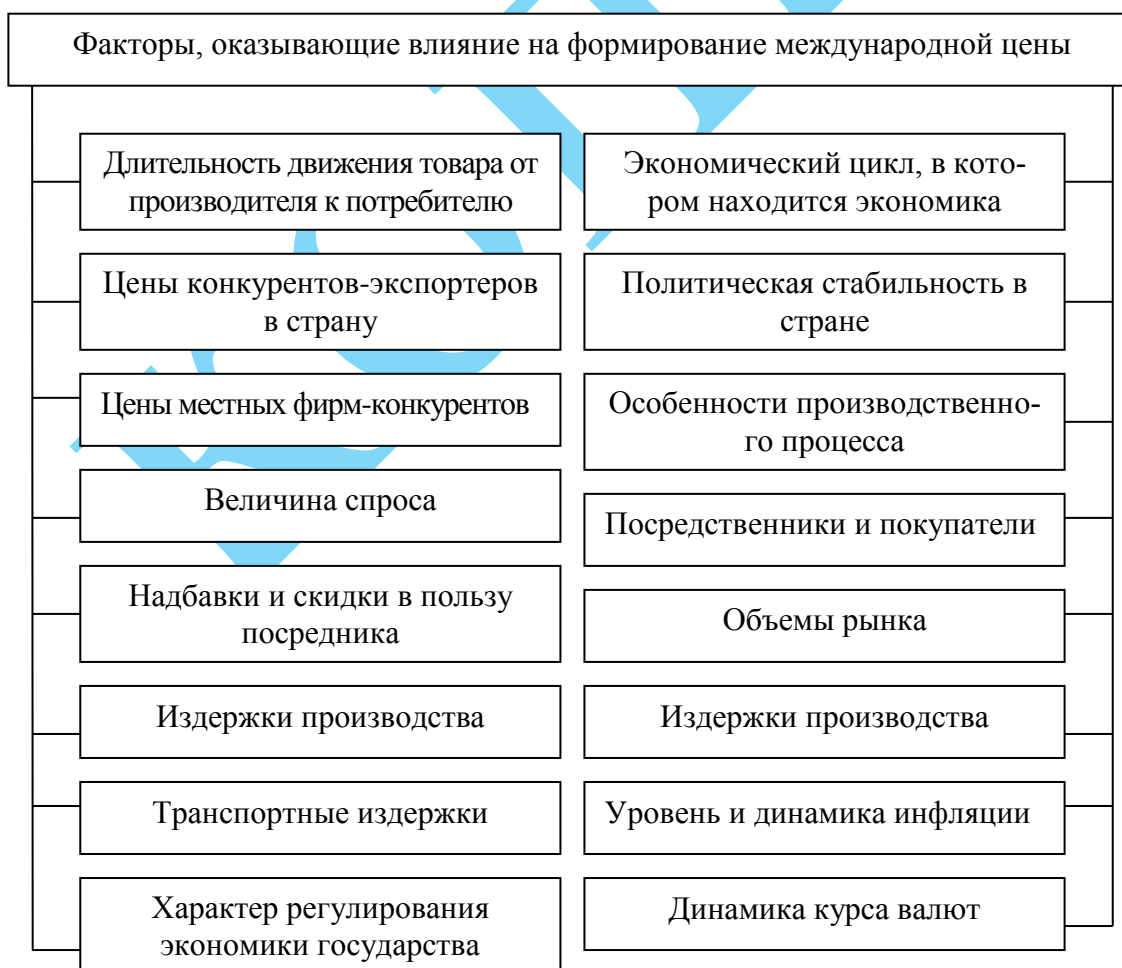


Рис. 8.2. Факторы, влияющие на формирование мировой цены

Под конъюнктурой подразумевают совокупность факторов и условий, определяющих развитие мировой экономики, экономическое положение отдельно взятой страны, развитие какой-либо сферы рынка.

Конъюнктурные показатели отражают влияние постоянно действующих сил и переменных факторов. Постоянное конъюнктурное наблюдение позволяет корректировать прогнозы, торговую политику в соответствии с происходящими на рынке изменениями.

Конъюнктурному анализу способствует изучение статистических материалов производства, потребления, внешней торговли, что позволяет установить степень зависимости экономики страны от внешнего рынка или же определить удельный вес страны в мировом потреблении и производстве товаров.

Основными методами прогнозирования конъюнктуры являются:

- экстраполяция;
- экспертные оценки;
- экономико-математическое моделирование;
- составление баланса спроса и предложения для рынков сырья органического происхождения (на основе данных предыдущих лет составляется перспективный баланс производства и потребления).

Прогноз конъюнктуры должен быть своевременен и эффективно использован.

Политика ценообразования на мировом рынке учитывает местные экономические условия. Высокие цены в экономически развитых странах отражают качество продукции и добавленные издержки на международный маркетинг.

По зависимости от сферы обращения различают следующие виды цен:

- 1) оптовые цены на промышленную продукцию;
- 2) оптовые цены на продукцию строительства;
- 3) закупочные цены;
- 4) розничные цены;
- 5) тарифы грузового и пассажирского транспорта;
- 6) тарифы на платные услуги населению;
- 7) цены, обслуживающие внешнеторговый оборот.

По территориальному признаку цены подразделяются на единые (поясные) и региональные (зональные). По степени государственного регулирования - на свободные (формирующиеся под влиянием спроса и предложения), регулируемые (изменяются государственными органами), фиксированные (установленные государственными органами на ограниченный круг товаров).

Мировые цены — это цены мировых торговых центров (например, Лондонской биржи металлов, Чикагской торговой биржи и т. д.). Различают следующие виды мировых цен:

- 1) цены по сделкам с платежом в свободно конвертируемой и неконвертируемой валюте;
- 2) трансфертные (внутрифирменные), являющиеся коммерческой тайной;
- 3) цены по неторговым операциям.

Применяются следующие виды контрактных (договорных) цен товаров:

- 1) твердая (фиксированная) цена;
- 2) конкретная (уточненная) цена в момент исполнения сделки;
- 3) цена с учетом превышения рыночной цены над контрактной на определенную величину;
- 4) скользящая цена (которая зависит от изменения отдельных издержек);
- 5) смешанная цена (фиксируется часть цены, а другая часть носит скользящий характер).

Особенности контрактных цен учитывают сроки поставок товаров и защищают продавца от инфляционных потерь. При расчете скользящих цен применяются публикуемые индексы, что защищает покупателя от завышения цен продавцом.

При экономическом и статистическом анализе мировых цен их принято делить на две

группы: цены на продукцию обрабатывающей промышленности и цены на сырье.

Базой экспортных цен на продукцию обрабатывающей промышленности служат цены внутреннего рынка, которые формируются самими производителями методами полных и прямых затрат. Для завоевания внешних рынков используются демпинговые цены.

Таким образом, закон стоимости, проявляющийся в различиях национальной и интернациональной стоимости производства товаров, непосредственно влияет на цены сделок мирового рынка и является движущей силой международного разделения труда.

На мировом рынке осуществляются операции не только по купле-продаже товаров, но и услуг. По классификации ВТО насчитывается более 600 видов услуг. По способам доставки потребителю услуги подразделяются на: инвестиционные, торговые и торгово-инвестиционные. Услуги могут быть факторными и нефакторными. Во внешнеторговых сделках используются также инжиниринг, лизинг, консалтинговые услуги.

Кроме того, на мировом рынке осуществляется торговля результатами научно-технических исследований и объектами авторского права в форме патентов, лицензий, товарных марок, промышленных образцов, а также технологическими знаниями и опытом, т.е. ноу-хау.

**Задание 1. Верно / Неверно. Обоснуйте свой ответ**

1. Понятия внутренний рынок и национальный рынок являются синонимами.

---

---

---

---

---

---

---

---

2. В основе экстраполяции лежит предположение, что динамика основных условий, тенденций и причинных факторов предыдущего периода сохраниться в будущем.

---

---

---

---

---

---

---

---

3. Циклический характер развития экономики никак не влияет на конъюнктурные рыночные колебания.

---

---

---

---

---

---

---

---

**Задание 2.**

Пусть в стране *A* кривая спроса на пшеницу описывается уравнением  $D=100 - 10P$ , а кривая предложения:  $S= 20+10P$ . В стране *B* кривые спроса и предложения соответственно имеют вид:  $D = 70 - 10P$ ,  $S = 30 + 10P$ .

Объем производства исчисляется в млн. т, а цена – в тыс. долл. Определите внутренние цены и равновесные объемы в каждой стране. Постройте функции спроса на импорт и экспортного предложения в условиях свободной торговли и рассчитайте мировую цену, объем экспорта (импорта) пшеницы. Дайте графическую иллюстрацию ситуации на мировом рынке.







### *Задание 7.*

Российская фирма обсуждает возможность закупки телефонных аппаратов в Германии. Стоимость одного аппарата составляет 20 евро; стоимость перевозки 100 шт. – 5 евро за штуку, 500 шт. – 4 евро, 1000 шт. – 3 евро, 10000 шт. – 2 евро, 20000 шт. – 1 евро за штуку. Такой аппарат можно продать в России за 23,5 евро за штуку. Если предположить, что других расходов нет, то какой минимальный объем импорта обеспечит прибыль в 10%?

### *Тесты*

#### **1. К неторгуемым товарам относятся:**

- а) коммунальные услуги
- б) продукция обрабатывающей промышленности
- в) оборона
- г) здравоохранение
- д) транспортировки и хранение
- е) продукция рыболовства

#### **2. Внешнеэкономические ценообразующие факторы – это:**

- а) факторы, связанные с действием особых механизмов и экономических инструментов
- б) ценообразующие факторы, определяемые особенностями данной конкретной продукции
- в) ценообразующие факторы, действующие только в отношении некоторых видов товаров
- г) политические, военные, социальные факторы

#### **3. Мировые цены устанавливаются в:**

- а) частично конвертируемой валюте
- б) резервной валюте
- в) свободно конвертируемой валюте

г) национальной валюте продающей страны

**4. Неторгуемые товары реализуются:**

- а) на зарубежных рынках
- б) в той стране, где они произведены
- в) они вообще не могут реализовываться, так как имеют чисто теоретический характер
- г) ответы а и б верны

**5. Ситуация гистерезиса подразумевает:**

- а) временные, переходящие колебания конъюнктуры, приводящие к долгосрочным негативным изменениям на данном рынке
- б) постоянно угрожающий риск упадка национальной экономики в целом
- в) запрет государством на ввоз отдельных видов товаров и услуг
- г) стабилизацию цен на мировых рынках, в течение длительного периода

**6. Как измеряется объем мирового товарооборота?**

- а) А) объемом экспорта
- б) Б) объемом импорта
- в) В) суммой объемов экспорта и импорта

**7. Покупатель оплатил стоимость товара, доставку товара от пункта изготовления до порта отгрузки и погрузку его на корабль. Какая цена была использована в этом случае в контракте?**

- а) ФАС
- б) ФОБ
- в) СИФ

**8. Режим наибольшего благоприятствования означает, что обе страны предоставляют друг другу такие же преимущества и льготы, которые они:**

- а) предоставили некоторым другим странам
- б) предоставили всем другим странам
- в) предоставят некоторым другим странам
- г) предоставят всем другим странам
- д) предоставили и предоставят (в будущем) некоторым другим странам
- е) предоставили и предоставят (в будущем) всем другим странам

**9. В качестве источников при исследовании конъюнктуры мирового рынка используются данные статистических публикаций:**

- а) ООН
- б) ЮНКТАД (Конференция ООН по торговле и развитию)
- в) ФАО (Организация ООН по вопросам продовольствия и сельского хозяйства)
- г) МВФ
- д) МБРР

**10. Исследование конъюнктуры современных товарных рынков существенно усложняется в связи с тем, что в мировой экономике:**

- а) недостаточно статистических данных
- б) весьма значительным остается удельный вес теневой экономики
- в) в основном преобладает закрытая экономика
- г) нет специалистов этого профиля

**11. Соотношения спроса и предложения в условиях мирового рынка:**

- а) ощущаются субъектами внешней торговли гораздо сильнее, чем поставщиками продукции на внутреннем рынке
- б) ощущаются субъектами внешней торговли гораздо слабее, чем поставщиками продукции на внутреннем рынке
- в) ощущаются субъектами внешней торговли на одинаковом уровне с поставщиками продукции на внутреннем рынке
- г) специфичны и нельзя их сравнивать с внутренним рынком

**12. Практически на цену предлагаемого товара влияет:**

- а) платежеспособный спрос покупателя данного товара
- б) объем спроса
- в) полезность товара
- г) потребительские свойства

**13. Информацию о ценах мировых товарных рынков принято подразделять на несколько групп:**

- а) контрактные
- б) справочные
- в) биржевые
- г) цены аукционов
- д) розничные цены

**14. Цена, зафиксированная при заключении контракта, которая может быть пересмотрена в дальнейшем, если рыночная цена данного товара к моменту его поставки изменится – это:**

- а) скользящая цена
- б) цена с последующей фиксацией
- в) твердая цена
- г) цена фактической сделки
- д) подвижная цена

**15. Какие из перечисленных ценообразующих факторов относятся к специфическим?**

- а) сезонность
- б) гарантии и условия сервиса
- в) комплектность
- г) издержки
- д) прибыль

**16. Какие из перечисленных ценообразующих факторов относятся к специальным?**

- а) валютный курс
- б) сезонность
- в) прибыль
- г) государственное регулирование

**17. В условиях рынка совершенной конкуренции экспортёр стремится к получению максимальной прибыли:**

- а) увеличивает цену на товар
- б) снижает цену на товар
- в) зависит от уникальности товара
- г) оставляет цену без изменения

**18. В случае осуществления импортёром предоплаты полной или частичной, за поставляемый товар используется скидка:**

- а) продавца
- б) для эксклюзивного импортёра
- в) FOB
- г) «сконто»

**19. Дискриминационные цены обычно устанавливаются:**

- а) на всех рынках
- б) исключительно на внутренних рынках
- в) в зонах свободной торговли
- г) на изолированных рынках

**20. На «бычьем рынке» наблюдается тенденция:**

- а) к уменьшению цен
- б) стабилизации цен
- в) увеличению цен
- г) к дискриминационной политике

## Тема 9. Государственное регулирование внешней торговли. Тарифные и нетарифные методы

Государственное регулирование внешней торговли может быть односторонним - без согласований и консультаций с торговыми партнерами; двусторонним - согласование торговой политики с торгующими странами; многосторонним - когда торговая политика согласовывается многосторонними актами (соглашения в сфере торговли стран Евросоюза).

Различают протекционистскую торговую политику и политику свободной торговли (фритредерство).

Фритредерство означает минимальное вмешательство государства во внешнюю торговлю. Считается, что фритредерство более полно реализует на практике теорию относительных преимуществ, способствует эффективному распределению ресурсов в мировом хозяйстве, стимулирует конкуренцию между производителями различных стран.

Протекционизм - это государственная политика защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции путем использования тарифных и нетарифных инструментов торговой политики.

Тарифные методы регулирования внешней торговли – это установление тарифных квот и таможенных пошлин. Все прочие методы – нетарифные.

Нетарифные методы подразделяются на количественные (квотирование, лицензирование, ограничения), скрытые (госзакупки, технические барьеры, налоги и сборы, требование о содержании местных компонентов), финансовые (субсидии, кредитование, демпинг (для экспорта)).

Таможенный тариф – это перечень товаров и система ставок, по которым они облагаются пошлинами.

Таможенная пошлина – это обязательный взнос, взимаемый таможенными органами при импорте или экспорте товара и являющийся условием импорта или экспорта.

Различают следующие виды таможенных пошлин:

1. По способу взимания:
  - адвалорные - начисляются в процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров;
  - специфические - начисляются в установленном размере за единицу облагаемого товара;
  - комбинированные - сочетание адвалорного и специфического видов пошлин (например, 20% таможенной стоимости, но не более 10 долл. за 1 тонну).
2. По объекту обложения:
  - импортные;
  - экспортные;
  - транзитные.
3. По характеру:
  - сезонные (срок действия от 1 месяца до 1 года);
  - антидемпинговые (применяются при ввозе товаров по цене более низкой, чем их нормальная цена в экспортирующей стране, если это наносит экономический ущерб местным производителям подобных товаров или препятствует расширению национального производства таких товаров);
  - компенсационные (накладываются на импорт тех товаров, при производстве которых прямо или косвенно использовались субсидии).
4. По происхождению:
  - автономные (односторонние на основании решения органов государственной власти);
  - конвенциональные (на базе двух- или многосторонних соглашений);
  - преференциальные (на товары из развивающихся стран для поддержки их эко-

номического развития за счет экспорта).

5. По типам ставок:

- постоянные;
- переменные (изменяются при изменении мировых цен).

6. По способу вычисления:

- номинальные (указанные в тарифах);
- эффективные (уровень пошлин определяется с учетом пошлин, наложенных на узлы и детали товаров).

Пошлина накладывается на таможенную стоимость товара.

Таможенная стоимость товара складывается на открытом рынке между независимым продавцом и покупателем как цена товара, по которой он может быть продан в стране назначения в момент подачи таможенной декларации.

Таможенная стоимость товаров, импортируемых в США, исчисляется на базе цены FOB, т.е. той цены, по которой они продаются в стране отправки. В ЕС таможенная стоимость товара оценивается на базе СИФ, т.е., пошлина цены товара включает цену транспортировки до порта назначения и цену страхования. В Российской Федерации таможенный тариф основывается на принятой в международной практике системе классификации товаров.

Таможенная стоимость определяется декларантом под контролем таможенных органов. Основным методом определения таможенной стоимости считается метод по цене сделки с ввозимым товаром.

Тарифная эскалация – это повышение уровня таможенного обложения товаров по мере роста степени их переработки. Применяется в целях защиты национальных производителей готовой продукции, стимулирования ввоза сырья и полуфабрикатов.

В результате введения любой страной тарифа возникают экономические эффекты перераспределения (эффекты дохода и передела) и потери (эффекты защиты и потребления). Для большой страны характерен эффект условий торговли, т.е. перераспределение доходов от иностранных производителей в бюджет этой страны в результате улучшения условий торговли.

Страны могут использовать и тарифную квоту. Это разновидность переменных таможенных пошлин, ставки которых зависят от объема импорта товара. При импорте в пределах определенного количества он облагается по базовой внутриквотной ставке тарифа, при превышении определенного объема импорт облагается по более высокой, сверхквотной ставке тарифа.

Административной формой нетарифного государственного регулирования торгового оборота являются количественные ограничения, включающие квотирование (контингентирование), лицензирование и добровольное ограничение экспорта.

Квота – это количественная мера ограничения экспорта или импорта товара определенным качеством или суммой на определенный промежуток времени.

По направленности квоты делятся на экспортные и импортные. По охвату квоты делятся на глобальные и индивидуальные.

Лицензирование – это регулирование внешнеэкономической деятельности через разрешения, выдаваемые государственными органами на экспорт или импорт товара в установленных количествах за определенный промежуток времени.

Лицензии могут быть разовыми, генеральными, глобальными и автоматическими.

Добровольное ограничение экспорта – количественное ограничение, основанное на обязательстве ограничить или не расширять объем экспорта под политическим давлением со стороны импортера.

Существует множество методов скрытого протекционизма, в их числе: технические барьеры (требование соблюдения национальных стандартов); внутренние налоги и сборы; политика в рамках госзакупок (требование покупки товаров у национальных фирм); требование о содержании местных компонентов (устанавливает долю продукта, произведенного национальными производителями для продажи на внутреннем рынке); требование о соблю-

дении определенных санитарно-гигиенических норм и др.

Наиболее распространенными финансовыми методами торговой политики являются субсидирование, кредитование и демпинг.

Субсидии – это денежные выплаты, направленные па поддержку национальных экспортеров и косвенную дискриминацию импорта.

Крайним случаем субсидирования экспорта является демпинг (продвижение товара на внешний рынок за счет снижения экспортных цен ниже нормального уровня цен, существующего в странах-импортерах).

Поскольку торговля большинством услуг сопровождает торговлю товарами, то, следовательно, подпадает под ограничения, накладываемые на торговлю товарами.

Меры регулирования доступа на рынок приобретают в большинстве случаев форму количественных ограничений и включают:

- ограничения на торговлю услугами (закрепление страхования, перевозки грузов и других услуг за национальными компаниями, которые в отсутствие конкуренции предоставляют услуги по завышенным ценам);
- ограничения по созданию на внутреннем рынке филиалов иностранных компаний, предоставляющих услуги (банков, туристических кампаний и т.д.);
- ограничения на передвижение производителей услуг (в форме государственного лицензирования импорта рабочей силы, тестирования специалистов и др.);
- ограничения на передвижение потребителей услуг (лимитирование туристических виз, движение туристов по специально установленным маршрутам и др.);
- ограничения на использование национального режима (режима экономических отношений между странами): изъятия из национального режима; предоставление ценовых преимуществ местным производителям; предоставление иностранным производителям менее благоприятных условий, чем местным.

Прямое государственное регулирование вывоза и ввоза технологий осуществляют органы экспортного контроля методами таможенного и пограничного контроля.

Косвенное регулирование передачи технологий осуществляется в большинстве стран через государственную систему регистрации патентов и торговых знаков. Для экспорта технологически емких товаров требуется специальное разрешение правительства.

### ***Задание 1. Верно / Неверно. Обоснуйте свой ответ***

1. Одностороннее введение тарифа не может привести к торговой войне.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

2. Квоты позволяют проводить правительству более гибкую внешнеторговую политику.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

3. Глобальные квоты устанавливаться как на экспорт, так и на импорт.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

**Задание 2.**

Страна экспортирует товар X по цене мирового рынка, равной 60 долл. за единицу товара. Функция спроса отражается следующей формулой  $D = 4004 - 5P$ , а функция предложения:  $S = -50 + 5P$ . Государство вводит экспортную пошлину, равную 10 долл. Определите:

- а) объем экспорта до и после введения экспортной пошлины;
- б) доход государства от введения экспортной пошлины;
- в) выигрыш потребителей от введения экспортной пошлины.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

**Задание 3.**

Говядина стоит 5,4 долл. за 1 кг. По этой цене российские фермеры производят 20 тыс. тонн, тогда как спрос на российском рынке достигает 60 тыс. тонн. В странах ближнего зарубежья, являющихся экспортерами говядины в Россию, ее цена составляет 3,6 долл. за 1 кг. По какой цене российские фермеры смогут произвести только 5 тыс. тонн при спросе увеличивающемся до 65 тыс. тонн. Для защиты внутреннего рынка Россия вводит квоту, лицензия на получение которой как раз стоит столько, сколько составляет разница между внутренней ценой говядины и ее ценой в странах ближнего зарубежья, то есть 1,8 долл. за 1 кг.

- а) Каков объем импорта говядины при свободе торговли и при защите внутреннего рынка импортной квотой?
- б) Как скажется введение квоты на потребителях и производителях? Рассчитать параметры потерь и выигрыша.
- в) Каков доход импортеров, получивших разрешение на импорт в рамках квоты, от ее введения?

---

---

---



**Задание 4.**

Функция цены предложения телевизоров в Германии  $P_s = 5 + 0,5Q$ . Спрос на телевизоры на внутреннем рынке описывается как  $Q_d = 1000 - 2P$ . Найдите величину импорта, если цена телевизора на внутреннем рынке  $P = 200$ . Как сократится импорт, если будет введена таможенная пошлина в размере 10?

**Задание 5.**

Цена сотового телефона на внутреннем рынке страны – 300 у.е., из которых 200 у.е. – материальные затраты, 100 у.е. – добавленная стоимость. Для защиты национального производства государство вводит адвалорный тариф на импортные телефоны в размере 20%. В то же время, ввоз комплектующих для сотовых телефонов облагается 10%-й пошлиной. Каким будет реальный уровень таможенной защиты национального производства, если оно полностью работает на импортных комплектующих.

**Задание 6.**

Спрос на сахар в стране  $Q_D = 5000 - 5P$ , предложение –  $Q_S = 4 + 0,2P$ . Известно, что цена установилась на уровне 10 единиц ниже равновесного, причем дефицит спроса покрывается импортом. Определите прибыль национальных производителей, физический и стоимостной объем импорта. Правительство ввело специфические таможенные пошлины на импортный сахар в размере 5 денежных единиц. Какова величина налоговых доходов государства? Каковы чистые национальные потери от введения таможенных пошлин?

**Задание 7.**

Допустим малая открытая страна импортирует товар  $X$  по цене 10 долл. за штуку. На внутреннем рынке кривые спроса и предложения товара  $X$  описываются как  $Q_D = 400 - 10P$ ,  $Q_S = 50 + 5P$ . Допустим, правительство вводит квоту, ограничивая импорт до 50 шт. Рассчитайте сокращение объема импорта товара  $X$ , его внутреннюю цену, размер проигрыша потребителей и выигрыша производителей, общий эффект для страны в целом.

---

---

---

---

---

## *Тесты*

### **1. Компенсационная пошлина – это:**

- а) ответная мера на тариф, наложенный торговым партнером
- б) налог, введенный против субсидированного экспорта из-за рубежа
- в) ответная мера на демпинг

### **2. «Добровольное» ограничение экспорта предусматривает:**

- а) ведение экспортной пошлины экспортером
- б) квотирование экспорта экспортером
- в) квотирование импорта импортером
- г) квотирование экспорта импортером

### **3. Внешнеторговая квота – это:**

- а) разрешение государственных органов на ввоз и вывоз товаров
- б) установленный максимальный объем товаров, который может быть ввезен или вывезен за какой – то период времени
- в) акцизный налог на импортные, экспортные и транзитные товары, поступающий в государственный бюджет
- г) добровольное ограничение экспорта

### **4. Наиболее распространенным методом ограничения международной торговли является:**

- а) установление квот
- б) ведение экспортных субсидий
- в) введение импортных тарифов
- г) прямые ограничения экспорта и импорта

### **5. К нетарифным методам регулирования международной торговли относятся:**

- а) установление квот на экспорт и импорт
- б) установление высоких внутренних стандартов на продукцию
- в) раздача экспортных субсидий
- г) все выше перечисленное

### **6. Какие ограничения международной торговли считаются тарифными:**

- а) размещение государственных заказов только на отечественных предприятиях
- б) введение и повышение импортных пошлин
- в) введение импортных лицензий
- г) установление импортных квот
- д) все выше перечисленное верно

### **7. Введение импортного тарифа:**

- а) повышает цену товара на внутреннем рынке и при этом понижает объем спроса на данный товар
- б) понижает цену товара на внутреннем рынке и никак не влияет на объем спроса на данный товар
- в) повышает цену товара на внутреннем рынке и никак не влияет на объем спроса на данный товар
- г) понижает цену товара на внутреннем рынке и при этом повышает объем спроса на данный товар
- д) повышает цену товара на внутреннем рынке и при этом повышает объем спроса на данный товар

### **8. Какие товары облагаются наиболее высокими импортными пошлинами:**

- а) электрические аккумуляторы

- б) топливные ресурсы
- в) сельскохозяйственные машины
- г) алюминий
- д) крепкие спиртные напитки

**9. Различия между импортной квотой и импортной пошлиной заключаются в том, что пошлина:**

- а) приводит к повышению цен
- б) способствует снижению международной торговли
- в) способствует снижению жизненного уровня
- г) приносит доход в госбюджет
- д) все ответы верны

**10. Какая из мер, применяемых государством, противоречит проводимой политике протекционизма:**

- а) установление квоты на ряд ввозимых в страну товаров
- б) ввод лицензий на ввозимые в страну товары
- в) снижение таможенных пошлин
- г) образование организации, получающей единоличное право продавать растворимый кофе, произведенный за пределами страны

**11. Торговый баланс положителен, если:**

- а) экспорт страны высок
- б) страна ввозит товаров меньше, чем вывозит
- в) страна вывозит товаров меньше, чем ввозит
- г) страна ввозит товаров больше, чем вывозит

**12. Дефицит торгового баланса страны существует, если:**

- а) она продает товары за рубеж большей стоимости, чем приобретает оттуда
- б) она покупает за рубежом товары большей стоимости, чем туда продает
- в) она больше вкладывает капитала за рубеж, чем оттуда получает
- г) государственные расходы превышают налоговые поступления

**13. Различие между импортной таможенной пошлиной и импортной квотой состоит в том, что:**

- а) пошлина приносит доход государству, а импортная квота никогда
- б) импортная квота приносит доход государству, а тариф – нет
- в) квота обеспечивает наиболее надежную защиту национальных производителей от иностранной конкуренции, чем тариф
- г) пошлина ведет к росту внутренних цен на импортный товар, а квота – никогда

**14. Отмена таможенной пошлины на импортный товар приведет к:**

- а) снижению внутренней цены аналогичного отечественного товара
- б) увеличению внутренней цены аналогичного отечественного товара
- в) росту производства этого товара внутри страны
- г) потерям бюджета страны

**15. Выберите аргумент в защиту протекционизма:**

- а) таможенные пошлины и другие протекционистские меры снижают уровень благосостояния торгующих стран, поскольку ведут к удорожанию всех товаров
- б) протекционистские меры всегда выгодны производителям отечественных товаров, конкурирующих с импортом
- в) протекционистские меры могут понизить эффективность структур национальной экономики, поскольку могут сохранить неэффективную отрасль
- г) таможенные пошлины являются источником доходов государственного бюджета.

**16. Кому выгодно введение импортных пошлин:**

- а) национальным производителям
- б) государству
- в) потребителям

г) никому

**17. Что из ниже перечисленных нетарифных мер регулирования, можно отнести к законным функциям государства:**

- а) демпинг
- б) импортные квоты
- в) оба ответа являются неверными
- г) оба ответа верны

**18. Адвалорный тариф начисляется:**

- а) в процентах к таможенной стоимости товара
- б) в рублях к таможенной стоимости товара
- в) такого тарифа вообще не существует
- г) это запрещённый вид тарифа

**19. Какие формы может принимать демпинг:**

- а) постоянный
- б) взаимный
- в) преднамеренный
- г) все вышеперечисленные

**20. Какой тариф вводится при ведении торговой войны:**

- а) компенсационный
- б) транзитный
- в) антидемпинговый
- г) все перечисленные
- д) нет правильного ответа

## Тема 10. Международное регулирование торговли

Международное регулирование международной торговли сложилось после Второй мировой войны. Для этого существовал ряд объективных предпосылок. Во-первых, за годы войны масштабы мировой торговли существенно сократились, протекционистская защита национальных рынков возросла, во-вторых, восстанавливающаяся мировая экономика требовала снятия преград на пути товарных потоков.

Генеральное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ) – это многосторонний торговый договор, подписанный 1 января 1948 г. Договор был одобрен более чем 80 странами – полноправными участницами данной организации, а еще почти 30 стран подписали его в рамках специальных процедур. На эти страны приходилось почти 80% мировой торговли.

Благодаря ГАТТ после Второй мировой войны мировая торговля росла более быстрыми темпами, чем производство. В рамках ГАТТ тарифы во всемирном масштабе были снижены со среднего уровня 40% в 1947 г. до менее чем 5% в настоящее время, а потребители пожинали обильные плоды в виде снижения цен и более качественных товаров. ГАТТ добилась больших успехов и оказало решающее влияние на укрепление мировой экономики.

С момента создания ГАТТ обсуждение глобальных проблем либерализации и перспектив развития мировой торговли происходит в рамках многосторонних торговых переговоров (МТП), в которых принимают участие все члены организации. Начиная с 1948 г. под эгидой ГАТТ прошло восемь раундов МТП, последний из которых – Уругвайский (1986–1994 гг.) завершился принятием заключительного акта и созданием Всемирной торговой организации (ВТО).

Всемирная торговая организация, выступающая преемницей ГАТТ, начала свою деятельность 1 января 1995 г. Правовой основой ВТО являются ГАТТ в редакции 1994 г. (поэтому новую организацию часто называют ВТО/ГАТТ), а также генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС), соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). Сюда же входят несколько десятков соглашений, доверенностей, ре-

шений, протоколов и деклараций, имеющих одинаковую силу для стран-членов. Место пребывания ВТО – Женева. Ныне в нее входят 153 государства. Около 30 стран – наблюдатели, находящиеся в различных стадиях присоединения к ВТО.

Важнейшими функциями ВТО являются:

- 1) контроль за выполнением соглашений и договоренностей пакета документов Уругвайского раунда;
- 2) проведение многосторонних торговых переговоров и консультаций между заинтересованными странами-членами;
- 3) разрешение торговых споров;
- 4) мониторинг национальной торговой политики стран-членов;
- 5) техническое содействие развивающимся государствам по вопросам, касающимся компетенции ВТО;
- 6) сотрудничество с международными специализированными организациями.

К основополагающим принципам и правилам ВТО/ГАТТ относятся:

- 1) предоставление режима наибольшего благоприятствования в торговле на безусловной основе;
- 2) взаимное предоставление национального режима товарам и услугам иностранного происхождения;
- 3) регулирование торговли преимущественно тарифными методами;
- 4) отказ от использования количественных ограничений и других нетарифных мер;
- 5) транспарентность торговой политики;
- 6) разрешение торговых споров путем консультаций.

Высшим органом ВТО является Конференция министров - представителей государств в составе ВТО. За выполнение текущей работы отвечает Генеральный совет, делегирующий свои функции Совету по торговле товарами, Совету по торговле услугами и Совету по торговым аспектам прав на интеллектуальную собственность.

Советы руководят деятельностью специализированных комитетов, контролирующих выполнение правил торговли товарами и услугами, способствующих защите окружающей среды и предотвращению конфликтов, связанных с нарушением правил торговли.

Секретариат ВТО, возглавляемый генеральным директором, является исполнительным органом и выполняет организационные и консультативные функции.

Соглашения, составляющие основу функционирования ВТО отражены в таблице 10.1.

Таблица 10.1

Соглашения, составляющие основу функционирования ВТО

<b>1. МНОГОСТОРОННИЕ СОГЛАШЕНИЯ ПО ТОРГОВЛЕ ТОВАРАМИ</b>
Генеральное соглашение по тарифам и торговле 1994 г. (ГАТТ-94)
Соглашение по сельскому хозяйству
Соглашение по применению санитарных и фитосанитарных норм
Соглашение по текстилю и одежде
Соглашение по техническим барьерам в торговле (ТРИМС)
Соглашение по применению VI статьи ГАТТ 1994 г. (Антидемпинговый кодекс)
Соглашение по предотгрузочной инспекции
Соглашение по процедурам импортного лицензирования
Соглашение о субсидиях и компенсационных мерах
Соглашение о защитных мерах
<b>2. ГЕНЕРАЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ О ТОРГОВЛЕ УСЛУГАМИ (ГАТС)</b>
<b>3. СОГЛАШЕНИЕ О ТОРГОВЫХ АСПЕКТАХ ПРАВ НА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНУЮ СОБСТВЕННОСТЬ (ТРИПС)</b>
<b>4. СОГЛАШЕНИЕ О ПРАВИЛАХ И ПРОЦЕДУРАХ УРЕГУЛИРОВАНИЯ СПОРОВ</b>
<b>5. МЕХАНИЗМ ОБЗОРА ТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ</b>
<b>6. ПЛЮРИТЕРАЛЬНЫЕ СОГЛАШЕНИЯ</b>

Соглашение по торговле гражданской авиации
Соглашение о государственных закупках
Международное соглашение по молочным продуктам
Международное соглашение по говядине

*Источник: Ивасенко А.Г. Мировая экономика: уч. пособие / А.Г. Ивасенко, Я.И. Николова. – М.: КНОРУС, 2010. С. 328.*

Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) как орган Генеральной Ассамблеи объединяет около 200 государств, включая Россию. Основные задачи ЮНКТАД - расширение торговли между развитыми и развивающимися странами, выработка рекомендаций, координация деятельности учреждений ООН по мировой торговле.

Международная таможенная организация – МТО (Брюссель, 1953 г.) объединяет более 140 государств. Ее главная задача - разработка и распространение единых таможенных правил с целью ускорения мирового товарооборота, обеспечение контрольных и фискальных функций таможенных органов. Высшим руководящим органом МТО является Совет, а постоянно действующим органом - секретариат. МТО разработала и ввела Гармонизированную систему описания и кодирования товаров (1983 г.) универсальный классификатор товаров для составления таможенных тарифов и статистики внешней торговли.

Международная торговая палата - МТП (Париж, 1919 г.). Цели МТП: содействие развитию предпринимательства в мире путем поощрения торговли, инвестиций и открытых рынков, свободного движения капиталов; принятие эффективных мер в экономике и праве в целях развития свободной международной торговли; защита системы частного предпринимательства.

Кроме ВТО в регулировании отношений на мировом рынке товаров и услуг принимают участие и другие организации. Примерами таких организаций могут служить ВТО (Всемирная туристическая организация), ИКАО (Организация международной гражданской авиации), ИМО (Международная морская организация). Эти межправительственные организации, как видно из их названий, занимаются регулированием деятельности в определенной отрасли. Например, ИКАО определяет единые правила полета и эксплуатации воздушного транспорта и зданий, связанных с их деятельностью, а Всемирная туристическая организация разрабатывает нормы, которым должны соответствовать гостиницы, рестораны и т. д. Иногда заключаются двусторонние соглашения между двумя странами.

На региональном уровне рынок услуг может подвергаться регулированию со стороны интеграционных соглашений.

Таким образом, регулирование в мировой экономике основано на том, что страны добровольно принимают решения о создании определенного международного механизма разрешения тех или иных проблем, о санкциях, применяемых к нарушителям договоренностей.

**Задание 1. Верно / Неверно. Обоснуйте свой ответ**

1. Либерализация предполагает усиление всевозможных барьеров, которые препятствуют развитию внешней торговли.

---



---



---



---



---



---



---



---

2. Протекционизм и либерализация являются крайностями внешнеторговой политики.

---

---

---

---

---

---

---

---

3. Место страны на мировом рынке определяется размером внешнеторгового оборота на душу населения, который складывается под влиянием уровня развития ее производительных сил и ёмкости внутреннего рынка.

---

---

---

---

---

---

---

---

**Задание 2.**

В таблице показаны затраты рабочей силы, требуемой чтобы произвести одну единицу каждого товара в каждой стране.

Страна	Зерно	Одежда
Соединенные Штаты	5 часов	4 часа
Великобритания	6 часов	2 часа

Какая страна имеет абсолютное преимущество в зерне? В одежде? Почему? Если торговля имеет место между Соединенными Штатами и Великобританией по бартерной цене: 1 ед. пшеница за 2 ед. одежды (или 1 ед. одежды за 1/2 ед. пшеницы), почему каждая страна имеет выгоду от торговли? Объясните.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---



### Задание 3.

Какая из следующих фирм-экспортеров прохладительных напитков может быть обвинена в демпинге на канадском рынке? Обоснуйте свой ответ.

Показатели, долл.	Фирма А	Фирма В	Фирма С
Средние издержки производства в расчете на единицу продукции	10	10	10
Цена напитков на внутреннем рынке фирм-экспортеров	10	12	9
Экспортная цена напитков	11	11	9
Цена прохладительных напитков в Канаде	12	13	11

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

### Задание 4.

Внешняя торговля России характеризовалась следующими данными (в млрд. долл. США):

	Страны дальнего зарубежья		Страны СНГ		Всего	
	1995 г.	2009 г.	1995 г.	2009 г.	1995 г.	2009 г.
Экспорт	63,7	256,0	14,5	48,0	78,2	304,0
Импорт	33,1	167,7	13,6	24,1	46,7	191,8

Вычислите:

- внешнеторговое сальдо в каждом году по каждой группе стран;
- внешнеторговый оборот в каждом году по каждой группе стран;
- относительную долю стран СНГ в российском экспорте и импорте;
- темпы роста экспорта, импорта и внешнеторгового оборота по каждой группе стран.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

## *Тесты*

### **1. Какие особенности международной торговли являются характерными для современного периода:**

- а) интернационализация цен
- б) отставание объема международной торговли от роста мирового производства
- в) темпы роста миграции капитала отстают от темпов роста мирового товарооборота
- г) усиление государственного и межгосударственного регулирования
- д) ориентация мировых цен на внутренние

### **2. По правилам ГАТТ / ВТО экспортные субсидии:**

- а) разрешены
- б) запрещены
- в) разрешены, если торговый партнер использует импортный тариф
- г) запрещены, но могут использоваться по согласованию с торговым партнером

### **3. ГАТТ – это:**

- а) глобальная ассоциация по торговле товарами
- б) генеральная ассоциация по торговле и инвестициям
- в) главная ассоциация по торговле товарами и услугами
- г) генеральное соглашение по тарифам и торговле

### **4. Первым шагом к образованию торгово-экономических блоков в мировой экономике стали:**

- а) союзы государств;
- б) свободные экономические зоны;
- в) таможенные союзы;
- г) зоны свободной торговли;
- д) зоны совместного предпринимательства.

### **5. Реэкспорт это –**

- а) ввоз в страну товара, который ранее продавался в другой стране, но не был полностью в ней реализован
- б) вывоз за границу ранее ввезённого товара, не подвергшегося в ней какой-либо переработке
- в) вывоз за пределы страны товара с истекшим сроком годности
- г) ввоз товара в страну, при производстве которого использовались субсидии

### **6. Чем ниже уровень экономического развития страны,**

- а) тем большее число различных инструментов внешнеторгового регулирования используется и тем больше жёсткость их применения
- б) тем меньшее число различных инструментов внешнеторгового регулирования используется
- в) тем больше в ней демпинг
- г) тем больше она выдаёт лицензий разных типов и на разные товары и услуги

### **7. Какой вид субсидий запрещён правилами ГАТТ ВТО:**

- а) экспортные
- б) импортные
- в) и те и другие

### **8. Что означает термин торговое сальдо:**

- а) разность стоимостных объёмов экспорта и импорта
- б) остаток непроданного за границу товара
- в) документарно подтверждённая сделка по купле-продаже

г) диверсификация экспорта и импорта

**9. Крупнейшей организацией, в рамках которой проходят переговоры и консультации по проблемам международной торговли является:**

- а) ЮНЕСКО
- б) МВФ
- в) ВТО

**10. Правовой основой межгосударственного регулирования внешней торговли услугами является:**

- а) ГАТТ
- б) ГАТС
- в) ВТО
- г) МВФ

**11. Какая организация создана вместо ГАТТ:**

- а) МОТ
- б) ВОТ
- в) ВТО
- г) ЭКОСОС

**12. Многостороннее международное соглашение, содержащее принципы, правовые нормы, правила ведения и государственного регулирования взаимной торговли стран-участниц – это:**

- а) Венская конвенция
- б) ВТО
- в) ЮНИДО
- г) ИНКОТЕРМС–2000
- д) ГАТТ
- е) ООН

**13. Что из перечисленного относится к фиктивной экономике?**

- а) административная рента
- б) нелегальный игорный бизнес
- в) стихийная несанкционированная торговля

**14. Какие отрасли хозяйства можно отнести к третичному сектору экономики?**

- а) животноводство
- б) машиностроение
- в) туризм

**15. Уклад в экономике, который складывается в обществе вопреки правовым нормам и формальным правилам хозяйственной жизни – это:**

- а) теневая экономика
- б) легальная экономика
- в) открытая экономика
- г) конкурентная экономика

**16. Эмбарго означает, что квота равна:**

- а) 0%
- б) 20%
- в) 50%
- г) 100%

**17. Какая из перечисленных особенностей делает компанию международной?**

- а) продажа товаров в зарубежных странах
- б) производство товаров в зарубежных странах
- в) использование работников разных национальностей

**18. Основной фактор, способствующий расширению международной торговли:**

- а) переход к использованию единой европейской валюты
- б) увеличение числа стран, использующих доллары при расчётах
- в) снижение антидемпинговых мер

г) усиление интеграции

**19. Что означает понятие ценовая дискриминация?**

- а) цена на товар устанавливается в зависимости от страны импортёра
- б) цена на отечественный товар намного выше, чем на импортный
- в) введение адвалорного таможенного тарифа
- г) цена товара намного ниже себестоимости

**20. В международном товарообороте принято выделять так называемый «невидимый товар», под которым, как правило, понимаются:**

- а) ноу-хау
- б) технологии
- в) производство
- г) туристические услуги

## **Тема 11. Международное движение капитала**

Международное движение капитала начало активно развиваться в конце XIX в. Дополняя и опосредуя мировую торговлю, экспорт капитала стал неотъемлемой чертой современной мировой экономики.

Движение капитала имеет существенные отличия от движения товаров. Внешняя торговля сводится к обмену товарами как потребительными стоимостями, в результате чего происходят однократная реализация ранее созданной стоимости и получение прибыли. Перемещение капитала за границу в виде инвестиций обеспечивает длительное производство стоимости и многократное присвоение прибыли.

Вывоз капитала (зарубежное инвестирование) представляет собой процесс изъятия части капитала из национального оборота в данной стране и включение его в товарной или денежной форме в производственный процесс и обращение другой, принимающей страны.

Многие страны одновременно являются экспортерами и импортерами капитала: происходят так называемые перекрестные инвестиции. Объективная основа движения (миграции) капитала – это растущая интернационализация и глобализация экономики.

Основной предпосылкой вывоза капитала является относительный избыток капитала в данной стране, его перенакопление.

Стимулами для зарубежного инвестирования являются:

- 1) создание новых рынков для расширения экспорта товаров или с целью обойти протекционистские барьеры;
- 2) стремление к снижению транспортных издержек;
- 3) наличие в странах, куда экспортируется капитал, более дешевого сырья или рабочей силы.

Объективной основой международной миграции капиталов является неравномерность экономического развития стран мирового хозяйства, которая на практике выражается: в неравномерности накопления капитала в различных странах; в «относительном избытке» капитала в наиболее развитых странах; в несовпадении спроса на капитал и его предложения в различных странах и регионах мира.

На развитие процесса международной миграции капиталов влияют две группы факторов: во-первых, факторы экономического характера (развитие производства и поддержание темпов экономического роста; глубокие структурные сдвиги как в мировой экономике, так и в экономике отдельных стран; углубление международных специализации и кооперации производства; рост транснационализации мировой экономики; рост интернационализации производства и развитие интеграционных процессов; активное развитие всех форм мирохозяйственных связей), во-вторых, факторы политического характера (либерализация процессов экспорта/импорта капитала; политика индустриализации в странах «третьего мира»; проведение экономических реформ в странах с переходной экономикой; политика поддержки

уровня занятости).

Участие страны в процессах международной миграции капитала отражается в целом ряде показателей. Выделяют абсолютные показатели, среди которых: объем экспорта и импорта капитала, сальдо экспорта/импорта капитала, число предприятий с участием иностранного капитала в стране, количество занятых на них и др. Исходя из сальдо, страны мирового хозяйства классифицируются как страны – преимущественные экспортеры капитала (Япония, Швейцария), страны – преимущественные импортеры (США, Великобритания) и страны с приблизительным равновесием экспорта и импорта капитала (Германия, Франция).

Другая группа показателей – относительные, которые более реально отражают сложившуюся в международной миграции капитала расстановку сил и зависимость страны от экспорта/импорта капитала. Среди них:

1) коэффициент импорта капитала ( $K_{ик}$ ), отражающий долю иностранного капитала (ИК) в ВВП страны;

2) коэффициент экспорта капитала ( $K_{эк}$ ), отражающий долю экспортируемого капитала (ЭК) в ВВП (ВНП) страны;

3) другие относительные показатели: доля иностранных или смешанных компаний в национальном производстве, темпы роста экспорта/импорта капитала по отношению к предыдущему периоду, сумма иностранных инвестиций на душу населения страны.

Существуют различные классификации вывозимого капитала в зависимости от классификационного признака (см. таблицу 11.1).

Таблица 11.1

Основные формы миграции капитала	
Критерий	Форма
По источникам происхождения	Государственный капитал – средства из государственного бюджета, перемещаемые за рубеж или принимаемые из-за рубежа по решению правительств, а также межправительственных организаций (например, государственные займы, ссуды, помощь, предоставляемая одной страной другой стране на основе межправительственных соглашений). Частный капитал – средства частных (негосударственных) фирм, банков и других негосударственных организаций, перемещаемые за рубеж или принимаемые из-за рубежа по решению их руководящих органов или их объединений.
По характеру использования	Предпринимательский капитал – средства, прямо или косвенно вкладываемые в производство с целью получения прибыли. Ссудный капитал – средства, даваемые займы с целью получения процента.
По сроку вложения	Краткосрочный капитал – вложения сроком менее чем на 1 год. Среднесрочный капитал – вложения на срок свыше 1 года. Долгосрочный капитал – вложения на срок более чем на 15 лет.
По цели вложения	Прямые инвестиции – вложения капитала в промышленные, торговые и другие предприятия с целью управления ими. Портфельные инвестиции – вложения капитала в иностранные ценные бумаги. Международные займы – предоставление ссудного капитала на основе принципов возвратности, срочности и платности. Экономическая помощь – бесплатно или в виде льготных кредитов (беспроцентных, низкопроцентных).

Сложность и неоднозначные последствия международного движения капитала требуют вмешательства государства в этот процесс. В государственном регулировании процесса движения капитала можно выделить следующие меры:

1. Регламентация сфер приложения иностранного капитала, установление степени их доступности для иностранных инвестиций. Так, государство определяет набор отраслей, недоступных иностранному капиталу. Традиционно закрытыми являются оборонные отрасли, отрасли государственного сектора.

2. Проведение антимонопольной политики в отраслях функционирования иностранного капитала с целью поддержания нормальной конкурентной среды.

3. Использование методов финансового воздействия: ускоренная амортизация, налоговые льготы, предоставление субсидий, займов, страхование и гарантирование кредитов.

4. Нефинансовые методы: обеспечение необходимой инфраструктуры, оказание технической помощи, предоставление рекламы.

5. Создание оффшорных или свободных экономических зон для привлечения зарубежных инвесторов.

В целом все перечисленные меры направлены на создание в стране благоприятного инвестиционного климата.

Таким образом, воздействие государства на движение капитала осуществляется путем стимулирования экспорта-импорта капитала на национальном и межгосударственном уровнях. Политика государства строится на основе устранения всех возможных ограничений в его движении. Кроме того, государство оставляет за собой право принимать любые ограничения, направленные на защиту национальных интересов в экономике.

**Задание 1. Верно / Неверно. Обоснуйте свой ответ**

1. Снятие ограничений на пути международного движения капитала ведет к увеличению темпов экономического роста всех участвующих стран.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

2. Иностраный капитал может стать как фактором развития, так и, фактором обострения социально-экономических и политических противоречий

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

3. В России существуют свободные экономические зоны.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

**Задание 2.**

Темп инфляции в стране А равен 9%, а в стране Б – 5%. В стране А ставка процента равна 12%. Какова должна быть ставка процента в стране Б, чтобы между этими странами не было перелива капитала?

**Задание 3.**

Какие из следующих видов инвестиций считаются прямыми, а какие портфельными, объясните почему:

- а) Американский банк CS First Boston купил акции российской компании «Лукойл» на 20 млн. долл. Общая стоимость выпуска акций составляет 600 млн. долл.;
- б) Российский банк «Столичный» приобрел здание в Амстердаме, в котором открыл свой филиал в Голландии;
- в) Владимирский тракторный завод увеличил свою долю в уставном капитале находящегося в США совместного российско-американского предприятия по сбыту тракторов с 57 до 75%;
- г) Российская фирма «Броксервис» по поручению клиента из Германии приобрела 11% текущего выпуска акций «Сургутнефтегаз»;
- д) Канадская фирма «Макдональдс» открыла очередной ресторан в Москве;
- е) Американско-российский инвестиционный фонд разместил 100 млн. долл. в российских государственных облигациях.

***Задание 4.***

Допустим, Греция обратилась к европейскому банку реконструкции и развития с просьбой предоставить ей кредит в 1,5 млн. евро на структурную перестройку сроком на два года. Процент за пользование заемными средствами установлен на уровне 6% годовых. Инфляция в стране находится на уровне 3% годовых.

Какой уровень эффективности использования заемных средств должен быть достигнут, чтобы страна выполнила свои обязательства и обеспечила дальнейший экономический рост?

***Задание 5.***

Правительство страны получило иностранный заем в размере 1 млрд. долл. США по годовой ставке 9 %. Эти средства были вложены в инвестиционные проекты, которые позволяют получить ежегодный прирост ВВП в размере 350 млн. долл. в течение нескольких последующих лет. Определите:

- а) вырастет или нет долговое бремя, налагаемое на граждан данной страны?
- б) через сколько лет страна сможет погасить этот долг?



**Задание 6.**

В распоряжении экономического субъекта имеется 100 млн. долл. США, которые он хочет вложить в зарубежный банк. Различные банки предлагают различные проценты по депозитам, и в каждой стране своя система налогов на доходы Украинские банки обещают 100 % дохода при 30% налогообложения, российский – 80% и 25%, турецкие – 15% и 15%, французские – 8% и 25%, швейцарские – 5% и 25%, шведские – 2% и 30%. Определите самое выгодное предложение.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

**Задание 7.**

В международной практике одной из форм движения капиталов является экономическая помощь в форме беспроцентных займов. Займы эти необходимо возвращать, поэтому реальная помощь исчисляется размерами гранд-элемента, т.е. того выигрыша, который имеет страна получая беспроцентный кредит по сравнению с кредитом под проценты. Если плата за кредит составляет 8% годовых, то сколько выиграет страна, ебсли она берет помощь на 3 года в сумме 120 млн. долл. США.?

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

**Задание 8.**

Допустим, что обменный курс японской иены и доллара США равен 200 иен/1 долл. Инвестор приобрел облигации на 200 тыс. иен с выплатой 12,5% годовых. Каков будет доход от этой инвестиции к концу года (в долл.), если за год иена удешевляется относительно доллара на 20%?

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

## Тесты

**1. Какими из перечисленных характеристик должна обладать свободная экономическая зона:**

- а) иметь развитый производственный потенциал
- б) иметь развитый природно-ресурсный потенциал
- в) иметь благоприятное транспортно-географическое положение
- г) все вышеперечисленные ответы верны

**2. Вопросами гарантий инвестиций на международном уровне занимается:**

- а) МВФ
- б) ЮНИДО
- в) МАГИ
- г) ВТО
- д) НАФТА

**3. К формам вывоза ссудного капитала относятся:**

- а) покупка облигаций и займов иностранных компаний
- б) вложения средств в иностранные банки
- в) займы
- г) кредиты

**4. Зарубежные инвестиции:**

- а) создают внешнюю задолженность
- б) не создают внешней задолженности
- в) способствуют увеличению количества рабочих мест
- г) способствуют снижению количества рабочих мест
- д) способствуют притоку новых технологий в страну

**5. Какой степенью мобильности обладает капитал?**

- а) нулевой
- б) низкой
- в) средней
- г) высокой

**6. Цель прямых иностранных инвестиций:**

- а) извлечение спекулятивной прибыли от вложений капитала в иностранные ценные бумаги, не дающих инвестору реального контроля над объектом инвестирования
- б) снижение дефицита государственного бюджета страны-инвестора
- в) контроль и управление зарубежными объектами инвестирования
- г) сокращение государственного внешнего долга страны-инвестора

**7. Портфельные иностранные инвестиции – это вложения капитала:**

- а) с целью контроля инвестора над зарубежным объектом размещения капитала
- б) в иностранные ценные бумаги, не дающие контроля над объектом инвестирования, с целью получения спекулятивной прибыли
- в) только в государственные ценные бумаги
- г) только в иностранные облигации

**8. Вывозом капитала могут быть:**

- а) машины
- б) оборудование
- в) патенты
- г) ноу-хау

**9. К долгосрочному капиталу относятся:**

- а) прямые инвестиции
- б) портфельные инвестиции
- в) долгосрочные займы и кредиты
- г) среднесрочные займы

**10. Форма передачи технологии, при которой компания разрешает иностранному контрагенту использовать свое широко известное фирменное наименование при условии, что он будет под этим наименованием сбывать продукцию (услуги) этой компании, получая за это от нее техническую, коммерческую и консультационную помощь, называется:**

- а) уступка исключительных прав
- б) франчайзинг
- в) лицензионное соглашение
- г) инжиниринг
- д) консалтинг

**11. Процесс изъятия части капитала из национального оборота в данной стране и перемещение его в товарной или денежной форме в производственный процесс и обращение другой страны – это:**

- а) миграция капитала
- б) иностранные инвестиции
- в) вывоз капитала
- г) перенакопление капитала
- д) прямые инвестиции
- е) портфельные инвестиции

**12. Диверсификация – это:**

- а) нанесение ущерба непосредственно капиталу
- б) срыв финансовой сделки
- в) расширение сферы экономической деятельности
- г) преобразование товара в деньги

**13. Назовите страны, являющиеся крупнейшими экспортёрами капитала.**

- а) Канада
- б) Бельгия
- в) Россия
- г) Украина
- д) США

**14. Перечислите основные виды свободных экономических зон.**

- а) зоны беспошлинной торговли
- б) зоны развития новых и высоких технологий
- в) многоотраслевые свободные зоны
- г) экспортные промышленные зоны

**15. К специальным экономическим зонам относятся:**

- а) агрополисы
- б) технопарки
- в) туристские зоны
- г) экополисы

**16. Вывоз капитала и бегство капитала:**

- а) тождественные понятия
- б) вывоз является частью бегства капитала
- в) вывоз капитала понятие, относящееся ко всей экономике, а бегство только к предприятию
- г) эти понятия обозначают разные экономические явления

**17. Реинвестирование – это:**

- а) передача или временное изъятие имущества физического или юридического лица
- б) возможность появления потерь у инвестора по причине изменения на рынке процентной ставки
- в) продление срока действия инвестиций
- г) максимально допустимое отклонение в доходах от инвестиционной деятельности

- д) использование дохода, от инвестиционных операций, для авансирования новых инвестиций

**18. В реальной практике существует два вида регулирования международного движения капитала:**

- а) отраслевое
- б) международное
- в) региональное
- г) кластерное
- д) государственное
- е) сегментное

**19. В большинстве стран мира экспорт капитала по сравнению с импортом:**

- а) регулируется больше
- б) регулируется меньше
- в) не имеет чётких норм и правил
- г) имеет более жёсткие регламентированные условия
- д) запрещён национальными законами

**20. С целью обеспечения устойчивого притока частных инвестиций в развивающиеся страны была создана международная организация:**

- а) Международная финансовая корпорация
- б) Международная ассоциация развития
- в) Международный валютный фонд
- г) Международная организация по урегулированию инвестиционных споров
- д) Международная торговая организация

## Тема 12. Международный рынок рабочей силы

Мировой рынок рабочей силы (труда) – наднациональное образование, где на постоянной основе выступают покупатели и продавцы иностранной рабочей силы, участвующие в процессе ее отбора в рамках межгосударственного регулирования спроса и предложения рабочей силы.

Мировой рынок труда формируется путем экспорта и импорта рабочей силы.

Образование мирового рынка рабочей силы осуществляется двумя путями:

- 1) через миграцию рабочей силы и капитала;
- 2) постепенным слиянием национальных рынков труда в общий рынок труда.

Мировой рынок труда выступает сферой обмена и купли-продажи рабочей силы в соответствии с интересами мировой экономики. Он предъявляет самые высокие требования к рабочей силе, исходя из условий повышения наукоёмкости производства на базе использования образовательного, творческого потенциала работника, т.е. человеческого капитала.

Развитие мирового рынка труда характеризуется:

- 1) усилением конкуренции;
- 2) дискриминацией мигрантов;
- 3) противодействием входу на мировой рынок рабочей силы;
- 4) активизацией деятельности профсоюзов.

Международная миграция рабочей силы означает её перемещение через границы определенных территорий с целью поиска работы со сменой постоянного места жительства или возвращением к нему.

Все перемещения населения относительно каждой территории состоят из эмиграционных и иммиграционных потоков. Эмиграция - выбытие за границу, а иммиграция – прибытие из-за границы.

В мировой практике сложилась следующая классификация форм миграции рабочей силы:

- 1) по направлениям:
  - миграция из развивающихся и бывших социалистических стран в промышленно развитые страны;
  - миграция в рамках промышленно развитых стран;
  - миграция рабочей силы между развивающимися странами;
  - миграция высококвалифицированной рабочей силы из промышленно развитых в развивающиеся страны;
- 2) по территориальному охвату:
  - межконтинентальная;
  - внутриконтинентальная;
- 3) по уровню квалификации мигрантов:
  - высококвалифицированная рабочая сила;
  - низкоквалифицированная рабочая сила;
- 4) по времени:
  - безвозвратная (как правило, межконтинентальная);
  - временная (как правило, внутриконтинентальная);
  - сезонная (связанная с ежегодными поездками на заработки);
  - маятниковая (предусматривающая ежедневные поездки к месту работы за пределы своего населенного пункта, страны);
- 5) по степени законности:
  - легальная;
  - нелегальная;
- б) «утечка умов» (миграция ученых, редких специалистов, «звезд» искусства, спорта).

век.

Экономические эффекты международной миграции заключаются в следующем:

- эмиграция положительно сказывается на экономике трудоизбыточных стран (сокращается безработица);
- эмиграция положительно воздействует на платежный баланс страны (переводы из-за рубежа, налоги на фирмы по трудоустройству за рубежом, инвестиции эмигрантов в экономику своей страны);
- иммиграция приносит динамизм в экономическое развитие стран;
- иммигранты заполняют вакансии, на которые нет претендентов среди местного населения;
- иммигранты часто заняты в секторах экономики, производящих неторгуемые товары.

Распределение экономического эффекта, получаемого в результате миграции, происходит в форме роста доходов мигрантов, переводов денежных средств из-за рубежа на родину. Эмиграция высококвалифицированной рабочей силы приводит к снижению технологического потенциала экспортирующих стран, их общего научного и культурного уровня.

Государственное регулирование миграции рабочей силы призвано защищать интересы трудящихся мигрантов, национальных работников, а также обеспечивать взаимную защиту интересов самих стран – экспортеров и импортеров рабочей силы.

Государственная миграционная политика подразделяется на эмиграционную и иммиграционную, имеющие различные цели и методы регулирования.

Эмиграционная политика содержит прямые и косвенные методы регулирования.

Прямые методы направлены на регулирование объемов и структуры эмиграционных потоков и включают:

- требования (ограничительные и поощрительные) к субъектам трудовой миграции;
- ограничение выдачи загранпаспортов;
- введение эмиграционных квот;
- установление обязательных сроков работы в стране после завершения образования за

государственный счет.

Косвенные методы призваны создать благоприятный эмиграционный климат. К ним относятся:

- льготы для эмигрантов на банковские услуги, продажа необлагаемых ценных бумаг;
- таможенные льготы для реэмигрантов;
- эмиграционные программы (стимулирование реэмиграции, экономическая помощь странам массовой эмиграции).

Государственная иммиграционная политика призвана ограничить национальный рынок труда от неконтролируемого притока мигрантов, обеспечить рациональное использование их труда.

Различают три основных типа иммиграционной политики;

- 1) ограничение пребывания иммигрантов в стране;
- 2) разрешение проживания без предельного срока с правом въезда членов семьи;
- 3) разрешение постоянного проживания иммигрантов с правом получения гражданства.

Инструментами иммиграционной политики являются:

- 1) требования к качеству рабочей силы (образование, знание языка, квалификация, стаж работы по специальности);
- 2) возрастной ценз;
- 3) состояние здоровья;
- 4) ограничения личностного характера;
- 5) квотирование импорта рабочей силы;
- 6) финансовые ограничения (оплата трудоустройства и т. д.);
- 7) временные ограничения (разрешение на временную работу выдается на определенный срок - от полугода до пяти лет);
- 8) национально-географические приоритеты;
- 9) санкции в отношении незаконных мигрантов;
- 10) программы репатриации (выплата за досрочный выезд из страны, обеспечение адаптации на родине, помощь странам массовой эмиграции).

Миграция рабочей силы на мировом рынке труда обеспечивает перераспределение трудовых ресурсов в соответствии с потребностями наиболее динамично развивающихся стран. Активное и предприимчивое население концентрируется в экономически и культурно развитых районах, играя важную роль в развитии отдельных стран. Миграция ведет к чрезмерному росту крупных городов, демографическому старению населения в странах эмиграции.

На международном уровне созданы организации, упорядочивающие процессы миграции: Международная организация труда (МОТ), Международная организация по миграции (МОМ), Управление Верховного комиссара по делам беженцев (УВКБ) при ООН, Система постоянного наблюдения за миграцией при Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

**Задание 1. Верно / Неверно. Обоснуйте свой ответ**

1. Временная миграция (например, сезонные работы) при росте выпуска объемов производства и цен на продукцию сохраняет заработную плату на прежнем уровне.

2. Единственным мотивом миграции рабочей силы является более высокая заработная плата в другой стране.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

3. В результате международной миграции рабочей силы рабочие, оставшиеся в стране эмиграции, и предприниматели в принимающей стране получают чистый экономический выигрыш.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

**Задание 2.**

В Белоруссии и в России существуют два фактора производства – земля и труд, - с помощью которых производится пшеница. В среднем на украинской ферме производством пшеницы заняты 11 рабочих, на российской – 3. Связь между количеством занятых и предельным продуктом одного работника в каждой из стран, выраженная в количестве единиц товара, следующая:

Кол-во ра- бочих	10	20	30	40	50	60	70	80	90	100	110
Предельный продукт	20	19	18	17	16	15	14	13	12	11	10

Определите:

- а) предельный продукт труда в каждой из стран;
- б) в какой из стран выше уровень зарплаты;
- в) каково будет направление миграции рабочей силы;
- г) каковы будут масштабы миграции.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

### Задание 3.

Рынок труда в двух странах (X и Y) характеризуется следующими данными. Функция спроса на труд в стране X имеет вид:  $D_L = 5000 - 20W$ , а в стране Y:  $D_L = 3500 - 5W$ . Функция предложения труда в стране X имеет вид:  $S_L = 2000 + 10W$ , а в стране Y:  $S_L = 1500 + 5W$ .

Определите:

Каков уровень равновесной заработной платы (долл. в месяц) и уровень равновесной занятости (тыс. человек) в каждой из стран?

Предположим, что в обеих странах сняты все ограничения на перемещение рабочей силы. Какими будут направление миграции рабочей силы и ее величина?

Предположим, что в результате передвижения рабочей силы в стране эмиграции равновесная часовая ставка заработной платы выросла на 10 долларов. Как изменится объем эмиграции из этой страны?

Каким будет новый уровень равновесной заработной платы в принимающей стране?

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

### Задание 4.

В странах A и B рынок труда описывается системой уравнений. Для страны A функция спроса на труд выглядит как  $D_L = 100 - 5W$ , а функция предложение труда –  $S_L = 60 + 3W$ , где  $W$  – реальная заработная плата в долларах.

В стране B аналогичные функции имеют вид:  $D_L = 120 - 3W$  и  $S_L = 40 + 5W$ .

Рассчитайте:

Каковы уровень занятости (млн.чел.) и равновесный уровень заработной платы (в долл.) в обеих странах?

Каково потенциальное направление миграции рабочей силы?

Допустим, что в обеих странах сняты все ограничения на эмиграцию и иммиграцию, и в результате передвижения рабочей силы в стране эмиграции равновесная ставка заработной платы выросла на 1 долл. Какой будет объем эмиграции в данной стране?

Каков будет новый уровень заработной платы в принимающей стране?

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---



### **Задание 5.**

Рассчитайте вклад иммигрантов в создание ВВП, если известны следующие данные:

1. доля мигрантов в производстве ВВП страны составляет 9%;
2. величина ВВП в истекшем периоде составила 750 млрд. ден.ед.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

### **Задание 6.**

По данным Росстата в 2008 году в российской экономике было занято 2425,9 тыс. человек трудовых мигрантов, а выехало – 73,13 тыс. человек. Определите сальдо трудовой миграции и размер валовой миграции.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

### **Задание 7.**

Допустим Россия, как страна с растущим рынком, установила квоту для притока мигрантов исходя из имеющихся вакансий. Однако прибывших работников оказалось значительно больше за счет нелегальных мигрантов. Определите, как это событие отразится на рынке труда России: 1) квалифицированной рабочей силы; 2) неквалифицированной рабочей силы.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

### **Тесты**

**1. Уровень заработной платы между странами не выравнивается даже при условии полной юридической свободы миграции рабочей силы по причине:**

- а) государственного регулирования заработной платы
- б) наличия экономических и неэкономических издержек международной миграции рабочей силы
- в) инфляции в стране-реципиенте
- г) дефицита государственного бюджета страны-донора

**2. Такое явление в международной миграции рабочей силы, как «утечка умов», выгодно:**

- а) стране-донору
- б) стране-реципиенту
- в) не выгодно ни стране-донору, ни стране-реципиенту
- г) стране-донору и стране-реципиенту в равной степени

**3. Государственное регулирование международной трудовой миграции в развитых и развивающихся странах направлено на:**

- а) полное запрещение гражданам одной страны выезжать на работу в другие страны, если выплата заработной платы происходит на территории иностранного государства
- б) ликвидацию любых ограничений для приема иностранных работников на территории своей страны, если они согласны работать за более низкую зарплату, чем граждане данной страны
- в) использование выгод и снижение издержек международной трудовой миграции для экономики конкретной страны
- г) обеспечение полной свободы миграции рабочей силы

**4. Если страна специализируется на экспорте рабочей силы, то выезд граждан для работы за рубежом для ее экономического развития:**

- а) выгоден
- б) не выгоден
- в) нейтрален

**5. Иммиграция иностранной рабочей силы для страны-реципиента дает:**

- а) только выгоды
- б) только издержки
- в) как выгоды, так и издержки
- г) выгоды только государственному бюджету

**6. Набор работников для работы за рубежом имеют право осуществлять:**

- а) только государственные министерства и ведомства
- б) только частные коммерческие фирмы
- в) государственные министерства и ведомства, а также частные коммерческие фирмы, которые получили от государственных органов лицензию на осуществление этого вида деятельности
- г) любые предприниматели без специального разрешения

**7. Развитие легальной международной трудовой миграции:**

- а) способствует проникновению в страны-доноры современных технологий производства, особенно связанных с деятельностью малого бизнеса
- б) влечет за собой увеличение отставания страны-донора от развитых стран по уровню использования современных технологий и повышения уровня квалификации рабочей силы
- в) способствует более рациональному использованию трудовых ресурсов в мировой экономике
- г) препятствует рациональному использованию национальной рабочей силы

**8. Использование труда иммигрантов обусловлено:**

- а) наличием безработицы в стране-реципиенте
- б) стремлением использовать более дешевую и неквалифицированную рабочую силу в определенных нишах рынка труда
- в) стремлением получить выгоду от использования квалифицированной рабочей силы
- г) международными обязательствами страны

**9. Иммиграция рабочей силы – это:**

- а) выезд трудоспособного населения из страны за границу
- б) въезд трудоспособного населения в страну из-за границы
- в) принудительное перемещение рабочей силы из страны
- г) выезд трудоспособного населения из страны в зарубежную туристическую поездку

**10. Рабочие – фронтальеры – это:**

- а) официально регистрируемые трудящиеся-мигранты
  - б) нелегальные иммигранты
  - в) ежедневно пересекающие границу работники
  - г) члены семей мигрантов
- 11. Основную роль в регулировании миграционных процессов осуществляет:**
- а) национальные миграционные службы
  - б) ООН
  - в) МОТ
  - г) МОМ
- 12. Отметьте пять основных стран, экспортирующих рабочую силу в Москву:**
- а) Болгария
  - б) Вьетнам
  - в) Украина
  - г) Турция
  - д) Северная Корея
  - е) Югославия
  - ж) Молдова
  - з) Китай
  - и) Беларусь
  - к) Венгрия
- 13. В современный период преобладает:**
- а) постоянная миграция
  - б) трудовая миграция
  - в) сезонная миграция
  - г) маятниковая миграция
  - д) переселенческая миграция
- 14. Перемещение людей через границы определенных территорий со сменой постоянного места жительства или возвращением к нему – это:**
- а) урбанизация
  - б) международный рынок рабочей силы
  - в) международная миграция
  - г) трудовая миграция
- 15. В современной международной миграции населения преобладает:**
- а) переселенческая миграция
  - б) трудовая миграция
  - в) временная миграция
  - г) постоянная миграция
- 16. Миграция, ограниченная сроком пребывания в стране от года до 6 лет – является:**
- а) антидемпинговой
  - б) сезонной
  - в) временно-постоянной
  - г) нелегальной
- 17. Объективными ограничителями миграции рабочей силы являются:**
- а) ограниченность ёмкости рынков
  - б) языковые барьеры
  - в) отсутствие соглашений о признании дипломов об образовании
  - г) все ответы верны
- 18. Что относится к неэкономическим причинам трудовой миграции?**
- а) различный уровень заработной платы
  - б) высокий уровень безработицы в своей стране
  - в) высокий уровень безработицы в принимающей стране
  - г) разные уровни промышленного развития

д) психологические причины

**19. Роль частных переводов от экспорта рабочей силы особенно велика для стран:**

- а) с низким уровнем развития
- б) со средним уровнем развития
- в) с высоким уровнем развития

**20. Возвращение людей на родину на постоянное место жительства называется:**

- а) иммиграция
- б) реэмиграция
- в) репатриация
- г) реиммиграция
- д) фронтализация

### **Тема 13. Интеграционные процессы в мировом хозяйстве. Формы интеграционных объединений**

*Международная экономическая интеграция (МЭИ) – процесс экономического взаимодействия стран на основе интернационализации производства, т.е. международной производственной кооперации и международного разделения труда.*

Процесс международной экономической интеграции является яркой, характерной чертой современного этапа развития мирового хозяйства. Он начался во второй половине XX в. с появлением первых региональных интеграционных объединений.

Экономическая интеграция определяется следующими факторами:

- 1) интернационализацией производства и созданием транснациональных корпораций;
- 2) взаимодействием между предприятиями разных стран;
- 3) международным обменом технологиями и формированием нового технологического базиса;
- 4) открытостью экономики отдельных стран, либерализацией международного обмена.

Выделяют следующие формы (уровни) и признаки интеграционного процесса (см. таблицу 13.1).

Таблица 13.1

Уровни и признаки интеграционного процесса

Форма (уровень)	Признаки
1. Зона свободной торговли	Форма соглашения, когда участники договариваются о снятии таможенных тарифов и квот в отношении друг друга. При этом по отношению к третьим странам – у каждого своя политика. Примеры: НАФТА, АНЗСЕРТА, раньше ЕЭС.
2. Таможенный союз	Единая таможенная политика по отношению к третьим странам. Однако возникают и более серьезные внутренние противоречия. Примером может служить ЕЭС.
3. Общий рынок	Полное устранение препятствий для перемещений всех факторов производства между странами-участницами. В процессе решения находятся такие вопросы, как: полное согласование экономической политики и т.д., выравнивание экономических показателей.
4.1. Экономический союз	Возникает на этапе высокого экономического развития. Проводится согласованная (или даже единая) экономическая политика и на этой основе идет снятие всех препятствий. Создаются межгосударственные (надгосударственные) органы. Идут крупные экономические преобразования во всех странах-участницах.

4.2. Валютный союз	<p>Форма экономического союза и одновременно крупная составляющая экономического союза. Характерными чертами валютного союза являются:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1) согласованное (совместное) плавание национальных валют;</li> <li>2) установление по соглашению фиксированных валютных курсов, которые целенаправленно поддерживаются Центробанками стран-участниц;</li> <li>3) создание единой региональной валюты;</li> <li>4) формирование единого регионального банка, являющегося эмиссионным центром этой международной валютной единицы.</li> </ol> <p>В развивающихся странах под валютным союзом понимают клиринговые соглашения</p>
5. Полная экономическая интеграция	<p>Единая экономическая политика и, как следствие, унификация законодательной базы.</p> <p>Условия: общая налоговая система; наличие единых стандартов; единое трудовое законодательство и т.д.</p>

*Источник: Батманова Е.С., Томилов П.С. Мировая экономика и международные экономические отношения (раздаточный материал к курсам): учебное электронное текстовое издание. – Екатеринбург: ГОУ ВПО УГТУ-УПИ, 2005.*

Принципиально возможен шестой уровень международной экономической интеграции – политический союз, который может предусматривать передачу национальными правительствами большей части своих функций в отношениях с третьими странами надгосударственным органам. Пока ни одной из интеграционных группировок такой уровень развития не достигнут.

По данным ВТО, в мире насчитывается более 30 интеграционных объединений различного типа.

*Интеграционная группировка (объединение)* – это экономический союз нескольких государств, созданный для достижения определенных экономических и политических целей, единых для стран-участниц.

Интеграционные группировки строятся на базе глубоких и устойчивых связей между экономическими субъектами стран-участниц.

В развитых странах – это в первую очередь ЕС (Европейский союз), ЕАСТ (Европейская ассоциация свободной торговли) и НАФТА (Североамериканское соглашение по свободной торговле), в развивающихся – МЕРКОСУР (Общий рынок стран Южного конуса) в Латинской Америке и АСЕАН в Юго-Восточной Азии, в странах с переходной экономикой – СНГ, в Азиатско-Тихоокеанском регионе – АТЭС (Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество) и др.

Наиболее полное развитие экономическая интеграция получила в Западной Европе. Это связано с тем, что мировые процессы интеграции начались именно в этом регионе и насчитывают несколько десятилетий. Кроме того, европейские страны объединяет близость уровней экономического развития, историческая и культурная общность.

Европейский союз (ЕС) образовался на базе Европейского экономического сообщества (ЕЭС), которое возникло в 1967 г. после слияния нескольких европейских региональных экономических организаций. С 1 января 1994 г. на основе Маастрихтского договора ЕЭС стало называться Европейским союзом. В настоящее время участниками ЕС являются 27 европейских государств.

Успешное развитие экономической интеграции в странах Западной Европы оказалось привлекательным для многих регионов мира. С 1 января 1994 г. вступило в силу Соглашение о создании Североамериканской зоны свободной торговли (НАФТА) между США, Канадой и Мексикой. В НАФТА по-прежнему сохраняется определенная асимметричность интеграционного процесса: он протекает в основном между США и Канадой и между США и Мек-

сикой, но слабо развивается между двумя последними.

Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) была создана в 1967 г. Она включает в себя Индонезию, Малайзию, Таиланд, Филиппины, Сингапур, Бруней и Вьетнам. Большую роль в ее формировании и развитии играют общие для азиатских стран ценности, которые отличаются от европейских. Для этой организации, как и для многих других, характерен высокий уровень взаимодействия на политическом уровне и слабая экономическая интеграция: странам не удалось достичь взаимодополняемости экономик. Сейчас перед Ассоциацией стоит задача по созданию зоны свободной торговли.

В четвертом блоке - Азиатско-Тихоокеанском экономическом сотрудничестве (АТЭС) - зона свободной торговли только формируется. Он был сформирован в 1989 г. Другое существенное отличие заключается в присутствии наряду с экономически развитыми странами, такими как Япония, и менее развитых стран, таких как Вьетнам и Папуа - Новая Гвинея. Можно сказать, что АТЭС только начинает свой путь к прочному союзу. Планируется постепенное сокращение таможенных тарифов и развитие сотрудничества в таких отраслях, как транспорт, энергетика и др. Взаимодействие наиболее эффективно в политических вопросах, а что касается экономического аспекта, то здесь связи еще не достаточно сильны.

Крупнейший интегрированный рынок в Латинской Америке – это МЕРКОСУР, общий рынок стран Южного конуса, созданный в 1991 г. Договором предусмотрено создание благоприятных условий для развития партнерских отношений: отмена таможенных пошлин, упразднение тарифов, свободное движение капиталов и т.д. Кроме того, координируется политика во многих отраслях. Конечно же среди стран-участниц возникают некоторые разногласия, но они пытаются совместными усилиями искать консенсус, учитывая интересы друг друга. Эксперты отмечают, что сотрудничество стран, входящих в МЕРКОСУР, идет на пользу их экономикам.

Интеграционные процессы не обошли стороной и страны Африки. После освобождения от колониальной зависимости на этом континенте возникло несколько десятков различных международных организаций экономического и финансового профиля. Среди наиболее эффективно функционирующих интеграционных группировок следует отметить Африканское экономическое сообщество (АфЭС), Экономическое сообщество западноафриканских государств (ЭКОВАС), Сообщество развития Юга Африки (САДК), Таможенный и экономический союз ЦА (ЮДЕАК). Кроме этих группировок, формально существуют еще несколько десятков, но фактически они либо не функционируют, либо их работа малоэффективна. Развитие этих группировок замедленно во многом из-за низкого уровня экономического развития.

Содружество Независимых Государств (СНГ) – интеграционное образование, созданное в 1991 г., куда вошли суверенные государства: Азербайджан, Армения, Белоруссия, Грузия, Казахстан, Кыргызстан, Молдова, Россия, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан, Украина. В 1994 г. был создан наднациональный орган управления СНГ – Межгосударственный экономический комитет. В дальнейшем на основе общности социально-экономических, технологических и внешнеторговых интересов в 1995 г. был создан Таможенный союз, на базе которого развивается сообщество стран ЕврАзЭС (Республика Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Российская Федерация, Таджикистан). Интеграционные процессы в рамках ЕврАзЭС имеют базовое значение для стран СНГ. По сравнению с другими крупными интеграционными группировками Содружество в экономическом плане гораздо слабее других.

Для того чтобы оценить, насколько создание той или иной интеграционной группировки соответствует интересам международной экономики в целом, в 1990-х гг. Всемирный банк сформулировал следующие принципы (критерии):

- 1) региональные торговые соглашения должны покрывать все отрасли экономики без исключения;
- 2) переходный период не должен превышать 10 лет и должен включать четкий график либерализации торговли;









## *Тесты*

**1. Какая страна не является членом МЕРКОСУР:**

- Бразилия
- Чили
- Аргентина
- Уругвай

**2. Какая страна входит в АТЭС:**

- Казахстан
- Украина
- Россия
- Польша
- Латвия

**3. Какая страна не входит в АСЕАН:**

- Сингапур
- Камбоджа
- Филиппины
- Индия
- Вьетнам
- Индонезия

**4. Штаб-квартира АСЕАН находится:**

- а) в Бомбее
- б) в Сингапуре
- в) в Джакарте
- г) в Сеуле
- д) в Шанхае

**5. Европейский Центральный банк находится:**

- а) в Страсбурге
- б) в Брюсселе
- в) в Берлине
- г) во Франкфурте-на-Майне
- д) в Париже

**6. Какая страна не входит в ЕврАзЭС:**

- а) Казахстан
- б) Россия
- в) Туркменистан
- г) Таджикистан
- д) Киргизия
- е) Белоруссия

**7. Договор об образовании СНГ был подписан:**

- а) в 1991 году
- б) в 2000 году
- в) в 1999 году
- г) в 1995 году

**8. Штаб-квартира ЕС находится:**

- а) в Вашингтоне
- б) в Париже
- в) в Нью-Йорке
- г) в Лондоне
- д) в Брюсселе

**9. Интеграционная группировка МЕРКОСУР функционирует:**

- а) в Северной Америке

- б) в зоне АТР
- в) на постсоветском пространстве
- г) в Европе
- д) в Южной Америке

**10. Членом СНГ не является:**

- а) Белоруссия
- б) Украина
- в) Латвия
- г) Киргизия
- д) Молдова

**11. Членами ЕС в настоящее время не являются:**

- а) Польша
- б) Люксембург
- в) Швейцария
- г) Швеция
- д) Румыния
- е) Нидерланды
- ж) Венгрия

**12. В состав НАФТА не входят:**

- а) США
- б) Бразилия
- в) Канада
- г) Аргентина
- д) Мексика
- е) Уругвай

**13. Отметить страны, входящие в Андскую систему интеграции:**

- а) Венесуэла
- б) Колумбия
- в) Малайзия
- г) Мозамбик
- д) Мальдивы
- е) Эквадор
- ж) Перу
- з) Боливия

**14. ЕОУС было создано на основе:**

- а) «плана Жана Монне»
- б) «плана Маршалла»
- в) «плана Шумана»
- г) Римского договора

**15. Указать крупнейшую экономическую организацию интеграционного сотрудничества, в которую входят государства Азии, Северной и Южной Америки:**

- а) АСЕАН
- б) ОПЕК
- в) МЕРКОСУР
- г) АТЭС
- д) ОЭСР
- е) ЕС
- ж) НАФТА
- з) АТР

**16. Формирование, какого союза происходит намного быстрее?**

- а) таможенного
- б) экономического

в) этнического

г) одинаково

**17. Что означает английская аббревиатура АРЕС?**

а) ОПЕК – страны экспортёры нефти

б) Ассоциация по мирному урегулированию экономических споров

в) АТЭС

г) банк реконструкции и развития

**18. Имеет ли НАФТА антироссийскую направленность?**

а) да

б) нет

в) только по отношению к политическому режиму

г) имеет, но к отдельным отраслям

**19. Для чего была организована НАФТА**

а) создание совместных ТНК

б) свободная торговля между странами участницами

в) создание зоны льготного налогообложения

г) создание нового политического режима

**20. Предположим, что цены в зоне свободной торговли превышают мировой уровень. Потенциальный выигрыш страны от присоединения к зоне свободной торговли будет тем выше, чем:**

а) более эластичен спрос на импорт в этой стране

б) меньше разница между уровнем цен в странах-участниках зоны свободной торговли и мировой ценой

в) больше разница между уровнем цен в странах-участниках и мировой ценой

г) верны ответы а) и б)

## **Тема 14. Транснациональные корпорации и их роль в мировом хозяйстве**

За последние десятилетия фактором усиления международного разделения труда является появление международных монополий, где хозяйственная деятельность вынесена за рамки отдельной страны, и, в первую очередь, транснациональных корпораций (ТНК). В настоящее время имеется 9634 крупных ТНК и 102537 филиалов данных ТНК; 600 корпораций образуют «клуб миллиардеров» (объем продажи и обмена продукции этих ТНК превышает 1 млрд. долларов в год).

Под ТНК понимают компанию, отвечающую следующим критериям:

1) имеет подразделения в двух и более странах;

2) способна проводить согласованную политику через один или несколько центров принятия решений;

3) материнская компания контролирует активы других экономических единиц в государствах базирования, отличных от страны ее базирования, как правило, через участие в капитале (нижняя граница такого участия составляет не менее 10%).

Выделяют несколько поколений ТНК (см. таблицу 14.1). Обобщающим критерием такого выделения является реакция на крупномасштабные изменения структуры мира и его состояний с середины XIX века и по настоящее время (колонизация и деколонизация, мировые войны, холодная война, НТР, НТП и технологизация общества, конкурентная борьба за ресурсы, модернизация экономик развивающихся и постсоциалистических стран, глобализация, постиндустриализация, освоение ближнего космоса и т.д.). Особое значение в качестве критерия имеет появление новых технологий и отраслей мирового хозяйства в связи с НТП, а также развитие инфраструктуры мирового хозяйства: всемирные транспортные сети, связь, автоматизация, информатизация, компьютеризация.

## Поколения ТНК

Поколение ТНК	Характеристика
ТНК первого поколения	Колониально-сырьевые транснациональные компании, ориентированные на вывоз сырья и колониальных товаров в страны Европы.
ТНК второго поколения	Военно-промышленные транснациональные компании, ориентированные на производство вооружений.
ТНК третьего поколения	Научно-технологические транснациональные компании, ориентированные на непрерывное технологическое обновление производства продуктов и услуг и использование конкурентных преимуществ межстрановой кооперации.
ТНК четвертого поколения	Глобальные транснациональные компании, ориентированные на завоевание лидирующих позиций в мировом экономическом пространстве посредством активной инновационной деятельности и высококомбинированной структурно-корпоративной, управленческой и кадровой политики.
ТНК пятого поколения	Глобальные субъекты мирового хозяйства, включающие в себя собственные финансовые структуры, ориентированные совместно с транснациональными банками (ТНБ), на установление нового мирового порядка и подчинение себе национальных экономик и мирового хозяйства.
ТНК шестого поколения	Глобальные корпорации, освоившие мировую сеть Интернет, изменившие в последние годы с помощью сделок в Интернет форму и эффективность мировых рынков и изменяющие свою собственную структуру. Такие корпорации получили название киберкорпораций (cybercorp), а новая форма мировых рынков – электронное киберпространство (electronic cyberspace).
ТНК седьмого поколения (прогнозы)	Планетарные корпорации, интегрирующие процессы глобализации, реструктуризации и кибернетизации мирового хозяйства. Считается, что будущее глобально-планетарных корпораций связано с освоением космических энергоресурсов и развитием систем стратегических вооружений.

Источник: Воротнев А.В., Дубнов А.П. Транснациональные корпорации и черная металлургия России. – Екатеринбург: Издательство «Екатеринбург», 2000. С. 30-31.

Международные корпорации, как правило, делят на группы:

- 1) многонациональные корпорации;
- 2) международные корпоративные союзы;
- 3) транснациональные корпорации.

Степень транснациональности ТНК оценивается с помощью ряда показателей. Например, рассчитывается отношение зарубежных активов корпорации ко всем ее активам, или учитывается отношение стоимости зарубежных продаж к общему объему продаж корпорации, или соотносится численность работниками за рубежом с общим числом занятых в ТНК. Среднее значение этих трех показателей дает величину индекса транснациональности. Усиление транснациональности мирового производства во многом происходит за счет роста филиальной сети ТНК. Отношение числа зарубежных филиалов к числу всех филиалов корпорации называется индексом интернационализации ТНК.

Современные ТНК очень неоднородны. Выделяют несколько типов ТНК:

- 1) горизонтально-интегрированные ТНК, управляющие подразделениями, размещенными в разных странах и выпускающих схожую продукцию;
- 2) вертикально-интегрированные ТНК, управляющие подразделениями, расположенными в разных странах и выпускающих изделия, являющиеся компонентами или заготовками для выпуска новой продукции в других подразделениях этой же ТНК;

### 3) диверсифицированные ТНК.

В последние годы интенсивное развитие кооперирования между фирмами разных стран привело к появлению крупных международных производственно-инвестиционных комплексов, инициаторами создания которых также являются ТНК. Основу всего этого процесса составляет международное разделение труда, где первоначально внутрифирменное разделение труда на основе специализации и кооперирования вышло за национальные границы и по существу превратилось в международное, что способствует повышению степени открытости национальных экономик.

Зоной особых экономических интересов современных ТНК стали развивающиеся страны, где на экономически и технологически выгодной основе они размещали свои филиалы, производства. Как свидетельствует практика, ТНК вносят существенный вклад в развитие стран третьего мира. Конкретно это проявляется в нескольких направлениях:

- передача производственных технологий в некоторые отрасли (швейная, текстильная, электронная промышленность). ТНК играют важную роль как инвесторы и как поставщики инвестиционных товаров и технологий;
- содействие в стимулировании структурных изменений экономик развивающихся стран, становлении отраслей обрабатывающего цикла; превращении развивающихся стран из экспортеров сырья в поставщиков готовой продукции;
- ТНК способствуют ускорению процессов инноваций, улучшают к развивающемуся миру ситуацию с занятостью.

По отчетам экспертов ЮНКТАД, крупные корпорации успешно внедрились в хозяйственную структуру развивающихся стран. Учитывая обострение многих социальных проблем, углубление сырьевого и финансового кризиса, ТНК идут на сотрудничество с правительствами, с крупными и мелкими предпринимателями этих стран и развитию предприятий преимущественно в добывающих отраслях экономики, создают филиалы и дочерние компании в отраслях обрабатывающей промышленности.

Другие филиалы ТНК ориентируются на развитие импортозамещающего и экспортно-ориентированного производства. Имея в виду низкие цены на местное сырье, низкая оплата труда рабочих, международные концерны создают в развивающихся государствах дочерние предприятия, тем самым усиливают свои позиции во всех отраслях народного хозяйства. По оценкам экспертов, ТНК контролируют 40% всего промышленного производства развивающихся государств и более половины их внешней торговли. Во всех этих случаях, несмотря на то, что ТНК, безусловно, выражают свои интересы, они объективно способствуют развитию промышленности, частично модернизируют структуру народного хозяйства развивающихся стран.

В свое время отмечалась негативная роль ТНК в плане расточительного отношения к природе и ресурсам, эксплуатации дешевой рабочей силы, загрязнения окружающей природной среды, проведения экономической политики, выражающей интересы своего государства и т.д. На практике многие подобные факты имели место – это и вырубка амазонского леса американскими лесопромышленными корпорациями, опустынивание земель - сельскохозяйственных угодий, широкомасштабное освоение рудных поясов Центральной Африки и Кордильер и т.д.

На специальной сессии Генеральной Ассамблеи ООН в 1974 г., а затем в 1987 г. на 13-й сессии ООН по ТНК было принято решение о разработке, а в последующем и принятии кодекса поведения ТНК и различных регионах мира.

Современная мировая практика показывает очевидность положительной роли ТНК. Размещение предприятий и филиалов за рубежом способствует развитию производства, усилению притока инвестиций, созданию инфраструктуры, росту науки и техники, что ведет к углублению процесса международного разделения труда. ТНК также способствуют процессу интернационализации хозяйственной жизни, т.е. объединения государств в международные экономические союзы.

**Задание 1. Верно / Неверно. Обоснуйте свой ответ**

1. Современные международные предприятия имеют исключительно американское происхождение.

---

---

---

---

---

---

---

---

2. Данные о прямых зарубежных инвестициях обычно не используются для характеристики деятельности ТНК.

---

---

---

---

---

---

---

---

3. Деятельность ТНК способствует росту экспорта страны ее размещения.

---

---

---

---

---

---

---

---

4. Как правило, ТНК создают филиалы для удовлетворения спроса в принимающей стране.

---

---

---

---

---

---

---

---

5. ТНК не производят продукцию для внутренних рынков стран, в которых они зарегистрированы.

---

---

---

---

---

---

---

---

### Задание 2.

Проанализируйте ниже приведенную таблицу данных мотивации прямых зарубежных инвестиций японских фирм обрабатывающей промышленности (% опрошенных фирм, назвавших соответствующий мотив) и сделайте письменные выводы об особенностях мотивации ТНК.

Регион инвестирования	Северная Америка	Южная Америка	Западная Европа	Азия
Доступ на рынок страны-реципиента	80,4	63,1	79,8	62,2
Доступ на прочие рынки	11,5	14,0	37,8	25,3
Сбор информации	25,2	5,6	19,8	13,2
Использование рабочей силы страны-реципиента	15,6	49,0	21,9	64,4
Стимулы страны-реципиента для инвестиций иностранных фирм	9,4	38,1	20,5	32,9
Преодоление ограничений на экспорт в страну-реципиент	16,4	0,6	16,3	1,8
Экспорт в Японию	10,1	6,2	3,7	18,2
Доступ к сырью страны-реципиента	8,9	14,1	1,8	6,4

### Задание 3.

Рассчитайте индекс транснациональности (ИТ) на базе приведенных ниже данных и впишите в таблицу.

Таблица

10 крупнейших промышленных корпораций мира в 2002 году  
(классификация по объему зарубежных активов)

Корпорация	Страна базирования	Отрасль	Активы (млрд. долл.)		Продажи (млрд. долл.)		Численность работников (тыс. чел.)		ИТ
			Зарубежные	Всего	Зарубежные	Всего	Зарубежные	Всего	
“Дженерал электрик”	США	Производство электрооборудования и электронная промышленность	229,0	575,2	45,4	131,7	150,0	315,0	



Групп Плк. “Водафон”	Соединенное Королевство	Телекоммуни- кации	207,6	232,8	33,6	42,3	56,7	66,7	
“Форд Мо- тор компа- нии”	США	Автомобиль- ная промыш- ленность	165,0	295,2	54,5	163,4	188,4	350,3	
“Бритиш петролиум компания Плк”	Соединенное Королевство	Нефтяная промышлен- ность: добыча, переработка, распределение	126,1	159,1	145,9	180,2	97,4	116,3	
“Дженерал Моторс”	США	Автомобиль- ная промыш- ленность	107,9	370,8	48,1	186,8	101,0	350,0	
“Роял Датч/ Шелл групп”	Соединенное Королевство, Нидерланды	Нефтяная промышлен- ность: добыча, переработка, распределение	94,4	145,4	114,3	179,4	65,0	111,0	
“Тойота Мотор кор- порейшен”	Япония	Автомобиль- ная промыш- ленность	79,4	167,3	72,8	127,1	85,1	264,1	
“Тотальч Фина эльф”	Франция	Нефтяная промышлен- ность: добыча, переработка, распределение	79,0	89,4	77,5	97,0	68,6	121,5	
“Франс те- леком”	Франция	Телекоммуни- кации	73,5	111,7	18,2	44,1	102,0	243,6	
“Экссон Мобил кор- порейшн”	США	Нефтяная промышлен- ность: добыча, переработка, распределение	60,8	94,9	141,3	200,9	56,0	92,0	

Источник: База данных ЮНКТАД и Университета Эразма Роттердамского.

#### Задание 4.

Охарактеризуйте форму и организационную структуру следующего объединения:

Финансовая составляющая группы «Чейз» включает в себя коммерческий банк «Chase Manhattan Corp.» (создан 1 апреля 1996 г. в результате объединения «Чейз Манхэттен бэнк» и «Кемикл бэнк») и две компании по страхованию жизни («Метрополитен лайф иншуренс К» и «Эквитэбл лайф»). «Чейз Манхэттен бэнк», как и его предшественник «Чейз нэншл бэнк», был связан с семьёй Рокфеллеров с 1920-х годов. С 1962г. Д. Рокфеллер занимал в нем посты президента или председателя совета директоров. В объединение входит 21 нефинансовая корпорация (каждая их которых входит в число 100 крупнейших корпораций США), в том числе 5 транспортных компаний, включая 3 авиакомпании и две железные дороги; 2 авиастроительные компании, 2 химические компании, 2 компании розничной торговли. Все эти компании контролируются не только группой «Чейз», но и банком «Chase Manhattan Corp.» как отдельным финансовым учреждением. В 2000 г. произошло слияние Chase Manhattan Corp. с J.P. Morgan в Morgan Chase & Co. Inc. На сегодняшний день он является ведущим банком США и располагает более 300 млрд. долл.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

## *Тесты*

**1. Цены, используемые во внутрикорпоративной торговле в рамках ТНК, называются:**

- а) справочные
- б) внешнеэкономические
- в) трансфертные
- г) внешнеторговые
- д) базисные
- е) демпинговые

**2. Транснациональные корпорации – это:**

- а) компании, сформированные за счет капиталов нескольких стран, и являющиеся международными по охвату деятельности
- б) компании, являющиеся международными по охвату деятельности, но однонациональные по составу ядра акционерного капитала (по составу капитала головной компании)
- в) компании, образованные за счет капиталов двух стран

**3. К международным монополиям следует отнести:**

- а) крупнейшие национальные компании, однонациональные по составу ядра акционерного капитала и международные по масштабу и характеру деятельности всей корпорации
- б) многонациональные корпорации, концерны, являющиеся международными не только по масштабам и характеру деятельности, но и по составу капитала, а также контролю над ним
- в) международные монополистические союзы, созданные на производственной, научно-технической, коммерческой основе специальные объединения крупнейших промышленных банковских концернов
- г) все предыдущие ответы верны

**4. Что из перечисленного представляет наибольшую потенциальную угрозу для иностранного инвестора:**

- а) конфискация
- б) экспроприация
- в) национализация
- г) индигенизация

**5. Многонациональные предприятия возникают на основе:**

- а) прямых иностранных инвестиций
- б) международного долгосрочного кредита
- в) международного краткосрочного кредита
- г) гуманитарной помощи

**6. Принимающая страна для ТНК – это страна:**

- а) в которой находится головная компания ТНК
- б) в которой ТНК имеют дочерние, ассоциированные компании или филиалы
- в) член ВТО
- г) участник таможенного союза

**7. В отраслях, связанных с производством товаров массового спроса, ТНК создают стратегические альянсы с целью:**

- а) облегчения доступа на рынок
- б) сокращения инновационного периода
- в) диверсификацией рисков инноваций
- г) экономии НИОКР

**8. Основной объем производства ТНК в современных условиях сосредоточен в:**

- а) развитых странах
- б) развивающихся странах
- в) странах переходной экономики
- г) слаборазвитых странах

**9. В высокотехнологичных отраслях ТНК создают стратегические альянсы с целями:**

- а) сокращения инновационного периода
- б) облегчения доступа на рынок
- в) облегчения налогового бремени
- г) объединения конкурентных преимуществ участников

**10. Что из ниже перечисленного относится к формам международных корпораций:**

- а) ТНК
- б) МНК
- в) международные корпоративные союзы
- г) синдикаты

**11. Назовите из ниже перечисленных отечественных компаний ТНК**

- а) Ингосстрах
- б) ЛУКОЙЛ
- в) концерн Свобода
- г) авто ВАЗ

**12. Основным движущим мотивом ТНК является:**

- а) развитие НИОКР
- б) льготное налогообложение
- в) получение максимальной прибыли
- г) помощь национальной экономике

**13. Что такое аутсорсинг?**

- а) привлечение сторонних кадров в кампанию
- б) выполнение всех или части функций по управлению организацией сторонними специалистами
- в) независимые аудиторские компании
- г) все ответы верны

**14. Наиболее распространенный тип международных корпораций в современном мировом хозяйстве:**

- а) глобальные корпорации
- б) международные корпоративные союзы
- в) многонациональные корпорации
- г) транснациональные корпорации

**15. Деятельность ТНК в принимающей стране связана с созданием на ее территории:**

- а) ассоциированной компании
- б) головной компании
- в) совместного предприятия
- г) унитарного предприятия

**16. Комиссия ООН по ТНК относит к транснациональным корпорациям такие компании, которые имеют свои филиалы:**

- а) не менее чем в 6 странах
- б) не менее чем в 10 странах
- в) не менее чем в 15 странах
- г) нет правильного ответа

**17. Особенности современного этапа развития ТНК связаны с:**

- а) снижением конкуренции между ТНК
- б) обострением конкуренции и одновременным развитием взаимных отношений сотрудничества
- в) усилением обособленности ТНК
- г) снижением роли ТНК в мировой экономике

**18. Международное переплетение ТНК представляет собой:**

- а) совместное владение несколькими ТНК ценными бумагами друг друга
- б) объединение большого числа предприятий (филиалов ТНК) различных отраслей
- в) поглощение одной ТНК другой
- г) создание сети филиалов одной ТНК в различных отраслях мировой экономики

**19. Деятельность ТНК в принимающей стране приводит к:**

- а) усилению дифференциации в оплате труда, что дестабилизирует ситуацию на рынке труда
- б) подавлению местных производителей (фирм)
- в) росту занятости местного населения
- г) все ответы верны

**20. Основными целями применения аутстаффинга являются:**

- а) оптимизация налогообложения
- б) выстраивание более гибких схем в кадровом менеджменте организации
- в) упрощение процедуры реорганизации
- г) расширение территориальных границ предприятия

## **Тема 15. Международные валютно-расчетные отношения. Платежный и расчетный балансы**

Любые внешнеэкономические связи сопряжены с движением финансов между странами. Международные финансовые отношения опосредуют реализацию всех форм международных экономических связей.

Мировой финансовый рынок – это совокупность финансово-кредитных экономических отношений, определяемых спросом и предложением финансовых ресурсов. Он включает в себя мировой валютный и мировой кредитный рынки. Структура мирового финансового рынка приведена на рисунке 15.1.

Совокупность экономических отношений между странами, связанных с функционированием денег в международном обороте, называется валютными отношениями. Основными категориями международных валютных отношений являются валюта, валютный курс, валютный паритет, конвертируемость валют, международный валютный рынок.

Вступая в сферу международных расчетов, национальные деньги становятся валютой. Возможность обмена национальной валюты на иностранную называется конвертируемостью валюты. Если обмен происходит свободно, без ограничений, то валюта является конвертируемой. В противном случае, в зависимости от существующих ограничений на обмен, выделяют режимы конвертируемости.

Валютный курс (ВК) – это относительная цена валют двух стран или валюта одной страны, выраженная в определенном количестве денежных единиц другой страны.

Для оценки темпов экономического развития стран используют понятия номинальный и реальный валютные курсы.

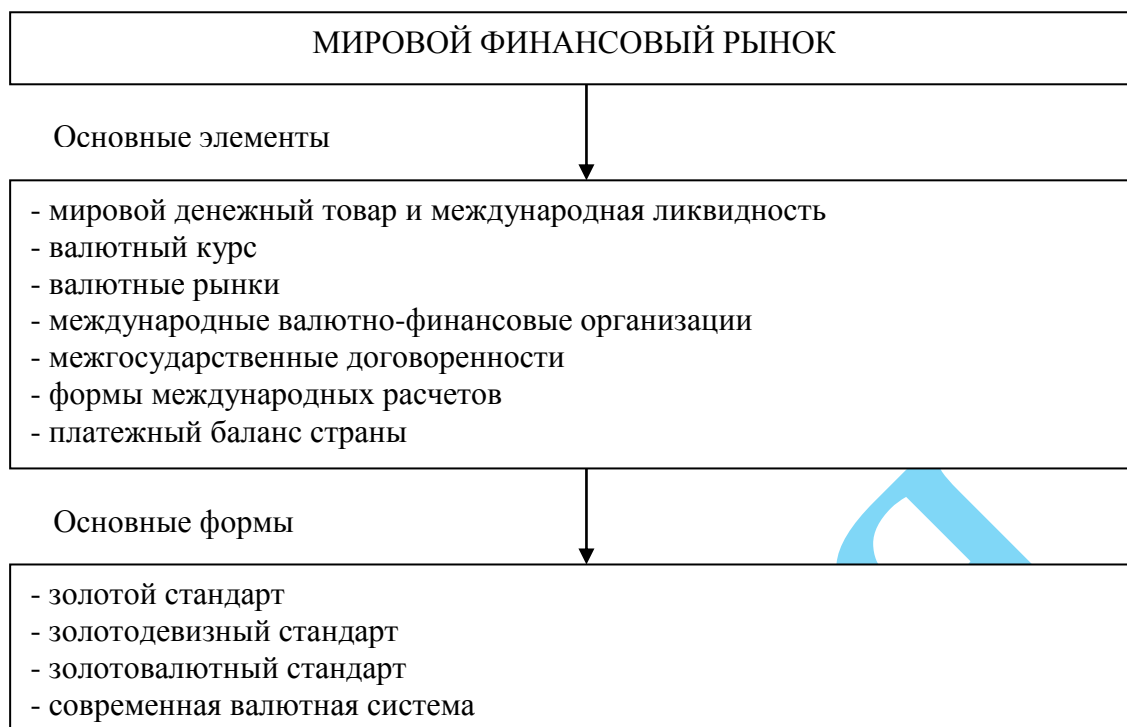


Рис. 15.1. Мировой финансовый рынок

Номинальный валютный курс - цена единицы национальной валюты, выраженная в единицах иностранной валюты. Обычно в случаях текущих сделок под валютным курсом понимается именно номинальный.

$$E_n = \frac{C_f}{C_d}, \text{ где}$$

$E_n$  - номинальный валютный курс,

$C_f$  - иностранная валюта,

$C_d$  - национальная валюта.

Реальный валютный курс — это номинальный валютный курс с учетом изменения уровня цен в своей стране и в том государстве, к валюте которого котируется национальная валюта.

$$E_r = E_n \times \frac{P_f}{P_d}, \text{ где}$$

$E_r$  - реальный обменный курс,

$P_f$  - индекс цен зарубежной страны,

$P_d$  - индекс цен своей страны.

Установление курса национальной денежной единицы в данный момент времени называется валютной котировкой. Выделяют прямую котировку и косвенную.

Теоретически в основе соотношения валют лежит валютный паритет. Валютный паритет – пропорция обмена валют, выравнивающая покупательную способность каждой из них. Определяется валютный паритет путем соотношения денежных сумм, необходимых для покупки «потребительской корзины» – стандартного набора потребительских благ и услуг в разных странах. Утрированным методом определения валютного паритета является использование в качестве «потребительской корзины» гамбургера и определение «курса гамбургера» как иллюстрации соотношения покупательной способности разных валют.

Валютный рынок – совокупность отношений по поводу обмена валют. Валютный ры-

нок, как и любой товарный рынок имеет механизм саморегуляции (механизм спроса и предложения), однако неконтролируемые колебания валютного курса национальной валюты могут повлечь за собой очень серьезные последствия для национальной экономики:

- колебание курса национальной валюты приводит к колебаниям величины совокупного спроса в экономике, а значит, и объема производства в национальном хозяйстве;
- колебания ВК влияют на общий уровень цен и, следовательно, могут спровоцировать инфляцию;
- колебания ВК влияют на структуру производства, причем сказываются на различных отраслях экономики неоднозначно.

Международная (мировая) валютная система (МВС) является формой организации валютных отношений в рамках мирового хозяйства. Совокупность форм организации валютных отношений, закрепленных межгосударственными соглашениями, и составляет международную валютную систему. Главная задача МВС – регулирование сферы международных расчетов и валютных рынков для обеспечения устойчивого экономического роста, сдерживания инфляции, поддержания равновесия внешнеэкономического обмена и платежного оборота разных стран. Основными элементами МВС являются: валютные единицы; механизм валютных паритетов и курсов; условия взаимной обратимости и конвертируемости валют; формы международных расчетов; режим международных валютных рынков и мировых рынков золота; межгосударственные организации, регулирующие валютно-финансовые отношения (МВФ, МБРР и др.).

В своем развитии МВС прошла четыре этапа, которые представляют четыре международных валютные системы: 1) система так называемого золотого стандарта; 2) система золотодевизного стандарта; 3) система золотовалютного стандарта, или Бреттон-Вудская; 4) система «плавающих» валютных курсов, или Ямайское соглашение.

Валютная политика государства – совокупность мероприятий в сфере международных и внутриэкономических отношений, направленных на достижение макроэкономических целей. Она включает политику определения и управления обменным курсом национальной валюты, политику валютных ограничений и регулирования степени конвертируемости национальной валюты и политику управления золотовалютными резервами страны.

Существуют две системы установления валютных курсов – система твердых (фиксированных) и система плавающих валютных курсов.

При системе фиксированных валютных курсов цена национальной валюты относительно иностранной официально устанавливается на определенном уровне с допущением временных незначительных отклонений. Фиксировать курс национальной валюты можно разными способами: относительно золота, мировой резервной валюты, коллективной валюты и т.д.

Плавающий курс – это курс валюты, который свободно изменяется под воздействием спроса и предложения валюты на валютном рынке. Различают чистое плавание, без вмешательства государства в курсообразование, и «грязное» плавание, когда такое вмешательство присутствует. Существует множество разновидностей плавающих валютных курсов и курсов, сочетающих элементы плавающих и фиксированных курсов.

Выделяют следующие уровни регулирования валютных курсов:

- национальный (со стороны центрального правительства);
- межгосударственный (в виде договоренностей правительств разных стран).

Государственное регулирование предусматривает политику двух видов в отношении валютного курса:

1) девальвация – целенаправленные действия правительства по снижению валютного курса своей страны;

2) ревальвация – целенаправленные действия правительства по повышению валютного курса своей страны.

Методы воздействия на валютный курс:

1. Основной метод краткосрочного регулирования – валютные интервенции. Это по-

купка или продажа Центральным банком иностранной валюты на МВР. Направлены они на регулирование соотношения спроса и предложения национальной валюты, т.е. регулирование ее курса.

2. Валютные ограничения – система мер, регламентирующих права юридических и физических лиц по обмену национальной валюты на иностранную валюту, а также правила распоряжения инвалютой и оформления валютных платежей.

3. Ограничения экспорта, импорта капитала в денежной форме путем регламентации объемов и режимов движения капитала.

4. Экспорт и импорт золота.

5. Меры регулирования экспорта и импорта товаров (протекционизм).

Таким образом, валютная политика, проводимая государством и Центральным банком в сфере денежного обращения и валютных отношений, воздействует на покупательную способность валюты, валютный курс и экономику страны в целом.

Факторы формирования валютных курсов можно разделить на две группы: факторы долгосрочного и краткосрочного характера.

Итак, валютные курсы формируются под влиянием целого ряда экономических факторов. А динамика валютных курсов оказывает обратное влияние на экономическую систему.

Мировой кредитный рынок – это сфера рыночных отношений, где осуществляются движение ссудного капитала между странами на условиях возвратности, срочности, платности, обеспеченности, а также эмиссия и купля-продажа ценных бумаг, формируются спрос и предложение.

Под международным кредитом понимается ссудный капитал, предоставляемый государствами, банками, фирмами, другими юридическими или физическими лицами одних стран (кредиторами) правительствам, банкам, фирмам других стран (заемщикам).

Различают следующие формы кредита:

1) по источникам: внутренние и внешние.

2) по назначению: коммерческие кредиты, финансовые кредиты.

3) по видам: товарные, валютные.

4) по валюте займа: в валюте страны-должника или страны-кредитора; в валюте третьей страны; в международной счетной денежной единице.

5) по срокам: сверхсрочные (суточные, недельные, до 3 месяцев); краткосрочные - до 1 года; среднесрочные - от 1 года до 5 лет; долгосрочные - свыше 5 лет.

Если краткосрочный или среднесрочный кредиты пролонгируются (продлеваются), то они становятся долгосрочными, причем часто с государственной гарантией.

6) по обеспечению: обеспеченные (товарами, коммерческими и финансовыми документами, векселями, ценными бумагами, недвижимостью, другими ценностями, иногда золотом); бланковые (т.е. под обязательства (вексель) должника погасить его в определенный срок).

7) с точки зрения техники предоставления: финансовые наличные кредиты, зачисляемые на счет заемщика; акцептные кредиты - в форме акцепта (согласия) банка на вексель заемщика; депозитные сертификаты; облигационные займы; консорционные кредиты и т. д.

8) в зависимости от категории кредитора выделяют кредиты: фирменные (частные); банковские; брокерские; правительственные; смешанные кредиты с участием частных предприятий (в том числе банков) и государства; межгосударственные кредиты международных финансовых институтов.

Банковские международные кредиты предоставляются банками экспортерам и импортерам, как правило, под залог товарно-материальных ценностей. Брокерский кредит занимает промежуточное положение между фирменным и банковским кредитами (брокеры заимствуют средства у банков). Межгосударственные кредиты предоставляются на основе межправительственных соглашений.

Одним из видов краткосрочного кредитования является кредитование внешней тор-

говли. Различают следующие формы банковского краткосрочного кредитования во внешней торговле:

1. При экспорте: фирменный (коммерческий) кредит; банковский кредит (авансы под товары в стране-экспортере; предоставление ссуды под товары, находящиеся в пути (под обеспечение транспортных документов - коносамента, железнодорожной накладной и др.); аванс под товары или товарные документы в стране-экспортере; аванс, не обеспеченный товарами, который получают крупные фирмы-экспортеры от банков, имеющих с ними длительные деловые связи или участие в их капитале.

2. При импорте: фирменный (коммерческий) кредит (кредит по открытому счету, вексельный кредит); банковский кредит (акцептный кредит выдается в форме акцепта, акцептно-рамбурсный кредит).

3. Специфические формы кредитов: ролloverный, факторинг, форфейтинг, финансовый лизинг, долгосрочные кредиты по компенсационным сделкам, мультинациональные контракты на огромные суммы, в выполнении которых в качестве самостоятельных подрядчиков принимают участие фирмы различных стран.

Рынок долговых ценных бумаг включает международные долгосрочные кредиты и займы, где должниками по внешним займам выступают промышленные и другие частные предприятия, правительства, муниципалитеты и др. Кредиторами по внешним займам могут быть частные предприниматели и банки, приобретающие облигации займов, государства, предоставляющие займы другим странам, международные валютно-кредитные и финансовые организации.

В соответствии с этим международный долгосрочный кредит подразделяется на частный, государственный и частно-государственный.

Предоставление займов в рамках помощи идет главным образом по линии международных и региональных валютно-кредитных и финансовых организаций (Международный валютный фонд, Всемирный банк, Международная ассоциация развития, Международная финансовая корпорация и др.).

Весь спектр финансовых отношений данной страны с другими странами отражен в ее платежном балансе.

Платежный баланс – статистический документ, включающий перечень всех внешне-экономических операций страны и отражающий соотношение денежных поступлений в данную страну из-за границы и всех ее платежей за границу в течение определенного периода времени (год, квартал).

Платежный баланс состоит из двух основных разделов:

- 1) раздел текущих операций;
- 2) раздел движения капитала.

Третий раздел – официальных резервов – является балансирующим. С его помощью происходит регулирование платежного баланса.

Основной частью первого раздела является торговый баланс – соотношение между экспортом и импортом товаров в денежном выражении. В этом же разделе отражаются международные платежи за все виды услуг, доходы от зарубежных инвестиций, денежные переводы и прочие односторонние платежи. Во втором разделе отражается движение государственного и частного капитала в ссудной и предпринимательской формах.

Все описанные в платежном балансе операции делятся на активные (связанные с притоком валюты в страну) и пассивные (сопряженные с оттоком валюты из страны).

Актив	Пассив
1. Экспорт товаров и услуг	1. Импорт товаров и услуг
2. Импорт капитала	2. Экспорт капитала
3. Доходы от экспорта капитала	3. Доходы от импорта капитала
4. Экспорт золота	4. Импорт золота









**Задание 5.**

Допустим в странах А и Б принят золотой стандарт. Единица валюты страны А приравнена к 1/40 унции золота, а единица валюты страны Б – к 1/5 унции золота.

Сколько стоит единица валюты страны А, выраженная в валюте страны Б? Сколько стоит единица валюты страны Б, выраженная в валюте страны А? Если одна единица валюты начинает продаваться за четыре единицы валюты страны А, то каким образом вновь установится равновесный обменный курс?

**Задание 6.**

Допустим курс доллара к рублю в прямой котировке составляет 30 руб. = 1 долл. США. Определите курс в косвенной котировке.

**Задание 7.**

Американская компания экспортировала производственное оборудование в Испанию по цене 20 тыс. евро за один станок. Валютный курс составлял 1 евро = 1,5 долл. США. Издержки производства одного станка составили 22 тыс. долл. США. Как изменится прибыль экспортеров в долларах при повышении курса доллара на 20%?

## Тесты

1. **Какое из этих понятий не является элементом мировой валютной системы?**
  - резервная валюта
  - международная валютная ликвидность
  - режим валютных паритетов
  - международные счетные единицы
2. **При какой мировой валютной системе стали использовать первоначальные формы мировых кредитных денег СДР и ЭКЮ?**
  - при Генуэзской валютной системе
  - при Парижской валютной системе
  - при Бреттонвудской валютной системе
  - при Ямайской валютной системе
3. **В качестве валюты клиринга может выступать:**
  - а) валюта страны-экспортера
  - б) валюта страны-импортера
  - в) международные счетные единицы
  - г) любая валюта
4. **Какой режим определения курсов иностранных валют был принят в Бреттон-Вудской мировой валютной системе?**
  - а) плавающий
  - б) фиксированный
  - в) «грязное» плавание курсов
5. **В какой теории регулирования валютного курса основной идеей является то, что валютный курс определяется соотношениями между уровнями цен двух стран?**
  - теория регулируемой валюты
  - теория паритета покупательной способности
  - теория фиксированных паритетов и курсов
  - теория ключевых валют
6. **Какой вид валютного курса рассматривается на основе курсового соотношения валют с учетом удельного веса данной страны в мировой торговле?**
  - а) номинальный валютный курс
  - б) реальный валютный курс
  - в) эффективный валютный курс
  - г) курсы аутрайт
7. **Основные правила золотого стандарта в валютных отношениях предполагают, что:**
  - а) государство фиксирует цену золота
  - б) государство поддерживает конвертируемость национальной валюты в золото
  - в) государство на 100% обеспечивает покрытие бумажных денег золотым запасом
  - г) все предыдущие ответы верны
8. **Девальвация валюты означает:**
  - б) официальное повышение курса национальной валюты по отношению к иностранной при фиксированных валютных курсах
  - в) официальное понижение курса национальной валюты по отношению к иностранной при фиксированных валютных курсах
  - г) переход к частичной конвертируемости национальной валюты
  - д) обмен старых банкнот на новые
9. **Реальный валютный курс – это:**
  - а) курс, по которому обменивают валюту участники внешней торговли
  - б) прогнозируемый валютный курс
  - в) номинальный валютный курс, пересчитанный с учетом динамики цен в своей стране и в стране иностранной валюты

- г) курс обмена валюты для физических лиц
- 10. Долгосрочными факторами, влияющими на валютный курс, являются:**
- а) паритет покупательной способности валют
  - б) состояние торгового и платежного баланса
  - в) уровнем процентных ставок
  - г) ожидания участников валютного рынка
- 11. Удорожание национальной валюты, по сравнению с валютами стран – главных торговых партнеров, делает более выгодным:**
- а) экспорт товаров
  - б) импорт товаров
  - в) экспорт квалифицированной рабочей силы
  - г) импорт неквалифицированной рабочей силы
- 12. При плавающих валютных курсах паритеты определяются:**
- а) мировым валютным рынком
  - б) решениями правительства
  - в) решениями МВФ
  - г) национальными Центральными банками
- 13. Согласно VIII статье Устава МВФ, валюта страны признается частично конвертируемой, если страна не устанавливает ограничения на платежи и переводы:**
- а) по текущим международным сделкам
  - б) не имеющие целью перевод капиталов
  - в) по сделкам, целью которых являются международное движение капиталов
  - г) по внешнеторговым сделкам
- 14. Какие из ниже перечисленных видов валют существуют:**
- а) резервная
  - б) частично конвертируемая
  - в) неконвертируемая
  - г) все вышеперечисленные
- 15. Что являлось основой Парижской валютной системы?**
- а) земельная рента
  - б) золото
  - в) деньги
  - г) всё выше перечисленное
- 16. Расположите валютные системы согласно их эволюции**
- Генуэзская
  - Парижская
  - Бреттон-Вудская
  - Ямайская
- 17. Назовите факторы, влияющие на валютный курс:**
- изменения во вкусах потребителей
  - темп инфляции
  - состояние платёжного баланса
  - уровень сельского хозяйства
- 18. Что означает термин частично конвертируемая валюта?**
- подвергается обмену только при участии в ранее оговоренных торговых операциях валюта тех стран, в которых существуют различные валютные ограничения
  - такого термина не существует
  - возможно обменять только определённую часть такой валюты, эта часть устанавливается государством, той страны в которой он обменивается
- 19. Счет текущих операций платежного баланса страны включает операции:**
- а) прямые инвестиции за границу
  - б) экспорт товаров

- в) портфельные инвестиции
- г) иностранные займы
- д) импорт услуг.

**20. Платежный баланс страны не включает:**

- счет текущих операций
- счет движения капитала
- счет потребления
- счет изменения официальных резервов

## **Тема 16. Между народные экономические организации**

К числу основных международных экономических организаций следует отнести те структуры, которые оказывают существенное влияние на «правила игры» в мировой экономике. Международные экономические организации разделяются на четыре группы:

- всемирные организации (например, Организация Объединенных наций (ООН), международные банковские организации, Международный валютный фонд);
- органы, созданные по инициативе ведущих стран (например, Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР));
- организация Европейского строительства (ЕС);
- двусторонние и многосторонние соглашения между странами.

Рассмотрим некоторые из ниже.

### ***Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ)***

Возникновение ГАТТ связано с попытками создать Международную торговую организацию (МТО). Это было вызвано стремлением многих стран после Второй мировой войны искоренить протекционизм во внешней торговле. Новый внешнеторговый режим должен был основываться на либерализации и сотрудничестве между странами.

30 октября 1947 г. в Женеве 23 страны подписали предварительное соглашение под названием «General Agreement of Tariff and Trade» (ГАТТ). В нем были определены принципы действия этой международной торговой организации. Аппарат ГАТТ ограничен – он включает секретариат в Женеве, совет, состоящий из представителей стран-участниц. Механизм выработки и принятия решения в рамках ГАТТ представляет периодические длительные переговоры-раунды, которые длятся несколько лет.

ГАТТ исходит из следующих основных принципов:

1. Многосторонность внешней торговли.
2. Применение общего режима наибольшего благоприятствования.
3. Снижение таможенных тарифов и других (нетарифных) препятствий.
4. Взаимность уступок.
5. Ведение внешней торговли на основе частного права.

Восьмой, «Уругвайский раунд» переговоров ГАТТ открылся в 1986 г. Впервые в истории ГАТТ в повестку дня переговоров были включены вопросы регулирования мировой торговли услугами (транспорт, страхование, банковские операции), торговые аспекты защиты интеллектуальной собственности. В 1993 г. был подготовлен итоговый документ «Уругвайского раунда», который включал результаты всех предшествующих переговоров и предусматривал создание на основе ГАТТ Всемирной торговой организации (подробнее смотри в теме 10).

### ***Всемирная торговая организация***

ВТО начала действовать с 1 января 1995 г. на правовой основе ГАТТ в редакции 1994 г., Генерального соглашения по торговле услугами (ГАТС) и Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). В основу ВТО также входит несколько десятков соглашений, решений, договоренностей, протоколов, деклараций, которые

имеют одинаковую силу для стран-членов.

### ***Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД)***

Одним из важнейших событий было создание в 1964 г. Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД). Она получила статус постоянного органа Генеральной Ассамблеи ООН.

Главные задачи ЮНКТАД – формирование принципов и политики международной торговли, разработка рекомендаций в этой области, подготовка многосторонних юридических актов в области международной торговли. В круг ведения ЮНКТАД входят проблемы торговли сырьем, готовыми изделиями и полуфабрикатами, морской транспорт и страхование, коммерческие аспекты передачи технологии, вопросы экономической интеграции между развивающимися странами.

Основными органами ЮНКТАД являются конференция и Совет по торговле и развитию. Конференция собирается на сессии раз в 4 года (как правило, на уровне министров и глав правительств). Членство в Совете открытое и устанавливается на основе пожелания каждого государства. В качестве вспомогательных органов Совета действуют 7 специализированных комитетов: по сырьевым товарам, промышленным товарам, невидимым статьям (услугам) и финансированию, по морским перевозкам, по преференциям, по экономическому сотрудничеству между развивающимися странами, по передаче технологий.

Большинство решений ЮНКТАД не имеют обязательной силы и носят рекомендательный характер.

### ***Группа Всемирного банка***

Группа Всемирного банка (ВБ) создана в 1944 в результате подписания 45 государствами Бреттон-Вудского соглашения. Тем же договором создан и Международный валютный фонд (МВФ).

Главной задачей ВБ является содействие устойчивому экономическому росту в развивающихся странах и сокращению нищеты. Приоритетными для ВБ являются структурные преобразования: либерализация торговли, приватизация, реформа образования и здравоохранения, инвестиции в инфраструктуру. Главное преимущество сотрудничества с ВБ для страны-получателя заключается в существенно заниженных по сравнению с другими международными кредиторами процентных ставках по займам. Другая перспективная выгода для получателя помощи ВБ состоит в том, что за кредитами ВБ идут межправительственные кредиты, повышается кредитный рейтинг страны для частных инвесторов. Отличие ВБ от МВФ состоит в том, что ВБ оказывает долгосрочную помощь только развивающимся странам, а МВФ нацелен на преодоление временных финансовых кризисов в любой стране.

Группа Всемирного банка состоит из пяти организаций: Международного банка реконструкции и развития (МБРР), Международной финансовой корпорации (МФК), Международной ассоциации развития (МАР), Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций (МАГИ) и Международного центра по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС).

Членами МБРР являются 185 государства, то есть почти все страны мира. В МАР входят 163 государства, в МФК – 175 государств, в МАГИ – 158 государств, а в МЦУИС – 134 государства.

Государства-члены управляют Группой Всемирного банка через Совет управляющих и Исполнительных директоров. Каждые три года Группа Всемирного банка разрабатывает рамочный документ: «Стратегия деятельности Группы Всемирного банка», который используется как основа сотрудничества со страной. Ежегодно Всемирный банк предоставляет займы на общую сумму от 15 до 20 млрд. долл. США на цели реализации проектов в более чем 100 странах, с которыми Банк сотрудничает.

### ***Международный банк реконструкции и развития (МБРР)***

Международный банк реконструкции и развития (МБРР) – основное кредитное учреждение групп Всемирного банка и является специализированным учреждением ООН. Местонахождение МБРР – Вашингтон.

Официальной целью деятельности МБРР является содействие странам-членам в раз-



витии их экономики посредством предоставления долгосрочных займов и кредитов, гарантирования частных инвестиций.

Высшими органами МБРР являются Совет управляющих и Директорат как исполнительный орган. Во главе банка находится президент. Сессии Совета, состоящего из министров финансов или управляющих центральными банками, проводятся раз в год совместно с МВФ.

Источниками ресурсов банка помимо акционерного капитала являются размещение облигационных займов, главным образом на американском рынке, и средства, полученные от продажи облигаций.

МБРР предоставляет кредиты обычно на срок до 20 лет для расширения производственных мощностей стран – членов банка, которые выдаются под гарантию их правительств. МБРР предоставляет также гарантии по долгосрочным кредитам других банков. Как и МВФ, он требует обязательного предоставления информации о финансовом положении страны-заемщика, кредитуемых объектах и содержании миссии банка, обследующей эти объекты.

#### ***Международная ассоциация развития***

Международная ассоциация развития (МАР) – организация, входящая в группу Всемирного банка. Создана в 1960 году. Ассоциация преследует те же цели, что и МБРР, но ее помощь предоставляется беднейшим странам на более льготных условиях. Задачи, которые ставит перед собой МАР, заключаются в развитии производительных сил и стимулировании экономического роста соответствующих стран.

Ассоциация формирует свои ресурсы из пяти источников: подписной капитал и членские взносы; перевод части чистой прибыли МБРР; платежи по ранее предоставленным кредитам и чистые доходы МАР; швейцарские займы; и операции по совместному финансированию.

Средства, выделяемые МАР, обычно именуется кредитами, чтобы отличить их от займов, предоставляемых МБРР.

Структуру МАР составляет Совет управляющих, Исполнительный директорат, Президент. Состав Совета управляющих и Исполнительного директората тот же, что и у МБРР. Административную деятельность осуществляет по совместительству персонал МБРР. Штаб-квартира Ассоциации находится в Вашингтоне; в Париже и Токио имеются представительства, в которых работает персонал Банка реконструкции и развития.

#### ***Международная финансовая корпорация (МФК)***

Международная финансовая корпорация (МФК) – международный финансовый институт, входящий в структуру Всемирного банка. Штаб-квартира организации находится в Вашингтоне (США). Создана в 1956 с целью обеспечить содействие устойчивому притоку частных инвестиций в развивающиеся страны, сокращению бедности и улучшению условий жизни людей.

Президент группы организаций Всемирного банка одновременно является Президентом МФК. Оперативное руководство осуществляется исполнительным вице-президентом.

МФК предоставляет займы, инвестиции в форме долевого участия в капитале, структурированное финансирование и продукты по управлению рисками, а также оказывает консультационные услуги в целях стимулирования роста частного сектора в развивающихся странах. МФК координирует свою деятельность с другими организациями, входящими в состав группы Всемирного банка, но в юридическом и финансовом отношениях является независимой организацией.

#### ***Многостороннее агентство по гарантиям инвестиций (МАГИ)***

МАГИ – Многостороннее агентство по гарантиям инвестиций – одно из автономных международных учреждений, которое, наряду с Международной финансовой корпорацией (МФК), Международным центром по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС) и самим Всемирным банком входит в Группу организаций Всемирного банка, являющуюся специализированным учреждением ООН. Целью МАГИ является содействие направлению

прямых иностранных инвестиций в развивающиеся страны, страхование и предоставление гарантий частным инвесторам, а также оказание консультационных и информационных услуг.

МАГИ основано в 1988 году. Оно содержится на взносы стран-участниц. В настоящее время (по сост. на 31.07.2007.) в МАГИ представлена 171 страна, в том числе Российская Федерация. Уставный капитал МАГИ превышает 1 млрд. долл. США. Конвенция об учреждении МАГИ подписана в Вашингтоне 11 октября 1985 г. Штаб-квартира МАГИ находится также в Вашингтоне.

С 2009 г. первоочередной задачей МАГИ является оказание поддержки странам, затронутым мировым финансовым кризисом.

#### ***Международный центр по урегулированию инвестиционных споров***

Международный центр по урегулированию инвестиционных споров - МЦУИС – одно из автономных международных учреждений, входящих в Группу организаций Всемирного банка. Целью МЦУИС является обеспечение правовых возможностей для примирения сторон и для арбитражных процедур в международных инвестиционных спорах. Центр стремится устранить внеэкономические препятствия на пути частных инвестиций и рассматривается как авторитетное международное арбитражное учреждение при урегулировании споров между государствами и частными инвесторами. Центр возглавляют избираемые Председатель и Генеральный секретарь.

МЦУИС основан в соответствии с Конвенцией по урегулированию инвестиционных споров между государствами и гражданами других государств (т.н. Вашингтонской конвенцией), которая была открыта для подписания 18 марта 1965 г. и вступила в силу 14 октября 1966 г.). Членами МЦУИС являются 143 страны (на 18.01.2008.), в том числе Азербайджан, Армения, Беларусь, Казахстан, Украина. Россия не является членом МЦУИС.

Конвенция рассматривает два основных пути решения споров: примирение сторон и арбитражное производство.

#### ***Международный валютный фонд (МВФ)***

Учреждение МВФ связано с созданием Бреттон-Вудской валютной системы в 1944 г. Цель МВФ заключается в поддержании стабильности в международных валютных отношениях. Для достижения этой цели МВФ определил в Уставе «кодекс поведения», который, естественно, изменялся с течением времени. Правила МВФ касаются конвертируемости валют и валютного курса, свободы платежей по текущим операциям. Для выполнения своих задач МВФ регулярно анализирует экономическую, финансовую и валютную политику государств-участников.

Высший руководящий орган МВФ – Совет управляющих, в котором каждая страна-участница представлена управляющим и его заместителем, назначаемым на пять лет. Обычно это министры финансов или руководители центральных банков. В ведение Совета входит внедрение изменений в статьи Устава, прием и исключение стран-членов, определение и пересмотр величины их долей в капитале, выборы исполнительных директоров. Управляющие собираются на сессии раз в год.

МВФ учрежден по принципу акционерного предприятия. В соответствии с принципом «взвешенного» количества голосов каждое государство имеет 250 «базисных голосов» независимо от величины взноса в капитал и дополнительно по 1 голосу на каждые 100 тыс. единиц СДР его квоты. Решения в Совете управляющих обычно принимаются простым большинством голосов, а по наиболее важным вопросам – «специальным большинством» в 70 или 85% голосов.

#### ***Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР)***

ОЭСР создана в 1961 г. и объединяет 30 промышленно развитых стран. Целью деятельности ОЭСР является содействие социально-экономическому развитию стран-участниц, выработке наиболее эффективной экономической политики. Достижение этих целей строится на основе многосторонней координации макроэкономической политики стран-участниц.

ОЭСР включает более 100 специализированных комитетов и рабочих групп – по экономической политике, торговле, рабочей силе, социальным проблемам, сельскому хозяйству и т.д. Большинство ее предложений не имеет юридической силы и носит рекомендательный характер. Высшим органом ОЭСР является Совет, в который входят постоянные представители в ранге посла стран-участниц по одному от каждой страны. Возглавляет Совет генеральный секретарь. В работе Совета участвует представитель Комиссии Европейских сообществ. Совету подчинен Исполком, целью которого является общий контроль за деятельностью ОЭСР.

ОЭСР работает в контакте с социальными партнерами: представителями предпринимателей и профсоюзов. Их организации (Консультативный экономический и промышленный комитет и Профсоюзная консультативная комиссия) имеют постоянные бюро при Секретариате ОЭСР.

#### ***Парижский клуб***

Специфика Парижского клуба – его неформальный характер. Эта организация создана промышленно развитыми странами для обсуждения проблем неплатежеспособности стран-должников.

Состав Клуба изменчив – каждая встреча посвящается одному государству-должнику. Кроме делегации страны-должника, во встрече принимают участие представители заинтересованных стран-кредиторов, МВФ и ЮНКТАД.

Клуб определяет условия обеспечения государственных займов и займов, гарантированных Государственными организациями. В настоящее время Клуб превратился в очень активную организацию. Он действует в тесной связи с МВФ и имеет большой авторитет у стран-кредиторов и стран-должников.

#### ***Лондонский клуб***

Лондонский клуб – международное объединение частных коммерческих банков – сформирован в конце 1970-х годов для решения проблем, возникших из-за неспособности ряда стран (в первую очередь развивающихся) регулярно обслуживать внешнюю задолженность. Лондонский клуб занимается вопросами задолженности перед частными коммерческими банками, кредиты которых не находятся под защитой госгарантий или страхования.

Основные методы решения долговых проблем: реструктуризация задолженности, отсрочка погашения, предоставление возобновляемых кредитов. В клуб сегодня входит более 600 коммерческих банков индустриально развитых стран мира.

#### ***Продовольственная и сельскохозяйственная ООН (ФАО)***

ФАО (Рим, 1945 г.) имеет следующие цели: ликвидация голода; улучшение питания и качества жизни; совершенствование сельского хозяйства, лесоводства и рыболовства; содействие развитию сельских районов.

#### ***Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС)***

ВОИС (Женева, 1970 г.) содействует охране интеллектуальной собственности с помощью сотрудничества и взаимодействия с другими международными экономическими организациями.

#### ***Международное агентство по атомной энергии (МАГАТЭ)***

МАГАТЭ (Вена, 1956 г.) устанавливает и обеспечивает гарантии неприменения атомной энергии в военных целях.

#### ***Международная организация труда (МОТ)***

МОТ (Женева, 1919 г.) преследует следующие цели: обеспечение полной занятости; соблюдение прав человека; охрана жизни и здоровья трудящихся; поощрение сотрудничества между предпринимателями и трудящимися. Постоянным секретариатом МОТ является Международное бюро труда.

***Профессиональные специализированные организации:*** Международное общество бухгалтеров (Чикаго), Международный комитет по стандартизации, Международная федерация маркетинга (Париж) и др.

***Отраслевые организации:*** Международная ассоциация рекламы (Нью-Йорк), Меж-



- к) ЕвразЭС  
 л) «Шанхайскую пятерку»  
 м) БРИК
- Данные занесите в таблицу.

Австралия	Дания	Мальта	Тунис
Австрия	Израиль	Марокко	Туркменистан
Азербайджан	Индия	Мексика	Турция
Алжир	Иран	Монголия	Узбекистан
Армения	Ирландия	ОАЭ	Украина
Бахрейн	Исландия	Перу	Филиппины
Беларусь	Испания	Польша	Финляндия
Бельгия	Италия	Португалия	Франция
Болгария	Казахстан	Российская Федерация	Чешская Республика
Бразилия	Канада	Румыния	Чили
Великобритания	Кипр	Саудовская Аравия	Швейцария
Венгрия	Китай	Сирия	Швеция
Вьетнам	Кувейт	США	Эстония
Германия	Кыргызстан	Таджикистан	ЮАР
Гондурас	Латвия	Таиланд	Ямайка
Греция	Ливан		Япония
Грузия	Ливия		

АТЭС	СНГ	МЕРКОСУР	НАФТА
АСЕАН	ЕС	Зона «евро»	ОПЕК



## Тесты

**1. В целях оказания содействия росту частного сектора и мобилизации внутреннего капитала для развития бизнеса в развивающихся странах была создана международная организация:**

- а) МБРР
- б) Международная финансовая корпорация
- в) Международная ассоциация развития
- г) МВФ

**2. Какая из перечисленных стран не входит в состав МВФ:**

- а) Румыния
- б) РФ
- в) Куба
- г) Польша

**3. МБРР является собственностью правительства:**

- а) стран ЕС
- б) стран-членов МБРР
- в) развитых индустриальных стран
- г) развивающихся стран

**4. В систему ООН не входят:**

- а) Международная организация труда
- б) МВФ
- в) Международная торговая палата
- г) Всемирный банк

**5. ОЭСР – это:**

- а) организация экономического и социального развития
- б) организация экономического и социального роста
- в) организация экономического сотрудничества и роста
- г) организация экономического сотрудничества и развития

**6. Членами ОЭСР являются:**

- а) только страны с развитой рыночной экономикой
- б) некоторые страны с переходной экономикой
- в) некоторые развивающиеся страны
- г) некоторые страны бывшего СССР

**7. Главные принципы деятельности Всемирной торговой организации:**

- а) предоставление кредитов участникам внешней торговли, страхование экспортных кредитов
- б) применение режима наибольшего благоприятствования в торговле, взаимность торговых уступок
- в) обеспечение индивидуального режима внешней торговли для каждой страны, ведение внешней торговли на основе публичного права
- г) невмешательство в торговые споры стран-участниц

**8. Членом, какой мировой организации должно являться государство, желающее вступить в МБРР?**

- а) МВФ
- б) ООН
- в) ЮНЕСКО

**9. Сотрудничество между ЮНЕП и какой организацией привело к принятию Роттердамской конвенции?**

- а) ВОЗ
- б) ФАО
- в) ЮНИДО

- г) МВФ
- 10. На эмблеме какой всемирной организации изображена панда?**
- а) WWF
  - б) Гринпис
  - в) ЮНЕСКО
  - г) МБРР
- 11. Каким уровнем поддержки со стороны государства пользуются банки развития?**
- а) высоким
  - б) средним
  - в) низким
  - г) они являются абсолютно самостоятельными
- 12. В структуру Всемирного банка входят:**
- а) МАР
  - б) МАГИ
  - в) ОПЕК
  - г) ТНК
  - д) МОТ
  - е) МБРР
- 13. ЮНЕСКО - это:**
- а) организация ООН по промышленному развитию
  - б) организация ООН по поддержке развивающихся стран
  - в) организация ООН по развитию сельского хозяйства
  - г) организация ООН по образованию и науке
- 14. С какой организацией активно сотрудничает МАГАТЭ:**
- а) ВОЗ
  - б) ЮНЕСКО
  - в) ФАО
  - г) ЮНЕП
- 15. Как расшифровывается аббревиатура ПРООН:**
- а) природно-ресурсный потенциал ООН
  - б) проект реорганизации объединённых наций
  - в) программы развития ООН
  - г) потенциал российского объекта нано технологий
- 16. Является ли Европейский Союз членом ФАО?**
- а) да
  - б) нет
  - в) не входит Великобритания
  - г) являлся до 2004 года
- 17. ФАО – это:**
- а) организация ООН по внешнеторговым отношениям
  - б) организация ООН по образованию и науке
  - в) организация ООН по с\х
  - г) организация по урегулированию инвестиционных споров
- 18. По средствам чего ЮНИДО помогает развивающимся странам:**
- а) подготовка кадров
  - б) передача технологий
  - в) передача инвестиций
  - г) создаёт интегрированное пространство
- 19. Что входит в направления деятельности ЮНЕП:**
- а) борьба с контрабандой видами дикой флоры и фауны
  - б) содействие в утилизации химикатов
  - в) поддержание определённого уровня развития сельского хозяйства



г) создание единого информационного пространства

**20. Бюджет ВОЗ состоит из:**

а) взносов стран-членов

б) средств Добровольного фонда укрепления здоровья

в) пожертвований

г) все ответы верны

## **Тема 17. Россия в системе современных международных отношений**

В России в настоящее время усиленно формируется экономическая система открытого типа, однако осуществляется это не всегда продуманно и зачастую без учета экономических интересов страны, что не только не способствует повышению эффективности национальной экономики и ее конкурентоспособности, но, наоборот, наносит ей заметный ущерб, подрывает экономическую безопасность.

На современном этапе существует настоятельная необходимость достижения Россией соответствующего ее потенциалу места в мировой экономике. При этом следует отметить некоторую противоречивость нынешних позиций нашей страны в мировом хозяйстве:

1. В результате распада мировой социалистической системы хозяйства и СССР Россия заняла промежуточное положение между наиболее продвинутыми в экономическом отношении и развивающимися странами. С одной стороны, СССР считался одной из «сверхдержав» мира и находился на второй позиции в мировом сообществе после США. С другой стороны, по ряду показателей (объем ВВП на душу населения, качество жизни, производительность труда, степень включенности в мирохозяйственные связи и др.) СССР заметно отставал от промышленно развитых государств.

2. РФ располагает значительной частью территории СССР, его экономического потенциала и внешнеэкономических связей. Но вместе с тем имеет комплекс проблем и противоречий, обострившихся в результате разрыва отношений с бывшими республиками.

3. Переход к экономике рыночного типа пока не привел к радикальному улучшению социально-экономического положения России – все еще сохраняются последствия спада производства, снижение инвестиционной активности, безработица и т.п.

4. Положение РФ в мировой экономике в конце XX в. характеризуется следующими данными:

- доля страны в совокупном валовом продукте мира снизилась с 3,4 до 2% – примерно 10-е место в мире;
- ее удельный вес в мировом промышленном производстве не превышает 4% (5-я позиция в мире);
- по уровню производительности труда в промышленности страна занимает 64-ю, а в сельском хозяйстве – 77-ю ступень в мировой классификации.

5. На территории России находятся значительные запасы разнообразных и ценных полезных ископаемых (нефть, газ, руды металлов и т.д.). Кроме того, удалось сохранить в стране мощный научно-технический потенциал, значительные интеллектуальные ресурсы, сравнительно высокий образовательный и культурный уровень населения.

В середине 1990-х годов доля России в мировой торговле составляла около 1,5%. Порядка 16–18% всех доходов федерального бюджета формировалось за счет различного рода платежей по экспортно-импортным операциям. На протяжении 1990-х годов РФ неизменно сводила свой внешнеторговый баланс с положительным сальдо. Несмотря на влияние мирового финансового кризиса последние два года положительное сальдо растет за счет благоприятной конъюнктуры цен на энергоносители на мировом рынке (за 11 месяцев 2009 г. объем экспорта составил – 270,2 млрд.долл., объем импорта – 170,7 млрд. долл.). Однако в товарной структуре российского экспорта сохраняется сырьевая направленность с преобладанием в ней энергоносителей. В географии российского экспорта и импорта преобладают ре-

гионы дальнего зарубежья, на долю которых приходится до 80% экспорта РФ и почти 70% ее импорта. Крупнейшими внешнеторговыми партнерами России являются Германия, США, Италия, Великобритания, а в ближнем зарубежье – Белоруссия, Казахстан.

Однако в развитии экспортно-импортных контактов современной России в последнее время наблюдается сокращение российского присутствия на многих важных региональных и мировых товарных рынках. Актуальной остается задача формирования новых конкурентных преимуществ, позволяющих выходить на мировые рынки не только с сырьевыми товарами, но и с технологичной продукцией обрабатывающей промышленности.

Немаловажным фактором развития экономики России и включения ее в мирохозяйственные связи могли бы стать иностранные инвестиции.

На современном этапе российская экономика представляет известный интерес как объект приложения капитала. Так, согласно официальным данным, по итогам 2008 г., чистый импорт капитала в Россию составил 27,2 млрд долл. Несмотря на достаточно заметное нарастание притока иностранных капиталовложений в экономику России, его абсолютные ежегодные объемы пока значительно меньше необходимых (по оценке, до 35–40 млрд. долл. в год).

Среди крупнейших вкладчиков капитала в российскую экономику выделяются США, Великобритания, Швейцария и Германия. На их долю приходится почти 80% всей суммы притока капитальных ресурсов из-за рубежа.

Последние годы наметился возврат российских капиталов, ранее вывезенных из страны. Инвестиционная активность является одним из слабых мест в российской экономике с начала рыночных реформ. В условиях инвестиционного кризиса в России привлечение иностранных инвестиций становится задачей, от эффективности решения которой зависят ход, темпы и результат проводимых реформ. Для нормализации российской экономики в ближайшие 5–7 лет, по оценке американских специалистов, нужно привлечь 200–300 млрд. долл.

В настоящее время в России инвестиционный климат является недостаточно благоприятным для широкого привлечения иностранных инвестиций, в первую очередь прямых. В то же время существуют факторы, играющие положительную роль в привлечении иностранных инвестиций в Россию. Это прежде всего:

- богатые и сравнительно недорогие природные ресурсы;
- огромный внутренний рынок;
- кадры с достаточно высоким уровнем базового образования, способные к быстрому восприятию новейших технологий в производстве и управлении;
- относительная дешевизна квалифицированной рабочей силы.

Стремление России к интеграции в мировое хозяйство предполагает ее активное участие в международных валютно-финансовых и кредитных отношениях. Чтобы стать полноправным участником этих отношений, России предстоит решить немало проблем. При этом стратегической задачей ее валютной политики является введение свободного обмена рубля на конвертируемые валюты.

В России фактически уже имеется внутренняя конвертируемость рубля. К лету 2006 г. отменены последние валютные ограничения. Для перехода к полной конвертируемости рубля потребуется:

- политико-экономическая и финансовая стабилизация;
- накопление существенных золотовалютных резервов (золотовалютные резервы России на 01.12.2009г. достигли 447,8 млрд. долл.);
- отработка валютного механизма сотрудничества со странами СНГ;
- создание реальных механизмов конвертируемости рубля.

Интеграция России в мировые финансовые рынки дает возможность участия в международном рынке прямых и портфельных инвестиций, а также ссудного капитала. Начиная с 1990-х годов, деятельность России на международном кредитно-финансовом рынке выглядит весьма плодотворной. В мае 1992 г. Россия вступила в МВФ. В тот же период начинается

ее сотрудничество с Мировым банком. С середины 1990-х годов Россия активно осваивает европейский рынок капиталов. Активно решается проблема выплаты внешних долгов.

Обеспечение экономической безопасности заключается в сведении к минимуму всего того ущерба, который может быть нанесен российской экономике в результате действия факторов мировой хозяйственной конъюнктуры, международной конкуренции, мирового финансового кризиса неэффективными действиями российских политических и экономических субъектов на мировых рынках.

Особо следует сказать о миграции рабочей силы в рамках бывших социалистических стран, а также в СНГ. В свое время бывший СССР импортировал рабочую силу из Болгарии, Вьетнама, Северной Кореи. С возникновением Российского государства к числу этих стран добавились рабочие из Китая. В настоящее время, по официальным данным, в России трудятся 40 тыс. китайцев. Наряду с организованным импортом рабочей силы из Китая имеет место стихийный приток мигрантов из Китая на территорию России. По некоторым оценкам российских специалистов, существует «опасность колонизации» российского Дальнего Востока и Сибири его многонаселенным соседом.

Большой приток рабочей силы отмечается в столице России. В Москве работают иностранные рабочие и специалисты из 78 стран мира. Иммигранты составляют 46% московских строителей, 34% работников столичного транспорта.

В середине 1990-х годов активизировалась миграция рабочей силы в Россию из стран ближнего зарубежья: Украины, Беларуси, Молдовы. Причины этой миграции чисто экономические – рабочие из этих стран едут на заработки. Основными экспортёрами рабочей силы в Москву являются: Украина, Турция, Молдова, Беларусь.

Одна из самых главных причин использования иностранной рабочей силы из стран ближнего зарубежья в приграничных регионах – ее экономическая выгодность. Прежде всего – низкие транспортные расходы на доставку рабочей силы, а также отсутствие существенных затрат на размещение и обустройство в случае маятниковой миграции.

Наиболее актуальная проблема, которая может возникнуть в области импорта рабочей силы из стран ближнего зарубежья к началу 2010 г., связана с волной нелегальных трудящихся-иммигрантов, которую трудно решить из-за «прозрачности» российских границ со странами СНГ и либерального иммиграционного законодательства.

**Задание 1. Верно / Неверно. Обоснуйте свой ответ**

1. Положительное сальдо торгового баланса для России расценивается как благоприятный фактор.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

2. Увеличение официальных валютных резервов Центрального банка России отражается в дебете платежного баланса со знаком «-».

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---



**Задание 4.**

Россия производит и потребляет постоянные магниты. Их внутреннее предложение описывается функцией  $Q_S = 50 + 5P$ , а спрос  $Q_D = 400 - 10P$ . Мировая цена на магниты составляет 10 долл. Правительство вводит квоту, ограничивающую импорт магнитов 50 шт. Определите:

- а) Сколько магнитов и по какой цене Россия будет производить в условиях свободы торговли?
- б) При мировой цене на магниты в 10 долл. каков будет объем их импорта?
- в) Как импортная квота повлияет на внутренние цены магнитов?
- г) Насколько увеличатся доходы импортеров, получивших право на импорт в рамках квоты, от ее введения?
- д) Каковы будут потери потребителей?

**Задание 5.**

Допустим, обменный курс (спот) равен 30 руб. за 1 долл. Рассчитайте форвардную цену доллара и величину форвардной премии (дисконта), если доходность капитала на долларовом рынке составляет 5%, а доходность капитала на рублевом рынке – 25%.

---

---

---

---

---

---

## Тесты

**1. Сегментами валютного рынка РФ являются:**

- а) биржевой межбанковский, внебиржевой межбанковский
- б) биржевой межбанковский, внебиржевой межбанковский, форвардный, фьючерсный
- в) биржевой межбанковский, внебиржевой межбанковский, форвардный
- г) рынок наличных (кассовых) сделок, рынок срочных сделок

**2. Является ли Россия членом МБРР?**

- а) да
- б) нет

**3. Какой законодательный акт предоставляет всем гражданам России юридическое право выезжать за рубеж на работу?**

- а) Конституция РСФСР
- б) Гражданский кодекс
- в) Закон «О занятости»
- г) Трудовой кодекс

**4. Россия занимает в рейтинге мировых экспортеров место в диапазоне:**

- а) с 1 по 5
- б) с 30 по 45
- в) с 15 по 20
- г) с 8 по 14

**5. России на рынке вооружений занимает \_\_\_\_\_ место:**

- а) первое
- б) второе
- в) третье
- г) четвертое

**6. Отметьте товары, для экспорта которых в соответствии с законодательством РФ требуется выдача лицензии в порядке, определяемом президентом и правительством:**

- а) нефть
- б) газ
- в) промышленные отходы
- г) военная техника и вооружения

**7. В конце 90-х гг. XX в. и в начале XXI в. для внешней торговли России характерно:**

- а) в целом положительное сальдо внешнеторгового баланса
- б) в целом отрицательное сальдо внешнеторгового баланса
- в) положительное сальдо внешнеторгового баланса только со странами дальнего зарубежья
- г) отрицательное сальдо внешнеторгового баланса только со странами ближнего зарубежья

**8. Основным компонентом в российском экспорте в страны Западной Европы является:**

- а) топливно-сырьевые ресурсы
- б) промышленная продукция
- в) полуфабрикаты
- г) машины и оборудование

**9. Кризис в России 1998 года являлся:**

- а) валютным
  - б) мировым
  - в) долговым
  - г) системным
- 10. Одним из потенциальных конкурентных преимуществ России является:**
- а) практически полное отсутствие теневого сектора в экономике
  - б) значительные масштабы накопленных основных производственных фондов народного хозяйства
  - в) криминализация экономики
  - г) высокая ресурсоёмкость
- 11. Наиболее конкурентоспособной отраслью российской промышленности является:**
- а) авиакосмическая
  - б) сельскохозяйственная
  - в) нефтяная
  - г) производство строительных материалов
- 12. Переход в ходе системных реформ государственной собственности в частную на основе долей, распространяемых среди всего населения – это:**
- а) теория «большого взрыва»
  - б) «большая приватизация»
  - в) «малая приватизация»
  - г) ваучерная приватизация
- 13. В чём уникальность российского природного комплекса?**
- а) занимает значительную территорию
  - б) имеет в недрах все элементы таблицы Менделеева
  - в) располагает самой протяжённой береговой линией в мире
  - г) богатая флора и фауна
- 14. Россия:**
- а) является членом ВТО
  - б) имеет статус наблюдателя в ВТО
  - в) не имеет статуса наблюдателя в ВТО
  - г) не может вступать в эту организацию по решению конвенции ООН
- 15. Дефолт – это:**
- а) ситуация спада в мировой экономике
  - б) увеличение мировых цен
  - в) отказ государства платить по внешним долгам
  - г) резкое падение курса евро
- 16. Если Россия решит ввести внешнеторговые ограничения на импорт, то это приведёт к:**
- а) демпингу
  - б) реальному обесценению рубля
  - в) увеличению уровня инфляции
  - г) снижению уровня инфляции
  - д) снижению импорта
- 17. Почему российские отрасли, конкурирующие с импортом, выступают против свободной внешней торговли:**
- а) им придётся повысить эффективность производства
  - б) им придётся понизить эффективность производства
  - в) они теряют объём продаж тем потребителям, которые предпочитают импортную продукцию
  - г) так как им придётся менять организационно-правовой статус, в связи с международным законодательством
- 18. Российская наука занимает лидирующие позиции в мире по:**

- а) высоко технологические медицинские разработки
- б) программное обеспечение и сопутствующие ему продукты
- в) космическая техника
- г) новейшим очистительным сооружениям и технологиям по защите окружающей среды

**19. Доля России на мировом рынке экспортёров составляет:**

- а) менее 1%
- б) 5%
- в) 10%
- г) 12%

**20. Основной компонент в российском экспорте в страны Западной Европы:**

- а) топливно-сырьевые ресурсы
- б) промышленная продукция
- в) полуфабрикаты
- г) машины и оборудование

КОПИЯ



## Итоговые вопросы к экзамену

1. Виды цен применяемых в мировой экономике.
2. Внешняя торговля России: динамика, структура и формы государственного регулирования.
3. Воспроизводство населения и экономический рост в мировой экономике.
4. Вывоз капитала из России.
5. Глобализация мировой экономики.
6. Глобальные проблемы в мировом хозяйстве.
7. Государственное регулирование внешней торговли. Тарифные и нетарифные методы.
8. Европейский Союз в системе мирохозяйственных связей.
9. Иностраннные инвестиции в России и их регулирование.
10. Интеграция как высшая форма развития мирового воспроизводственного процесса.
11. Интеграционные процессы в мировом хозяйстве, формы интеграционных объединений.
12. Качество рабочей силы и её использование в мировой экономике.
13. Классификация инструментов регулирования внешней торговли.
14. Классификация стран по экономическому потенциалу и уровню социально-экономического развития.
15. Критерии выделения подсистем мировой экономики.
16. Межгосударственные и международные организации и их роль в мировой экономике.
17. Международная миграция населения.
18. Международная торговля: структура, динамика, ценообразование.
19. Международное движение капитала: сущность, структура, динамика.
20. Международное регулирование торговли.
21. Международное разделение труда как основа международного обмена.
22. Международные валютно-расчетные отношения.
23. Международные экономические организации.
24. Международный рынок рабочей силы и его регулирование.
25. Механизм мирового хозяйства и его функции.
26. Минеральное сырьё в мировом хозяйстве.
27. Мировой воспроизводственный процесс.
28. Неравномерность экономического развития в современном мировом хозяйстве.
29. Обработанные товары в мировом хозяйстве.
30. Общая характеристика Европейского Союза.
31. Общая характеристика промышленно развитых стран.
32. Общая характеристика развивающихся стран.
33. Общая характеристика стран с переходной экономикой.
34. Органы управления Европейского Союза.
35. Основные интеграционные группировки в мировом хозяйстве.
36. Основные макроэкономические показатели, используемые в мировой экономике.
37. Основные признаки промышленно развитых стран.
38. Основные признаки развивающихся стран.
39. Основные этапы Европейской интеграции.
40. Особенности экономического развития Европейского Союза.
41. Платежный и расчетный балансы.
42. Показатели сравнительной характеристики различных экономических подсистем мирового хозяйства.
43. Понятие и инструменты механизма мирового хозяйства.
44. Понятие и основные этапы развития мировой валютной системы.
45. Понятие протекционизма и его формы.
46. Проблемы экономической интеграции в современном мире.
47. Производство и масштабы использования минерального сырья в мировой экономике.

48. Ресурсы мирового хозяйства.
49. Роль ГАТТ/ВТО в регулировании международной торговли.
50. Россия в мировой экономике.
51. Современная валютная система.
52. Современное мировое хозяйство: понятие, структура, субъекты.
53. Социально-экономическая дифференциация развивающихся стран.
54. Становление и развитие мировой экономики
55. Структурные изменения в производстве обработанных товаров.
56. Таможенные товары и их классификация.
57. Тенденции международной специализации в обрабатывающей промышленности.
58. Транснациональные корпорации и их роль в мировом хозяйстве.
59. Характерные черты экономического развития США.
60. Япония в мировой экономике.

КОПИЯ

## СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

### Основная учебная литература по дисциплине

1. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения. – М.: Экономистъ, 2004.
2. Гурова И.П. Мировая экономика: учебник. – М.: Омега-Л, 2009.
3. Даниленко Л.Н. Мировая экономика: учебное пособие. – М.: КНОРУС, 2010.
4. Ивасенко А.Г., Никонова Я.И. Мировая экономика: учебное пособие. – М.: КНОРУС, 2010.
5. Ломакин В.К. Мировая экономика: Учебник для вузов. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005.
6. Международные экономические отношения: Учебник учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / [В.Е. Рыбалкин и др.] / Под ред. В.Е. Рыбалкина. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2006.
7. Раджабова З.К. Мировая экономика: учебник. – М.: ИНФРА-М, 2010.
8. Цыпин И.С., Веснин В.Р. Мировая экономика: учебник. – ТК Велби, изд-во Проспект, 2007.
9. Чеботарев Н.Ф. Мировая экономика: учебник. – М.: ИТК «Дашков и К<sup>о</sup>», 2008.

### Дополнительная учебная литература

1. Алехнович А.В. Внешнеэкономическая деятельность предприятия. Практикум. – Минск: Дикта, 2007.
2. Батманова Е.С., Томилов П.С. Мировая экономика и международные экономические отношения (раздаточный материал к курсам): учебное электронное текстовое издание. – Екатеринбург: ГОУ ВПО УГТУ-УПИ, 2005.
3. Браун Л. Экоэкономика: Как создать экономику, оберегающую планету / Вступ. сл. В.И. Данилова-Данильяна; Пер. с англ. – М.: Издательство "Весь Мир", 2003.
4. Дергачев В.А. Международные экономические отношения. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, Финансы и кредит, 2005.
5. Захаров А.В., Кириченко Д.А., Челмодеева Е.В. Валютные и универсальные биржи XXI века как антикризисный механизм финансового рынка. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЗАО «Московская межбанковская валютная биржа», 2002.
6. Кан Э.А., Чекшин В.И., Шеховцова Н.Ф. Введение в мировую экономику: Учебное пособие. – М.: Московский психолого-социальный институт; Воронеж: Издательство НПО «Модэк», 2002.
7. Киреев А.П. Международная экономика. В 2-х ч. Учебное пособие для вузов. – М.: Международные отношения, 2002.
8. Корнеева Е.И. Оффшорный мир. Взгляд изнутри: Справ. / Елена Корнеева. – М.: Экономика, 2001.
9. Корниенко О.В. Мировая экономика. – СПб.: Питер, 2009.
10. Линдерт П.Х. Экономика мирохозяйственных связей. – Прогресс-Универс, 1992.
11. Мировая экономика. Экономика зарубежных стран: Учебник / Под ред. д.э.н., проф. В.П. Колесова и д.э.н., проф. М.Н. Осьмовой. – М.: Флинта: Московский психолого-социальный институт, 2000.
12. Мировая экономика. Практикум: учебное пособие. – М.: Проспект, 2009.
13. Мировая экономика и международный бизнес. Практикум / Под общ.ред. В.В. Поляка и Р.К. Щенина. – М.: КНОРУС, 2008.
14. Мировая экономика: Учебник /Под ред. проф. А.С. Булатова. – М.: Экономистъ, 2003.
15. Новокшенова Л.В., Шмелева Н.В. Деньги в мировой экономике. Международные валютные отношения. – Н.Новгород:ННГУ, 2005.
16. Протас В.Ф. Мировая экономика в схемах: учебное пособие. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2008.
17. Семенов К.А. Международная экономическая интеграция: Учебное пособие. – М.: Логос, 2001.
18. Семенов К.А. Международные экономические отношения. – М.: Гардика, 1998.
19. Сломан Дж. Основы экономики: Учеб. / Пер. с англ. Е.А. Нильсен, И.Б. Руберт. – М.:

Изд-во Проспект, 2004.

20. Спиридонов И.А. Мировая экономика. Учебное пособие. – Серия:Высшее образование. – М.:Инфра-М, 2005.

21. Страны мира сегодня. Том 1. Европа, Том 2. Америка, Том 3. Африка, Том 4. Азия. – М.: ИТАР-ТАСС, 2006.

22. Фомичев В.И. Международная торговля: Учебник; 2-е изд., перераб. и доп., М.: ИНФРА-М, 2001.

23. Халевинская Е.Д. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник / Е.Д. Халевинская. – М.: Экономист, 2003.

24. Хасбулатов Р.И. Мировая экономика. В 2-х т. – М.: Экономика, 2001.

25. Щербатова Н.Н. Внешнеторговая политика. Учебное пособие. – М.: Международные отношения, 2003.

### **Периодические издания**

«Мировая экономика и международные отношения»

«Вопросы экономики»

«Эксперт»

«Российский экономический журнал»

«Коммерсант»

«Россия и современный мир»

«Международная торговля»

«Финансовые известия»

### **Интернет-ресурсы и другие электронные информационные источники**

1. Всемирная торговая организация (ВТО) // <http://www.wto.org> и <http://www.wto.ru>
2. Европейский союз (ЕС) // <http://www.europe.eu.org>
3. Международный валютный фонд (МВФ) // <http://www.imf.org>
4. Мировой банк // <http://www.worldbank.org>
5. Организация объединенных наций (ООН) // <http://www.un.org>
6. Комиссия ООН по торговле и развитию // [www.unctad.org](http://www.unctad.org)
7. Организация ООН по продовольствию и сельскому хозяйству // [www.fao.org](http://www.fao.org)
8. Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) // [www.oecd.org](http://www.oecd.org)
9. Многостороннее агентство по инвестиционным гарантиям // [www.miga.org](http://www.miga.org)
10. Международная организация труда (МОТ) // [www.ilo.org](http://www.ilo.org)
11. Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА) // [www.nafta-sec-alena.org](http://www.nafta-sec-alena.org)
12. Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН) // [www.aseansec.org](http://www.aseansec.org)
13. Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК) // [www.opec.org](http://www.opec.org)
14. Служба тематических толковых словарей. Экономика // [http://www.glossary.ru/cgi-bin/gl\\_sch2.cgi?Rdqtusogq](http://www.glossary.ru/cgi-bin/gl_sch2.cgi?Rdqtusogq)
15. Обзорная информация по мировой экономике // <http://www.ereport.ru>
16. Центральный банк РФ (Банк России) // [www.cbr.ru](http://www.cbr.ru);
17. Министерство финансов РФ // [www.minfln.ru](http://www.minfln.ru)
18. Министерство экономического развития и торговли Российской Федерации // [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru)
19. Росстат // [www.gks.ru](http://www.gks.ru)
20. [www.imf.org](http://www.imf.org) ; [www.worldbank.org](http://www.worldbank.org); [www.unctad.org](http://www.unctad.org) ; [www.oecd.org](http://www.oecd.org)
21. Интернет-сайт компании Roche & Duffay. Раздел «Статьи и брошюры» // [http://www.roche-duffay.ru/articles/articles\\_head.htm](http://www.roche-duffay.ru/articles/articles_head.htm)
22. Ситуации для обсуждения на практических занятиях // <http://infoteka.economicus.ru/index2.php?course=3964&podrazdel=44>
23. Информация о транснациональных корпорациях (журнал “Fortune”) // [www.fortune.com](http://www.fortune.com)
24. IMF. World Economic Outlook
25. IMF. International Financial Statistics

## ГЛОССАРИЙ

**АВТАРКИЯ** - экономическое обособление данной страны от других стран, создание самоудовлетворяющегося замкнутого хозяйства в рамках отдельного государства. В чистом виде автаркия проявлялась только в условиях натурального хозяйства в докапиталистических формациях. В современную эпоху, когда усиливаются экономические, научные и другие связи в мировом хозяйстве, страна может оказаться в состоянии автаркии или в силу внешних обстоятельств (проведение в отношении нее экономической блокады, введение экономических санкций), или за счет проведения государством политики автаркии, например в условиях подготовки к войне. Основные средства этой политики: установление высоких ограничительных пошлин на ввозимые товары, создание всякого рода иных препятствий развитию экономических связей с другими странами.

**АВТОНОМИЯ** - в широком смысле определенная степень самостоятельности каких-либо органов, организаций, территориальных и иных общностей в вопросах их жизнедеятельности. субъекта, характера и целей предоставления может классифицироваться по типам и видам. Территориальная автономия делится на административно-территориальную (региональную), национально-территориальную, национально-государственную автономию. Территориальную автономию называют иногда также политической или законодательной автономией.

**АВТОПЕРЕВОЗКИ МЕЖДУНАРОДНЫЕ** - перевозка грузов, пассажиров и багажа автомобильным транспортом по территории более чем двух государств.

**АВУАРЫ** - 1. Денежные средства или ценные бумаги в национальной, иностранной валюте, золото, переводы, аккредитивы, являющиеся источником платежей и погашения обязательств их владельцев. 2. Касса, средства на расчетных, субрасчетных и текущих счетах; депозиты хозяйственных органов, учреждений, граждан, легко реализуемые ценные бумаги и другие денежные ресурсы банка и государства, находящиеся на счетах в иностранной валюте в банках других стран.

**АГЕНТ ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ** - Агентами валютного контроля являются уполномоченные банки, подотчетные Центральному банку Российской Федерации, а также не являющиеся уполномоченными банками профессиональные участники рынка ценных бумаг, в том числе держатели реестра (регистраторы), подотчетные федеральному органу исполнительной власти по рынку ценных бумаг, таможенные органы и территориальные органы федеральных органов исполнительной власти, являющихся органами валютного контроля.

**АГРЕГИРОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ** - объединение, суммирование (укрупнение) однородных экономических показателей (величин) по какому-либо признаку посредством их объединения в группу с целью получения более общих, обобщенных, совокупных величин. Агрегированные показатели представляют обобщенные, синтетические измерители, объединяющие в одном общем показателе многие частные. Применяется в планировании, статистической отчетности, экономических моделях и в других случаях.

**АГРЕССИЯ** - в международном праве - применение вооруженной силы государством против суверенитета, территориальной неприкосновенности или политической независимости другого государства или каким-либо другим образом, несовместимым с Уставом Организации Объединенных Наций.

**АДЪЮДИКАЦИЯ** - способ мирного разрешения территориального спора международным арбитражем или судом. Адьюдикация является правомерным способом приобретения территории, так как рассмотрение спора в международном суде или арбитраже должно предполагать, что спорящие государства имеют в совокупности достаточные правовые основания на владение оспариваемой территорией.

**АЗИАТСКИЙ БАНК РАЗВИТИЯ** - региональный финансовый институт долгосрочного кредитования проектов развития в странах Азии и Тихого океана. Основан в 1966 г. для содействия экономическому и социальному развитию азиатских стран, осуществляет финан-

совую и техническую помощь проектам, вносящим вклад в экономическое развитие стран - членов АБР. Членами банка являются 52 страны (и не только азиатские). Пассивы банка формируются из собственных и заемных средств. Обычные кредиты предоставляются на 10-25 лет (льготный период 3-5 лет). Кредиты специальных фондов предоставляются на 25-40 лет (льготный период 10 лет) с низкой процентной ставкой (1% годовых). Основные кредиты предоставляются на развитие сельского хозяйства, энергетики, транспорта и связи, водоснабжения.

**АККРЕЦИЯ** - в международном праве - естественное приращение территории государства вновь образовавшимися сухопутными участками.

**АКТ ДИПЛОМАТИЧЕСКИЙ** - действие или заявление органов внешних сношений и должностных лиц субъектов международного права, влекущее за собой международные политические или правовые последствия

**АКТИВЫ МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВНЫЕ** - валютные активы государств (банков, транснациональных корпораций), представляющие собой резервы международных платежных средств.

**АКЦИИ ГОЛУБЫЕ ФИШКИ** 1. Обыкновенные акции наиболее известных, крупных и надежных компаний, зарекомендовавших себя стабильными показателями получаемых доходов и выплачиваемых дивидендов. 2. Акции тридцати компаний США, имеющих самый высокий рейтинг - от AAA до AA по шкале фирмы "МУДИС".

**АЛЬЯНС СТРАТЕГИЧЕСКИЙ** - форма долговременного взаимодействия фирм с целью координации производственной и рыночной деятельности для достижения устойчивых перспективных преимуществ на рынке.

**АНКЛАВ:** 1. Часть территории одного государства, полностью окруженная сухопутной территорией другого или нескольких государств. 2. Самостоятельное государство, расположенное внутри другого государства, более крупного. 3. В переносном смысле - самостоятельная политическая, экономическая или иная организация, существующая внутри другой организации.

**АНУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕГО ДОЛГА** - отказ (полный или частичный) государства-заемщика от уплаты платежей по внешним займам, включая проценты и погашение капитальной суммы долга

**АНШЛЮС** - политика насильственного включения одного государства в состав другого.

**АПК (Агропромышленный комплекс)** - совокупность связанных между собой общественным разделением труда отраслей экономики, обеспечивающих воспроизводство продуктов питания и промышленных предметов потребления из сельскохозяйственного сырья в соответствии с потребностями общества и спросом населения. В состав АПК входят три основные сферы: I сфера включает отрасли, снабжающие сельское хозяйство и другие сферы комплекса средствами производства, сельское строительство; II сфера - собственно сельское хозяйство; III сфера - отрасли, осуществляющие заготовку, транспортировку, переработку, хранение и сбыт конечной продукции комплекса. В развитом АПК формируется IV сфера, включающая отрасли производственной, социальной, сервисной, научной, информационной и другой инфраструктуры, которые сами непосредственно не создают продукта, но необходимы для его создания и нормального эффективного функционирования АПК.. В развитых странах на АПК приходится значительная часть работников, основного и оборотного капитала, ВВП. Именно от масштабов АПК, совершенства его структуры и эффективности функционирования во многом зависят повышение уровня жизни населения и обеспечение продовольственной безопасности.

**АРБИТРАЖ ВАЛЮТНЫЙ** - операция, сочетающая покупку или продажу иностранной валюты с соответствующей контрделкой для извлечения прибыли за счет разницы в курсах валют на различных валютных рынках (пространственный) или в течение определенного периода (временной валютный арбитраж)

**АСЕАН** - Региональная межправительственная политико-экономическая организация.

Создана в 1967 г. на основе Бангкокской декларации совещания министров иностранных дел Индонезии, Малайзии, Сингапура, Таиланда и Филиппин. В январе 1984 г. шестым членом Ассоциации стал Бруней. Формально АСЕАН открыта для участия всех государств в Юго-Восточной Азии, поддерживающих ее цели и принципы. Целями и задачами АСЕАН провозглашены ускорение экономического, социального и культурного развития ее государств-членов на основе сотрудничества и взаимопомощи; содействие установлению мира и стабильности в регионе на основе "соблюдения справедливости и законности в отношениях между странами" и приверженности принципам Устава ООН, поддержание взаимовыгодного сотрудничества с общими и региональными международными организациями, имеющими сходные цели. Высшим органом АСЕАН согласно Бангкокской декларации являются ежегодные конференции министров иностранных дел, проводимые поочередно в каждом из государств-членов. Возможен также созыв внеочередных или специальных совещаний министров иностранных дел. Руководство повседневной деятельностью Ассоциации осуществляет Постоянный комитет в составе министра иностранных дел страны, в которой состоится очередная конференция (председатель), и послов остальных государств - членов АСЕАН в этой стране.

**АССОЦИАЦИЯ ИНТЕГРАЦИИ ЛАТИНОАМЕРИКАНСКАЯ** - Организация, цель которой - установление системы двусторонних преференций в зависимости от уровня развития стран-участниц. Организована в 1983 г. путем преобразования Латиноамериканской ассоциации свободной торговли, созданной в 1960 г. Члены ассоциации делятся на три категории: наиболее развитые страны (Аргентина, Бразилия, Мексика); страны среднего уровня развития (Чили, Колумбия, Перу, Уругвай, Венесуэла); наименее развитые страны (Боливия, Эквадор, Парагвай).

**АТТАШЕ** - 1. Одна из младших дипломатических должностей. 2. Официальное лицо, причисленное к дипломатическому представительству как специалист в какой-либо области

**БАЛАНС ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ** - часть платежного баланса государства, представляющая собой соотношение между стоимостью экспорта и импорта товаров за определенный период времени (месяц, квартал, год). ценах СИФ. Платежи за импорт и поступления от экспорта и их сальдо являются основной статьей платежного баланса. Торговый баланс - один из показателей экономического положения страны, ее роли в системе международного разделения труда, конкурентоспособности ее товаров на мировых рынках.

**БАЛАНС ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ АКТИВНЫЙ** - внешнеторговый баланс, в котором стоимость экспорта превышает стоимость импорта.

**БАЛАНС ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ ПАССИВНЫЙ** - внешнеторговый баланс, в котором имеет место превышение стоимости импорта над стоимостью экспорта.

**БАЛАНС МЕЖДУНАРОДНОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ** - все имеющиеся на определенный момент денежные и имущественные требования и обязательства страны по отношению к другим государствам независимо от времени и сроков погашения. Актив баланса международной задолженности включает: предприятия, недвижимость, акции, облигации, векселя, текущие счета, различное имущество и др., которыми граждане и организации данной страны владеют за границей, а также платежи по репарациям и контрибуциям, причитающиеся данной стране. Пассив баланса составляют подобные же имущество и требования, принадлежащие иностранным гражданам и организациям в данной стране на ту же дату. Баланс международной задолженности в различных странах имеет свои особенности.

**БАЛАНС МЕЖДУНАРОДНЫХ РАСЧЕТОВ** - соотношение денежных требований и обязательств, поступлений и платежей одной страны по отношению к другим странам.

**БАНК МЕЖДУНАРОДНЫХ РАСЧЕТОВ** - валютно-кредитная организация, созданная в 1930 г. центральными банками Бельгии, Великобритании, Италии, Франции, ФРГ и Японии, а также группой банков США для совместного проведения финансовых операций международного характера и консультаций по валютно-финансовым вопросам с целью более тесного сотрудничества между центральными банками и обеспечения благоприятных условий для международных финансовых операций; расчетный центр по операциям в евро, ис-

точник чрезвычайных кредитов; неофициально именуется Базельским банком. В настоящее время акционерами БМР являются центральные банки и частные лица стран мира.

**БАРТЕР** - натуральный товарообмен, при котором одна вещь меняется на другую без денежной оплаты; торговая сделка, осуществляемая по схеме "товар за товар". Пропорция такой операции устанавливается обменивающимися сторонами и фиксируется в договоре. Главная причина существования бартера - неплатежеспособность предприятий (организаций), несвоевременность расчетов за реализуемые товары. Особенности бартера - разовый характер сделок; участие в них, как правило, двух сторон; согласование контрактной спецификации до момента заключения сделки, оформление бартера единым контрактом; относительно короткий срок исполнения сделки (как правило, не более года). В странах с рыночной экономикой, а также в соответствии с Генеральным соглашением по тарифам и торговле (ГАТТ) бартер считается неэффективной формой торгового обмена, поскольку поставки носят взаимоувязанный характер, чем нарушается основополагающий принцип не дискриминации и многосторонности международной торговли.

**БАРЬЕР ТАМОЖЕННЫЙ** - ограничение импорта (экспорта), имеющее целью воспрепятствовать ввозу (вывозу) товаров за счет завышенных ввозных (вывозных) пошлин.

**БАРЬЕР ТАРИФНЫЙ** - ограничение импорта (экспорта), имеющее целью воспрепятствовать ввозу (вывозу) товаров за счет завышенных ввозных (вывозных) пошлин.

**БАРЬЕР ТОРГОВЫЙ** - искусственное ограничение свободной торговли между странами в виде высоких таможенных пошлин, квот и других ограничений импорта и экспорта, введение жесткого валютного контроля.

**БАРЬЕРЫ НЕТАРИФНЫЕ** - осуществляемые государством торгово-политические, административные, технические (стандарты), санитарные и другие мероприятия по регулированию внешней торговли, которые выходят за рамки использования таможенных тарифов как средства регулирования торговли. ред. Наиболее распространены следующие виды нетарифных ограничений: контингентирование, лицензирование ввоза и вывоза, валютное регулирование, государственные экспортные и импортные монополии, косвенные ограничения. Эти меры, как правило, могут касаться торговли отдельными товарами (за исключением валютного регулирования, которое обычно касается всей внешней торговли). В мировой практике нетарифные ограничения используются, прежде всего, для затруднения доступа иностранных товаров на внутренний рынок страны в целях его защиты и ослабления конкуренции с товарами местных производителей. Разновидностью нетарифных ограничений являются и государственные закупки товаров (например, для вооруженных сил). Наиболее открытой формой нетарифных барьеров являются импортные квоты - количественные ограничения на ввоз товаров, устанавливаемые государственными органами.

**БЕГСТВО КАПИТАЛОВ** - стихийный, не регулируемый государством отток денежных средств предприятий и населения (валюты) за рубеж в целях более надежного и выгодного их помещения, инвестирования, а также для того, чтобы избежать их экспроприации, налогообложения. Бегство капиталов вызывается обострением борьбы за сферы приложения капиталов на мировом рынке. Маневрирование процентными ставками приводит к нарушению спроса и предложения на валютных рынках. Более высокая, чем на национальном рынке капиталов, ставка банковского процента создает предпосылки для миграции спекулятивных капиталов. Причинами оттока капиталов могут послужить также выигрыш от курсового соотношения, нестабильное валютное положение страны, возможность девальвации ее валюты, изменение политических и экономических условий функционирования ссудного капитала. Бегство капиталов отрицательно сказывается на состоянии платежного баланса, валютного курса и валютных ресурсов государств, а следовательно, и на состоянии национальной экономики.

**БИЗНЕС МЕЖДУНАРОДНЫЙ** - предпринимательская деятельность, связанная с использованием капитала в различных формах и преимуществ повышенной деловой активности; осуществляется в целях извлечения прибыли и распространяется на международную экономическую сферу.



**БИРЖА ВАЛЮТНАЯ** - организация, осуществляющая валютные операции с иностранной валютой, устанавливающая на основе спроса и предложения текущий курс иностранных валют по отношению к национальной валюте. Курсы, которые несколько раз в день фиксируются на валютной бирже, публикуются в официальных биржевых бюллетенях и используются банками и предпринимателями в качестве справочных при заключении контрактов. Территориальные валютные биржи, как правило, сосредоточены в крупнейших банковских и валютно-биржевых центрах. Валютные биржи осуществляют два основных вида операций: спот и форвард. На таких биржах имеют право участвовать только члены биржи - банки, причем они обязаны иметь лицензию на осуществление валютных сделок.

**БЛИЖНИЙ ВОСТОК** - территории на западе Азии и северо-востоке Африки, на которой расположены Египет, Судан, Израиль, Иордания, Иран, Сирия, Ливан, Объединенные Арабские Эмираты, Оман, Саудовская Аравия, Йемен, Кувейт, Катар, Бахрейн, Кипр, Турция, Палестина.

**БОЛЬШАЯ ВОСЬМЕРКА** - группа из восьми крупнейших стран, в которую наряду с Большой семеркой включена Россия.

**БОЛЬШАЯ СЕМЕРКА** - группа из семи крупнейших индустриальных стран (США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Италия, Канада), проводящих регулярные встречи для обсуждения мировых экономических проблем. На ежегодных встречах «Большой семерки» обсуждаются вопросы проведения кредитно-денежной политики, валютной, торговой политики и другие экономические проблемы.

**ВАЛОВОЙ** - термин системы национальных счетов, обозначающий, что данный показатель включает потребление основного капитала (например, валовой выпуск, валовой внутренний продукт, валовая прибыль экономики). Термин "валовой" в системе национальных счетов противопоставляется термину "чистый".

**ВАЛЮТА** - 1. Денежная единица, используемая в данном государстве для определения величины стоимости единицы товара (работ, услуг), для расчетов за проданные товары, выполненные работы, оказанные услуги и в других сделках, как на внутреннем рынке, так и во внешнеэкономических отношениях. 2. Тип денежной системы государства (валюта золотая, валюта бумажная). 3. Денежные знаки иностранных государств, кредитные и платежные документы в виде векселей, чеков, банкнот, используемые в международных расчетах. В зависимости от степени обратимости различают: свободно конвертируемые, частично конвертируемые, неконвертируемые валюты. В зависимости от сферы применения различают также: валюту цены, валюту платежа, валюту кредита, валюту векселя, валюту оговорки, валюту интервенции, валюту клиринга и т.д. По степени устойчивости выделяют "твердые" и "мягкие". В настоящее время для большинства стран характерна денежная система, базирующаяся на бумажной валюте. Бумажные деньги являются знаками золота, замещающая его в функциях средств обращения и средств платежа.

**ВАЛЮТА БАЗИСНАЯ** - валюта, служащая в данной стране основой для котировки других валют.

**ВАЛЮТА КОНВЕРТИРУЕМАЯ** - валюта, свободно и неограниченно обмениваемая на другие иностранные валюты и международные платежные средства. СКВ без специальных разрешений обменивается на валюты других государств, а сфера обмена СКВ распространяется на текущие операции, связанные с внешнеторговым обменом, иностранным туризмом, а также на операции по движению внешних кредитов и иностранных инвестиций. К СКВ относятся доллар США, евро, канадский доллар, национальные валюты Великобритании, Швеции и Японии. Особой категорией свободно конвертируемой валюты является резервная (ключевая).

**ВАЛЮТА НАЦИОНАЛЬНАЯ** - валюта, эмитируемая государством (государственным или центральным банком) для использования на территории данного государства при расчетах и платежах. Номинал, внешний вид, способ и объемы эмитирования, а также регламентация обращения национальных валют закрепляются законодательно.

**ВАЛЮТА НЕКОНВЕРТИРУЕМАЯ** - валюта, функционирующая в пределах только

одной страны; неконвертируемая валюта. Национальная валюта, которая не может быть обменена на иностранную валюту иначе, как при помощи государственного (центрального) банка или по разрешению и при содействии государственных органов. Неконвертируемая валюта страны, в которой имеют место контроль и ограничения на обмен, ввоз и вывоз иностранной валюты, то есть существует множество запретов на операции с валютой.

**ВАЛЮТА РЕЗЕРВНАЯ** - 1. Валюта, используемая для создания валютного запаса, для накопления в качестве части официального государственного резерва в силу ее конвертируемости, стабильности и для обслуживания международных расчетов, включая внешнюю задолженность. 2. Национальные кредитные деньги, валюта ведущих государств мира, используемые для международных расчетов. Используется как международное платежное и резервное средство для проведения валютной интервенции, служит базой для определения валютного паритета и валютного курса для других стран. В рамках Бреттон-Вудской валютной системы (с 1994 г.) статус резервной валюты впервые официально закреплен за долларом США и за фунтом стерлингов. Объективными предпосылками приобретения статуса лидирующей резервной валюты выступают: господствующие позиции страны в мировом производстве, экспорте товаров и капиталов и в золотовалютных резервах; развитая сеть банков в стране и за рубежом; организованный и емкий рынок ссудных капиталов; либерализация валютных операций; свободная конвертируемость. Субъективным фактором выдвижения валюты в качестве резервной служит активная внешняя политика, в том числе валютная и кредитная. Иногда важным условием является историческая традиция использования валюты (например, фунта стерлингов) в качестве международного платежного и резервного средства. Статус резервной валюты дает преимущества стране-эмитенту, в частности возможность покрывать дефицит платежного баланса национальной валютой; содействовать укреплению позиций национальных экспортеров на мировых рынках. В то же время статус резервной валюты обязывает страну-эмитента поддерживать относительную стабильность своей валюты; не прибегать к девальвации, валютным и торговым ограничениям; стабилизировать платежный баланс.

**ВАЛЮТА ЧАСТИЧНО КОНВЕРТИРУЕМАЯ** - национальная валюта стран, обмен которой на иностранную валюту ограничен отдельными видами обменных операций и платежей, а также обмениваемая лишь на некоторые иностранные валюты.

**ВСЕМИРНЫЙ БАНК (ВБ)** - Международный банк реконструкции и развития и Международная ассоциация развития (МАР) образуют Всемирный банк. Всемирный банк, Международная финансовая корпорация (МФК), Многостороннее агентство по гарантиям инвестиций (МАГИ), Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС) составляют группу Всемирного банка. Общей целью этих институтов является поощрение экономического и социального развития менее развитых стран - членов ООН посредством финансовой и консультативной помощи и помощи в подготовке кадров. В рамках этих целей они выполняют различные функции и считаются самостоятельными юридическими лицами. Практически их организационные структуры подчинены единому президенту (президенту Всемирного банка) и единой административной системе.

**ВВОЗ БЕСПОШЛИННЫЙ** - пропуск в страну через таможенную границу товаров, происходящих или ввозимых из зарубежных государств, без обложения их таможенными пошлинами. Применяется, как правило, по отношению к тем товарам иностранного происхождения, которые в импортирующей стране не производятся или их производство не покрывает потребностей народного хозяйства. Освобождение от уплаты является безусловным, распространяется на некоторые товары, предметы личного пользования граждан, не дорогостоящие товары, в том числе пересылаемые в международных почтовых отправлениях, другие предметы. Таможенные тарифы большинства развитых капиталистических государств, например, единый тариф стран ЕС, предусматривают беспошлинный ввоз, в основном, сырьевых товаров (железная и марганцевая руды, нефть, газ, хлопок-волокно, натуральный каучук и др.). Применение беспошлинного ввоза способствует созданию смешанных и совместных предприятий, развитию гуманитарного обмена. Право на беспошлинный ввоз предметов

официального пользования имеют дипломатические и консульские представительства иностранных государств, международные межправительственные организации и представительства государств при этих организациях. Беспшлинный ввоз иностранных товаров допускается и в качестве одной из форм преференциального режима.

**ВВП (валовой внутренний продукт)** - один из важнейших макроэкономических показателей, выражающий исчисленную в рыночных ценах совокупную стоимость конечного продукта (продукции, товаров, услуг), созданного в течение года внутри страны с использованием факторов производства, принадлежащих как данной стране, так и другим странам. Валовой внутренний продукт может быть исчислен следующими методами: как сумма добавленных стоимостей во всех отраслях (производственный метод); как сумма доходов от использованных за год факторов производства (распределительный метод); как сумма расходов на приобретение товаров и услуг, созданных в течение года в стране (метод конечного использования - потока расходов). Показатель ВВП связан с другими макроэкономическими показателями. Вычитанием из ВВП амортизации (потребления) основного капитала получают национальный доход. Добавляя к ВВП, полученные от "остального мира" оплату труда, доходы от собственности и предпринимательский доход и вычитая соответственно потоки, выплаченные "остальному миру", получают валовой национальный продукт (в количественном отношении в развитых странах он отличается от ВВП, как правило, не более чем на 1%).

**ВИДЫ ТАМОЖЕННЫХ РЕЖИМОВ** - 1. Основные таможенные режимы: выпуск для внутреннего потребления; экспорт; международный таможенный транзит. 2. Экономические таможенные режимы: переработка на таможенной территории; переработка для внутреннего потребления; переработка вне таможенной территории; временный ввоз; таможенный склад; свободная таможенная зона (свободный склад). 3. Завершающие таможенные режимы: реимпорт; реэкспорт; уничтожение; отказ в пользу государства. 4. Специальные таможенные режимы: временный вывоз; беспшлинная торговля; перемещение припасов; иные специальные таможенные режимы.

**ВНД (валовой национальный доход)** - сумма первичных доходов резидентов; численно он близок показателю валового внутреннего продукта (ВВП), однако термин "доход" подчеркивает, что показатель получен на стадии распределения, а не как сумма добавленной стоимости на стадии потребления. Количественная разница между валовым национальным доходом и валовым внутренним продуктом равна чистому доходу, полученному от операций за границей.

**ВНП (валовой национальный продукт)** - один из обобщающих макроэкономических показателей, представляющий исчисленную в рыночных ценах стоимость произведенного страной в течении года конечного (готового) продукта. От валового внутреннего продукта отличается на сумму, равную сальдо полученных данной страной прибылей и переведенных за рубеж прибылей, полученных на территории данной страны. В ВНП включается стоимость продукта, созданного как в самой стране, так и за рубежом с использованием факторов производства, принадлежащих данной стране. ВНП может быть рассчитан методом суммирования добавленных стоимостей, методами потока затрат и потока доходов. Если весь произведенный в стране продукт реализован, т.е. продан и оплачен, то ВНП равен валовому национальному доходу. ВНП равен сумме чистого национального дохода (вновь созданной стоимости) и амортизационных отчислений на реновацию изношенных основных средств. Исчисляется по методологии ООН и используется для определения масштабов, темпов динамики хозяйственных показателей, международных сопоставлений и прогнозов. Номинальный ВНП исчисляется в текущих ценах. Реальный ВНП исчисляется в сопоставимых ценах фиксированного базового года (т.е. методом дефлятирования). ВНП определяют как: созданный, распределенный (на стадии формирования доходов) и использованный (используемый).

**ВОЙНА ВАЛЮТНАЯ** - борьба между различными государствами за рынки сбыта, сферы приложения капитала, источники сырья посредством различных форм валютной политики. В арсенал валютной войны входят следующие мероприятия: девальвация и реваль-

вация; установление множественных режимов валютных курсов; валютная интервенция; валютный демпинг; создание валютных группировок; валютная интеграция. В современной мировой экономике валютная война служит средством конкурентной борьбы за валютную гегемонию.

**ВОЙНА ТАМОЖЕННАЯ** - использование таможенных тарифов в конкурентной борьбе на мировом рынке. Осуществляется государством путем поднятия ставок пошлин на импортируемые товары или с помощью угрозы их поднятия с целью добиться снижения пошлин на свои экспортируемые товары.

**ВСЕМИРНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ПО ОХРАНЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ** - Межправительственная организация, входящая в систему Организации Объединенных Наций. Это одно из 16 специализированных подразделений, на которое возложена задача содействия охране интеллектуальной собственности во всем мире путем сотрудничества между государствами и обеспечения административного управления различными "союзами", образованными на основе многостороннего договора и занимающимися правовыми административными аспектами интеллектуальной собственности (2000) Штаб-квартира находится в Женеве (Швейцария). Международное бюро (МБ) ВОИС возглавляется Генеральным директором и имеет четыре службы международной регистрации в области: патентов; товарных знаков; промышленных образцов; наименований мест происхождения товаров. МБ ВОИС собирает и распространяет информацию, касающуюся охраны интеллектуальной собственности. ВОИС оказывает помощь в охране интеллектуальной собственности, поощряет заключение новых договоров и помогает в разработке национальных законов.

**ВСЕМИРНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ (ВОЗ)** – специализированное учреждение ООН, занимающееся проблемами здравоохранения.

**ВСЕМИРНАЯ ТОРГОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ (ВТО)** - Международная организация, регулирующая мировую торговлю. Является правопреемником Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ). Образована в соответствии со специальным Соглашением о создании ВТО, достигнутым в итоге Уругвайского раунда многосторонних переговоров в рамках ГАТТ. Начала функционировать с 1 января 1995 г. Основной орган - сессия, проводимая дважды в год. Действует Совет, создаваемый из представителей всех стран-членов, а также Секретариат, штаб-квартира - в Женеве. Правовой основой ВТО является ГАТТ в редакции 1994 г., Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС) и Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). Членом ВТО может стать любая страна, принимающая обязательства всего пакета документов, которые являются ее правовой основой (за исключением четырех ранее заключенных соглашений в рамках ГАТТ).

**ВЫБОР РЫНКА ЭКСПОРТЕРОМ** - одна из наиболее важных задач экспортного маркетинга; решается в ходе маркетинговых исследований. Весь мировой рынок подразделяют на отдельные, относительно однородные группы национальных рынков, относимые к тому или иному товарному сегменту. Определяется цель выхода фирмы на рынок (обеспечение заданного объема продаж к обусловленному сроку; максимизация выручки при заданном объеме товара; максимально быстрое проникновение на рынок; минимизация затрат при данном объеме экспорта и др.). В систематизированном виде исходные данные для анализа и оценки страновых рынков принимают вид матрицы, где по строкам располагаются характеристики рынков, а по столбцам - сами рынки, их название, место расположения. Суммы весовых коэффициентов, характеризующих степень важности каждой из характеристик применительно к данному товару, покажут, какие рынки более благоприятны, исходя из условий работы на них, а какие - менее. Кроме того, учитывается конкурентоспособность товара. Рынок должен быть достаточно емким, чтобы полученная прибыль окупила затраты на его освоение. При выборе рынка важно учитывать устойчивость экономического и политического положения страны. Желательно наличие на избираемом рынке определенного неудовлетворенного спроса на товар экспортера, чтобы свести к минимуму затраты средств, сил и времени на его формирование

**ГА ООН (Генеральная ассамблея ООН)** - один из главных органов ООН. Состоит

из представителей всех государств-членов, каждый из которых наделен по Уставу ООН равными правами. Обладает широкими полномочиями. В соответствии с Уставом ООН может обсуждать любые вопросы или дела, в том числе относящиеся к полномочиям и функциям любого из органов ООН, и, за исключениями, предусмотренными ст. 12 Устава, делать рекомендации членам ООН и (или) Совету Безопасности ООН по любым таким вопросам или делам. Уполномочена рассматривать общие принципы сотрудничества в деле поддержания международного мира и безопасности, в т.ч. принципы, определяющие разоружение и регулирование вооружения, и давать по этому поводу свои рекомендации. Уполномочена обсуждать любые вопросы, относящиеся к поддержанию международного мира и безопасности, поставленные перед нею любым государством или Советом Безопасности, и давать в отношении любых таких вопросов рекомендации заинтересованному государству или государствам либо Совету Безопасности. По рекомендации Совета Безопасности назначает Генерального секретаря ООН, производит прием в ООН новых членов, приостанавливает осуществление прав и привилегий государств-членов.

**ГАРАНТИРОВАНИЕ ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТОВ** - специальный вид страхования, предназначенный для защиты интересов экспортеров на случай, когда в результате принимаемых правительственных решений, форс-мажорных обязательств в стране покупателя он не может произвести оплату купленного товара.

**ГАРАНТИЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ** - международно-правовые акты, предусматривающие заверения или ручательства государства или группы государств по отношению к другим участникам международных связей об определенном образе действий, обеспечивающие соблюдение установленных прав или статуса какого-либо государства (группы государств), выполнение международных обязательств или сохранение определенного уровня международных отношений. Предметом международных гарантий могут быть, в частности, соблюдение нейтралитета государства, неприкосновенности территории. Различают международные гарантии взаимные и коллективные.

**ГАРАНТИЯ ПАРИТЕТА** - гарантия обменного курса с целью избежать потерь в момент оплаты вследствие повышения либо понижения обменного курса.

**ГАТС (ГЕНЕРАЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ ПО ТОРГОВЛЕ УСЛУГАМИ)** - система международных договоров в области торговли всеми видами услуг; способствует активизации прямых иностранных инвестиций. Включает два элемента: общие обязательства типа "прозрачности" правил и законодательной базы в сфере услуг; специальные обязательства, подлежащие разработке, в частности порядок допуска на рынок услуг. Соглашение распространяется на четыре вида поставки услуг (предоставление их через границу, перемещение потребителя услуг в страну их производителя, коммерческое присутствие юридического лица - поставщика услуг одной страны на территории другой и временное перемещение за границу физического лица - поставщика услуг) и четыре группы организаций, затрагивающих торговлю услугами (центральных, региональных и местных государственных учреждений, а также организаций, действующих по их поручению). В соглашении сформулированы общие обязательства всех стран - членов ВТО, составляющие основные элементы дисциплины поведения правительств в области торговли услугами. Важнейшим таким обязательством является взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования (при этом оговорено, что на первое время странам предоставляется возможность делать частичные изъятия из этого режима - на срок не более 10 лет). К другим наиболее существенным общим обязательствам относится гласность регулирования (предусматривает публикацию законов, правил, административных распоряжений и международных соглашений, затрагивающих торговлю услугами, и учреждение национальной справочной службы, предоставляющей соответствующую информацию), осуществление регулирования внутреннего рынка на разумной, объективной и справедливой основе, чтобы монопольные поставщики услуг не злоупотребляли своим положением на рынке. Соглашение также содержит специфические обязательства по линии либерализации предоставления национального режима, которые в индивидуальном порядке должна принять каждая страна - член ВТО в том или ином секторе и по каж-

дому виду поставки услуг; перечислены также недопустимые меры по ограничению доступа на рынок по принятым специфическим обязательствам.

**ГАТТ (ГЕНЕРАЛЬНОЕ СОГЛАШЕНИЕ ПО ТАРИФАМ И ТОРГОВЛЕ)** - многостороннее международное соглашение об основных принципах, нормах и правилах государственного регулирования взаимной торговли стран-участниц. Подписано тремя государствами в 1947 г., вступило в силу в 1948 г. Целью ГАТТ являлось обеспечение предсказуемой международной торговой среды и либерализация торговли в интересах содействия экономическому развитию. Основополагающими принципами ГАТТ является режим наибольшего благоприятствования в торговле товарами, гарантированный всем участникам Соглашения. В рамках ГАТТ проходили переговоры между странами по проблемам внешней торговли, осуществлялась выработка согласованной внешнеторговой политики. За время функционирования ГАТТ проведено 8 раундов многосторонних переговоров по внешней торговле, по снижению таможенных пошлин, по вопросам нетарифных соглашений. Были заключены и приняты решения об утверждении: Кодекса по таможенной оценке, Антидемпингового кодекса, Кодекса по субсидиям и компенсационным пошлинам и др. В 1995 г. преобразовано в ВТО - Всемирную торговую организацию

**ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ** - пространственная характеристика интернационализации хозяйственной жизни во второй половине XX века; переход мирового экономического пространства в качественно новое состояние; охватывает все аспекты производства и обмена; качественно новая ступень интернационализации экономических процессов. Растет взаимосвязь экономики всех стран мира, в основе, которой - углубление интернационализации производства и капитала. В результате глобализации выравниваются условия хозяйствования, сближаются цены, снимаются барьеры при реализации товаров и услуг, ценных бумаг, в деятельности финансовых и фондовых рынков разных стран. Глобализация экономики имеет разные последствия для отдельных стран. Если промышленно развитые страны, и, прежде всего США, активно способствуют глобализации экономики, то для развивающихся стран ее последствия могут быть неоднозначными. Господство ТНК на мировых рынках, «открытие» экономики под давлением международных организаций может вести к сдерживанию роста национальных производств, ослаблению позиций национального капитала, потере контроля над экономикой со стороны национального государства.

**ГРАНИЦА ТАМОЖЕННАЯ** - условная линия, ограничивающая таможенную территорию данного государства. Различаются понятия внешней и внутренней таможенной границы. Внешней таможенной границей являются пределы таможенной территории государства; она обычно совпадает с государственной границей (за исключением таможенных анклавов, эксклавов и других ситуаций). На внешней таможенной границе действует административно-правовой режим, устанавливаемый законодательством о государственной границе. Охраняется таможенниками совместно с пограничными войсками. Внутренней таможенной границей являются периметры свободных таможенных зон и свободных складов. По правовому статусу она приравнена к внешней: территория свободной зоны рассматривается как пограничная, въезд туда осуществляется строго по пропускам через специальные контрольно-пропускные пункты. Через внутреннюю таможенную границу багаж и предметы ручной клади пропускаются по таможенным правилам, применяемым на государственной границе. Охраняется таможенниками совместно с администрацией свободной таможенной территории.

**ГРЯЗНОЕ ПЛАВАНИЕ** - термин, применяемый для обозначения ситуации, в которой текущий курс валюты определяется вмешательством финансовых властей, т.е. не определяется свободно в соответствии с обычным рыночным механизмом.

**ДЕВАЛЬВАЦИЯ:** 1. Снижение официального курса валюты. 2. Метод стабилизации валюты после инфляции. Девальвация - следствие обесценивания национальной валюты в результате инфляции, дефицита платежного баланса страны. После отмены обмена бумажных денег на золото девальвация используется в качестве метода валютной политики, позволяющего достичь временного соответствия официального курса валюты данной страны по

отношению к ведущим валютам. Девальвация бывает открытая и скрытая. В социальном плане девальвация влияет на снижение жизненного уровня основной массы населения из-за роста инфляции и розничных цен.

**ДЕМАРКАЦИЯ ГРАНИЦ** - определение и обозначение (пограничными знаками) линии государственной границы на местности в соответствии с договорами о делимитации границы и приложенными к ним картами и описаниями. Работа по демаркации границ осуществляется специально создаваемой сторонами комиссией.

**ДЕМОНЕТИЗАЦИЯ** - утрата благородными металлами (серебром и золотом) денежных функций. Международно-правовое закрепление демонетизация получила в уставе Международного валютного фонда; начиная с 1978 г. было официально объявлено о демонетизации золота, что положило конец его роли в качестве основного средства международных расчетов.

**ДЕМПИНГ** - продажа товаров на внешнем и внутреннем рынках по искусственно заниженным ценам, меньшим средних розничных цен, а иногда и более низким, чем себестоимость (издержки производства и обращения). Демпинг проводится с целью проникновения на рынок, завоевания места на нем, вытеснения конкурентов. Демпинг осуществляется государством и компаниями в расчете на возмещение в будущем текущих убытков, когда за счет демпинга будет достигнуто прочное положение на рынке. Однако довольно часто и фирмы, и государство прибегают к демпингу как разовому мероприятию, способу быстрого получения необходимых денежных, валютных средств. В мировой экономической практике, в ряде стран принято противостоять демпингу путем применения антидемпинговых законов, установления специальных противодемпинговых пошлин

**ДЕНОМИНАЦИЯ** - укрупнение денежной единицы страны без ее переименования, проводимое в целях облегчения денежного обращения и придания большей полноценности деньгам. Часто основной причиной деноминации служат сложности технического обеспечения (печать денежных знаков, соблюдение необходимого соотношения между различными купюрами, изготовление разменной монеты крупных номиналов и т.п.) денежного обращения в условиях инфляции

**ДЕПОРТАЦИЯ** - в широком смысле под депортацией понимается принудительная высылка лица или отдельной категории лиц в другое государство или другую местность, зачастую под конвоем. Депортация нередко применяется в отношении иностранных граждан или лиц без гражданства, незаконно въехавших в то или иное государство. В уголовном праве Российской Федерации депортация гражданского населения - одно из запрещенных средств или методов ведения войны. В административном праве Российской Федерации термин "депортация" применяется как синоним термина "выдворение". В Российской Федерации депортация применяется также в случае утраты или прекращения законных оснований для дальнейшего пребывания (проживания) иностранных граждан в Российской Федерации. Депортация осуществляется за счет средств депортируемого иностранного гражданина, а в случае отсутствия таких средств - за счет средств пригласившего его органа, дипломатического представительства или консульского учреждения иностранного государства, гражданином которого является депортируемый иностранный гражданин, международной организации либо ее представительства. В случае, если установление приглашающей стороны невозможно, мероприятия по депортации являются расходными обязательствами Российской Федерации. Порядок расходования средств на указанные цели определяется Правительством Российской Федерации.

**ДЕПРЕССИЯ** - застой в экономике, характеризующийся отсутствием подъема производства и деловой активности, низким спросом на товары и услуги, безработицей. Обычно депрессия возникает в результате экономического кризиса. Депрессия после кризиса свидетельствует о том, что экономический кризис перешел в завершающую фазу и следует ожидать оживления, а затем и подъема экономики.

**ДЕФЛЯТОР ВАЛОВОГО ВНУТРЕННЕГО ПРОДУКТА** - ценовой индекс, используемый для пересчета в неизменные цены выраженной в деньгах стоимости всех товаров и

услуг, входящих в валовой внутренний продукт. Позволяет определить реальные изменения объемов производства товаров и услуг в экономике.

**ДЕФЛЯТОР ВВП** - средневзвешенный индекс или уровень цен на товары и услуги, формирующие валовой национальный продукт. Позволяет определить, сколько бы стоил текущий объем производства, если бы сохранились цены предыдущего периода. ВВП, исчисленный в ценах, приведенных с помощью дефлятора к ценам базисного года, называется реальным, а в текущих ценах - номинальным. Формула исчисления дефлятора ВВП: Дефлятор (%) =  $\frac{\text{номин. ВВП}}{\text{реальн. ВВП}} \times 100$ .

**ДИВЕРСИФИКАЦИЯ**: 1. Распределение инвестируемых или заемных денежных капиталов между различными объектами вложений с целью снижения риска возможных потерь (капитала или процентов). 2. Увеличение количества видов и наименований товаров, работ, услуг, предназначенных для реализации на внутреннем и внешних рынках

**ДИСКРИМИНАЦИЯ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЯХ** - правовой режим, устанавливающий юридическим и физическим лицам какой-либо страны (группы стран), осуществляющим внешнеторговую деятельность, меньше прав, чем соответствующим лицам других стран.

**ДИСКРИМИНАЦИЯ ВО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ** - правовой режим, устанавливающий юридическим и физическим лицам какой-либо страны (группы стран), осуществляющим внешнеторговую деятельность, меньше прав, чем соответствующим лицам других стран.

**ДОГОВОР МЕЖДУНАРОДНЫЙ** - соглашение между государствами и другими субъектами международного права по различным вопросам их взаимных и международных отношений, устанавливающее для его участников права и обязанности; главный источник международного права. В зависимости от видов органов, заключающих договор международный, различаются договоры межгосударственные, межправительственные и межведомственные. По содержанию бывают политическими (о взаимной помощи, нейтралитете и др.), экономическими (займы, кредиты и др.) и договоры по специальным вопросам (связь, транспорт, наука и культура и др.).

**ДОЛЛАРИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ** - использование преимущественно долларов, а также другой конвертируемой валюты во внутреннем денежном обращении. Отражает слабость финансовой системы данной страны и негативно сказывается на ее дальнейшем экономическом развитии, так как в процессе долларизации экономики государственные органы фактически теряют рычаги контроля над денежной массой, реально обслуживающей процесс товарного обращения.

**ЕВРАЗИЙСТВО** - возникшее в 20-е гг. XX в. и возрожденное в конце XX в. научное и идейно-политическое течение, отстаивающее особый путь развития и особую роль России в мировом сообществе с учетом ее географического положения, истории, этнографии, культурного наследия, а также своеобразия менталитета и духовного опыта населения страны. Евразийцы выступают за жесткую идеократическую форму государственного правления, экономическую и политическую независимость России, за усиление роли России во взаимосвязях Европы и Азии. Основопологающими принципами современного евразийства также являются ненасилие и рациональная аскетичность, восприятие положительного опыта европейских, азиатских и других стран.

**ЕВРО** - единая европейская валюта стран - членов Европейского Союза (ЕС), предусмотренная Маастрихтским договором о создании экономического, валютного и политического союза. Цель: достижение стабильности валюты, т.е. значительное уменьшение ее колебаний по отношению к другим твердым валютам мира (доллар, иена); устранение обменного риска; совершенствование функционирования внутреннего рынка, образуемого странами Европейского Союза; существенное продвижение к интеграции Европы.

**ЕВРОБОНДЫ** - долговые обязательства, выпускаемые заемщиком при получении долгосрочного займа на еврорынке; разновидность ценных бумаг. Обычно еврооблигации размещаются на рынках нескольких стран, причем валюта займа для стран-кредиторов явля-



ется иностранной. Для размещения еврооблигационного займа, как правило, создается эмиссионный синдикат, в который входят банки разных стран, в том числе чисто американские и японские. Преимущество еврооблигаций для инвесторов состоит в том, что операции с ними в меньшей степени подвержены государственному регулированию. Выпускаются преимущественно на предъявителя. Инвесторы могут оставаться анонимными и уклоняться от налогов. Проценты по купонам держателя еврооблигаций выплачиваются без удержания налога у источника дохода. Выпускаются еврооблигации разных видов: прямые со сроком обращения от 3 до 8 лет; облигации с плавающей ставкой (особенно в условиях резких колебаний процентных ставок), которая, например, меняется в зависимости от ставки предложения ЛИБОР; для частных компаний - конвертируемые облигации; облигации с нулевым купоном и др.

**ЕВРОВАЛЮТА:** 1. Денежные средства банков, размещенных в других, главным образом европейских, странах и выраженные в валюте этой страны. 2. Национальные валюты отдельных стран, имеющие хождение за пределами страны-эмитента, операции с которыми осуществляются зарубежными банками в значительных масштабах.

**ЕВРОДОЛЛАРЫ** - долларовые депозиты, находящиеся вне прямого финансового регулирования США, т.е. в банках за пределами США. Этот рынок занимает ведущее место в мировой финансовой системе. В первую очередь это межбанковский рынок, процентные ставки на котором привязываются к ставкам ЛИБОР.

**ЕВРОКАРД** - международная кредитная карточка, дающая право пользования ею в пределах стран - участниц Европейской банковской системы.

**ЕВРОКРЕДИТ** - международные кредиты, предоставляемые крупнейшими коммерческими банками стран ЕС за счет ресурсов евровалютного рынка. Часто для предоставления крупных займов создаются консорциумы банков. Займы выдаются на срок от 2 до 10 лет с плавающими процентными ставками. Размер займа зависит от финансовой репутации заемщика. Поскольку операции банков в евровалюте не подлежат юрисдикции страны нахождения банка-кредитора, соглашения по предоставлению еврокредита имеют некоторые специфические особенности, определенные права и обязанности кредитора и заемщика (порядок фиксации процентной ставки, выбор базовой ставки, например ЛИБОР, сроки ее пересмотра, возможность прекращения соглашения в случае невозможности привлечения средств на еврорынок и др.).

**ЕВРОНОТЫ** - среднесрочные ценные бумаги, выпускаемые корпорациями на рынке евровалют сроком на 3-6 месяцев по изменяющейся ставке, основанной на ставке Лондонского межбанковского рынка (ЛИБОР) с премией за банковские услуги. Используется для предоставления среднесрочного кредита, так как банки заключают соглашения с компаниями-заемщиками с обязательством покупать у них евроноты в течение 5-10 лет, что гарантирует заемщику среднесрочное кредитование.

**ЕВРОПАРЛАМЕНТ** - консультативный и рекомендательный орган Европейского Союза. 626 депутатов Европарламента избираются путем прямых выборов на пятилетний срок. В рамках полномочий, предоставленных парламенту договорами, в т.ч. Договором о Европейском Союзе, а также институциональными актами, имеет право контролировать Европейскую комиссию и Европейский совет, участвовать в законодательном и бюджетном процессах и выдвигать политические инициативы. Местонахождение - г. Страсбург (Франция).

**ЕВРОПЕИЗАЦИЯ** - распространение, насаждение европейского образа жизни и культуры.

**ЕВРОПЕЙСКАЯ АССОЦИАЦИЯ СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ** - торгово-экономическая группировка, образованная в 1960 г. Австрией, Великобританией, Данией, Норвегией, Португалией, Швецией и Швейцарией. Образована на основе Стокгольмской конвенции, состав стран-участниц менялся. Основу ЕАСТ составляет зона свободной торговли: во взаимной торговле отменены таможенные пошлины и количественные ограничения, однако единый внешний тариф отсутствует, каждое государство проводит самостоятельную торговую политику по отношению к третьим странам и товары из этих стран не мо-

гут свободно перемещаться внутри стран ЕАСТ (кроме промышленных товаров из ЕС, так как ЕС со всеми членами ЕАСТ заключил соглашение о создании зоны свободной торговли промышленными товарами). Высший руководящий консультационный орган - Совет, в котором каждая страна имеет один голос

**ЕВРОПЕЙСКАЯ ВАЛЮТНАЯ ЗМЕЯ** - режим совместного плавания валютных курсов стран Европейского экономического сообщества (ЕЭС), существовавшего с апреля 1972 года по март 1979 года. После того как большинство западных стран перешли к плавающим курсам своих валют, страны ЕЭС в целях стимулирования своей экономической и валютной интеграции договорились о сужении пределов колебаний своих валют по отношению к друг другу ( $\pm 1,125\%$ ) и коллективном плавании своих валют по отношению к доллару и другим валютам (пределы колебаний  $\pm 2,25\%$ ). Осуществление этого режима, получившего название "змея в туннеле", вызвало серьезные трудности и противоречия. С самого начала на установление режима пошли лишь 6 стран ЕЭС (ФРГ, Франция, Италия, Нидерланды, Бельгия, Люксембург) из 9 на тот момент членов этой организации. В 1973 году они отменили пределы колебания курсов своих валют по отношению к доллару и другим валютам ("туннель" перестал существовать), а пределы взаимных колебаний были установлены в размере  $\pm 2,25\%$ . В этом обновленном режиме не участвовали Великобритания, Италия и Ирландия. В связи с неустойчивостью валютного положения в 1974-1976 годах дважды была вынуждена выходить из него Франция. Поиски новых форм валютной интеграции привели к возникновению Европейской валютной системы.

**ЕВРОПЕЙСКАЯ КОМИССИЯ** - один из главных органов Европейского Союза. Состоит из 20 членов и председателя, назначаемых 15 правительствами по общему согласию и с одобрения Европейского парламента, является исполнительным органом. За каждым членом Комиссии закреплена определенная сфера деятельности, он опирается на небольшую группу политических советников и консультантов ("кабинет"), поддерживаемую административным аппаратом (генеральные дирекции, специальные службы и т.д.). Комиссия претворяет в жизнь политику Европейского Союза на основе решений Совета Европейского Союза или путем непосредственной реализации принятых им установлений. Члены Комиссии независимы от указаний своих правительств и контролируются Европейским парламентом.

**ЕВРОПЕЙСКИЙ БАНК РЕКОНСТРУКЦИИ И РАЗВИТИЯ (ЕБРР)** - международная кредитная организация, основной целью которой является содействие реформам в странах Центральной и Восточной Европы, направленным на переход к рыночной экономике. Финансирует и кредитует различного рода проекты в частном, кооперативном и государственном секторах. ЕБРР предполагает наряду с собственной кредитной деятельностью расширять гарантийные операции, направленные на уменьшение экономических и других рисков, для частного инвестирования капиталов из других регионов. Учрежден в 1990 г. правительствами 42 государств. Уставом ЕБРР предусмотрены следующие функции: содействие развитию, образованию и расширению конкурентоспособного частного сектора, в первую очередь малого и среднего предпринимательства; мобилизация иностранного и местного капитала для выполнения вышеуказанной деятельности; осуществление инвестиций в производственную сферу, а также в финансовый сектор и сферу услуг, которые необходимы для поддержки частной инициативы; оказание технического содействия для подготовки и реализации проектов; стимулирование развития национальных рынков капиталов; оказание поддержки экономически выгодным проектам, в которых участвует несколько стран-бенефициаров; активное проведение операций в области экологии и устойчивого развития; выполнение других функций, обеспечивающих развитие вышесказанных положений. Устав Банка в отличие от других международных финансовых организаций содержит политический мандат, предусматривающий, что страны, где Банк осуществляет свои операции, должны быть привержены принципам многопартийной демократии, плюрализма и рыночной экономики.

**ЕВРОПЕЙСКИЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ БАНК (ЕИБ)** - финансовый институт Ев-

ропейского Союза, созданный в 1958 г. на основе Римского договора для финансирования путем предоставления займов и гарантий по займам, инвестиций, предназначенных для развития менее развитых регионов ЕС, модернизации или конверсии предприятий, а также проектов, представляющих общий интерес для нескольких стран-членов (в настоящее время это главным образом проекты по развитию инфраструктуры транспорта и телекоммуникаций, охране окружающей среды, обеспечению надежности поставок энергоносителей). Кроме того, ЕИБ занимается предоставлением финансовой помощи ЕС развивающимся странам, а с начала 1990-х гг. - также странам Центральной и Восточной Европы и государствам Балтии.

**ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ (ЕС)** - официальное название интернационального комплекса, в состав которого входят три организации: Европейское экономическое сообщество (ЕЭС), Европейское сообщество по атомной энергии (Евратом), Европейское объединение угля и стали (ЕОУС). Договор об учреждении ЕС подписан в феврале 1992 г. в г. Маастрихте (Нидерланды) и начал действовать с ноября 1993 г. Он предусматривает создание экономического и валютного союза, а также политического союза стран-членов, включая введение единой валюты, единого гражданства, проведение общей внешней политики и политики безопасности, сотрудничество в области правосудия и внутренних дел, культуры, образования, здравоохранения. Органами ЕС являются: Европейский совет, Европейский парламент, Совет Европейского Союза, Европейская комиссия, Европейский суд.

**ЕВРОПЕЙСКИЙ СУД** - один из основных органов Европейского Союза. Состоит из 15 судей, которым в качестве советников помогают девять генеральных прокуроров (назначаются по общему согласию сроком на шесть лет). Европейский суд следит за соблюдением права при интерпретации и применении договоров. Суд разрешает споры между государствами-членами; органами Сообщества и государствами-членами; Сообществом и частными лицами. Готовит экспертные заключения и отвечает за предварительные решения (по ходатайству национального суда). Местонахождение - г. Люксембург.

**ЕВРОПЕЙСКОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ УГЛЯ И СТАЛИ (ЕОУС)** - отраслевая интеграционная организация, входящая наряду с Европейским сообществом и Европейским сообществом по атомной энергии (Евратом) в состав Европейского Союза. Действует с 1951 года. Членами ЕОУС являются 15 стран, а руководящие органы объединения (с 1967 г.) те же, что и Европейского сообщества и Евратома. Штаб-квартира ЕОУС находится в Брюсселе. Официальная цель ЕОУС - создание общего рынка для продукции угольной и металлургической промышленности стран-членов, содействие рациональному размещению, расширению и модернизации производства в указанных отраслях; обеспечение свободного доступа к производственным ресурсам и нормальных условий конкуренции в региональной торговле углем и сталью. ЕОУС осуществляет контроль за импортом черных металлов путем подписания со странами-экспортерами (включая Российскую Федерацию) соглашений, регулирующих цены и объем поставок.

**ЕВРОПЕЙСКОЕ СООБЩЕСТВО ПО АТОМНОЙ ЭНЕРГИИ** - отраслевая интеграционная организация, входящая наряду с Европейским сообществом (ЕЭС) и Европейским объединением угля и стали (ЕОУС) в состав Европейского Союза. Членами Евратома являются 15 западноевропейских стран, входящих также в ЕЭС и ЕОУС. Руководящие органы и штаб-квартира - общие для ЕЭС, ЕОУС и Евратома. Договор об учреждении подписан 25 марта 1957 года, вступил в силу с 1 января 1958 года. В соответствии с договором Евратом занимается научно-техническими исследованиями и распространением технических знаний в области атомной энергии; разрабатывает единые нормы безопасности для защиты здоровья населения; содействует инвестициям в атомную энергетику и осуществляет контроль за надлежащим использованием ядерных материалов. Финансирование деятельности Евратома осуществляется за счет средств общего бюджета ЕЭС, а также путем размещения займов на рынке капиталов.

**ЕВРОРЫНОК** - международный рынок ссудных капиталов, на котором операции осуществляются в евровалюте. Возник в Западной Европе в конце 1950-х годов и получил в дальнейшем бурное развитие. Заемщиками выступают прежде всего транснациональные

корпорации (ТНК) и государства, имеющие дефицит платежного баланса, а кредиторами - группа крупных и средних коммерческих банков (около 500), расположенных в основных европейских финансовых центрах (Лондон, Париж, Люксембург и др.) и осуществляющих международные кредитные операции. Деятельность еврорынка капиталов способствует расширению международных связей, усилению интернационализации хозяйственной жизни, но вместе с тем снижает эффективность мер экономического регулирования, осуществляемого на национальном уровне, осложняет ситуацию в кредитно-финансовой сфере отдельных стран. Главной особенностью еврорынка капиталов является отсутствие государственного контроля за его функционированием и развитием.

**ЕВС** - валютный механизм, созданный в рамках Европейского Союза, чтобы уменьшить колебания обменных валютных курсов стран-участниц и образованию в Европе зоны валютной стабильности. Система была основана на введении специальной валютной единицы - с 1979 года ЭКЮ, с 1999 года - евро. Действовал механизм регулирования рыночного курса валют стран ЕС в небольших пределах колебаний и оказания кредитной помощи государствам для поддержания рыночного курса национальных валют в пределах согласованного диапазона отклонений этих курсов. Цель системы - превратить ЕС в сообщество валютной стабильности и оградить его от валютной экспансии доллара США.

**ЕДИНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПРОСТРАНСТВО** - совокупность территорий ряда стран, в пределах которых свободно перемещаются товары, услуги, рабочая сила и капиталы. В пределах этой зоны достигается высокая степень единства и согласованности их экономических действий, используется единая валюта, вводятся единые таможенные пошлины, закладываются основы единой экономической политики. Формирование единого экономического пространства объективно обуславливается развитием и углублением международного разделения труда. Конкретным примером образования единого экономического пространства является достигнутое в мае 1991 г. между странами - участницами ЕЭС и ЕАСТ соглашение, охватывающее 19 европейских государств.

**ЕДИНЫЙ ВНЕШНИЙ ТАРИФ ЕС** - ставки импортных пошлин товаров из третьих стран, то есть стран, не являющихся членами Европейского союза (ЕС). Доход от взимания этих пошлин поступает в общий бюджет ЕС. Единый тариф снижается в результате переговоров в рамках Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ), где страны ЕС были представлены одной делегацией от Комиссии ЕС.

**ЕДИНЫЙ ВНУТРЕННИЙ РЫНОК СТРАН ЕС** - элемент программы интеграции в рамках ЕС, действует с 1993 г. Предполагает свободное перемещение товаров, услуг, капиталов, рабочей силы, а также согласованные аграрную и валютную политику.

**ЁМКСТЬ ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ** - ёмкость окружающей среды, способность природной среды вмещать антропогенные нагрузки, вредные химические и иные воздействия в той степени, в которой они не приводят к деградации земель и всей окружающей среды. Нагрузки на природу в пределах ее возможностей означают ее экологическую ёмкость, а нагрузки сверх ее возможностей (ёмкости) приводят к нарушению естественного закона экологического равновесия. Закон "Об охране окружающей природной среды" посвящен установлению и соблюдению предельно допустимых норм нагрузки на окружающую среду с учетом ее потенциальных возможностей (предельно допустимых выбросов и сбросов, предельно допустимых концентраций, предельно допустимых уровней). Несоблюдение, нарушение этих норм приводит к привлечению виновных к ответственности и возможному ограничению, приостановлению и прекращению деятельности предприятий, производственной и иной деятельности.

**ЗАБАСТОВКА НАЦИОНАЛЬНАЯ** - забастовка, в которой участвуют рабочие и служащие всей страны.

**ЗАИМСТВОВАНИЯ РФ ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ВНЕШНИЕ** - займы, привлекаемые от физических и юридических лиц, иностранных государств, международных финансовых организаций в иностранной валюте, по которым возникают долговые обязательства Российской Федерации как заемщика или гаранта погашения займов другими заемщиками, вы-

раженные в иностранной валюте. Государственные внешние заимствования Российской Федерации используются для покрытия дефицита федерального бюджета, а также для погашения государственных долговых обязательств Российской Федерации. Право осуществления государственных внешних заимствований Российской Федерации и заключения договоров о предоставлении государственных гарантий для привлечения внешних кредитов (займов) принадлежит Российской Федерации. От имени Российской Федерации осуществлять внешние заимствования может Правительство Российской Федерации либо уполномоченный Правительством Российской Федерации ответственный федеральный орган исполнительной власти в соответствии с настоящим Кодексом.

**ЗАКАЗ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ** - выдаваемый государственными органами и оплачиваемый из средств государственного бюджета заказ на изготовление продукции, выпуск товаров, проведение работ, в которых заинтересовано государство. Такой заказ может выполняться не только государственными предприятиями и выдается обычно на конкурентной, конкурсной основе. Стремление к получению государственного заказа обусловлено его большим объемом, стабильностью, повторяемостью. Различают заказы общегосударственного (федерального) и локального (регионального) уровней.

**ЗАКЛАДНАЯ ТАМОЖЕННАЯ** - документ, подтверждающий принятие под залог грузов до оплаты грузовладельцем таможенной пошлины.

**ЗАКУПКА ГОСУДАРСТВЕННАЯ** - закупка, производимая государственными органами. Например, закупки зерна, вооружений. Часто при таких закупках предпочтение отдают местным фирмам, даже если они менее конкурентоспособны, чем иностранные.

**ЗАМЕЩЕНИЕ ИМПОРТА** - уменьшение или прекращение импорта определенного товара посредством производства, выпуска в стране того же или аналогичных товаров. Подобные товары называют импортозамещающими. Желательно, чтобы они по своим потребительским качествам были не ниже замещаемых. Политика замещения импортных товаров отечественной продукцией проводится под покровительством квот и тарифов в целях обеспечения экономической независимости, развития собственного производства, достижения экономической выгоды.

**ЗАПРЕЩЕНИЕ ТРАНЗИТА** - запрещение государством следования через находящуюся под его суверенитетом территорию неудобных ему лиц, грузов и транспортных средств других государств в целях обеспечения безопасности, предотвращения распространения заболеваний либо по другим причинам.

**ЗОЛОТАЯ ЛИХОРАДКА:** 1. «Бегство» от нестабильности валют к золоту при повышении цены на него. 2. Ажиотаж, периодически возникавший в XIX веке при открытии новых месторождений золота, на которые устремлялись массы золотоискателей.

**ЗОЛОТ** -: 1. Специфический товар, естественные свойства которого - однородность, делимость, сохраняемость, портативность (большая стоимость при небольшом объеме и массе) - сделали его на протяжении длительных исторических периодов наиболее подходящим для роли всеобщего эквивалента, т.е. денег. 2. Товар, потребительская стоимость которого - способность выражать и измерять стоимость всех других товаров.

**ЗОЛОТО МОНЕТАРНОЕ** - резерв золота в слитках или монетах (монетарное золото), находящийся в распоряжении государственных регулирующих органов (как правило, центральных банков) или международных валютно-финансовых организаций. Золотой запас формируется в ходе хозяйственной деятельности государства в периоды превышения доходной части бюджета над расходной (положительное сальдо платежного баланса). Золотой запас выступает в качестве резерва на случай чрезвычайных ситуаций, стихийных бедствий, окончательных международных расчетов (золото реализуется на аукционе, и оплата производится валютой), а также служит инструментом корректировки курса национальной валюты путем интервенции (скупки или продажи) на международных валютных рынках. Золото как драгоценный металл в рыночной экономике выступает в качестве валютного актива, выполняющего ряд функций денег, и в качестве товара на внутреннем и внешнем рынках. Цена за единицу золота подвержена законам спроса и предложения, конкуренции. Размер золотого

запаса страны влияет на финансовую стабильность экономики, национальных валют, на экономическую безопасность государства, поэтому многие страны накапливают свои золотые запасы.

**ЗОНА ОФФШОРНАЯ** - небольшие по своим размерам государства или территории, как правило малые островные государства, финансовые центры, рынки, привлекающие иностранные капиталы посредством предоставления специальных налоговых и других льгот компаниям, зарегистрированным в стране расположения такой зоны при проведении финансово-кредитных операций с иностранными резидентами и в иностранной валюте. Предоставление финансовых услуг для таких центров представляет собой самостоятельную отрасль экономики. В такие территории часто устремляется иностранный капитал в поисках убежища от чрезмерных налогов. Иногда в таких зонах льготы распространяются не только на иностранные, но и на местные компании.

**ЗОНА ОФФШОРНАЯ БАНКОВСКАЯ** - пространство, обладающее географической и (или) юридической экстерриториальностью и используемое его участниками для проведения банковских операций с нерезидентами на условиях, отличных от действующих на внутреннем национальном рынке капиталов; будучи разновидностью оффшорных зон, в то же время не является их полным аналогом.. Ведение операций в банковской оффшорной зоне в большей мере подвержено регулированию (зоны имеют узкоспециализированный характер, что исключает ведение их участниками других чисто финансовых операций), участники не освобождены полностью от уплаты налогов, им практически запрещены операции с ценными бумагами. С другой стороны, в зонах не действует ряд ограничений и правил, установленных для участников операций на внутреннем рынке капиталов (на депозиты не распространяются требования по резервированию, не устанавливается величина достаточного капитала и другие банковские нормативы; участники освобождаются от обязательных взносов в фонды защиты банковских вкладов).

**ЗОНА ПРЯМОГО ТРАНЗИТА** - выделенная в международном аэропорту с разрешения соответствующих государственных органов специальная зона, находящаяся под их непосредственным контролем и предназначенная для кратковременной остановки и загрузки судов, следующих транзитом через территорию данного государства.

**ЗОНА СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ** - таможенные территории, на которых в соответствии с международным договором с одним или несколькими государствами либо группами государств отменены таможенные пошлины и другие меры ограничения внешней торговли товарами, происходящими с данных таможенных территорий, в отношении практически всей внешней торговли такими товарами в пределах данных таможенных территорий. При этом участники зоны свободной торговли не осуществляют какой-либо существенной координации в отношении применения таможенных пошлин и других мер регулирования внешней торговли товарами с третьими странами. Особое место среди зон свободной торговли занимают Европейский Союз, Европейская ассоциация свободной торговли.

**ЗОНА ТАМОЖЕННАЯ СВОБОДНАЯ** - таможенный режим, при котором иностранные товары размещаются и используются в соответствующих территориальных границах без взимания таможенных пошлин, налогов, а также без применения к указанным товарам мер экономической политики, а российские товары размещаются и используются на условиях, применяемых к вывозу в соответствии с таможенным режимом экспорта, в порядке, определяемом Таможенным кодексом. Свободная таможенная зона как территория, на которой действует таможенный режим свободной таможенной зоны, создается по решению Правительства Российской Федерации. Порядок рассмотрения обращения о создании свободной таможенной зоны определяется федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим нормативно-правовое регулирование в области таможенного дела. Обращение о создании свободной таможенной зоны должно включать в себя технико-экономическое обоснование необходимости создания такой зоны, планы и программы ее развития. Правительство Российской Федерации вправе отменить решение о создании свободной таможенной зоны, если ее функционирование не соответствует требованиям настоящего Кодекса ли-

бо требованиям законодательных актов Российской Федерации о такой зоне. В случае отмены указанного решения свободная таможенная зона должна быть ликвидирована в течение шести месяцев.

**ЗОНА ТРАНЗИТНАЯ** - портовая зона в прибрежном государстве, используемая в качестве склада соседней страной, не имеющей выхода к морю; транзитные товары в такой зоне не облагаются пошлинами.

**ЗОНЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО БЕДСТВИЯ** - населенные пункты (регионы, страны), жители которых оказались под угрозой вымирания в результате голода, холода, болезней и других негативных факторов.

**ИАТА** - международная неправительственная организация. Деятельность финансируется в основном за счет членских взносов авиакомпаний и сводится к регулированию коммерческой работы воздушных перевозчиков, разработке образцов перевозочных документов, условий перевозок пассажиров, почты, багажа и грузов, согласование тарифов и др. Штаб-квартира ИАТА находится в Монреале (Канада).

**ИЗВЕЩЕНИЕ ИМПОРТНОЕ (ЭКСПОРТНОЕ)** - транспортный внешнеторговый документ, извещающий о пересечении транспортным средством с импортным (экспортным) грузом государственной границы.

**ИММИГРАЦИЯ** - въезд в страну граждан зарубежных стран на постоянное место жительства или с целью длительной работы. Центрами иммиграции, как правило, являются высокоразвитые страны. Большинство этих стран регулирует иммиграцию путем иммиграционного законодательства, направленного на ее ограничение или даже на запрещение.

**ИММУНИТЕТ ГОСУДАРСТВА** - в международном праве - принцип, согласно которому государству и его органам не может быть предъявлен иск в суде иностранного государства, а имущество иностранного государства не может быть подвергнуто мерам принудительного характера. Иногда применяется термин иммунитет суверенный.

**ИМПОРТ** - ввоз товара на таможенную территорию Российской Федерации без обязательства об обратном вывозе. Импорт регулируется национальным законодательством, политико-правовыми ограничениями, таможенным тарифом, системой лицензирования и другими нетарифными мерами внешнеэкономического регулирования. Факт импорта фиксируется таможенной статистикой, большей частью на условиях СИФ. Некоторые страны (Канада, США, Австралия) фиксируют импорт по ценам FOB. Данные об объемах, динамике и структуре мирового импорта систематически публикуются в статистической отчетности ООН. Объем импорта фиксируется в момент пересечения товарами границы страны-импортера. Структура импорта определяется природно-климатическими условиями страны, структурой экономики страны, общей конъюнктурой внутреннего рынка.

**ИМПОРТ ВИДИМЫЙ** - импорт товаров, фактически ввезенных в данную страну и проданных там.

**ИМПОРТ ВСТРЕЧНЫЙ** - поставки продукции, в том числе сырья и материалов, в счет погашения товарного кредита на строительство промышленных предприятий. Возникает при заключении контрактов на компенсационной основе и часто носит принудительный характер. Является дополнительным источником конкуренции в стране-кредиторе или на мировом рынке.

**ИМПОРТ ДЕМПИНГОВЫЙ** - импорт товара на таможенную территорию Российской Федерации по цене ниже цены аналогичного товара при обычном ходе торговли им. Товар является предметом демпингового импорта, если экспортная цена данного товара ниже сопоставимой цены аналогичного товара, складывающейся при обычном ходе торговли таким аналогичным товаром на рынке иностранного государства, из которого экспортируется данный товар.

**ИМПОРТ КОСВЕННЫЙ** - импорт комплектующих или полуфабрикатов, используемых при сборке машин и оборудования, выпускаемых в данной стране.

**ИМПОРТ НЕВИДИМЫЙ** - экспорт и импорт услуг и финансовых средств, включаемых в баланс международных расчетов страны. Включает стоимость доставки товаров, бан-

ковских услуг, роялти, страховой доход, ренту, проценты банковские, дивиденды, расходы туристов.

**ИМПОРТ ПРЯМОЙ** - ввоз товара в страну его потребления (в том числе и для производственного его потребления) непосредственно из страны происхождения.

**ИМПОРТ СПЕЦИАЛЬНЫЙ** - общий импорт минус реэкспорт, т.е. импорт товаров для внутреннего потребления.

**ИМПОРТ УСЛУГ** - коммерческая операция, предусматривающая оказание иностранными фирмами отечественным хозяйственным единицам услуг в форме перемещения товаров, перевозки пассажиров, страхования экспортно-импортных грузов, осуществления международных почтово-телеграфных, банковских операций, содействия в научных разработках, исследованиях, проведении проектных работ, технического содействия и т.д. К импорту услуг не относятся ремонтные работы, выполненные иностранными фирмами по заказу национальных хозяйственных единиц, а также услуги, потребленные отечественными домашними хозяйствами за рубежом.

**ИМПОРТ ЧИСТЫЙ** - разница между совокупным объемом импорта страны и объемом экспорта тех видов товаров, которые импортируются в страну.

**ИМПОРТЕР** - физическое или юридическое лицо, занимающееся импортом.

**ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ** - уменьшение или прекращение импорта определенного товара посредством производства, выпуска в стране того же или аналогичных товаров. Подобные товары называют импортозамещающими. Желательно, чтобы они по своим потребительским качествам были не ниже замещаемых. Политика замещения импортных товаров отечественной продукцией проводится под покровительством квот и тарифов в целях обеспечения экономической независимости, развития собственного производства, достижения экономической выгоды.

**ИНАУГУРАЦИЯ** - торжественная процедура вступления в должность главы государства.

**ИНГОССТРАХ** - акционерное общество открытого типа, один из крупнейших страховщиков в Российской Федерации. В 1947 г. Ингосстрах выделен из системы Госстраха СССР на правах самостоятельного юридического лица. На Ингосстрах возложено страховое обслуживание внешнеторгового оборота, научно-технических и культурных связей бывшего СССР с зарубежными странами. Деятельность Ингосстраха в основном концентрировалась на страховании экспортно-импортных, каботажных и транзитных грузов, судов, фрахта и других имущественных интересов (в т.ч. иностранных физических и юридических лиц) через сеть заграничных филиалов Ингосстраха. Акции Ингосстраха включены в листинг Московской международной фондовой биржи. Ингосстрах имеет договорные отношения с 520 зарубежными страховыми компаниями, а также является держателем крупных пакетов акций нескольких европейских страховых обществ. Активно участвует в работе ряда международных страховых организаций. Полис Ингосстраха признан более чем в 100 странах мира.

**ИНДЕКС РАЗВИТИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА (ИРЧП)** - индекс для сравнительной оценки бедности, грамотности, образования, средней продолжительности жизни и других показателей страны. Индекс был разработан в 1990 г. пакистанским экономистом Махбубом уль-Хаком (Mahbub ul-Haq) и с 1993 года используется ООН в ежегодном отчете по развитию человеческого потенциала. При подсчете ИРЧП учитываются 3 вида показателей: 1) Средняя продолжительность предстоящей жизни при рождении (СППЖР) - оценивает долголетие; 2) уровень грамотности взрослого населения страны (2/3 индекса) и совокупная доля учащихся (1/3 индекса); 3) уровень жизни, оцененный через ВВП на душу населения при паритете покупательной способности (ППС) в долларах США.

**ИНДЕКС ТАРИФНЫЙ** - индекс, характеризующий изменение уровня тарифов на перевозки определенной совокупности грузов. Определяют как отношение величины доходов транспортного предприятия за перевозки текущего периода к величине доходов, которые могло бы получить транспортное предприятие за эти же перевозки при условии сохранения тарифов на уровне базисного периода.



**ИНДУСТРИАЛИЗАЦИЯ:** 1. Стадия развития производства, характеризующаяся созданием крупного машинного производства, стандартизованных продуктов (товаров) на основе сложного разделения труда и специализации, использования разных видов энергии, применения науки и техники в организации производства. 2. Переход от общества, основанного на сельскохозяйственном производстве, к обществу, в котором преобладающей отраслью народного хозяйства является промышленность. Характеризуется: концентрацией производства и населения; урбанизацией; изменениями в социальной, профессиональной, квалификационной и других структурах; развитием государственной и промышленной бюрократии; системой ценностей, ориентированной на эффективность и рациональность.

**ИНДУСТРИЯ** - промышленность, особенно крупная, тяжелая.

**ИНСТИТУТ МЕЖДУНАРОДНЫХ ФИНАНСОВ** - институт, созданный частными коммерческими банками ведущих стран мира с целью повышения уровня информационного обеспечения банков-участников, исследования вопросов международного кредита.

**ИНТЕГРАЦИЯ** - 1. Объединение в целое каких-либо частей, элементов. 2. Объединение, слияние (полное или частичное) предприятий для производства какой-либо конечной (а в ряде случаев промежуточной) продукции с минимальными затратами денежно-материальных средств. В этом же смысле понимается интеграция (объединение) бирж. 3. Экономический процесс взаимодействия национальных хозяйств двух и более государств на основе кооперации и разделения производства и труда.

**ИНТЕНСИФИКАЦИЯ ВАЛЮТНАЯ** - 1. Меры, к которым прибегает центральный банк, выбрасывая на валютную биржу большую массу иностранной валюты, в результате чего остальные продавцы вынуждены снизить цену. 2. Интенсификация, вызванная насильственным вмешательством одного или нескольких государств в финансовые дела другого (других) государства.

**ИНТЕРВЕНЦИЯ** - 1. Насильственное (открытое или замаскированное) вмешательство одного государства или нескольких государств во внутренние дела другого государства, направленное против его территориальной целостности или политической независимости или каким-либо иным образом противоречащее целям и принципам Устава ООН. 2. Операции на товарном или денежном рынке внутри своей страны с целью поддержания или изменения в нужную сторону курсов валют, ценных бумаг, межбанковских кредитов, товаров (интервенция товарная, валютная). 3. Вексельное посредничество по инициативе посредника.

**ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИЯ** - 1. Признание чего-либо интернациональным, международным, превращение чего-либо в интернациональное. 2. Предоставление по договору всем государствам права пользования на равных началах какой-либо территорией, каналом и т.п. 3. В экономике - рост взаимосвязи и взаимозависимости между национальными хозяйствами.

**ИНЪЕКЦИИ ДОЛЛАРОВЫЕ** - долларовые инвестиции, вложения в экономику слаборазвитых стран, нуждающихся во вливаниях денежных средств извне.

**КАБОТАЖ** - судоходство между портами одного государства (не подразумевает запрет выхода судна в международные воды). Различают большой и малый каботаж. В мировом судоходстве каботажное плавание охватывает прибрежные перевозки между портами одной или нескольких стран одного бассейна (нескольких бассейнов). Каботажное плавание часто связано с выходом судна в международные воды, где вопросы общей и частной аварии регулируются на основе или с учетом международных правил, норм и обычаев.

**КАЗУС БЕЛЛИ** - формальный повод к объявлению войны и началу военных действий. В качестве казуса белли в соответствии с положениями Устава ООН может рассматриваться возникновение "любой угрозы миру, любого нарушения мира или акта агрессии", когда (если предпринятые меры, не связанные с использованием вооруженных сил, оказались недостаточными) Совет Безопасности ООН "уполномочивается предпринимать такие действия воздушными, морскими или сухопутными силами, какие окажутся необходимыми для поддержания или восстановления международного мира и безопасности". Кроме того, Уставом ООН предусматривается возможность индивидуальной или коллективной самообо-

роны любого государства - члена ООН в случае, "если произойдет вооруженное нападение" на это государство, т.е. казус белли.

**КАМБИЗМ** - 1. Стратегия валютных операций, заключающаяся в поиске наиболее эффективных методов перевода средств в другую страну. 2. Определение направлений и структуры предоставляемого кредита с тем, чтобы должник был способен своевременно оплачивать проценты по кредиту и величина этих процентов при этом была максимальной. Камбизм связан прежде всего с портфельными инвестициями - вложениями средств в иностранную экономику.

**КАПИТАЛ ЭКСПОРТИРОВАННЫЙ** - капитал, ввезенный в страну из-за рубежа в качестве кредитов, займов, субсидий для осуществления каких-либо инвестиционных проектов, коммерческих операций.

**КАЧЕСТВО ЖИЗНИ** - уровень благосостояния населения, потребления благ и услуг, совокупность условий и показателей, характеризующих меру удовлетворения основных жизненных потребностей людей, обычно определяется величиной валового внутреннего продукта или валового национального продукта на душу населения, средними доходами семьи, человека по сравнению с прожиточным минимумом в данной стране и в других странах, с потребительским бюджетом семьи. Понятие уровня жизни используется в маркетинговых исследованиях при выявлении потенциального спроса. Частными показателями уровня жизни являются: уровень, динамика заработной платы и трудовых доходов других видов; динамика доходов от различных финансовых активов, включая дивиденды, проценты по вкладам и т.д.; уровень налогов; индекс розничных цен на потребительские товары и услуги; индекс стоимости жизни (бюджетный индекс); удельный вес фонда потребления в национальном доходе; уровень, динамика и структура потребительских расходов населения; уровень занятости; продолжительность рабочей недели; доля механизированного и автоматизированного труда в общих трудовых затратах; расходы государства на образование, медицинское обслуживание, социальное обеспечение и социальное страхование.

**КВАЗИ** - приставка, придающая слову значение "мнимый", "ненастоящий" или словам "почти", "близко".

**КВОТА** - 1. Доля участия в производстве, сбыте, устанавливаемая для каждого из участников национального или международного объединения в рамках соответствующих соглашений. 2. Взнос страны в уставный фонд или капитал международной экономической или валютно-финансовой организации. 3. Ставка (в абсолютном выражении или в виде доли) налога, взимаемая с единицы обложения. 4. Часть, доля, норма или мера чего-либо; количественные ограничения. Квота имеет целью сохранение иностранной валюты, защиту местной промышленности и охрану занятости.

**КВОТА В МЕЖДУНАРОДНОМ ВАЛЮТНОМ ФОНДЕ** - доля участия страны - члена МВФ в капитале фонда.

**КВОТА ГЛОБАЛЬНАЯ** - квота, устанавливающая общий объем (в натуральных или стоимостных величинах) импорта в данную страну какого-либо товара на определенный период времени (квартал, полугодие, год и т.д.) без распределения между странами-поставщиками, что дает национальному импортеру свободу выбора страны-поставщика.

**КВОТА ИММИГРАЦИОННАЯ** - предельное количество иммигрантов, которые могут въехать в какую-либо страну.

**КВОТА СЕЗОННАЯ** - квота, которая устанавливается на ввоз сельскохозяйственной продукции в период пика ее производства внутри страны.

**КВОТА ТАРИФНАЯ** - квота, в пределах стоимости или количества которой импортируемые товары облагаются таможенными пошлинами в обычном размере. Превышение тарифной квоты влечет за собой повышение ставок пошлин.

**КВОТА ЭКСПОРТНАЯ**: 1. Количество товара, которое государственные органы разрешают экспортировать предприятиям, фирмам в условиях, когда экспорт ограничен. 2. Инструмент количественного ограничения объемов экспорта конкретных видов продукции. В мировой практике используется значительно реже, чем импортная квота. Способ ограни-

чения предложения товаров на экспорт и предотвращения снижения экспортных цен, а, следовательно, и доходов от экспорта. В некоторых случаях квотирование экспорта может быть направлено на обеспечение предложения товара внутри страны, чтобы не допустить чрезмерного повышения цен на него на внутреннем рынке.

**КВОТИРОВАНИЕ** - разновидность мер по регулированию внешнеэкономической деятельности, вводимых государственными и международными органами. Основаниями для таких ограничений могут быть обязательства страны по международным соглашениям, а также необходимость соблюдения национальных интересов. В рамках установленных квот экспорт и импорт осуществляются по лицензиям, выдаваемым уполномоченными на то государственными организациями. Копии лицензий прилагаются к таможенным декларациям для пропуска товаров через границу.

**КЛИРИНГ МЕЖДУНАРОДНЫЙ** - межправительственное соглашение о зачете взаимных встречных требований и обязательств, вытекающем из стоимостного равенства товарных поставок и оказываемых услуг. Такой способ расчета существует обычно между странами, не имеющими свободной обратимости национальной валюты. Клиринг валютный включает набор обязательных элементов: систему клиринговых счетов; объем клиринга (все платежи по товарообороту или их часть); валюту клиринга (согласованную валюту расчетов); объем технического кредита (предельно допустимое сальдо задолженности - в процентах от оборота или в виде абсолютной величины); систему выравнивания платежей; схему окончательного погашения сальдо по истечении срока межправительственного соглашения.

**КЛУБ ЭКСПОРТЕРОВ** - неформальная региональная ассоциация, членами которой являются помимо местных промышленников представители местных транспортных агентов и агентов-экспедиторов, банков и компаний, специализирующихся на страховании.

**КОЛЕБАНИЕ КУРСА ВАЛЮТЫ** - изменение биржевых цен на валюту, ценные бумаги под воздействием меняющихся спроса, предложения и иных факторов.

**КОЛЛАПС ИМПОРТА** - кризис внешней задолженности, невозможность рассчитаться с кредиторами.

**КОЛОНИАЛИЗМ** - международное преступление, направленное против человечества; заключается в захвате заморских территорий с целью их грабежа и экономической эксплуатации, сопровождающемся порабощением местного населения. В настоящее время система колониализма ликвидирована; почти все бывшие колонии получили независимость. Под властью США, Великобритании, Франции, Нидерландов и ряда других стран остаются отдельные небольшие (главным образом островные) территории, которые могут рассматриваться как колонии. Однако жители этих территорий получили права, аналогичные или близкие к правам жителей метрополий, пользуются широким местным самоуправлением, получают финансово-экономическую поддержку от стран-метрополий, в силу чего можно говорить о фактическом исчезновении колониализма в его классическом преступном виде.

**КОМИССИЯ ООН ПО ПРАВУ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ** - вспомогательный орган Генеральной Ассамблеи ООН; создана в 1966 г. в целях содействия развитию права международной торговли.

**КОМПЕНСАЦИЯ ВНЕШНЕТОРГОВАЯ** - компенсация, регулирующая внешне-торговые отношения. Согласно Генеральному соглашению по тарифам и торговле страна, увеличивающая закрепленные пошлины на ввоз каких-либо товаров, обязана их снизить на другие товары для возмещения убытков стран-экспортеров.

**КОНВЕНЦИЯ** - 1. Международные договоры на уровне правительств стран, предусматривающие соблюдение общих, согласованных правил торговли, денежного обращения, трудовых отношений, взимания налогов и пошлин, ценообразования на экспортируемую и импортируемую продукцию (товары и услуги). 2. Договоры между предприятиями, фирмами по урегулированию производства, сбыта продукции, распределения заказов.

**КОНВЕНЦИЯ БАЗЕЛЬСКАЯ** - Базельская конвенция о контроле за трансграничной перевозкой опасных отходов и их удалением. Принята 23 марта 1990 г. в Базеле, ратифицирована Россией Федеральным законом от 25.11.1994 № 49-ФЗ "О ратификации Базельской

конвенции о контроле за трансграничной перевозкой опасных отходов и их удалением"; устанавливает основные принципы контроля за упомянутыми видами обращения с опасными отходами, исходя из учета риска нанесения ущерба здоровью человека и окружающей среде опасными отходами и их перевозкой.

**КОНВЕНЦИИ ГААГСКИЕ** - международные конвенции о законах и обычаях войны, принятые в Гааге на мирных конференциях в 1889, 1907, 1954 и других годах.

**КОНВЕНЦИЯ ЖЕНЕВСКАЯ ВЕКСЕЛЬНАЯ И ЧЕКОВАЯ** - многосторонние международные договоры, регламентирующие порядок применения в платежном обороте векселей и чеков.

**КОНВЕРСИЯ ВАЛЮТЫ** - обмен одной валюты на другую по действующему валютному курсу.

**КОНГЛОМЕРАТ** - 1. Одна из форм монополистических союзов фирм, взаимосвязанных в процессе производства (Западная Европа) или без производственной общности (США). 2. Компания, действующая в различных отраслях экономики. Различают "функциональные конгломератные слияния", объединяющие предприятия (фирмы), взаимосвязанные в процессе производства, и "инвестиционные конгломератные слияния", объединяющие фирмы без какой-либо производственной общности. Последние получили наибольшее распространение. Для конгломерата характерно следующее: 1) объединение широкого круга предприятий (фирм), не имеющих производственных связей и выполняющих разнородные функции; 2) высокий уровень децентрализации управления; 3) стремительный рост капитала, как правило, не за счет увеличения производства, а в результате разного рода слияний, направления его на увеличение контроля над уже существующими предприятиями (фирмами); 4) объединение предприятий (фирм) в рамках конгломерата происходит или с участием банка, или вокруг него. Одним из основных стимулов образования конгломерата является возможность повышения курса акций вошедших в него предприятий (фирм) благодаря тому, что диверсификация деятельности конгломерата позволяет значительно уменьшить риск убытков от конъюнктурных колебаний. Образование конгломерата не приводит к снижению уровня конкуренции, так как у предприятий (фирм), входящих в него, отсутствуют какие-либо связи производственного или функционального характера.

**КОНГРЕСС** - 1. Съезд, совещание, преимущественно международного характера. 2. Законодательный орган (парламент) в США и в некоторых других государствах. 3. Название некоторых общественно-политических организаций ряда стран, например в Индии партия Индийский национальный конгресс.

**КОНКУРЕНЦИЯ НА МИРОВОМ РЫНКЕ** - неотъемлемое свойство мирового рынка, определяющее соперничество между хозяйствующими субъектами разных стран в условиях глобализации бизнеса. Оказывает нарастающее воздействие на формирование международной конкурентоспособности национальных экономик, их отдельных секторов и хозяйственных единиц. Возрастающее включение транснациональных корпораций в национальные экономики, национальные промышленные комплексы в сочетании с их возможностями производить и перемещать (экспортировать) огромные массы промышленных товаров создают угрозу монополизации отдельных секторов и производств экономики той или иной страны, соответствующих сегментов национальных рынков.

**КОНСОЛИДАЦИЯ** - 1. Использование прибылей, полученных от торговли акциями, путем вложения капитала в более надежные акции. 2. Замена национальной валюты в валютных резервах страны на новые международные активы. 3. Слияние или объединение двух или более фирм или компаний. 4. Сведение бухгалтерских данных при подготовке сводного отчета. 5. Стабилизация биржевого курса после повышения или понижения. 6. Объединение, укрепление, сплачивание чего-либо. 7. Кредитная операция по превращению краткосрочных государственных займов в долгосрочный или бессрочный заем.

**КОНСОРЦИУМ** - временный союз хозяйственно независимых фирм, целью которых могут быть разные виды их скоординированной предпринимательской деятельности, чаще для совместной борьбы за получение заказов и их совместное исполнение. Организация кон-

сорциума оформляется соглашением. Действия участников координирует лидер консорциума, получающий за это отчисления от других членов. Консорциум всегда несет солидарную ответственность перед заказчиком. Обычно каждый член консорциума несет имущественную ответственность в пределах 8-10% от его доли в заказе, а суммы, превышающие эту величину, делятся между другими членами пропорционально доле их участия. Участники консорциума охраняют свою полную хозяйственную самостоятельность и могут входить в состав любых других добровольных организаций. Консорциум создает единые финансовые и материальные фонды за счет взносов участников. Кроме того, консорциум получает бюджетные средства и кредиты банка. Членами консорциума часто бывают организации финансово-кредитной системы.

**КОНСУЛЬСТВО** - возглавляемое консулом представительство одного государства в каком-либо пункте (городе) другого государства.

**КОНТРАБАНДА** - преступление в сфере таможенного дела, заключающееся в перемещении в крупном размере через таможенную границу Российской Федерации товаров или иных предметов помимо или с сокрытием от таможенного контроля либо с обманным использованием документов или средств таможенной идентификации либо сопряженное с недекларированием или недостоверным декларированием.

**КОНТРИБУЦИЯ** - 1. Послевоенные принудительные платежи, взимаемые с побежденного государства государствами-победителями. 2. Принудительные денежные и натуральные поборы с населения, производимые во время войны чужеземными войсками на захваченной ими территории.

**КОНФЕРЕНЦИЯ ООН ПО ТОРГОВЛЕ И РАЗВИТИЮ (ЮНКТАД)** - орган ООН, учрежденный в 1964 г. с целью перестройки международных экономических и торговых отношений на справедливой и демократической основе. Основные задачи: содействие развитию международной торговли, равноправного взаимовыгодного сотрудничества между государствами; выработка рекомендаций по функционированию международных экономических отношений и т.д. В ЮНКТАД принят групповой принцип работы: государства-члены разделены на четыре группы по социально-экономическому и географическому принципу. Решения ЮНКТАД облекаются в форму резолюций, заявлений и т.д. и имеют рекомендательный характер. Под эгидой ЮНКТАД разрабатываются многосторонние соглашения и конвенции.

**КОРПОРАЦИЯ** - объединение лиц для достижения общих целей, осуществления совместной деятельности и образующих самостоятельный субъект права - юридическое лицо, имеющих свой устав, что позволяет участникам быть и считать себя единым целым, обладающим правами, привилегиями и обязанностями; юридическое лицо, существующее чаще всего в виде акционерного общества. В частной корпорации большинство акций принадлежит одному владельцу, семье или узкой группе акционеров. Корпорации могут быть как государственными, так и частными.

**КОРПОРАЦИЯ МНОГОНАЦИОНАЛЬНАЯ** - предприятия, не зависимые от страны их происхождения и формы собственности на них (частные, государственные или смешанные), имеющие отделения в двух или более странах, которые функционируют в соответствии с системой принятия решений, позволяющей проводить согласованную политику и общую стратегию. Возникает путем создания в разных странах широкой сети филиалов, дочерних компаний. Экономической основой создания транснациональных монополий является концентрация производства и капитала предприятий, специализирующихся на производстве определенного вида продуктов. Важное условие возникновения и развития транснациональных фирм связано с интернализацией хозяйственной жизни и конвертируемости, унификации национальных валют. Развитие транснациональных монополий регулируется законодательством об иностранных инвестициях на территории стран, определяющим возможности создания филиалов зарубежных фирм, порядок их налогообложения, форм взаимодействия с национальным капиталом.

**КОРПОРАЦИЯ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНАЯ** - предприятия, не зависимые от страны их происхождения и формы собственности на них (частные, государственные или смешан-

ные), имеющие отделения в двух или более странах, которые функционируют в соответствии с системой принятия решений, позволяющей проводить согласованную политику и общую стратегию. Возникает путем создания в разных странах широкой сети филиалов, дочерних компаний. Экономической основой создания транснациональных монополий является концентрация производства и капитала предприятий, специализирующихся на производстве определенного вида продуктов. Важное условие возникновения и развития транснациональных фирм связано с интернализацией хозяйственной жизни и конвертируемости, унификации национальных валют. Развитие транснациональных монополий регулируется законодательством об иностранных инвестициях на территории стран, определяющим возможности создания филиалов зарубежных фирм, порядок их налогообложения, форм взаимодействия с национальным капиталом. В последние годы увеличивается доля европейских и японских транснациональных корпораций. К началу XXI века на долю МНК приходилось около 90% прямых иностранных инвестиций, 80% экспорта промышленно развитых стран мира, основная часть мировой торговли; в руках ТНК больше наличных валютных средств, чем во всех банках мира. МНК вывозят за рубеж капиталы, вкладываемые в производство; оказывают влияние на право, экологию, трудовые отношения, представляют собой серьезную политическую силу.

**КОТИРОВКА** - 1. Публичное установление курса ценных бумаг, иностранных валют и цен товаров на биржах или вне бирж в соответствии с действующими законодательными нормами, правилами и сложившейся практикой. 2. В страховании - ставка премии, по которой страховщик готов принять на страхование соответствующий риск. 3. Наивысшая цена, предлагаемая за ценную бумагу покупателем, и наименьшая цена, по которой продавец готов ее уступить в данный момент. 4. На фондовой бирже термин "котировка" означает также привилегию - предоставленное советом биржи данной ценной бумаге право официально обращаться на бирже.

**КРЕДИТ НА ЭКСПОРТ** - кредит, предоставляемый покупателям или их банку с целью активизации продаж, как средство поощрения экспорта. Различают фирменный кредит поставщика-экспортера импортеру-покупателю; банковский или государственный кредит покупателю (финансовый кредит). Экспортные кредиты, как правило, вексельные. Они предоставляются в основном против векселя (тратты), который выставляется экспортером и акцептуется в определенный срок импортером. Существует смешанный экспортный кредит, который подразумевает метод кредитования, включающий в себя как экспортный кредит на обычных коммерческих условиях, так и льготные, долгосрочные государственные кредиты из фондов помощи экспортерам. Известны комбинированные варианты, когда государственный кредит сочетается с кредитами частных банков и международных организаций.

**КРИМИНАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ** - состояние экономики, при котором значительное место занимает деятельность по увеличению и присвоению доходов, полученных преступным путем. Для обозначения неконтролируемых государством экономических процессов используются два понятия - "теневая" и "криминальная" экономика. Понятия эти близки, но не идентичны. Структура теневой экономики включает в себя как криминальные, так и некриминальные действия (репетиторство, частный извоз, левая врачебная практика, шабашничество и др.). В России наиболее криминализированными сферами являются отношения собственности, финансы, банковская деятельность, торговля, внешнеэкономическая деятельность, денежное обращение. Последнее обладает наибольшей привлекательностью, поскольку деньги были и остаются самой ликвидной формой капитала. Криминализованная экономика служит финансовой опорой организованной преступности, способствует разрушению нравственных устоев общества, обуславливает недобор налоговых поступлений в государственной бюджет. Для борьбы с ней требуется устранение в законодательстве так называемых "правовых дыр", позволяющих преступным элементам разворовывать национальное богатство страны, а также принятие мер по предотвращению проникновения преступного капитала в законную экономику, властные структуры.

**ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ** - 1. Отмена или ослабление государственного контроля над раз-

ными видами экономической деятельности и экономическими параметрами (ценой, зарплатой, ставкой процента, обменным курсом). 2. Во внешнеторговой сфере - постепенная отмена количественных ограничений, установленных соответствующими государственными органами страны.

**ЛИМИТ** - предельное количество, предельная норма чего-либо. В экономике - предельное количество, устанавливаемое количественное ограничение на куплю, продажу, кредит, объемы сделок, ввоз и вывоз товаров, добычу полезных ископаемых, использование природных ресурсов, уровень оплаты труда, валютные операции. Может устанавливаться по решению государственных органов или по добровольному соглашению юридических или физических лиц. Например: лимит контрактов, лимит выдач, лимит цен, лимит страхования, лимит кассовой наличности, лимит продажи товаров в порядке мелкого опта, лимит сметной стоимости строительства, лимит финансирования, лимит выдачи материальных ценностей (топлива, материалов в соответствии с производственным заданием и др.), лимит кредитования и т.п.

**ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ** - выдача на определенных условиях разрешений (лицензий) на право осуществления определенных операций; передача прав одним лицом другому лицу в обмен на гонорар или лицензионный платеж. Инструмент государственного регулирования внешнеторговой деятельности.

**ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ ЭКСПОРТА И ИМПОРТА** - мера оперативного регулирования внешнеэкономических связей государством. Применяется на определенные периоды времени по отдельным товарам (работам, услугам), включенным в перечень продукции общегосударственного назначения, а также по отдельным странам и группам стран в тех случаях, когда этого требует состояние платежных отношений или иные экономические и политические условия. Составным элементом лицензирования экспорта и импорта является контингентирование экспорта и импорта, т.е. установление централизованного экспортного контроля над ввозом и вывозом товаров в пределах конкретных квот в течение определенного периода времени. Лицензирование позволяет рационально использовать иностранную валюту для покупки товаров за рубежом или ограничивать экспорт товаров, необходимых для внутреннего рынка. Оно используется также для выторговывания встречных уступок у партнера или в качестве ответного шага на дискриминационные действия.

**ЛИЦЕНЗИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ** - специальное разрешение, получаемое от государственных органов, на ввоз, вывоз и транзит определенного количества товаров, свободный ввоз, вывоз и транзит которых не допускается. Выдается компетентными органами и является одной из форм государственного контроля за экспортом и импортом товаров, расходованием иностранной валюты. Составным элементом внешнеэкономической лицензии является установление централизованного контроля над вывозом и ввозом ряда товаров в пределах определенных количественных и стоимостных квот в течение предусмотренного периода времени - контингентирование экспорта и импорта. Различают внешнеэкономические лицензии: генеральные - разрешение на экспорт и импорт товаров, как правило, на срок до одного года; разовые - разрешение на экспорт и импорт товаров по каждой отдельной сделке на срок, необходимый для ее осуществления, но не более одного года. По мотивированной просьбе заявителя срок внешнеэкономической лицензии может быть продлен.

**ЛИЦЕНЗИЯ ТРАНЗИТНАЯ** - специальное разрешение, получаемое от государственных органов, на транзит определенного количества товаров, свободный транзит которых не допускается.

**ЛОНДОНСКИЙ КЛУБ** - объединение 600 частных банков, международных кредиторов, осуществляющих координацию своей позиции по отношению к должникам. На начало 1997 г. задолженность Российской Федерации членам Лондонского клуба составляла около 32 млрд долл. (включая просроченную задолженность). Достигнута договоренность о реструктуризации российского долга членами клуба, предполагающая отсрочку выплаты основного долга на 25 лет.

**МАГАЗИН БЕСПОШЛИННОЙ ТОРГОВЛИ** - торговое предприятие, создаваемое,

как правило, в международных портах, речных и морских портах, гостиницах и иных местах, где к ним имеют доступ иностранные граждане и где товары реализуют без оплаты таможенных пошлин и налогов.

**МАГАТЭ (МЕЖДУНАРОДНОЕ АГЕНТСТВО ПО АТОМНОЙ ЭНЕРГИИ)** - организация, основанная в 1957 г. для развития международного сотрудничества в области широкого использования атомной энергии. Устав принят в 1956 г. на межправительственной конференции. Является межправительственной организацией, которая на основе соглашения с ООН входит в общую систему Объединенных Наций. Цели МАГАТЭ: поощрять и поддерживать извлечение и практическое использование атомной энергии во всем мире в гражданских целях; посредничать в обмене услугами и материалами между членами по их желанию; обеспечивать использование материалов, услуг и оборудования для развития атомной энергии в мирных целях; поощрять обмен научно-технической информацией в сфере мирового использования атомной энергии; предпринимать меры безопасности для предотвращения использования ядерных материалов в военных целях. Государствами МАГАТЭ являются более 120 стран, включая РФ. Место пребывания - г. Вена.

**МАРКЕТИНГ МЕЖДУНАРОДНЫЙ** - маркетинг товаров и услуг за пределами страны - размещения головного представительства компании. Принципиальных различий между маркетингом "внутренним" (на национальном рынке) и международным, в том числе экспортным, не существует. В том и в другом случае используются одни и те же принципы деятельности. Однако ввиду специфики международной торговли нельзя не учитывать специфику внешних страновых рынков, особенности экономической, политико-правовой, социальной, культурной среды той или иной страны. Нужно принимать во внимание международные договоры, международную торговую практику и обычаи. Последовательность основных решений следующая: изучение среды международного маркетинга; подготовка решения о целесообразности выхода на внешний рынок; выбор конкретных рынков; разработка методов выхода на рынок; формирование комплекса маркетинга; разработка структуры службы маркетинга.

**МЕГАПОЛИС** - самая крупная форма городского расселения, образующаяся в результате интеграции большого числа соседних городских агломераций.

**МЕЖДУНАРОДНАЯ АССОЦИАЦИЯ РАЗВИТИЯ (МАР)** - филиал Международного банка реконструкции и развития. Образован по решению банка в 1960 г. специально для предоставления развивающимся странам (только членам МБРР) кредитов и займов на льготных условиях (иногда до 50 лет на беспроцентной основе). МАР имеет свой устав, но фактически управляется МБРР и нередко осуществляет совместное с банком кредитование проектов. К 1995 г. членами МАР являлись 156 государств. Структура МАР: совет управляющих; исполнительный директорат; президент. Состав совета управляющих и исполнительного директората тот же, что и у МБРР. Административную деятельность осуществляет по совместительству персонал МБРР. Штат сотрудников МАР разделен на четыре сектора: операции, финансирование, политика, планирование и исследования. МАР располагает тремя основными источниками финансирования: прибыли МБРР, взносы государств-членов, взносы состоятельных государств-членов (группы I и II). Сюда добавляется возврат ранее предоставленных кредитов. Раз в три года группа стран-кредиторов (в настоящее время 34 государства) назначает официальных представителей, которые проводят консультации об очередном привлечении средств МАР. Каждый финансируемый МАР проект подвергается политико-экономической экспертизе с целью наиболее эффективного использования финансовой помощи. Кредиты предоставляются в национальной валюте государства или его территории.

**МЕЖДУНАРОДНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ТРУДА (МОТ)** - специализированное агентство ООН, которое занимается защитой социальной справедливости и общепризнанных человеческих и трудовых прав. Международная организация труда (МОТ) основана в 1919 году и является единственным сохранившимся крупным результатом Версальского договора. МОТ определяет международные трудовые стандарты в виде конвенций и рекомендаций, устанавливающих минимальные стандарты основных трудовых прав: свобода ассоциаций,



право организовываться, коллективные сделки, отмена принудительного труда, равные возможности и равное обращение, и другие стандарты, регулирующие условия во всем спектре вопросов труда. Она обеспечивает техническую помощь, в основном в области профессионального обучения и переподготовки, политики трудоустройства, управления трудом, трудового законодательства и производственных нормативов, условий труда, развития управления, кооперативов, социального обеспечения, статистики труда, охраны труда и производственной гигиены. Она помогает развитию независимых организаций работников и работодателей и обеспечивает этим организациям услуги по обучению и консультации. МОТ имеет уникальную трехстороннюю структуру внутри ООН, где работники и работодатели как равные партнеры участвуют в деятельности ее руководящих органов наравне с правительствами. Международная организация труда имеет представительства по всему миру.

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВАЛЮТНЫЙ ФОНД (МВФ)** - межправительственная финансовая организация, специализированное учреждение ООН. Организован в 1944 г., начал функционировать в 1947 г. В 1992 г. в состав МВФ вошли Российская Федерация и другие государства - участники СНГ. Уставные цели МВФ - консультации и сотрудничество между странами-членами по международным валютным проблемам; содействие сбалансированному росту и эффективности международной торговли и обмена путем стабилизации валютных курсов, предотвращения конкурентного обесценения валют, а также установления многосторонней системы платежей по текущим сделкам между странами-членами и устранения валютных ограничений, предоставления кредитов для урегулирования платежных балансов. Средства МВФ формируются за счет взносов стран-членов в соответствии с установленной для каждого из них квотой (величина зависит от экономического потенциала страны, места и роли в мировой экономике и международной торговле). Высший орган МВФ - Совет управляющих, включающий представителей всех стран-членов. Местонахождение органов МВФ - Вашингтон (США), его отделений - Женева (Швейцария) и Париж (Франция).

**МЕРКОСУР** - крупнейшее и наиболее динамичное интеграционное объединение в Южной Америке, включающее Аргентину, Бразилию, Уругвай и Парагвай, созданное в 1991 г. с целью формирования общего рынка.

**МИГРАЦИОННАЯ КАРТА** - документ, содержащий сведения об иностранном гражданине, въезжающем в Российскую Федерацию, а также служащий для контроля за временным пребыванием иностранного гражданина в Российской Федерации.

**МИГРАЦИЯ** - процесс перемещения, пространственного движения населения между странами, районами, населенными пунктами разных типов независимо от характера и целей. Миграция населения включает различные виды перемещений: эпизодические, маятниковые, сезонные, безвозвратные. Различают также внутреннюю миграцию населения - перемещения внутри страны и внешнюю миграцию населения - эмиграцию и иммиграцию, добровольную и принудительную (депортация).

**МИГРАЦИЯ ДЕНЕГ** - перемещение денег между отдельными регионами (районами, областями) страны, между отдельными группами населения. Различают организованные и неорганизованные формы миграции денег. Организованная миграция денег - поступление торговой выручки, движение денег при почтовых переводах. Неорганизованная миграция денег связана с поездками на отдых, в командировки, поездками в другие регионы для покупки товаров, с продажей сельскохозяйственных продуктов на рынках, находящихся в других регионах. Экономически нежелательна миграция денег, вызванная недостатками в удовлетворении спроса населения в местах постоянного проживания. Методы изучения миграции денег построены на использовании балансов денежных доходов и расходов населения, данных об остатках средств на счетах граждан в банках, обследованиях бюджетов семей. В основе распределения количества находящихся в обращении денег по регионам страны лежит уровень денежных доходов по социальным группам населения и скорость обращения денег. Для изучения миграции наличных денег используется банковская отчетность о структуре эмиссии по видам денежных знаков и купюрному составу и другие методы.

**МИГРАЦИЯ КАПИТАЛА** - перемещение капитала в пределах территории одной

страны, а также из одной страны в другую (международная миграция капитала) в поисках сфер более прибыльного приложения. Внутренняя миграция связана с открытием новых месторождений полезных ископаемых, возможностью использования более дешевой рабочей силы, более дешевой земли и др. Миграция капитала может ускорить экономическое развитие территорий, где ослабли процессы капиталообразования. Международная миграция капитала может быть двух видов: с перемещением собственника вместе с капиталом в другую страну; без перемещения собственника капитала. Миграция капитала вместе с собственником значительно ускоряет экономический рост в стране его приложения, так как получаемая на капитал прибыль, как правило, остается в стране и используется для дальнейшего накопления. Международная миграция капитала оказывает важное влияние на платежный баланс страны.

**МИГРАЦИЯ НАСЕЛЕНИЯ** - процесс перемещения, пространственного движения населения между странами, районами, населенными пунктами разных типов независимо от характера и целей. Миграция населения включает различные виды перемещений: эпизодические, маятниковые, сезонные, безвозвратные. Различают также внутреннюю миграцию населения - перемещения внутри страны и внешнюю миграцию населения - эмиграцию и иммиграцию, добровольную и принудительную (депортация).

**МНОГОНАЦИОНАЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ (МНК)** - по выработанному в ООН определению - предприятия, не зависящие от страны их происхождения и формы собственности на них (частные, государственные или смешанные), имеющие отделения в двух или более странах, которые функционируют в соответствии с системой принятия решений, позволяющей проводить согласованную политику и общую стратегию. Возникает путем создания в разных странах широкой сети филиалов, дочерних компаний. В последние годы увеличивается доля европейских и японских транснациональных корпораций. К началу XXI века на долю МНК приходилось около 90% прямых иностранных инвестиций, 80% экспорта промышленно развитых стран мира, основная часть мировой торговли; в руках ТНК больше наличных валютных средств, чем во всех банках мира. МНК вывозят за рубеж капиталы, вкладываемые в производство; оказывают влияние на право, экологию, трудовые отношения, представляют собой серьезную политическую силу.

**МНОГОГРАЖДАНСТВО** - принадлежность лица одновременно к гражданству двух (двугражданство, бипатризм) и более государств. Может возникать как по рождению, так и в результате приема лица в гражданство другого государства, если оно одновременно не утрачивает прежнее гражданство. В конституционном праве разных стран по-разному решается вопрос о допустимости многогражданства и его последствиях.

**МОДЕРНИЗАЦИЯ** - усовершенствование, улучшение, обновление объекта, приведение его в соответствие с новыми требованиями и нормами, техническими условиями, показателями качества.

**МОМЕНТУМ** – разница между значениями цены через определенный временной интервал.

**МОНОПОЛИЗМ** - 1. Безраздельное господство на рынке ресурсов, товаров и услуг сравнительно небольшого числа крупных предприятий и учреждений, концентрирующих в своем владении средства производства, финансы, выпуск товаров, услуг и контролирующих цены. 2. Деятельность хозяйственного субъекта или органов управления, направленная на недопущение, ограничение или устранение конкуренции. Злоупотребление доминирующим положением, контролем цен и разделом рынка.

**МОНОПОЛИЯ ВАЛЮТНАЯ** - исключительное право государства на совершение операций с валютными ценностями, а также на управление принадлежащими ему золотовалютными резервами. Валютная государственная монополия предполагает регламентацию валютных операций, контроль за использованием валютных средств, осуществление мер по повышению эффективности их применения.

**МОРАТОРИЙ** - 1. Приостановление исполнения должником денежных обязательств и уплаты обязательных платежей. 2. В гражданском праве - отсрочка погашения внутренних

или внешних долговых обязательств, объявляемая специальными актами государственной власти на определенный срок или до окончания каких-либо чрезвычайных событий (например, войны). 3. В международном праве - договоренность государств об отсрочке или воздержании от каких-либо действий на определенный или неопределенный срок.

**МУЛЬТИПЛИКАТОР ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ** - отношение прироста национального дохода страны к вызвавшему этот прирост увеличению экспорта.

**МФК (Филиал Международного банка реконструкции и развития)** – организация, созданная в 1956 г. для оказания помощи частным инвестиционным проектам. Хотя Корпорация и Банк как юридически, так и финансово являются самостоятельными организациями, Корпорация может занимать у Банка средства для последующего предоставления их частным инвесторам. Штаб-квартира Корпорации находится в Вашингтоне.

**НАЦИОНАЛИЗАЦИЯ** - отчуждение имущества у частных лиц в собственность государства, осуществляемое на основании специального акта компетентного государственного органа. Национализация затрагивает преимущественно отрасли и производства, требующие больших и долгосрочных вложений, либо наиболее пострадавшие от мирового кризиса.

**НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ** – это защищенность экономики страны от внутренних и внешних неблагоприятных факторов, которые нарушают нормальное функционирование экономики, подрывают достигнутый уровень жизни населения. Вследствие этого возникает угроза политической дестабилизации страны.

**НЕЗАВИСИМОСТЬ** - 1. Свобода от влияния, контроля. 2. Самостоятельность, отсутствие политической, экономической, культурной подчиненности; суверенитет.

**НЕЙТРАЛИЗАЦИЯ ТЕРРИТОРИИ** - предусмотренное международным договором запрещение превращать какую-либо территорию в театр военных действий. Нейтрализованными считаются Суэцкий и Панамский каналы, Магелланов пролив, Шпицберген, Антарктика, Луна и другие небесные тела.

**НЕЙТРАЛИТЕТ** - 1. Невмешательство в чужие споры, борьбу между двумя сторонами. 2. В международном праве - политика неучастия в войне, а в мирное время - отказ от участия в военных блоках. 2. Нейтральное государство имеет право на неприкосновенность его территории, граждан и имущества, которое не отнесено к военной контрабанде. Нейтральное государство может защищать свой нейтралитет с помощью оружия (вооруженный нейтралитет).

**НЕОПРОТЕКЦИОНИЗМ** - ограничения на международную торговлю, вводимые странами в дополнение к традиционным формам ограничения нежелательного импорта товаров. В числе приемов дополнительного давления на экспортеров товара в данную страну используются договорно-экономические механизмы "добровольного ограничения экспорта", "упорядоченных торговых соглашений", навязываемые фирмам-экспортерам.

**НЕРЕЗИДЕНТЫ** - иностранные граждане, лица без гражданства, а также юридические и физические лица данной страны, имеющие постоянное местожительство (местопребывание) за границей и находящиеся в данной стране временно: а) физические лица, имеющие постоянное место жительства за пределами РФ, в том числе временно находящиеся в РФ; б) созданные в соответствии с законодательством иностранных государств с местонахождением за пределами РФ юридические лица, предприятия и организации, не являющиеся юридическими лицами, а также их филиалы и представительства, находящиеся в РФ; в) находящиеся в РФ иностранные дипломатические и иные официальные представительства, а также международные организации, их филиалы и представительства.

**НЕФТЕДОЛЛАРЫ** - государственные доходы страны - экспортера нефти от экспорта энергоресурсов; предпринимательская прибыль государственных нефтяных компаний

**ОБОРОТ МИГРАЦИИ** - сумма прямого и обратного миграционных потоков.

**ОБЩЕСТВО ИНДУСТРИАЛЬНОЕ** - в соответствии с одним из подходов к периодизации процесса общественного развития - стадия, для которой характерно общество, сформировавшееся в процессе индустриализации, с машинным производством, фабрично-заводской организацией и дисциплиной труда, центральной ролью научно-технической деятельности, общенациональным рынком и системой хозяйства. Индустриальное общество -

динамично развивающееся, прогрессирующее общество, этим оно качественно отличается от предшествующего ему аграрного (традиционного) или крестьянского, азиатского малоподвижного типа обществ.

**ОБЩЕСТВО ИНФОРМАЦИОННОЕ** - общество, в котором знания (информация) превращаются в главную, доступную всем форму собственности и основную движущую силу производства всего необходимого для жизнедеятельности людей; то же, что постиндустриальное общество.

**ОБЩЕСТВО ПОСТИНДУСТРИАЛЬНОЕ** - более высокая стадия развития индустриального общества, пришедшая ему на смену в экономически развитых странах с рыночной системой хозяйствования во второй половине XX века. Понятие впервые введено Д. Беллом в 1962 г. Основные черты постиндустриального общества: высокий уровень организации управления и его профессионализация, информатизация, формирование принципиально новых технологических укладов, гуманизация производства и управления, повышение роли человеческого фактора, экономической психологии в хозяйственной деятельности. Постиндустриальное общество именуют также посткапиталистическим, информационным, технотронным. В таком обществе экономическая составляющая утрачивает определяющее значение, а труд перестает быть основой социальных отношений - доминирующими становятся постматериалистические ценности, в частности гуманитарные. Концепция постиндустриального общества часто рассматривается как футурологическая теория.

**ОГОВОРКА ЗОЛОТАЯ** - оговорка о возможности пересчета цены контракта, основанная на фиксации золотого содержания валюты платежа пропорционально изменению этого золотого содержания на дату исполнения действовала в период золотого стандарта.

**ОРГАНИЗАЦИЯ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ (ООН)** - международная организация государств, создана в целях поддержания и укрепления мира, безопасности и развития сотрудничества между государствами. Устав ООН, предварительно разработанный на конференции в Думбартон-Оксе в 1944 представителями СССР, США, Великобритании и Китая, подписан 26 июня 1945 государствами - участниками учредительной Сан-Францисской конференции 1945 и вступил в силу 24 октября 1945. Главные органы ООН: Генеральная Ассамблея ООН, Совет Безопасности, Экономический и Социальный совет, Совет по опеке, Международный суд и Секретариат. Генеральный секретарь ООН (с 1 января 1992) - Б. Гали (Египет); с 1 января 1997 - Кофи Аннан (Гана). Штаб-квартира в Нью-Йорке. Официальными языками ООН являются английский, испанский, китайский, русский и французский; в Генеральной Ассамблее, Совете Безопасности, Экономическом и Социальном советах официальным является также арабский язык.

**ОРГАНИЗАЦИЯ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ ПО ВОПРОСАМ ОБРАЗОВАНИЯ, НАУКИ И КУЛЬТУРЫ (ЮНЕСКО)** – специализированное учреждение ООН, созданное с целью содействия повышению уровня грамотности населения менее развитых стран, интенсификации научных и культурных обменов, распространению информации и т.п.

**ОРГАНИЗАЦИЯ ПО БЕЗОПАСНОСТИ И СОТРУДНИЧЕСТВУ В ЕВРОПЕ (ОБСЕ)** – многосторонний институт, объединяющий европейские страны, а также США и Канаду. Главная его задача – обеспечение безопасности и развития сотрудничества в Европе.

**ОРГАНИЗАЦИЯ СТРАН – ЭКСПОРТЕРОВ НЕФТИ (ОПЕК)** - организация стран-экспортеров нефти, основанная в 1960 г. рядом стран (Алжир, Эквадор, Индонезия, Ирак, Иран, Кувейт, Ливия, Нигерия, Саудовская Аравия, Объединенные Арабские Эмираты и Венесуэла) с целью координации действий по объему продаж и установления цен на сырую нефть. Благодаря тому, что ОПЕК контролирует примерно половину мирового объема торговли нефтью, она способна значительно влиять на уровень мировых цен. На долю нефтяного картеля, который в 1962 году зарегистрирован в ООН в качестве полноправной межправительственной организации, приходится около 40 процентов мировой добычи нефти.

**ОРГАНИЗАЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА И РАЗВИТИЯ (ОЭСР)** - международная экономическая организация, созданная в 1961 г. в целях координации экономической политики стран-участниц и их программ помощи развивающимся стра-

нам. Ее членами являются 28 государств (1996): Австралия, Австрия, Бельгия, Великобритания, Венгрия, Греция, Дания, Ирландия, Исландия, Испания, Италия, Канада, Республика Корея, Люксембург, Мексика, Нидерланды, Новая Зеландия, Норвегия, Польша, Португалия, США, Турция, Финляндия, Франция, ФРГ, Чехия, Швейцария, Швеция, Япония. В работе ОЭСР принимают участие представители комиссии Европейского союза (ЕС). ОЭСР была создана по инициативе США, пытавшихся в максимальной степени ослабить экономические противоречия, возникшие после создания двух западноевропейских интеграционных группировок - ЕЭС и ЕАСТ. Создана вместо существовавшей с 1948 г. Организации европейского экономического сотрудничества, в которой США и Канада были наблюдателями. С помощью ОЭСР правящие круги промышленно развитых стран стремятся согласовывать общие вопросы своей экономической политики, в частности в отношении темпов роста производства, по вопросам внешней торговли, миграции капитала, рабочей силы.

**ПРАВА ЧЕЛОВЕКА** – политические права и гражданские свободы, признанные международной общественностью как неотъемлемые, которыми обладают люди во всех странах мира. Определены в различных международных соглашениях и декларациях.

**ПОШЛИНА ТАМОЖЕННАЯ** - обязательный взнос, взимаемый таможенными органами Российской Федерации при ввозе товара на таможенную территорию Российской Федерации или вывозе товара с этой территории и являющийся неотъемлемым условием такого ввоза или вывоза.

**ПРОДУКТ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ЧИСТЫЙ** - часть конечных товаров и услуг, которая реально доступна в экономике; разность между валовым национальным продуктом и отчислений на потребление капитала (суммой амортизационных отчислений). С помощью этого показателя можно измерить годовой объем производства, который экономика (предприятие, государство, иностранные граждане) в состоянии потребить, не сокращая производственные возможности будущих периодов.

**РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА МЕЖДУНАРОДНОЕ** - специализация стран на производстве определенных видов товаров, для изготовления которых в стране имеются более дешевые ресурсы и предпочтительные условия по сравнению с другими странами. При такой специализации потребности стран удовлетворяются не только собственным производством, но и посредством международной торговли. В результате международного разделения труда экономика большинства стран оказывается взаимозависимой, формируется интернационализация производства, закладываются основы мирового хозяйства. Его развитие ведет к дальнейшему прогрессу производительных сил, росту производительности труда в мировом масштабе, способствуя сосредоточению производства в странах с наиболее благоприятными условиями.

**РЕГИСТРАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ДОГОВОРОВ** - внесение в специальный регистр международной организации вступившего в силу международного договора, что позволяет ссылаться на него в органах такой организации. Регистрация международных договоров осуществляется в секретариатах ООН, ИКАО и других международных организаций. Договоры, зарегистрированные в ООН, публикуются в его специальных сборниках. Регистрация международных договоров РФ осуществляет МИД РФ.

**РЕЖИМ НАИБОЛЬШЕГО БЛАГОПРИЯТСТВОВАНИЯ** - применяемый в международных договорах (в основном в торговых) принцип, согласно которому каждое из договаривающихся государств обязуется предоставлять другому государству, его физическим и юридическим лицам такие же преимущества, привилегии и льготы, какие оно предоставляет или предоставит в будущем любому третьему государству, его физическим и юридическим лицам. Этот принцип снимает или уменьшает экспортно-импортные ограничения по номенклатуре товаров, смягчает таможенный режим (пошлины и другие сборы, правила и формальности, применяемые при таможенной обработке товаров и т.п.). Режим наибольшего благоприятствования обязателен для всех стран, присоединившихся к Генеральному соглашению по тарифам и торговле (ГАТТ). Существует несколько форм режима наибольшего благоприятствования, например безусловная (безвозмездная) и условная (возмездная и компенсационная).

**РЕЖИМ НАЦИОНАЛЬНЫЙ** - устанавливаемое в международных договорах и со-

глашениях нормативное положение, согласно которому юридические лица и граждане договаривающихся сторон при совершении ими внешнеторговых операций пользуются взаимно правами граждан этих стран.

**РЕЗИДЕНТЫ** - а) физические лица, являющиеся гражданами Российской Федерации, за исключением граждан Российской Федерации, признаваемых постоянно проживающими в иностранном государстве в соответствии с законодательством этого государства; б) постоянно проживающие в Российской Федерации на основании вида на жительство, предусмотренного законодательством Российской Федерации, иностранные граждане и лица без гражданства; в) юридические лица, созданные в соответствии с законодательством Российской Федерации; г) находящиеся за пределами территории Российской Федерации филиалы, представительства и иные подразделения резидентов, указанных в подпункте "в" настоящего пункта; д) дипломатические представительства, консульские учреждения Российской Федерации и иные официальные представительства Российской Федерации, находящиеся за пределами территории Российской Федерации, а также постоянные представительства Российской Федерации при межгосударственных или межправительственных организациях; е) Российская Федерация, субъекты Российской Федерации, муниципальные образования, которые выступают в отношениях, регулируемых настоящим Федеральным законом и принятыми в соответствии с ним иными федеральными законами и другими нормативными правовыми актами.

**РЕИМПОРТ** - 1. Таможенный режим, при котором товары, ранее вывезенные с таможенной территории Российской Федерации, ввозятся на таможенную территорию Российской Федерации в установленные сроки без уплаты таможенных пошлин, налогов и без применения к товарам запретов и ограничений экономического характера, установленных в соответствии с законодательством Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности. 2. Обратный ввоз в страну ранее вывезенных за границу товаров не подвергшихся там переработке.

**РЕЭКСПОРТ** - 1. Таможенный режим, при котором товары, ранее ввезенные на таможенную территорию Российской Федерации, вывозятся с этой территории без уплаты или с возвратом уплаченных сумм ввозных таможенных пошлин, налогов и без применения к товарам запретов и ограничений экономического характера, установленных в соответствии с законодательством Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности. 2. Вывоз из страны ранее импортированных в нее товаров (как правило сырьевых) для перепродажи их другим странам.

**СДР (СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРАВА ЗАИМСТВОВАНИЯ)** - 1. Международные платежные и резервные средства, выпускаемые Международным валютным фондом (МВФ). 2. Расчетная единица МВФ. Используются для безналичных международных расчетов путем записи на специальных счетах и в качестве расчетной единицы МВФ. Эмиссия СДР осуществляется путем распределения выпуска этого актива по странам в размерах, пропорциональных квоте последних в МВФ. СДР выполняют ряд функций мировых денег по регулированию платежных балансов, пополнению официальных валютных резервов, соизмерению стоимости национальных валют, но не имеют собственной стоимости и реального обеспечения. Преимущества СДР как совокупных обязательств ряда стран - членов МВФ позволяют постепенно превратить их в главное активное резервное средство международной валютной системы. Термином СДР пользуются и для обозначения искусственной коллективной денежной единицы, курс которой определяется на основе средневзвешенного курса специального набора валют.

**СКВ (СВОБОДНО КОНВЕРТИРУЕМАЯ ВАЛЮТА)** - валюта, свободно и неограниченно обмениваемая на другие иностранные валюты и международные платежные средства. СКВ без специальных разрешений обменивается на валюты других государств, а сфера обмена СКВ распространяется на текущие операции, связанные с внешнеторговым обменом, иностранным туризмом, а также на операции по движению внешних кредитов и иностранных инвестиций. К СКВ относятся доллар США, евро, канадский доллар, национальные валюты Великобритании, Швеции и Японии. Особой категорией свободно конвертируемой валюты является резервная (ключевая)

**СНГ (СОДРУЖЕСТВО НЕЗАВИСИМЫХ ГОСУДАРСТВ)** – было создано в 1991 году в качестве регионального союза государств в соответствии с подписанным в Минске Соглашением о создании Содружества независимых государств, Алма-Атинской декларацией и Протоколом к Минскому договору. Подписанные в 1993 году документы, в которых определены цели и принципы СНГ, а также порядок вступления в Содружество, обеспечения коллективной безопасности и военно-экономического сотрудничества, предотвращения и урегулирования конфликтов, экономического, социального и правового сотрудничества и межпарламентских контактов, еще не ратифицированы всеми государствами. Цели: строгое соблюдение взятых на себя в рамках СНГ международных обязательств; невмешательство во внутренние дела; соблюдение территориальной целостности и неприкосновенности границ СНГ; строгое соблюдение международных норм в области прав человека и основных свобод, включая права национальных меньшинств; объективное представление общественно-политической жизни в средствах массовой информации государств-членов, недопущение распространения сообщений, которые могли бы стать причиной межнациональной розни; запрещение деятельности политических партий и группировок, пропагандирующих идеи фашизма, расизма, межнациональной розни. В СНГ вошли: Азербайджанская Республика, Республика Армения, Республика Беларусь, Республика Грузия, Республика Казахстан, Кыргызская Республика, Республика Молдова, Российская Федерация, Республика Таджикистан, Туркменистан, Украина, Республика Узбекистан.

**ТАРИФ** - 1. Система ставок платы за различные производственные и производственные услуги, предоставляемые объединениям, предприятиям, организациям, учреждениям и населению. 2. Система ставок оплаты труда. 3. Ставка таможенного сбора. Тарифы устанавливаются на грузовые и пассажирские перевозки всех видов транспорта, услуги, оказываемые организациями связи, жилищно-коммунальными предприятиями, службой быта, а также на электрическую и тепловую энергию. Тарифы могут быть внутренними и международными.

**ТЕХНОПАРК** - новая форма территориальной интеграции науки, образования и производства в виде объединения научных организаций, проектно-конструкторских бюро, учебных заведений, производственных предприятий или их подразделений. Технопарк создается в целях ускорения разработки и применения научно-технических и технико-технологических достижений благодаря сосредоточению высококвалифицированных специалистов, использованию оснащенной производственной, экспериментальной, информационной базы; часто имеет льготное налогообложение.

**ТЕХНОПОЛИС** - одна из форм свободных экономических зон, создаваемых для активизации, ускорения инновационных процессов, способствования быстрому и эффективному применению технико-технологических новшеств. Ядро технополиса образует региональный центр разработки и освоения производства высокотехнологичной продукции мирового класса. Программа деятельности технополиса обычно включает проведение фундаментальных и прикладных научных исследований с последующим продвижением их результатов в производство. Технополисы пользуются государственной поддержкой.

**ТРАНЗИТ МЕЖДУНАРОДНЫЙ** - перевозки иностранных грузов, при которых пункты отправления и назначения находятся за пределами данной страны. Таможенный режим, при котором иностранные товары перемещаются по таможенной территории под таможенным контролем между местом их прибытия на таможенную территорию Российской Федерации и местом их убытия с этой территории (если это является частью их пути, который начинается и заканчивается за пределами таможенной территории Российской Федерации) без уплаты таможенных пошлин, налогов, а также без применения к товарам запретов и ограничений экономического характера, установленных в соответствии с законодательством Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности.

**ТРЕНД** – движение цены в том или ином направлении.

**«УТЕЧКА УМОВ»** - эмиграция научно-технических и других высококвалифицированных специалистов на постоянное (как правило с изменением гражданства) или временное

(на длительный срок для работы по контракту) проживание.

**ФАКТОРИНГ ЭКСПОРТНЫЙ** - авансирование клиентов-экспортеров со стороны фактор-компаний под будущую выручку от экспорта при одновременном предоставлении клиенту полной гарантии от валютного и кредитного рисков.

**ФЕДЕРАЛЬНАЯ РЕЗЕРВНАЯ СИСТЕМА** - объединение 12 федеральных резервных банков, выполняющих в совокупности функции Центрального банка США, а также коммерческие банки, являющиеся членами ФСР. Учреждена в 1913 году. Федеральные резервные банки осуществляют эмиссию банкнот, кассовое обслуживание федерального бюджета, куплю-продажу правительственных ценных бумаг, регулирование и надзор за деятельностью коммерческих банков, проводят операции на мировых валютных рынках.

**ХОЛДИНГ** - головная компания, владеющая контрольными пакетами акций других компаний с целью контроля либо направления их деятельности для проведения единой экономической политики.

**ЭКОНОМИКА ЗНАНИЙ** – вложение капитала, человеческих ресурсов в знания, исследования и инновации, технологии, а также в наукоемкие отрасли.

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ** - процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к сближению хозяйственных механизмов, принимающий форму межгосударственных соглашений и согласованно регулируемый межгосударственными органами.

**ЭКОНОМИЧЕСКИЙ И СОЦИАЛЬНЫЙ СОВЕТ ООН (ЭКОСОС)** – орган ООН, занимающийся подготовкой рекомендаций, докладов и т.п. по международным вопросам в области экономики, социальных отношений, здравоохранения и т.п.

**ЭМБАРГО** – решение правительства о запрете коммерческих связей с определенным государством.

КОПИРАЙТ



## СОДЕРЖАНИЕ

Введение	3
Тема 1. Сущность, становление и развитие мирового хозяйства	4
Тема 2. Международное разделение труда и его факторы	14
Тема 3. Основные тенденции мирового хозяйства начала XXI века. Глобализация мирового хозяйства.	24
Тема 4. Ресурсы мирового хозяйства	34
Тема 5. Показатели мирового хозяйства	45
Тема 6. Классификация стран по экономическому потенциалу и уровню социально-экономического развития	54
Тема 7. Неравномерность экономического развития в современном мировом хозяйстве	61
Тема 8. Мировой товарный рынок: конъюнктура и ценообразование	68
Тема 9. Государственное регулирование внешней торговли. Тарифные и нетарифные методы.	77
Тема 10. Международное регулирование торговли	85
Тема 11. Международное движение капитала	92
Тема 12. Международный рынок рабочей силы	100
Тема 13. Интеграционные процессы в мировом хозяйстве. Формы интеграционных объединений	108
Тема 14. Транснациональные корпорации и их роль в мировом хозяйстве	116
Тема 15. Международные валютно-расчетные отношения. Платежный и расчетный балансы	124
Тема 16. Международные экономические организации	135
Тема 17. Россия в системе современных международных отношений	145
Итоговые вопросы к экзамену	153
Список литературы	155
Глоссарий	157

***ЖУКОВСКАЯ ИРИНА ФЕОДОСИЕВНА  
ЖУРАВЛЁВА МИЛЬЯНА ВАСИЛЬЕВНА***

***МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА***

***УЧЕБНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС***

Подписано в печать 10.08.2010. Объем 12,1 п.л. Бумага офсет № 1  
Гарнитура Times. Формат 60\*84/16. Тираж 500 экз.

---

**Отпечатано с готового оригинал-макета**