

Министерство образования и науки Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Владимирский государственный университет  
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»  
(ВлГУ)



А.А.Панфилов

« 08 » 12 2015г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**

**Институциональная экономика**

*(наименование дисциплины)*

Направление подготовки 38.03.01 «Экономика»

Профиль подготовки

Экономика предприятий и организаций

Уровень высшего образования

бакалавриат

Форма обучения заочная

Семестр	Трудоемкость зач. ед./час.	Лекции, час.	Практич. занятия, час.	Лаборат. работы, час.	СРС, час.	Форма промежуточного контроля (экз./зачет)
3	3/108	4	6	-	98	Зачет
<b>Итого</b>	<b>3/108</b>	<b>4</b>	<b>6</b>	<b>-</b>	<b>98</b>	<b>Зачет</b>

Владимир 2015

## **1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ**

Целями изучения дисциплины (модуля) «Институциональная экономика» является:

1. Получение знаний об основах новой институциональной экономической теории, ее представителях и практическом применении.
2. Изучение конкретных форм экономической организации в рамках различных вариантов развития новой институциональной экономики.
3. Приобретение умений выявлять проблемы экономического развития, связанных с институциональными изменениями.
4. Формирование навыков применения институционального подхода к анализу различных сфер экономической жизни.

## **2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП ВО**

Дисциплина входит в перечень курсов базовой части ОПОП бакалавриата направления 38.03.01 «Экономика». Она имеет предшествующие логические и содержательно-методические связи с дисциплинами «История», «Макроэкономика», «Микроэкономика» и др.

Дисциплина основана на знаниях обществознания, истории.

Дисциплина направлена на изучение дисциплин «Менеджмент», «Экономика предприятий и организаций» и др.

## **3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)**

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих общекультурных и профессиональных компетенций:

- способность использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности (ОК-3);
- способность на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов (ПК-2).

В результате освоения дисциплины обучающийся должен демонстрировать следующие результаты образования:

1. Знать:
  - теоретические основы и закономерности функционирования рыночной экономики (ОК-3);
  - методы институционального анализа (ПК-2).
2. Уметь:

- применять полученные знания при проведении анализа конкретных ситуаций (ОК-3);
- анализировать современные социально-экономические проблемы, ориентироваться в законодательных и нормативных актах, регламентирующих профессиональную деятельность (ПК-2);

- анализировать и оценивать происходящие изменения в современном обществе (ПК-2).

3. Владеть:

- навыками работы с источниками в области неинституционального анализа (ОК-3).
- навыками анализа социально-экономических проблем (ПК-2).

#### 4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетные единицы, 108 часов.

№ п/п	Раздел (тема) дисциплины	Семестр	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)					Объем учебной работы, с применением интерактивных методов (в часах / %)	Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра), форма промежуточной аттестации (по семестрам)
			Лекции	Практические занятия	Лабораторные работы	Контрольные работы	СРС		
1.	Введение в институциональный анализ	3		1			11	1/100	
2.	Институты и их роль в регулировании поведения	3	1				10		
3.	Трансакционные издержки	3		1			11	1/100	
4.	Экономическая теория прав собственности	3	1				11		
5.	Контрактные отношения	3		2			11	2/100	
6.	Моральный риск и оппортунистическое поведение. Выбор типа контракта	3	1				11		
7.	Институциональные теории фирмы	3		1			11	1/100	
8.	Институциональная теория государства	3	1				11		
9.	Институциональная динамика	3		1			11	1/100	
<b>Всего:</b>			<b>4</b>	<b>6</b>		<b>+</b>	<b>98</b>	<b>6/60</b>	<b>Зачет</b>

#### СОДЕРЖАНИЕ КУРСА

##### Лекционные занятия

##### Тема 1. Введение в институциональный анализ

Рыночный механизм координации и институты. Определение понятия института. Функции институтов. Институты и организации.

Классификация институтов в зависимости от ситуаций, которые приводят к их возникновению. Ситуация координации, эффект совмещенных ожиданий и фокальные точки (Шеллинг). Ситуации «невидимая рука» и «дилемма заключенных»; обещания, заслуживающие доверия. Ситуация неравенства.

## **Тема 2. Институты и их роль в регулировании поведения**

Институциональная структура общества. Институты формальные и неформальные. Классификация санкций за несоблюдение неформальных правил (автоматическая санкция; чувство вины; чувство стыда; информационная санкция; санкция, налагаемая пострадавшей от нарушения стороной; санкция, налагаемая всеми членами сообщества). Условия эффективности неформальных институтов. Взаимодействие формальных и неформальных институтов. Государство и неформальные институты.

Заимствование (импорт) формальных правил и роль механизмов принуждения к соблюдению правил. Основные элементы системы общественного контроля. Социальные нормы, обычаи делового оборота и их правовой статус.

## **Тема 3. Транзакционные издержки**

Понятие транзакции. Транзакции рыночные и внутрифирменные. Определение транзакции по Уильямсону и Коммонсу.

Механизмы координации деятельности и основные типы транзакционных издержек (рыночные транзакционные издержки, управленческие издержки, политические транзакционные издержки).

Рыночные транзакционные издержки и средства их минимизации.

Издержки поиска информации о цене и партнере.

Издержки измерения. Классификация благ в зависимости от издержек измерения их качества. Поисквые блага, экспериментальные блага и доверительные блага. Чрезмерное производство информации о качестве блага. Информация производительная и перераспределительная. Виды рыночной практики как методы экономии транзакционных издержек измерения (продажа товара с гарантией, продажа под торговой маркой, контракты с долевым участием). Неоднородные товары и издержки сортировки. Метод продаж неоднородных товаров: «кот в мешке».

Издержки проведения переговоров и заключения контракта. Выгода от сотрудничества и способы ее дележа. Переговоры по-Гоббсу как социальная дилемма. Стратегия лидера и достоверность его угрозы отказа от переговоров. Стандартные договоры.

Издержки контроля соблюдения контракта и предотвращения оппортунистического поведения. Межвременной обмен и ненадежность обязательств. Способы защиты контракта. Сравнительные преимущества и недостатки правовой системы как механизма защиты контрактов. Механизм репутации как средство защиты контракта. Двусторонний и многосторонний механизм репутации. Недостатки репутации как механизма предотвращения оппортунистического поведения: проблема решения спора, проблема распространения информации, проблема безбилетника и применение санкций.

Издержки защиты контракта от третьих лиц.

Транзакционные издержки и основные типы экономического обмена: характеристика институциональной структуры основных типов обмена (по Д. Нортю).

#### **Тема 4. Экономическая теория прав собственности**

Определение понятия прав собственности. Права собственности в теории права и в экономической теории. Спецификация прав собственности и их размытие. Пучок прав собственности. Расщепление прав собственности на отдельные правомочия.

Конфликты в связи с использованием собственности и внешние эффекты. Подходы к решению проблемы внешних эффектов. Частный способ разрешения конфликтов: теорема Коуза. Факторы, влияющие на величину трансакционных издержек переговоров (характеристики благ, характер информации, определенность прав участников, количество сторон, характер отношений между сторонами, временные характеристики обмена, возможности контроля и наказания, поведение сторон). Теорема Познера.

Альтернативные режимы прав собственности. Общая собственность (свободный доступ) и проблема чрезмерной эксплуатации ресурсов. Трагедия общедоступной собственности. Обоснование существования исключительных прав собственности. Коммунальная собственность. Первая экономическая революция. Частная собственность. Факторы, влияющие на установление режима частной собственности (величина потерь от общего доступа, характер переговорного процесса и трансакционные издержки проведения переговоров об изменении прав собственности, издержки установления прав собственности и их защиты). Государственная собственность.

Теории возникновения и изменения прав собственности. Наивная теория прав собственности (Демсец). Теория групп со специфическими интересами, проблема безбилетника и издержки коллективных действий (Олсон). Теория рентоориентированного поведения.

#### **Тема 5. Контрактные отношения**

Понятие контракта. Контракт в юридическом и экономическом смысле. Свобода заключения контракта как институт рыночной экономики.

Понятие совершенного контракта. Ограниченная рациональность и невозможность заключения совершенного контракта.

Асимметрия информации и оппортунистическое поведение. Виды оппортунистического поведения.

Неблагоприятный отбор и методы его предотвращения (подача сигнала и «просеивание»). Неблагоприятный отбор на рынке труда. Неблагоприятный отбор на рынке кредитов. Нормирование кредитов. Неблагоприятный отбор на рынке адвокатских услуг. Неблагоприятный отбор и договорное право. Доктрина предвидимости ущерба как средство предотвращения неблагоприятного отбора.

#### **Тема 6. Моральный риск и оппортунистическое поведение. Выбор типа контракта**

Пластичность ресурсов и моральный риск. Проблема взаимоотношений принципала и агента. Агентские издержки. Методы предотвращения морального риска (контроль над агентом, стимулирующие контракты, внесение залогов и объединение собственности).

Вымогательство как вид оппортунистического поведения и способы его предотвращения. Понятие специфичности ресурсов. Виды специфических активов. Квази-рента и способы ее присвоения.

Факторы, влияющие на выбор типа контракта. Типы контрактов: классический, неоклассический и отношенческий. Различие между информацией, поддающейся

наблюдению, и информацией, поддающейся проверке, и судебное решение споров при классическом и неоклассическом контрактах. Альтернативные дискретные структуры управления сделками: рынок, гибридные формы и иерархия. Самовыполняющиеся контракты и идея "заложника". Гибридные формы: проблема гарантий специфических капиталовложений. Влияние институциональной среды на выбор типа контракта. Роль доверия при выборе типа контракта.

### **Тема 7. Институциональные теории фирмы**

Неоклассическая теория фирмы. Объяснение причин возникновения фирмы в неинституциональной теории (Ф. Найт, Р. Коуз, А. Алчиан и Х. Демсетц, О. Уильямсон, Харт и Мур). Границы фирмы.

Рынок и фирма: сравнительный анализ выгод и издержек альтернативных форм координации экономической деятельности.

Анализ экономических организаций с позиции теории прав собственности. Характеристика правомочий, входящих в пучок прав собственности владельца частнопредпринимательской фирмы. Формы деловых предприятий и распределение прав собственности в них; сравнительные преимущества и недостатки этих форм (частнопредпринимательская фирма, товарищество, открытая корпорация, регулируемая фирма, государственная фирма, некоммерческие организации, самоуправляющиеся фирмы). Приватизация в России и структура прав собственности на приватизированных предприятиях.

Открытая корпорация и издержки отношений "принципала и агента". Оппортунизм управляющих и основные модели корпоративного контроля в развитых странах. Приватизация в России и странах Восточной Европы и проблемы контроля над управляющими.

### **Тема 8. Институциональная теория государства**

Государство как агентство по производству общественных благ. Производство и защита правил как общественное благо. Социальный контракт. Вертикальный социальный контракт. Горизонтальный социальный контракт. Постконституционный договор. Модель консенсусной демократии.

Этапы и движущие силы эволюции реального государства. Власть экспертов. Власть большинства, или демократическое правление. Понятие международной сети.

Методы эмпирического анализа государства. Элементы политической экономии демократии.

Теория государства Д. Норта.

Модель «стационарного бандита».

### **Тема 9. Институциональная динамика**

Стабильность институтов и институциональные изменения. Понятие институционального равновесия. Основные источники институциональных изменений. Централизованные и стихийные институциональные изменения. Роль государства в процессе институциональных изменений.

Теория отбора в процессе конкуренции наиболее эффективных институтов (Алчиан, Фридман).

Институциональные изменения и зависимость от пути развития. Формы зависимости от траектории развития (слабая, средняя и сильная формы).

Зависимость от предшествующей траектории в развитии российского права.

## **5. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ**

В соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению 38.03.01 «Экономика» подготовки компетентностный подход дисциплины «Институциональная экономика» реализуется путём проведения лекционных и практических занятий с применением мультимедийных технологий. Курс лекций обеспечен комплектом презентаций, представляемых студентам с помощью проектора в оборудованной аудитории.

Преподавание дисциплины ведется с применением следующих видов образовательных технологий: информационные технологии, проблемное обучение, дискуссия, индивидуальное обучение, междисциплинарное обучение.

## **6. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ И УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ**

Текущий контроль студентов производится преподавателем, ведущим практические занятия по дисциплине, в следующих формах:

- тестирование;
- решение кроссвордов;
- выполнение заданий;

Промежуточная аттестация знаний студентов производится по результатам семестра в форме зачета, который включает в себя ответы на теоретические вопросы, в 3-м семестре.

Фонды оценочных средств, включающие типовые задания, тесты и методы контроля, позволяющие оценить освоение студентами материала по данной дисциплине, включены в состав УМК дисциплины.

### **Самостоятельная работа студентов**

Самостоятельная работа студентов является неотъемлемой частью процесса подготовки. Под самостоятельной работой понимается часть учебной планируемой работы, которая выполняется по заданию и при методическом руководстве преподавателя, но без его непосредственного участия.

Самостоятельная работа направлена на усвоение системы научных и профессиональных знаний, формирования умений и навыков, приобретение опыта самостоятельной творческой деятельности. СРС помогает формировать культуру мышления студентов, расширять познавательную деятельность.

Виды самостоятельной работы по курсу:

а) по целям: подготовка к практическим занятиям; подготовка научного доклада и выполнение заданий по НИР.

б) по характеру работы: изучение литературы, конспекта лекций; поиск литературы в библиотеке; конспектирование рекомендуемой для самостоятельного изучения научной литературы; написание эссе; решение тестов.

### *Тематика самостоятельной работы:*

1. Работа выполняется в форме эссе. Для выполнения данной работы студенту необходимо выполнить следующие требования:

Подробно изложить точку зрения отдельного экономиста или целого экономического направления по указанному вопросу.

Раскрыть объективные причины возникновения данной точки зрения в зависимости от конкретного исторического этапа развития экономики.

Сделать собственные выводы и обобщения.

#### **Требования к оформлению:**

Объем работы 4-5 страниц текста формата А4 (не считая титульного листа и списка литературы). Шрифт - Times New Roman, размер шрифта - 14, интервал - 1,5.

На выполнение эссе обычно отводится одна - две недели.

### **Примерная тематика эссе (контрольная работа)**

1. Институциональный анализ системы государственных закупок в России.
2. Необходимо ли защищать интеллектуальную собственность?
3. Факторы, влияющие на выбор структуры управления сделками?
4. Экономический анализ института товариществ собственников жилья в России и за рубежом.
6. Экономическое значение социального капитала Товарищества собственников жилья в регионах России.
7. Некоммерческие организации: специфика, причины существования и региональные различия.
8. Анализ проблемы коллективных действий.
9. Институты как фундаментальная причина долгосрочного развития.
10. Влияние «ресурсного проклятия» на экономические институты.
11. Устойчивость институтов во времени: факты и объяснения.
13. «Естественные эксперименты» в истории и проблема причинности в социальных науках.
15. Экономический анализ российского закона о несостоятельности (банкротстве).
16. Альтернативные формы предприятий в российской экономике.
18. Экономический анализ регулирования рекламной информации.
20. Специфические инвестиции в браке и способы их защиты.
21. Система стимулирования государственных служащих в России.
23. Моделирование и эмпирический анализ особенностей механизмов управления транзакциями в государственном секторе.
24. Механизмы защиты интеллектуальных прав собственности: преимущества и недостатки.
25. Экономический анализ законодательства о государственных закупках.
26. Экономический анализ частно-государственного партнерства.
27. Мотивы, формы и результаты корпоративной социальной ответственности.
28. Экономическое значение социального капитала.
29. Влияние географии и природных условий на экономические институты в России и за рубежом.
30. Механизмы и издержки адаптации к неэффективным институтам.
31. Измерение и анализ эффективности в некоммерческом секторе.



32. Политическая экономия модернизации и реформ: как и почему возникает спрос на прогрессивные институты.

33. Анализ взаимосвязи между институтами и экономическим развитием.

34. Сигнальная функция образования на рынке труда Экономические стратегии семей в сфере высшего образования: особенности выбора вуза.

35. Институциональный анализ образовательного кредитования: теория и практика.

36. Проблемы асимметричной информации на рынке высшего образования.

37. Неблагоприятный отбор на рынке высшего образования.

38. Моральный риск на рынке высшего образования.

39. Оценка эффективности источников финансирования высшего образования.

40. Ценовая политика вузов как сигнал о качестве образовательных услуг.

41. Информационная политика вузов как сигнал о качестве образовательных услуг.

42. Анализ государственной политики в области высшего образования.

43. Анализ факторов, определяющих выбор стратегий подготовки к поступлению.

44. Анализ формирования ожиданий абитуриентов при выборе вуза.

45. Влияние системы страхования вкладов на стимулы агентов на рынке банковских вкладов и стабильность банковской системы.

46. Влияние прозрачности банковской системы на стратегии участников рынков банковских услуг и стабильность банковской системы.

47. Проблема асимметрии информации на рынке банковских вкладов.

48. Проблема асимметрии информации на рынке кредитования.

49. Проблема заложника ("hold-up") в отношениях между банком и заемщиком.

50. Рыночная дисциплина: механизмы, стимулы, влияние на стабильность банковской системы.

51. Роль института кредитных бюро в решении проблемы асимметрии информации на рынке банковских кредитов.

52. Влияние свободы СМИ на поведение вкладчиков.

54. Рыночная дисциплина: межстрановой анализ.

56. Сравнительный анализ институтов высшего образования. Университеты как организации: подход теории контрактов.

58. Неформальные правила и конвенции в академической среде

60. Микроэкономика контрактных отношений внутри университета

61. Механизмы и институты оценки качества образовательных услуг

62. Модели взаимодействия университетов и индустрии

63. Экономические последствия доверия: моделирование и эмпирические оценки

66. Репутация: экономические последствия

68. Роль института религии в формировании социально-экономической общности России.

II. Работа выполняется в виде заполнения кроссворда

### Кроссворд 1.

1. Представитель институциональной экономики (1862–1945).

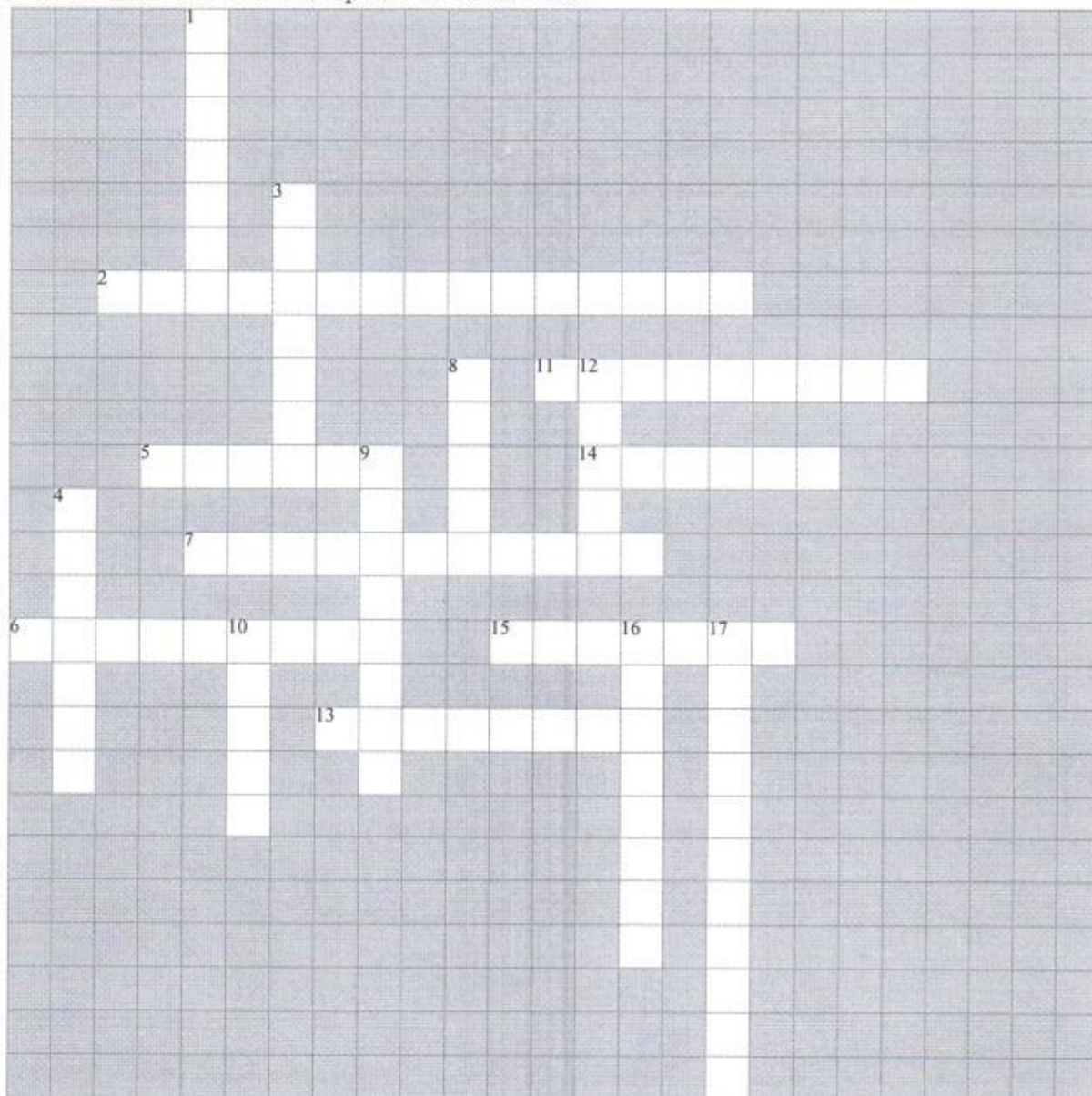
Назовите понятие:

2. Процесс повторения производства в неизменном (простое) или возрастающем (расширенное) масштабе.

3. Соглашение между независимыми фирмами одной отрасли о цене и доле рынка.

4. Денежная форма реализованной прибавочной стоимости.

5. Всеобщий эквивалент, соответствующий определенному этапу развития экономической системы (металлические, бумажные, кредитные).
6. Свидетельство предоставления денежной ссуды акционерному обществу.
7. Кооперация, основанная на разделении труда.
8. Совокупность экономических отношений между экономическими субъектами по поводу обмена.
9. Переполнение каналов обращения обесценившимися бумажными знаками.
10. Ценная бумага (титул собственности), показывающая, что ее владелец является собственником части ассоциированного капитала.



11. Определенная историческая форма затрат труда на производство товара, количество средне общественного (общественно необходимого) рабочего времени, затраченного на производство товара.

12. Продукт труда, предназначенный не для личного потребления, а для обмена.

13. Доход собственника акции.

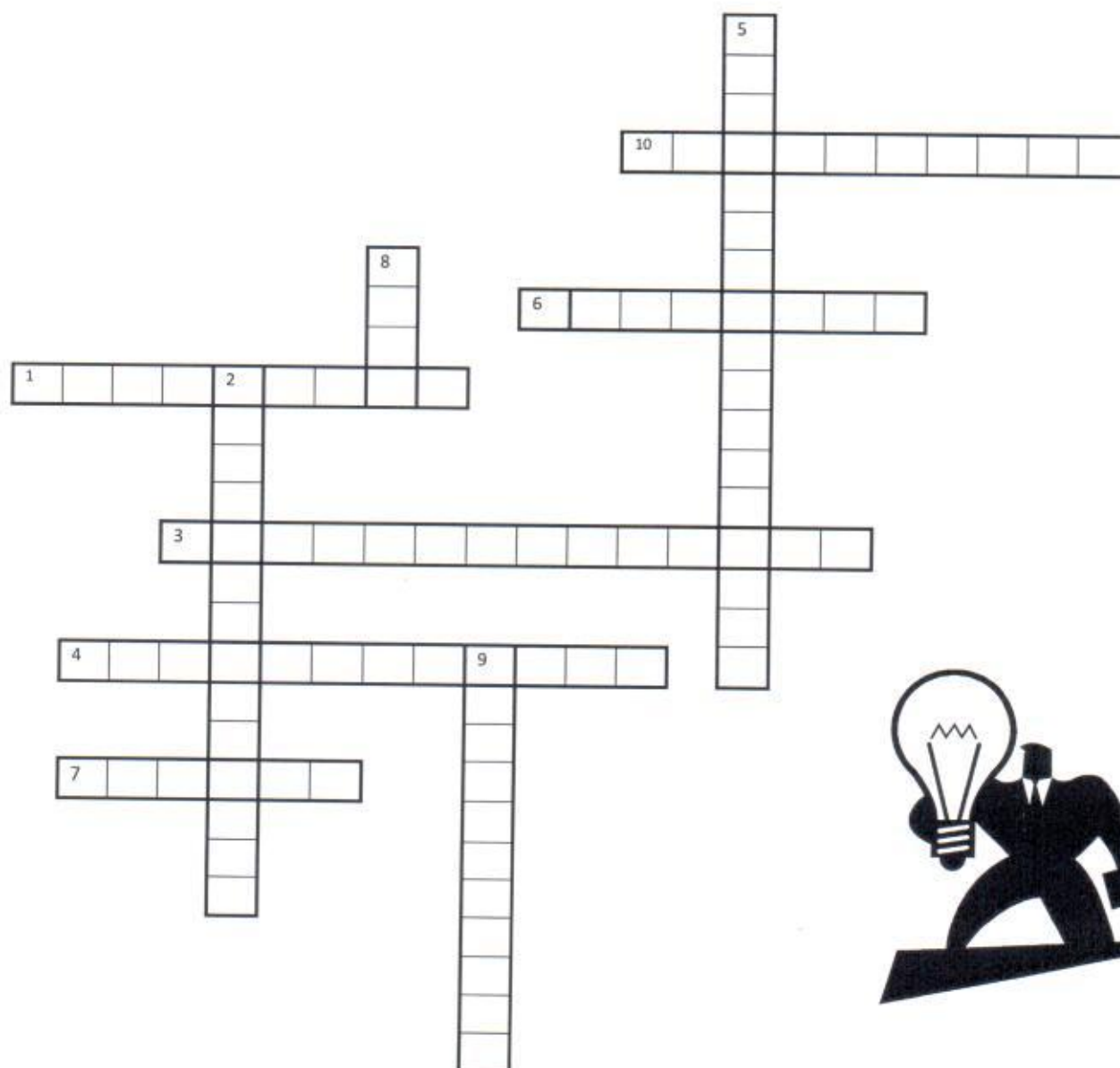
Вставьте пропущенную фамилию:

14. Согласно традиции ....., технология и индустриализация рассматриваются одновременно и как движущая сила, и как источник ценности облигации - свидетельство предоставления денежной ссуды акционерному обществу.

Назовите понятия:

15. Стоимость, приносящая прибавочную стоимость, самовозрастающая стоимость.
16. Денежное выражение затрат на производство товара.
17. Утрата стоимости средствами труда в процессе их эксплуатации.

## Кроссворд 2



1. Правила игры в обществе, созданные человеком ограничительные рамки, которые организуют отношения между людьми.
2. Как называется санкция, когда действия нарушителя нормы раскрывают какую-либо информацию, которую он предпочел бы скрыть?
3. Издержки, возникающие при осуществлении сделок.
4. Определение субъекта собственности, объекта собственности, способ наделения правами собственности, срок владения.
5. Издержки фирмы (предприятия) на переработку сырья и материалов в готовую продукцию.
6. Договор, который устанавливает гражданские права и обязанности сторон, а также сроки действия соглашения.

7. Как называется контракт, предполагающий, что в договоре все возможные варианты развития событий должны быть четко определены и должны быть определены права и обязанности сторон при наступлении того или иного события?
8. Шотландский экономист и философ, видный представитель классической буржуазной политической экономии. (Фамилия)
9. Неоклассика XIX в. делится на три школы: Кембриджскую, Лозаннскую и ...
10. Французский драматург и экономист, впервые предложивший термин «политическая экономия», представитель меркантилизма. (Фамилия)

### Вопросы к зачету

1. Определение института. Функции института. Основные типы ситуаций, в которых возникают институты.
2. «Социальная ловушка»: теоретико-игровая интерпретация.
3. Институты и организации. Взаимодействие институтов и организаций.
4. Ситуации «невидимая рука» и «дилемма заключенных».
5. Проблема надежности обязательств и способы ее решения.
6. Правила формальные и неформальные. Механизмы принуждения к соблюдению правил.
7. Функции института в ситуации координации. Понятие фокальной точки.
8. Санкции за невыполнение неформальных правил. Условия эффективности неформальных правил.
9. Автоматическая санкция и ее отличие от вины как внутренней санкции.
10. Двусторонние и многосторонние санкции бесплатные санкции: сравнительный анализ.
11. Информационная санкция и ее основная функция. Модель доверия Крепса и сигналы.
12. Способы воздействия государства на неформальные правила.
13. Основные элементы системы общественного контроля.
14. Рыночные трансакционные издержки. Издержки *ex ante* и *ex post*.
15. Контракты с долевым участием как способ экономии трансакционных издержек измерения качественных характеристик блага.
16. Трансакционные издержки измерения и способы их экономии.
17. Неоднородные блага. Способы экономии трансакционных издержек измерения качества неоднородных благ.
18. Трансакционные издержки переговоров и способы их экономии. Переговоры по Гоббсу.
19. Модель доверия Крепса и частные способы защиты контракта.
20. Двусторонняя и многосторонняя репутация: сравнительный анализ.
21. Правовая система как способ защиты контракта, ее сравнительные преимущества и недостатки.
22. Сравнительные преимущества и недостатки механизмов защиты контракта: правовая система и механизм репутации.
23. Основные типы экономического обмена и их институциональная структура.
24. Спецификация прав собственности. Размывание прав собственности. Основные причины размывания прав собственности.
25. Внешние эффекты. Основные способы интернализации внешних эффектов.
26. Теорема Коуза.

27. Режим общедоступной собственности и его экономические последствия. Способы решения проблем, возникающих при общем доступе.
28. Режим коллективной собственности. Факторы, влияющие на размер группы при коллективной собственности.
29. Факторы, влияющие на устойчивость режима коллективной собственности.
30. Режим частной собственности. Факторы, влияющие на установление режима частной собственности.
31. Режим государственной собственности.
32. Трагедии общедоступной и анти-общедоступной собственности.
33. Трансакционные издержки защиты прав собственности и способы их снижения.
34. Теория рентоориентированного поведения.
35. Теория групп давления. Проблема коллективных действий (Олсон).
36. Понятие неполноты контракта. Ограниченная рациональность.
37. Неблагоприятный отбор и способы его предотвращения.
38. Диплом об образовании как сигнал на рынке труда. Модель Спенса.
39. Моральный риск и способы его предотвращения.
40. Стимулирующие контракты как способ предотвращения морального риска.
41. Теория трансакционных издержек О. Уильямсона: основные предпосылки
42. Специфические ресурсы, квази-рента и вымогательство.
43. Способы предотвращения вымогательства.
44. Гибридные формы организации сделки.
45. Гарантии специфических инвестиций в неоклассическом контракте.
46. Влияние уровня доверия в экономике на выбор экономическими агентами типа контракта.
47. Иерархия как способ организации сделки.
48. Типы контрактов и альтернативные способы организации сделки.
49. Роль цены в классическом, неоклассическом и отношенческом контрактах.
50. Франчайзинг как гибридная форма организации сделки.
51. Роль доверия в теории Уильямсона.
52. Экономический подход к доверию. Теоретико-игровая иллюстрация проблемы доверия.
53. Внутренние характеристики формальных организаций: объяснение с позиций теории трансакционных издержек.
54. Теория фирмы Коуза, ее преимущества и недостатки.
55. Объяснение возникновения фирмы Ф. Найтом. Критика подхода Найта Коузом.
56. Теория фирмы Алчиана и Демсеца. Преимущества и недостатки их подхода.
57. Теория фирмы Саймона.
58. Отличия контракта о найме от рыночного контракта (по Мастену).
59. Фирма как способ организации сделки (Уильямсон). Границы вертикальной интеграции по Уильямсону.
60. Невозможность политики селективного вмешательства: объяснение Уильямсона и Мильгрота.
61. Издержки влияния (Мильгром). Способы предотвращения политизации внутренней жизни фирмы и борьба с «издержками влияния».
62. «Остаточные права контроля» и их роль в теории фирмы Харта. Издержки и выгоды интеграции. Границы фирмы по Харту.

63. Преимущества и недостатки частнопредпринимательской фирмы. Пучок правомочий ее владельца.
64. Отделение собственности от управления в открытых акционерных обществах. Механизмы контроля управляющих.
65. Регулируемые фирмы. Эффект Эверча-Джонсона.
66. Государственное предприятие.
67. Некоммерческие организации.
68. Фирмы с рабочим самоуправлением.
69. Контрактная и эксплуататорская теории государства.
70. Теория государства Норта.
71. Теория институциональных изменений Норта.
72. Эволюционная теория институциональных изменений А. Алчиана.

## **7. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)**

### *а) основная литература:*

1. Лебедева, Н.Н. Институциональная экономика : учебник для бакалавров / Н.Н. Лебедева, И.П. Николаева. - М. : Дашков и Ко, 2015. - 208 с. - (Учебные издания для бакалавров). - ISBN 978-5-394-02313-2 Источник: [biblioclub.ru/index.php?page=book&id=221291](http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=221291)

2. Осипов, В.С. Актуальные проблемы институциональной экономики: Теория и практика : учебное пособие / В.С. Осипов, И.И. Смотрицкая. - М. : Юнити-Дана, 2015. - 127 с. : схем., табл. - (Magister). - Библиогр. в кн. - ISBN 978-5-238-02693-0 Источник: [biblioclub.ru/index.php?page=book&id=426632](http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=426632)

3. Экономика будущего: теория институциональных изменений (новый эволюционный подход). - М.: Финансы и статистика, 2011. - 432 с.: ил. - ISBN 978-5-279-03508-3. Источник: <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785279035083.html>

### *б) дополнительная литература:*

1. Институциональная экономика: Новая институциональная экономическая теория : учебник / Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова, Экономический факультет ; под общ. ред. А.А. Аузан. - 2-е изд. - М. : ИНФРА-М, 2011. - 447 с. - (Учебники экономического факультета МГУ им. М.В. Ломоносова). - Библиогр. в кн. - ISBN 978-5-16-004387-6 Источник: <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785759806455.html>.

2. Эволюционная экономика. Институты - структура, кризисы - рост, технологии - эффективность./ О.С. Сухарев. - М.: Финансы и статистика, 2012. - 800 с.: ил. - ISBN 978-5-279-03528-1. Источник: <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785279035281.html>

3. Земцова, Л.В. Институциональная экономика : учебное пособие / Л.В. Земцова ; Министерство образования и науки Российской Федерации, Томский Государственный Университет Систем Управления и Радиоэлектроники (ТУСУР). - Томск : Эль Контент, 2012. - 168 с. - ISBN 978-5-4332-0025-8 Источник: [biblioclub.ru/index.php?page=book&id=208704](http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=208704)

### *в) периодические издания:*

1. Акерлоф Дж. Рынок «лимонов»: неопределенность качества и рыночный механизм. //THEISIS, 1993, Вып. 5. С. 95-104.

2. Алчиан А., Демсец Х, Производство, информационные издержки и экономическая организация. //Истоки, М.: Издательский дом ГУ-ВШЭ Акерлоф Дж. Рынок "лимонов": неопределенность качества и рыночный механизм. //THEISIS, 2004, стр. 166-207.

3. Белянин А. Томас Шеллинг, Роберт Ауман и теория интерактивных взаимодействий//Вопросы экономики, 2006, № 1
4. Латов Ю.В., Нестик Т.А. «Плохие законы или культурные традиции?»// Общественные науки и современность.2002, № 5.
5. Ходжсон Дж. Привычки, правила и экономическое поведение// Вопросы экономики, 2000, № 1, с.39-55.
6. Розанова Н. Эволюция взглядов на природу фирмы в западной экономической науке. //Вопросы экономики, 2002 № 1, с.50-67.
7. Скоробогатов А. Институты как фактор порядка и как источник хаоса: неинституционально-посткейнсианский анализ // Вопросы экономики, 2006, № 8.

*г) интернет-ресурсы*

1. <http://www.studentlibrary.ru/> - электронная библиотечная система
2. <http://znanium.com/> - электронная библиотечная система
3. <http://www.iprbookshop.ru/> - электронная библиотечная система
4. <http://e.lib.vlsu.ru/> - электронная библиотечная система ВлГУ
5. <http://www.rsl.ru/> - Российская государственная библиотека.
6. <http://www.ecsocman.edu.ru> – Федеральный образовательный портал "Экономика. Социология. Менеджмент."
7. <https://www.swetswise.com/public/login.do> - Библиографическая база данных
8. [www.elibrary.ru](http://www.elibrary.ru) – электронные журналы
9. <http://www.eastview.com/> - Универсальная база данных, коллекции журналов, статистических сборников.
10. <http://polpred.com/> - базы данных по экономике 230 стран
11. <http://gallery.economicus.ru> - Галерея экономистов
12. <http://nobelprize.org/index.html> - Лауреаты Нобелевских премий по экономике.
13. <http://www.iet.ru/ru/publikacii.html> - Публикации Института экономической политики.
14. <http://www.vopreco.ru/> - Журнал «Вопросы экономики».
15. <http://www.isnie.org/>- Международная организация по новой институциональной экономике ISNIE
16. <http://www.libertarium.ru/library>-Библиотека Либертариума

## **8. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)**

1. Лекционные занятия ауд. 214-6:
  - а. комплект электронных презентаций;
  - б. аудитория, оснащенная презентационной техникой: проектор, экран, ноутбук
2. Практические занятия ауд. 214-6:
  - а. презентационная техника: проектор, экран, ноутбук;
 пакеты ПО общего назначения: Microsoft Word и Microsoft PowerPoint.

Программа составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика»

Рабочую программу составил

ст.преп.кафедры БИЭ



С.Ю. Коваленко

Рецензент

директор ООО «Антерон»



Е.Г. Демина

Программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры Бизнес-информатики и экономики

Протокол № 5 от « 04 » 12 2015 года.

Заведующий кафедрой БИЭ Тесленко д.э.н., профессор Тесленко И.Б.

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании учебно-методической комиссии направления 38.03.01 «Экономика»

Протокол № 3 от « 08 » 12 2015 года.

Председатель комиссии Захаров д.э.н., проф. П.Н. Захаров



**ЛИСТ ПЕРЕУТВЕРЖДЕНИЯ  
РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ**

Рабочая программа одобрена на \_\_\_\_\_ учебный год  
Протокол заседания кафедры № \_\_\_\_\_ от « \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ года  
Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_

Рабочая программа одобрена на \_\_\_\_\_ учебный год  
Протокол заседания кафедры № \_\_\_\_\_ от « \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ года  
Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_

Рабочая программа одобрена на \_\_\_\_\_ учебный год  
Протокол заседания кафедры № \_\_\_\_\_ от « \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ года  
Заведующий кафедрой \_\_\_\_\_